



YEDPA

HABER

TEMMUZ-AĞUSTOS 2018 / SAYI:11

YEDPA TİCARET MERKEZİ YAYINI

TİCARET SAVAŞINDA YENİ CEPHE OTOMOTİV

BAKAN CANIKLI'DEN İMAR BARIŞI'NA İNDİRİM SÖZÜ



**YEDPA TAPU
SORUNU
İMAR BARIŞI
KANUNUYLA
ÇÖZÜLÜYOR**



**YEDPA-İTO
İŞBİRLİĞİ
SEKTÖRÜN
ÖNÜNÜ
AÇACAK**



**OTOMOTİV
SEKTÖRÜ
AUTOMECHANİKA
İSTANBUL'DA
BULUŞTU**

40 Yıldır Birlikteyiz

1977 yılında başladığımız otomotiv yedek parça sektöründe, 40 yıla siz değerli müşterilerimizle birlikte nice başarılar sığdırdık.

Birlikte daha nice sağlıklı, mutlu ve başarı dolu yıllara...

Depo&Lojistik Merkezimiz

Yönetim Binamız

oto ismail
OTOMOTIV

oto ismail
OTOMOTIV

ad
OTO İSMAIL

40
1977 2017
YILDIR
BİRLİKTEYİZ

info@otoismail.com.tr | www.otoismail.com.tr

KALİTE VE UYGUN FİYAT HEDEFLEYENLERİN ADRESİ



b2b.otoismail.com.tr



oto ismail
otomotiv



OTO İSMAIL OTOMOTİV SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Ferhatpaşa Mah. Üsküdar Cad. No: 2-6/1
34779 Ataşehir/İstanbul
Tel: 444 7 965 - 0216 471 13 17 Faks: 0216 471 14 71
info@otoismail.com.tr - www.otoismail.com.tr



**Aysen
Lokantasi**

"Anne eli değmiş gibi"

NEDEN BİZİ TERCİH ETMELİSİNİZ?



**Aysen
Lokantasi**

Doğalız

Kullanmış olduğumuz ürünleri **KALİTELİ** markalardan alıyoruz. İnsan sağlığını aykırı lezzet verici maddeler kullanmıyoruz.

Sağlıklıyız

Yemeklerimizin **TAZE SEBZE, KALİTELİ ET** kullanarak hazırlıyoruz. **SAĞLIKLI PİŞİRME** tekniği ile pişirip uygun koşullarda servis ediyoruz.

Hijyenimiz

Yemeklerimizin yapımında **ARITILMIŞ SU** kullanıyoruz. Bulaşıklarını **80°C**'de bulaşık makinasında yıkıyoruz. Mutfağımızda düzenli olarak **SANİTASYON**'u sağlıyoruz.

Güveniliriz

1998'den günümüze gelişen servis ağımız, güçlü kadromuzla siz müşterilerimizin taleplerine **AYRICALIKSIZ, HIZLI BİR ŞEKİLDE CEVAP VERİYORUZ.**

Güler Yüzlüyüz

Biz "**MÜŞTERİ HER ZAMAN HAKLIDIR**" diyoruz. Sizlerin istek ve arzularınıza önem veriyoruz. Kendimizi sürekli yeniliyoruz. Çünkü **İŞİMİZİ SEVİYORUZ.**



Kaşarlı Tost
Karışık Tost
Omlet
Sucuklu Yumurta
Menemen (Sade)
Menemen (Kaşarlı)
Menemen (Karışık)
Tereyağlı Yumurta

Günün Çorbası
Sebze Yemeği
Etili Yemek
Tavuklu Yemek
Baklagiller
Makarna
Soslu Makarna
Peynirli Makarna

IZGARALAR

Aysen Köfte
Tavuk Biftek
Tavuk Şiş
Kanat
Adana
Urfa

DÜRÜM ÇEŞİTLERİ

Adana Dürüm
Urfa Dürüm
Tavuk Dürüm
Köfte Dürüm
Ekmek Arası Tavuk
Ekmek Arası Köfte

Cacık
Yoğurt
Ayrın
Çoban Salata
Mevsim Salatası
Günün Tatlısı

DİYET YAPANLARA

Ton Balıklı Salata
Tavuklu Salata
Köfte Salata
Peynir Salata

**İŞYERLERİNE TOPLU YEMEK
ÖZEL GÜNLERE, DAVETLERE
CATERİNG HİZMETLERİ**

BİZİ ZİYARET EDİN... www.aysenlokantasi.com



Mimar Sinan Mah. YEDPA Ticaret Merkezi
E Caddesi RK2 Ataşehir-İstanbul
Gsm : (0554) 494 11 72
Gsm : (0554) 494 11 81
Fax : (0216) 661 50 29
Tel : (0216) 471 03 56
bilgi@aysenlokantasi.com





TEPE TİCARET
EMLAK
TURİZM

www.tepeemlak.net

info@tepeemlak.net

Tel: 0216 660 17 07 Cep: 0533 749 93 00

TEPE EMLAK GAYRİMENKUL ALIM SATIM TADİLAT DEKORASYON

Mimar Sinan Mh. Üsküdar Cd. No:1

Yedpa Ticaret Merk.

B Cad. No:118/1-AS, P.K:34779

Ataşehir/İSTANBUL

[f](https://www.facebook.com/tepeemlakyedpa) tepeemlakyedpa [E](https://www.instagram.com/tepeemlakmevlut)@tepeemlakmevlut

[S](https://www.tepeemlakdanismanlik.sahibinden.com) tepeemlakdanismanlik.sahibinden.com

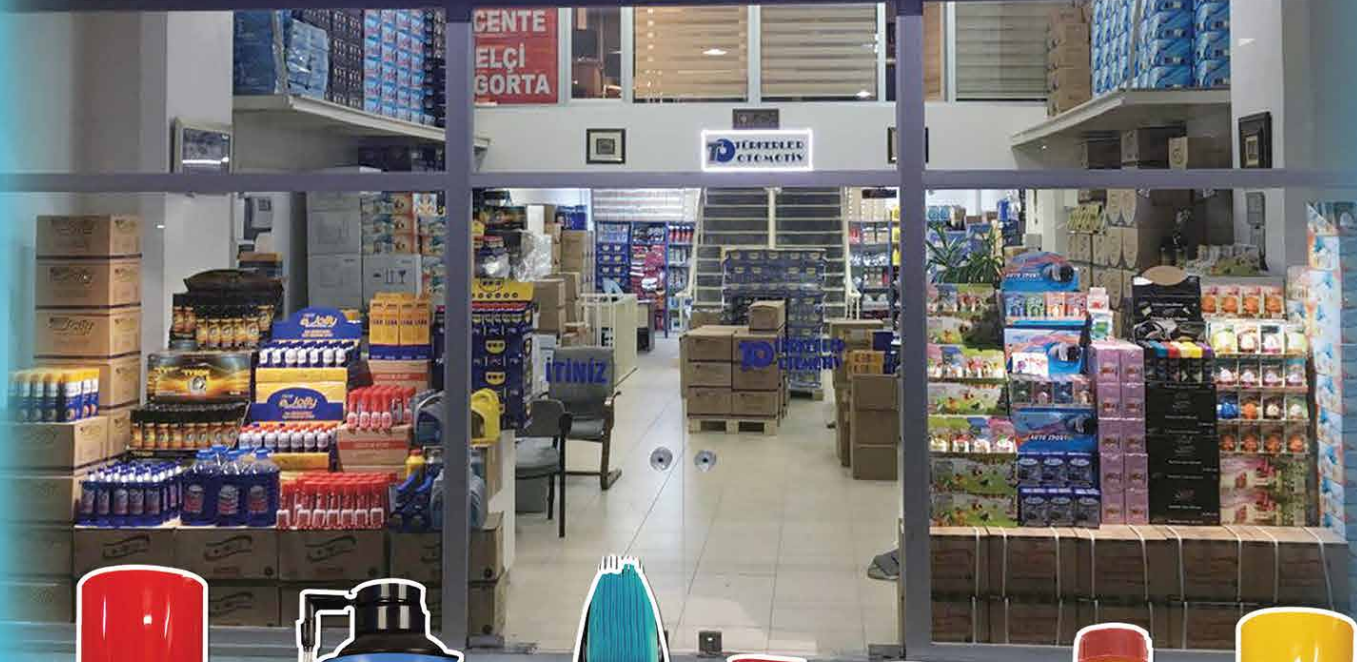
TEPE EMLAK YEDPA TİCARET MERKEZİ SATILIK DÜKKANLAR

1. 26 M2 H 1 PASAJDA	75 BİN TL
2. 26 M2 G CA.ASMA KATTA 400 TL KİRA VAR	90 BİN TL
3. 26 M2 B CAD.ASMA KATTA 450 TL KİRA VAR	95 BİN TL
4. 26 M2 F CAD.ASMA KATTA 450 TL KİRACISI VAR	100 BİN TL
5. 26 M2 F CAD.ASMA KÖŞE DÜKKAN 450 TL KİRA VAR	100 BİN TL
6. 26 M2 C CAD.ASMA KÖŞE DÜKKAN 450 TL KİRA VAR	105 BİN TL
7. 38 M2 B CAD. ASMA KATTA FULL YAPILI 750 KİRA VAR	185 BİN TL
8. 38 M2 B CAD ASMA KATTA 650 TL KİRACISI VAR	180 BİN TL
9. 52 M2 C CADDESİ ZEMİNDE 900 TL KİRA VAR	205 BİN TL
10. 52 M2 D CADDESİ ZEMİNDE 1000 TL KİRASI VAR	275 BİN TL
11. 52 M2 D CAD.ZEMİNDE KÖŞE 1000 TL KİRA VAR	310 BİN TL
12. 60 M2 D ZEMİNDE CAMLI 1000 TL KİRACILI	310 BİN TL
13. 52 M2 F CAD.ZEM. WC MUTFAK FULL YAPILI 1200 TL KİRA -	330 BİN TL
14. 52 M2 ZEMİN +26 ASMA KAT FULL YAPILI 1700 KİRA	435 BİN TL
15. 163 M2 GİRİŞ ASMA VE DEPO DAN OLUŞUYOR	495 BİN TL
16. 52 M2 ZEMİN +26+26 TOPLAM 104 M2 2300 TL KİRA	535 BİN TL
17. 264 M2 3 KATLI 2500 TL KİRACILI	695 BİN TL
18. 180 M2 CAMLI KİRACILI	775 BİN TL
19. SANCAKTEPE EMEK MAH.420 M2 3250 TL KİRACILI	850 BİN TL
20. 208 M2 3000 TL KİRACILI	850 BİN TL
21. 400 M2 4500 TL KİRACILI	1550 BİN TL
22. AYTOP GIDA TOPTANCILAR SİTESİNDE 510 M2	1650 BİN TL
23. 600 M2 FULL YAPILI ÖNÜ AÇIK 7500 TL KİRACILI	2,300 BİN TL
24. ACIBADEM KOŞUYOLUNDA ÖZEL YAPIM VILLA	7 MİLYON TL
25. MALTEPE GİRNE MAHALLESİNDE SATILIK 2+1 DAİRE SIFIR	375 BİN TL
26. MALTEPE GİRNE MAH.SATILIK 3+1 DUBLEKS	420 BİN TL
27. YEDPA'DA 180 M2 FULL YAPILI 3500 TL KİRACILI	1 MİLYON TL
28. PENDİK MARİN LIFE SİTESİNDE SATILIK DAİRE	550 BİN TL
29. YEDPA'DA 540 M2 GİRİŞ ASMA KATTAN OLUŞAN DÜKKAN	2.5 MİLYON TL
30. SANCAKTEPE'DE 500 M2 GİRİŞ VE ASMA KATTAN OLUŞAN DÜKKAN	850 BİN TL

TEPE EMLAK YEDPA TİCARET MERKEZİ KİRALIK DÜKKANLAR

1. 26 M2 B CAD. ASMA KATTA İÇİ FULL YAPILI OFİS MOBİLYALI	750 TL
2. 26 M2 B CAD.ASMA KATTA	400 TL
3. 26 M2 C -CADDESİ FULL YAPILI KÖŞE	500 TL
4. 26 M2 C CADDESİ NO: 30-2-AS	450 TL
5. 26 M2 E CADDESİ 167 NUMARA	450 TL
6. 26 M2 F CADDESİ İÇİ YAPILI	500 TL
7. 26 M2 F CADDESİ	425 TL
8. 26 M2 G CADDESİ ZEMİNDE	600 TL
9. 26 M2 G CADDESİ İÇİ YAPILI	500 TL
10. 26M2 G CADDESİ	450 TL
11. 90 M2 İÇİNDE RAFLARI OLAN CAMLI DÜKKAN	1650 TL
12. 52 M2 ZEMİNDE	1100 TL
13. 44 M2 ASMA KATTA CAMLI	650 TL
14. 180 M2 G CADDESİNDE CAMLI KEFİLLİ	3500 TL
15. 300 M2 ARA BÖLMEDE DÜZ ZEMİN UFAK ARAÇ GİRİR	3000 TL
16. 26 M2 E CADDESİ ASMA KATTA	450 TL
17. AYTOP GIDA TOPLANCILAR SİTESİNDE 510 M2	5250 TL
18. YEDPA YAKININDA 500 M2 DÜZ AYAK DÜKKAN	7500 TL
19. 26 M2 ZEMİNDE CAMLI	650 TL
20. 26 M2 ZEMİNDE	600 TL
21. 44 M2 ASMA KATTA	700 TL
22. 52 M2 ASMA KATTA FUL YAPILI	1000 TL

TURKERLER OTOMOTIV



**TÜRKERLER
OTOMOTIV**

TÜRKERLER OTOM. İNŞ. ve SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cd.
YEDPA Tic. Merkezi
D Cad. No:138 Ataşehir - İSTANBUL
Tel :0216 471 03 92 Fax: 0216 471 03 93
e-posta : info@turkerlerotomotiv.com

OTO BAKIM ÜRÜNLERİ



Daha fazla ürün için web sayfamızı ziyaret edin



www.e-jolly.com

YEDPA TİCARET MERKEZİ ADINA ÖNEMLİ ADIMLAR ATMAYA DEVAM EDİYORUZ



YEDPA TİCARET MERKEZİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI SALİH ATILGAN

DEĞERLİ YEDPA'LI ORTAKLARIMIZ, YEDPA SEKTÖREL KÜMELENMENİN EN GÜZEL ÖRNEKLERİNDEN VE ÜLKEMİZİN EN ÖNEMLİ TİCARET MERKEZLERİNDEN BİRİDİR. YEDPA YÖNETİM KURULU OLARAK BU DÖNEM YEDPA AÇISINDAN ÖNEMLİ FAALİYETLERDE YER ALDIK. DEĞİNMEK İSTEDİĞİM KONULARIN BAŞINDA YEDPA TİCARET MERKEZİ İLE İTO İŞBİRLİĞİ, SEKTÖRÜMÜZ VE YEDPA TİCARET MERKEZİ ADINA ÖNEMLİ BİR ADIM OLMUŞTUR.

Yaptığımız çalışmalar neticesinde İTO Meclis Başkan Yardımcılığı görevimiz Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden otomotiv sektöründe, satış sonrası faaliyetler, oto yedek parça ve servis sektörünün önünü açacak. YEDPA olarak otomotiv sektöründe satış sonrası faaliyetler olarak adlandıracağımız, yedek parça ve servis sektörünün en önemli paydaşlarıdır. Türkiye'de yedek parçacıların merkezi ve öncüsü olan YEDPA, bu guruplarda belirleyici güce sahip. Kendi bünyesindeki işyerlerinin önemli bir kısmı, oto yedek parçacılarından oluşmaktadır. Çoğu sektörle ilgili odalara kayıtlı ve sektör için belirleyici güce sahip.

YEDPA olarak İTO bünyesinde komite çalışmaları ile ilgili şu konulara önem veriyoruz, otomotiv sektöründe farklı paydaşlar yer almakta, komiteler içerisinde bu farklı gurupların olması komite çalışmalarını

önemli ve etkili hale getirmekte. Sektör içerisinde bağımsız gurupların ve küçük işletmelerin haklarına saygı duyulması ve haksız rekabetin oluşmaması koşuluyla tüm işletmelerin birlikte hareket etmeleri sektörün arzu ettiği bir durumdur.

“KAT MÜLKİYETİ TAPULARININ DAĞITILMASI YÖNETİM OLARAK ANA HEDEFİMİZDİR”

Bir diğer değinmek istediğim konu da YEDPA'nın en önemli sorunlarından kat mülkiyeti tapularının dağıtılması, birlik beraberlik içinde gerçekleştirdiğimiz 2017 Genel kurulumuzda değerlendirdiğimiz yeni İmar barışı kanunuyla YEDPA kat mülkiyeti sorunun ortadan kalkmasını ümit ediyoruz. Yönetim olarak ana hedefimiz gerekli tüm çalışmaları yapma kararlılığındaız.

YEDPA içindeki günlük yaşamın daha fonksiyonel ve daha kolay olması için işletme bütçesi kapsamında her türlü faaliyet değerlendirilmektedir. En ekonomik yöntemlerle en yüksek fayda sağlanmasına çalışılmıştır.

İMAR İSKAN ÇALIŞMALARI

2017 yılında YEDPA'nın tapu iskan ve arsa ile ilgili sorunlarının çözümüne kavuşturmak için çalışmalara devam edildi. “Bu kapsamda Ataşehir Belediyesi,

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve önemli olduğuna inandığımız siyasi partiler, diğer kurum ve kuruluşların yöneticileriyle YEDPA içinde ve ilgili kurumlarda toplantı ve görüşmeler yapıldı. Eksik kalan hisselerle ilgili süreç takip edilmiş, iştirakçi olunan şirketin hisseleri YEDPA arsası üzerine mahkeme kararı ile geçirilmiştir. Ana binada tek hak sahibi YEDPA'dır”

İMAR BARIŞI YASAL DÜZENLEMESİ

YEDPA'nın sorunun çözümünde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile görüşmelerine devam etmektedir. Bakan Bey'in YEDPA ziyaretinden sonra, İstanbul ve Ankara'da konuyla ilgili milletvekilleri, müsteşarlar ve diğer bakanlık yetkilileri ile görüşmelerini devam ettirmiştir. Bu bağlamda özellikle Erzincan Milletvekili Serkan Bayram'a ilgi ve katkılarından dolayı teşekkür ederiz. Nisan 2018 tarihinde kamuoyunda "İMAR BARIŞI" olarak adlandırılan yasal düzenlemelere YEDPA'nın beklentilerine uygun görüşler bildirilmiş, düzenlemenin bu şekilde meclise sevk edilmesi sağlanmaya çalışılmıştır. İmar Barışı tapusuz ve projesiz binaları kapsamakla beraber, bu tarz binalara verilecek yapı kayıt belgesi iskan belgesi yerine kabul edileceğinden, YEDPA'da ferdi mülkiyete geçişin önündeki engelleri ortadan kaldıracaktır. Düzenlemede yer alan tapu tahsis belgesinin alınmasına yönelik tutarlar, tapusuz ve kaçak binalar için anlamlı olsa da YEDPA gibi tapulu ve ruhsatlı yasal mevzuata uygun binalarda bu tutar normal iskan bedelinin üzerinde talep edilmemelidir. Çalışmalarımız bu noktada yoğunlaşmıştır.

İskan alınması sürecinde YEDPA olarak ortaya çıkacak bedellerin karşılanmasında, YEDPA ile birleştireceğimiz Asil Alım şirketinin uhdesinde bulunan, Gebze bölgesindeki arazilerin yeterli olmasını ummaktayız. Aksi takdirde ortaklarımızdan destek talep edeceğiz. Kat mülkiyeti tapularının dağıtılması yönetim olarak ana hedefimizdir. Gerekli tüm çalışmalarını yapma kararlılığındaız.

2017 YILI İMAR VE TAPU İLE İLGİLİ FAALİYETLER

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, bölgemizde çok kapsamlı çalışmalar başlattı. Bu çalışmalara Ataşehir Belediyesi, Kentsel Dönüşüm Genel Müdürlüğü, Tapu Kadastro Genel Müdürlüğü, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, TBMM Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu katkı sağlamaktadır. YEDPA ve üç mahalleyi kapsayan şuyulandırma ile ilgili çalışmalar tamamlanma aşamasına gelmiştir. Ataşehir Belediyesi bölgede eksik olan 11 bin 600 metrekare ipotek hissesini tedarik etmeye ve şuyulandırmaya yapılacak itirazları ortadan kaldırmaya yönelik çalışmalar yapmakta. YEDPA'dan eksik hisselerin tamamlanmasına yönelik talep edilen ipotek hisseleri, YEDPA açısından bir sorun teşkil etmemekte ve elimizde fazla hisse bulunmaktadır. Ataşehir Belediyesi'nin, YEDPA'nın İstanbul 3. İdare Mahkemesinin 2005/1496 ve 1497 esas numaralı kararları sonucu kazanımları ile ilgili şuyulandırmaya itiraz etmeyeceğine yönelik taahhüt talebi, YEDPA açısından bir sorun teşkil etmemektedir. YEDPA sorunun kısa sürede çözülmesi şartıyla bu taleplere olumlu yaklaşmaktadır. YEDPA olarak çözüme katkı sunmaya hazırız.

*Saygılarımla,
Salih Atılgan*



14 YEDPA TAPU SORUNU İMAR BARIŞI KANUNUYLA ÇÖZÜLÜYOR

2017 Yılı Olağan Genel Kurul Toplantımız AK Parti Milletvekili Av. Serkan Bayram, Ataşehir Kaymakamı Zafer Karamehmetoğlu, Ataşehir Belediye Başkan Yardımcısı Sadi Özata, Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Ümit Ünal, Komşu Kooperatif ve Sanayi Siteleri Başkanları, Komşu Mahalle Muhtarları ve YEDPA ortaklarının yoğun katılımıyla gerçekleşti



17 YEDPA'YA İMAR BARIŞI MÜJDESİNİ VERDİ

Serkan Bayram, "Yıllarca yedek parça sektöründe çalıştık yedek parça sektörünün ülkemiz açısından sağladığı istihdam, güven ve YEDPA'daki ticaret hacmi gurur kaynağımız olmuştur.



20 OTOMOTİV SEKTÖRÜ AUTOMECHANİKA İSTANBUL'DA BULUŞTU

YEDPA Ticaret Merkezinin resmi destekçi ve katılımcı olarak yer aldığı fuarda birçok YEDPA firması ve YEDPA Ticaret Merkezi AUTOMECHANİKA 2018'de yerini aldı.

22 OTO ERBAYLAR OTO AKSESUARINDA 40 YILLIK TECRÜBE SUNUYOR

Oto Aksesuar alanında NIKEN markasıyla adını duyuran OTO ERBAYLAR ürün gamında mevcut ürünleri dünya çapında gerçekleşen Automechanika 2018 organizasyonunda sergiledi.

24 OTO YEDEK PARÇASINDA YENİLİKÇİLİĞİN ADI: OTO İSMAİL OTOMOTİV

İsmail Şağbankalem, "Oto İsmail Otomotiv 1977 yılından bu yana otomotiv yedek parça sektörüne vermiş olduğu yenilikçi hizmetleri ile anılmaktadır.



26 AYF OTOMOTİV AUTOMECHANİKA 2018 DE YENİ ÜRÜNLERİNİ TANITTI

Ford toptan yedek parça alanında hizmet veren AYF otomotiv Automechanika 2018 organizasyonunda yeni ürünlerini tanıttı.

MAYIS-HAZİRAN 2018



Yedpa S.S.İstanbul Oto Yedek Parçacıları Toplu İşyeri Yapı Koop. adına

İmtiyaz Sahibi
Salih Sami Atılğan

Yayın Koordinatörü
Abdurrahman Çınar

Yazı İşleri Müdürü
Ceğiz Tepebaş

Reklam Müdürü
Sabri Ergeneçoşar

YAYIN KURULU
Refik Koç
Kadir Şağbankalem
Mustafa Öz
Suat Bayram
Suat Onal
Hulusi Türker

KATKI SAĞLAYANLAR
Erkan AKSOY
Yasin Sevinç

Yapım: Ekonomi Ajans Yayıncılık

Pazarlama ve Danışmanlık Hizmetleri
Adres: Fevzi Paşa Cad. No 2 Sarı Ap.
Büro girişi D:6 34750
Küçükbakkalköy – Ataşehir – İstanbul
Tel : +90 (0) 216 572 60 69
Faks: +90 (0) 216 576 89 96
e-posta: info@ekonomiajandasi.net
a.cinar@ekonomiajandasi.net

Yönetim Yeri
Mimar Sinan Mh. Üsküdar Cd. No:1
Yedpa Ticaret Merkezi. H Cd. No: 86/87

Ataşehir / İstanbul
Telefon: 0216 471 00 20 (5 hat)
Faks: 0216 471 13 13
E-Posta: info@yedpa.com.tr

CTP ve BASKI
Creative Basım Ltd. Şti.
Litros Yolu
2.Matbaacılar Sitesi
ZD1 Topkapı/İstnbul
Tel:0212 709 75 25



28 TÜRKİYE VE DÜNYA PAZARININ ÖNDE GELEN TRAKTÖR PARÇASI ŞİRKETİ: CEYLAN

Türkiye pazarının lider traktör parça şirketlerinden Ceylan Oto, Türkiye çapında 1.100 perakendeciye, Yurtdışı ihracat pazarında 48 ülkeye yedek parça temin eden firma fuarında da boy gösterdi.



30 QUICK WAX, OTOMOTİV VE HALI TEMİZLİK ÜRÜNLERİNDE DEVRİM YARATIYOR

Adını Avrupa'ya da duyuran QUICK WAX markasıyla ürün gamında ise halı şampuanından otomotiv kadar her türlü temizlik, bakım kimyasalı ve makine mevcut ürün gamına sahip Ada Plastik, dünya çapında gerçekleşen Automechanika 2018 organizasyonunda farklı ülkelerden ve illerden gelen misafirlerini ağırladı.

34 YEDPA-İTO İŞBİRLİĞİ SEKTÖRÜN ÖNÜNÜ AÇACAK

YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılcan İTO Meclis Başkan Yardımcılığına seçildi.



32 AKILLI İNTERNET UYGULAMALARI İLE İŞİNİZ AKILLANSIN

Beş yıldan fazla süre YEDPA'da faaliyet gösteren, sonrasında Ataşehir Brandium'daki ofisinde çalışmalarına devam eden AWEB Yazılım'ın kurucusu Hamdi EKMEK ile gelecekteki Web 3.0 ve akıllı internet uygulamaları üzerine sohbet ettik.



42 OTOMOTİV SEKTÖRÜNE YENİ ÖTV KOLAYLIĞI

Otomotiv sektöründe faaliyet gösterenler, üretimde kullandıkları radyo, hoparlör ve monitör gibi malların ÖTV iadesi için üretim tarihinden itibaren bir yıl içinde başvuru yapabilecek. Böylece, yurt içi kullanım ve ihracata dönük otomobil üretim maliyetlerinin düşmesi amaçlanıyor.

44 İKİNCİ EL OTOMOBİLDE FIRSAT ZAMANI

Bursa Oto Galericiler Odası Başkanı Hakan Yanık, dolar ve eurodaki artışların ikinci el otomobil fiyatlarına henüz yansımadağını belirterek, "Döviz yükseldi ama ikinci el piyasası bu duruma şu anda gayet temkinli yaklaşmakta. İhtiyacı olanların bir an önce araba almalarını tavsiye ederiz" dedi.



46 BORSADAKİ OTOMOTİV ŞİRKETLERİ GAZA BASTI

Borsada işlem gören otomotiv şirketlerinin ilk çeyrekteki toplam satışları, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 21,5 artışla 16 milyar 386,9 milyon liraya ulaştı.



47 KOBİ'LER İÇİN YENİ DÜZENLEME GELİYOR

Başbakan Yardımcısı Şimşek, KOBİ'leri alacaklarını tahsil edememe riskine karşı koruyacak olacak sigortasını yaygınlaştırmak amacıyla devlet destekli yeni modeli hayata geçireceklerini duyurdu.



Acılı, tatlı lezzetleriyle damağına düşkünlerin adresi

Park **ADANA** Ataşehir'de



PARK ADANA

Atatürk Mah. Sedef Cad.

Andromeda Gold 2/283 ATAŞEHİR-İSTANBUL

Tel:(0216)504 12 99 - Fax: (0216)504 12 98

www.parkadana.com - hunkar@parkadana.com

50 Yıllık Tecrübe.

OTO İÇ DÖŞEME ÜRÜNLERİ İMALAT VE TOPTAN SATIŞI



www.ozis.com.tr

Mimar Sinan Mah. Yedpa Bulvarı No:1
Yedpa Ticaret Merkezi D Cad. No:147-148
34779 Ataşehir / İSTANBUL
Tel: +90 216 471 10 14 (Pbx)
Fax: +90 216 471 10 16



YEDPA TAPU SORUNU İMAR BARIŞI KANUNUYLA ÇÖZÜLÜYOR

2017 Yılı Olağan Genel Kurul Toplantımız AK Parti Milletvekili Av. Serkan Bayram , Ataşehir Kaymakamı Zafer Karamemetoğlu , Ataşehir Belediye Başkan Yardımcısı Sadi Özata, Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Ümit Ünal, Komşu Kooperatif ve Sanayi Siteleri Başkanları, Komşu Mahalle Muhtarları ve YEDPA ortaklarının yoğun katılımıyla gerçekleşti.

“KAT MÜLKİYETİ TAPULARININ DAĞITILMASI YÖNETİM OLARAK ANA HEDEFİMİZDİR”

Genel kurulda söz alan YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, kat mülkiyeti tapularının dağıtılması yönetim olarak ana hedefimizdir. Gerekli tüm çalışmalarını yapma kararlılığında olduklarını söyledi. Salih Atılğan, “YEDPA içindeki günlük yaşamın daha fonksiyonel ve daha kolay olması için işletme bütçesi kapsamında her türlü faaliyet değerlendirilmektedir. En ekonomik yöntemlerle en yüksek fayda sağlanmasına çalışılmıştır. YEDPA Ataşehir ilçesinin en büyük ticaret merkezidir. 10 katlı, 8 Cadde ve 2 Pasaj katı üzerine kuruludur. 2 bin 77 işyeri (195 bin 180 metrekare) ile 138 değişik tip

işyerleri 2 adet kapalı otoparktan 15 bin 76 metrekare ana bina toplam alanı 310 bin 676 metrekaredir ve 1450 ortağı bulunmaktadır. YEDPA Ticaret Merkezi içindeki caddelerde kamyonların rahatlıkla her işyerine ulaşabildiği çift şeritli asfalt yollar bulunmaktadır. Benzer ticaret merkezlerine göre daha geniş, rahat, ekonomik ve güvenli bir merkezdir. Cami ve külliyesi, sağlık birimleri ile toplantı salonu ve sergi alanı mevcuttur. YEDPA güvenli bir ticaret merkezi olup 920 araç kapasiteli otoparka da sahiptir” şeklinde konuştu.

İMAR İSKAN ÇALIŞMALARI

2017 yılında YEDPA'nın tapu iskan ve arsa ile ilgili sorunlarının çözümüne kavuşturmak için çalışmalara devam

edildi diyen Salih Atılğan, “Bu kapsamda Ataşehir Belediyesi, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve önemli olduğuna inandığımız siyasi partiler, diğer kurum ve kuruluşların yöneticileriyle YEDPA içinde ve ilgili kurumlarda toplantı ve görüşmeler yapıldı. Eksik kalan hisselerle ilgili süreç takip edilmiş, iştirakçi olunan şirketin hisseleri YEDPA arsası üzerine mahkeme kararı ile geçirilmiştir. Ana binada tek hak sahibi YEDPA'dır” ifadelerini kullandı. İştirakçisi oldukları şirketin tüm hisselerinin YEDPA uhdesine aktarıldığını açıklayan Atılğan, “Bu genel kurulda alacağımız karar sonrası şirketin YEDPA ile birleşme işlemleri YEDPA adı altında tamamlanmış olacaktır. YED-



**SERKAN BAYRAM
PLAKET**

PA 9 NO'lu parsel 5840, 10 NO'lu parsel 5841, 11 NO'lu parsel 5842 numarasıyla tapulu arsaları toplam 128 bin metrekare satın alınarak süreç başlatılmıştır. Yer seçimi ve tapu onayları Yıldız Teknik Üniversitesi tarafından fizibilite raporlarıyla onaylanmıştır. İnşaat ruhsatı alan proje 15.03.1989 tarihinde onaylanmıştır. Ana binanın inşaatı 1999 yılında tamamlanmıştır 1995 yılından itibaren firmalar YEDPA'da faaliyetlerine devam etmektedir. Doluluk oranı yüzde 96 seviyesindedir. Dükkanların bir kısmı depo durumundadır. 1996 yılında Üsküdar kadastro mahkemesi kararı devamında şuyulandırma çalışmaları ve 2003 yılında DOP



Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, bölgemizde çok kapsamlı çalışmalar başlattı diyen Atılğan, "Bu çalışmalara Ataşehir Belediyesi, Kentsel Dönüşüm Genel Müdürlüğü, Tapu kadastro genel müdürlüğü, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, TBMM Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu katkı sağlamaktadır.

ortak düzenleme alanları kesintileriyle ana bina ve arsada YEDPA hisse payı 39 bin 280 metrekareye düşmüştür. 45 bin 871 metrekare ipotek borçluslu olmuştur" dedi.

2017 YILI İMAR VE TAPU İLE İLGİLİ FAALİYETLER

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, bölgemizde çok kapsamlı çalışmalar başlattı diyen Atılğan, "Bu çalışmalara Ataşehir Belediyesi, Kentsel Dönüşüm Genel Müdürlüğü, Tapu kadastro genel müdürlüğü, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, TBMM Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu katkı sağlamaktadır. YEDPA ve üç mahalleyi kapsayan şuyulandırma ile ilgili çalışmalar tamamlanma aşamasına gelmiştir. Ataşehir Belediyesi bölgede eksik olan 11 bin 600 metrekare ipotek hissesini tedarik etmeye ve şuyulandırmaya yapılacak itirazları ortadan kaldırmaya yönelik çalışmalar yapmakta. YEDPA'dan eksik hisselerin tamamlanmasına yönelik talep edilen ipotek hisseleri, YEDPA açısından bir sorun teşkil etmemekte ve elimizde fazla hisse bulunmaktadır. Ataşehir Belediyesi'nin, YEDPA'nın İstanbul 3. İdare Mahkemesinin 2005/1496 ve 1497 esas numaralı kararları sonucu kazanımları ile ilgili şuyulandırmaya itiraz etmeyeceğine yönelik taahhüt talebi, YEDPA açısından bir sorun teşkil etmemektedir. YEDPA sorunun kısa sürede çözümlenmesi şartıyla bu taleplere olumlu yaklaşmaktadır. YEDPA olarak çözüme katkı sunmaya hazırız" şeklinde konuştu.



**YEDPA YÖNETİM
KURULU BAŞKANI
SALİH ATILGAN**





**ATAŞEHİR
KAYMAKAMI ZAFER
KARAMEHMETOĞLU**



**BİLİM SANAYİ
BAKANI PLAKET**

İMAR BARIŞI YASAL DÜZENLEMESİ

YEDPA'nın sorunun çözümünde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile görüşmelerine devam ettiğini aktaran Atılğan, "Bakan Bey'in YEDPA ziyaretinden sonra, İstanbul ve Ankara'da konuyla ilgili milletvekilleri, müsteşarlar ve diğer bakanlık yetkilileri ile görüşmelerini devam ettirmiştir. Bu bağlamda özellikle Erzincan Milletvekili Serkan Bayram'a ilgi ve katkılarından dolayı teşekkür ederiz. Nisan 2018 tarihinde kamuoyunda "İMAR BARIŞI" olarak adlandırılan yasal düzenlemelere YEDPA'nın beklentilerine uygun görüşler bildirilmiş, düzenlemenin bu şekilde meclise sevk edilmesi sağlanmaya çalışılmıştır. İmar Barışı tapusuz ve projersiz binaları kapsamakla beraber, bu tarz binalara verilecek yapı kayıt belgesi iskan belgesi yerine kabul edileceğinden, YEDPA'da ferdi mülkiyete geçişin önündeki engelleri ortadan kaldıracaktır. Düzenlemede yer alan tapu tahsis belgesinin alınmasına yönelik tutarlar, tapusuz ve kaçak binalar için anlamlı olsa da YEDPA gibi tapulu ve ruhsatlı yasal mevzuata uygun binalarda bu tutar normal iskan bedelinin üzerinde talep edilmemelidir. Çalışmalarımız bu noktada yoğunlaşmıştır. İskan alınması sürecinde YEDPA olarak ortaya çıkacak bedellerin karşılanmasında, YEDPA ile birleştireceğimiz Asil Alım şirketinin uhdesinde



Genel kurulda söz alan YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, kat mülkiyeti tapularının dağıtılması yönetim olarak ana hedefimizdir. Gerekli tüm çalışmalarını yapma kararlılığında olduklarını söyledi. "YEDPA içindeki günlük yaşamın daha fonksiyonel ve daha kolay olması için işletme bütçesi kapsamında her türlü faaliyet değerlendirilmektedir. En ekonomik yöntemlerle en yüksek fayda sağlanmasına çalışılmıştır.

bulunan, Gebze bölgesindeki arazilerin yeterli olmasını ummaktayız. Aksi takdirde ortaklarımızdan destek talep edeceğiz. Kat mülkiyeti tapularının dağıtılması yönetim olarak ana hedefimizdir. Gerekli tüm çalışmalarını yapma kararlılığımızdayız" dedi.

YILLARCA MÜLKİYET SORUNU YAŞAYAN YEDPA İMAR BARIŞI İLE ÇÖZÜME KAVUŞUYOR

Toplantıda söz alan Ak Parti Erzincan Millet vekili Serkan Bayram, yıllarca mülkiyet sorunu yaşayan YEDPA'ya



**ATAŞEHİR BELEDİYE
BAŞKAN YARDIMCISI
SADİ ÖZATA**



İmar Barışı müjdesini verdi. Serkan Bayram, "Yıllarca yedek parça sektöründe çalıştık yedek parça sektörünün ülkemiz açısından sağladığı istihdam, güven ve YEDPA'daki ticaret hacmi gurur kaynağımız olmuştur. YEDPA'mız büyüyor, ticaret hacmimiz büyüyor, inşallah daha ferah günler göreceğiz. Çevre Bakanımızın ziyaretleri sonucu sorunu yerinde gördü, YEDPA gibi bölgelerimizde bulunan yerlerin sorunlarına yönelik çözüm önergesini bizzat takip ederek meclise sunduk. YEDPA'nın sorunlarının yeni çıkacak İmar Barışı kanunuyla çözüme kavuşmasını temenni ediyorum. YEDPA'lılara bir diğer müjdem YEDPA'nın TEM'e bağlantı yolarının YEDPA'ya bağlanması konusunda bizzat takipçisi olacağım. İnşallah YEDPA'nın bağlantı yollarını da tamamlayacağız YEDPA genel kurulunun hayırlara vesile olmasını dilerim" açıklamalarında bulundu.

HER ZAMAN SANAYİCİMİZİN YANINDAYIZ

YEDPA Genel Kurul Toplantısı'na katılan Bilim ve Sanayi Bakanlığı İl Müdürü Y. Mimar Ümit Ünal, her zaman sanayicinin yanında olduklarını belirtti. Ünal, "Ülkemizi yüksek teknoloji üssü haline getirme



YEDPA'nın sorunun çözümünde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile görüşmelerine devam ettiğini aktaran Atılgan, "Bakan Bey'inn YEDPA ziyaretinden sonra, İstanbul ve Ankara'da konuyla ilgili milletvekilleri, müstehşarlar ve diğer bakanlık yetkilileri ile görüşmelerini devam ettirmiştir. Bu bağlamda özellikle Erzincan Milletvekili Serkan Bayram'a ilgi ve katkılarından dolayı teşekkür ederiz

hedefimiz doğrultusunda İstanbul'da gerçekleştirdiğimiz yoğun ve etkin çalışmalar var. Sanayimizi teknolojiye dayalı, yerli ve yüksek katma değerli

üretimin gerçekleştirilmesi yönünde şekillenme hedefiyle durmaksızın çalışıyoruz. Ülkemizi orta gelir tuzağından çıkarmak ve cari açığa son vermek için ileri teknoloji ağırlıklı bir üretim modelini hayata geçirmek zorundayız. Sanayimizde yerli, milli ve dijital dönüşüm hamlesi başlamıştır. Sanayi 4.0 devrimini yakalayıp küresel rekabette var olmanın yolu, yerli ve milli üretimi teşvik etmekten, Ar-Ge çalışmalarından, yenilikçilikten ve marka oluşturmaktan geçmektedir. Bu konuda Bakanlığımız ve İl Müdürlüğümüz olarak sanayicimizin her zaman yanındayız" dedi.





BAKAN CANIKLI'DEN İMAR BARIŞI'NA İNDİRİM SÖZÜ

Bakan Canikli'den İmar Barışı kapsamında gerçekleştirilecek uygulamalar neticesinde ortaya çıkacak masraflar için kolaylık sağlamak amacıyla esnafa İmar Affi konusunda yardımcı olacaklarının sözünü verdi.

Milli Savunma Bakanı Nurettin Canikli, Türkiye'nin büyük ticaret merkezlerinden biri olan, YEDPA Ticaret Merkezi esnaf-larını ziyaret etti. Esnaf ile tek tek sohbet eden Canikli, samimi sohbeti ile esnaftan tam destek aldı. Beraberindeki heyet ile esnafın taleplerini dinlerken, soruları yanıtladı. YEDPA Ticaret Merkezi Yönetim Kurulu



Başkanı Salih Sami Atılğan ve YEDPA esnaf-ları , " İmar Barışı'nda gelecek olan ödemeler bu esnafın belini büker. Küçük esnaf buraya yatırdığı para ile varlığını sonuna kadar kullanmıştır" dedi. İmar affi için çıkan ve ödenmesi gereken bedellerin çok yüksek olduğunu söyleyen Salih Atılğan, Bakan Nurettin Canikli'den İmar Affi indirim

sözünü aldı. Bakan Canikli, bu konuda esnafa kolaylık getireceklerini, kanunların müsaade etmesi halinde YEDPA için indirimler yapılabileceğini ve mutlaka takipçisi olacağını sözünü verdi. Esnaf ziyaretinden sonra YEDPA Aş Evi'ni ziyaret eden Bakan Canikli, daha sonra vatandaş ve esnafın ilgisi eşliğinde ayrıldı.



CHP'LI KABOĞLU

YEDPA ESNAFLARINI ZİYARET ETTİ

Cumhuriyet Halk Partisi Milletvekili Prof. Dr. İbrahim Kaboğlu, YEDPA esnaflarını ziyaret ederek esnafın sorunlarını dinledi ve bölgede ve YEDPA'da yaşanan sorunların farkında olduklarını, bunun için çalışacaklarını ifade etti. Ataşehir Belediyesi'ni de yöneten ilçede etkili olan Cumhuriyet Halk Partisi'nin, Milletvekili Prof. Dr. İbrahim Kaboğlu YEDPA Ticaret Merkezi Esnaflarını seçim sürecinde ziyaret etti ve sorunlarını dinledi. Bölgede ve YEDPA'Da yaşanan sorunları bildiklerini kaydeden Kaboğlu, esnafın yıllardır mülkiyet sorunu yaşadığını ve bu sorunun çözümü için CHP olarak ellerinden geleni yapacaklarını ifade etti.



YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan ve esnafları ziyaret eden CHP Milletvekili Kaboğlu ile seçimler hakkında esnaflarla samimi sohbetler yaptı.

Ziyarete Cumhuriyet Halk Partisi Milletvekili İbrahim Kaboğlu ve beraberinde gelen, Ataşehir Belediye Başkan Yardımcısı olarak atanmış Sadi Özata da yer aldı.

LİDER TRAFİK'TEN K BELGESİ

ALMAK İSTEYENLERE ÖZEL ÇÖZÜMLER

21 yıllık meslek deneyimi ve sektörel deneyimi ile kurumsal firmalarının trafik müşavirliği çözümlerinde ilk tercihi olan Lider Trafik Müşavirliği "K Belgesi" almak isteyenlere özel çözümler sunmakta olan Lider Trafik Müşavirliği Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Halis GÖRKEN ile kısa bir sohbet gerçekleştirdik ve K Belgesi' ni sorduk. Tüm hizmetlerini bir kahve sohbeti sırasında, tam donanımlı ve hızlı işlem gerçekleştirmeye müsait ofis merkezinde gerçekleştiren Lider Trafik sizleri de bir kahve içmeye ve ihtiyaçlarınıza yönelik çözümleri dinlemeye bekliyor. Doğru zamanda doğru hizmet politikası ile hizmet sunan Halis GÖRKEN yönetiminde ki 'Lider Trafik Müşavirliği' K Belgesi sınıfları başta olmak üzere, SRC belgesi, ODY ve UDY belgesi, plaka işlemleri, hasar değer kaybı tazmini işlemleri, hurda araç alım ve satım işlemleri, araç ruhsat işlemleri ve onlarca farklı çözüm odaklı hizmet ile size hizmet sunmaya hazır.

- K BELGESİ NEDİR?

K Belgesi; Ulaştırma Bakanlığı' nca düzenlenen 10 Temmuz 2003 tarih ve 4925 sayılı "Karayolu Taşıma Kanunu" yürürlüğe girmiş olup, 25 Şubat 2004 tarih ve 25384 sayılı Resmi Gazete' de yayınlanan Karayolu Taşıma Yönetmeliği Değişiklikleri ve ilgili Uygulama Talimatı gereği karayolu taşıma faaliyetleri AB müktesebatına uygun olarak düzenlenmiştir.

Bununla birlikte 4925 Sayılı Karayolu Taşıma Kanunu, taşıma düzenini ve güvenliği sağlamak, taşımacılık ile iştigal eden tüm kurum ve kuruluşların haklarını, sorumluluklarını belirlemek karayolları taşımacılığını diğer taşıma sistemleri ile birbirlerini tamamlayıcı olarak hizmet

vermesini, denetimini ve mevcut imkanları daha yararlı şekilde kullanmasını sağlamak amacı ile getirilen düzenlemeler çerçevesinde gerekli olan belgedir.

- K BELGESİ SINIFLARI NELERDİR VE KİM HANGİ SINIF BELGE ALMALIDIR?

K belgesini ruhsatlarında araç cinsi; kamyonet, kamyon, çekici, römork, yarı römork olan araç sahipleri almak zorundadır. K belgesi lisansları 3 farklı sınıfta toplanmıştır.

K1 Yetki Belgesi ; Ticari amaçla eşya taşımacılığı yapacaklara verilir. Şirketler için 75 ton taşıma kapasitesi şahıslar için 25 ton kapasite şartı uygulanmaktadır. K1* (il içi) Ticari amaçla il içinde kamyonetlerle yapılan taşımalar için gereklidir.

K2 Yetki Belgesi ; Sadece kendi esas iştigal konusu ile ilgili eşya taşımacılığı yapacak ve ticari taşımacılık yapmayacaklara verilir. K2* (3,5 ton altı araçlar) :Sadece kendi esas iştigal konusu ile ilgili kamyonetlerle eşya taşımacılığı yapacak ve ticari taşımacılık yapmayacaklara verilir.

K3 Yetki Belgesi ; Ticari amaçla ev ve büro eşyası taşımacılığı yapacaklara verilir.

- K BELGESİ MALİYETLERİ NE KADAR?

Bu alınacak k belge sınıfına, belgeyi alacak firma ya da şahısa ya da araca göre değişiklik göstermekte. En uygun fiyat ve ödeme seçenekleri için okuyucularınız bizimle iletişim kurarlarsa eğer, kendilerine



Lidertrafik®
Operasyonda doğru yön...



en iyi çözümü sunacağımıza emin olabilirsiniz.

-K BELEGESİNDE CEZAI İŞLEMLER HAKKINDA BİLGİ VEREBİLİR MİSİNİZ?

K belgesi alma zorunluluğu olup, belgeyi hiç almamış şahıs ve şirketlere, K belgesi mevcut olup her bir araçta taşınması gereken ve taşıt kartını araçta bulundurulmayanlara, K belgesi mevcut olup, araçlarını K belgesine ekletmeyenlere cezai işlem uygulanır.

- LİDER TRAFİK OLARAK K BELGE İHTİYACI OLANLARA NE GİBİ HİZMETLER SUNUYORSUNUZ?

Belge çıkarma işlemleri, devir işlemleri, kayıp evrak işlemleri, kısacası K belgesi adına tüm işlemler kurumumuzca yapılmaktadır. Sizler de Lider Trafik Müşavirliği'ne ulaşmak, hizmetler ve kampanyalar hakkında bilgi almak ya da K belgesi almak için firmanın www.lidertrafik.com.tr web adresini ziyaret edebilir ya da firmanın 0216 415 52 42 nolu müşteri hizmetleri hattını arayabilirsiniz.

Size Özel
Hizmet

Lidertrafik®
Operasyonda doğru yön...

'K BELGESİ'NDE BÜYÜK İNDİRİM!

ŞAHISLAR VE ŞİRKETLERDE YAPILAN K BELGESİ İNDİRİMİ
İLE İLGİLİ BİZİMLE İLETİŞİME GEÇEBİLİRSİNİZ...



K BELGE İŞLEMLERİ
Danışma ve Başvuru Hattı
0216 415 52 42
0532 708 51 33

www.lidertrafik.com.tr
info@lidertrafik.com.tr



 [lidertrafikcomtr](https://www.facebook.com/lidertrafikcomtr)   [lidertrafik](https://twitter.com/lidertrafik)

Lider Trafik Bir "Halis Görken" Markasıdır.

Alemdağ Cad. Semavi Sk. No:2
Aşağı Dudullu / Ümraniye - İST.

OTOMOTİV SEKTÖRÜ

AUTOMECHANİKA İSTANBUL'DA BULUŞTU

YEDPA Ticaret Merkezinin resmi destekçi ve katılımcı olarak yer aldığı fuarda birçok YEDPA firması ve YEDPA Ticaret Merkezi AUTOMECHANİKA 2018'de yerini aldı.

Türkiye ekonomisinin son 12 yıldır ihracat şampiyonu olan otomotiv endüstrisinin yıldızları, 5-8 Nisan 2018 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP'ta buluştu. Frankfurt ve Shanghai'dan sonra otomotiv endüstrisinin en büyük 3. fuarı olan Automechanika İstanbul, dünyanın dört bir yanından gelen otomotiv endüstri profesyonellerini Türkiye'de bir araya geldi.

2017 yılını 28,5 milyar dolar ihracatla kapatarak ihracat şampiyonu olan Türk otomotiv endüstrisi, sektörün en büyük buluşma platformu Automechanika İstanbul fuarında buluştu. 2018 yılında yeni modeller, fabrika modernizasyonu ve hatların iyileşmesi için 1 milyar dolarlık yatırım yapmaya hazırlanan sektör, yeni ürünlerini otomotiv endüstrisinin öncü fuarı Automechanika İstanbul'da sergilediler.

Geçtiğimiz yıl toplam otomotiv üretiminde yaşanan yüzde 13'lük artışla birlikte ihracatın arttığına ve Türk otomotiv sektörünün önemli bir dış ticaret fazlası verdiği dikkat çeken Hannover Fairs Türkiye Genel Müdürü Alexander Kühnel şunları söyledi:

"Otomotiv sektörü sağladığı yüksek istihdam oranı ve yüksek büyüme hızıyla Türkiye ekonomisi için kritik bir öneme sahip. Üretiminin yüzde 80'ini ihraç eden sektör, yakın zamanda yerli otomobil üretmeye hazırlanıyor. Uluslararası rekabette güçlü bir platform sunmanın gururunu yaşadığımız Türk otomotiv sektörünün bu atılımını çok olumlu buluyoruz ve



"Otomotiv sektörü sağladığı yüksek istihdam oranı ve yüksek büyüme hızıyla Türkiye ekonomisi için kritik bir öneme sahip. Üretiminin yüzde 80'ini ihraç eden sektör, yakın zamanda yerli otomobil üretmeye hazırlanıyor."

otomotiv sektörünün tüm bileşenlerini Türkiye'nin lider otomotiv endüstrisi fuarı Automechanika İstanbul'da ağırlamaktan mutluluk duyduk."

Automechanika İstanbul'da geçtiğimiz yıl toplam bin 200'ün üzerinde katılımcının dünyanın dört bir köşesinden gelen 44 bin ziyaretçi ile buluştuğunu belirten Messe Frankfurt Türkiye Genel Müdürü Tayfun Yardım ise şunları belirtti: "Ulusal ve uluslararası tüm otomotiv üretim ve onarım profes-



yonellerini bir araya getirdiğimiz Automechanika İstanbul, Türkiye ekonomisinin asıl yıldızı olan KOBİ'ler için de pazara giriş konusunda önemli bir fırsat. Avrupa, Ortadoğu, Kuzey Afrika ve CIS ülkeleri başta olmak üzere, çok sayıda ülkeden katılımcı ve ziyaretçiyi burada ağırladık. Dünyanın dört bir yanında 14 fuar gerçekleştiren Automechanika markasının gücüyle, Türk otomotiv endüstrisine değer katmaya devam edeceğiz."

OTOMOTİVE DAİR HER ŞEY BU FUARDAYDI

Tüm Otomotiv ve yan sektörlerinin derneklerinin de destek verdiği Automechanika İstanbul, yedek parça ve sistemlerin yanı sıra birbirinden farklı ürün grupları için oluşturduğu özel sergi



alanlarıyla otomotive dair her şeyi tek bir çatı altında bir araya getirdi. Bakım ve onarım, madeni yağ, akü, araç yıkama ve yenileme, aksesuar ve tuning ve reifen eş zamanlı fuar kapsamında lastik ve jant ürün grupları sergilenen ürünler arasında yer aldı.

Geçtiğimiz yıl ilk kez düzenlenen E-Mobility ve Geleceğin Teknolojileri Alanı bu yıl da mobilite ve geleceğin teknolojileri konusunda son teknoloji konsept ve ürünlerin sergilendiği bir buluşma noktası oldu. Otomotiv ana sanayi, tedarikçiler ve yeni girişimciler bu alanda alternatif sürüş sistemleri, otonom sürüş, geleceğin filo yönetimi, akıllı şarj istasyonları, data yönetimi ve alternatif yakıt teknolojileri konusundaki çalışmalarını sergilediler.

Automechanika İstanbul'da ayrıca Ekonomi Bakanlığı ve Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği desteğiyle Alım Heyeti Programı düzenlendi. Program kapsamında Avrupa, Ortadoğu ve Afrika bölgesi başta olmak üzere

dünyanın birçok ülkesinde satın almacı heyetler fuarda ağılanırken, katılımcı firmalar uluslararası

alıcılarla bir araya gelerek ve yeni iş anlaşmaları sağlama fırsatı elde ettiler.





OTO ERBAYLAR OTO AKSESUARINDA 40 YILLIK TECRÜBE SUNUYOR

Oto Aksesuar alanında NIKEN markasıyla adını duyuran OTO ERBAYLAR ürün gamında mevcut ürünleri dünya çapında gerçekleştiren Automechanika 2018 organizasyonunda sergiledi. Firma hakkında bilgi veren Oto Erbaylar Satış Müdürü Melikşah Bayram, 40 yıllık bilgi birikimi ve tecrübeyi müşterilerinin hizmetine sunduklarını belirtti. Melikşah Bayram, "Geniş ürün yelpazemiz ve yüksek stok kapasitemizle ile müşterilerimize hızlı sevkiyat ve rahat seçim imkanı sunuyoruz. Sadece Türkiye'de değil dünya oto aksesuar pazarını yakından takip ediyor sektörün ihtiyaçlarını hızla ürün yelpazemize içine dahil ediyor. Tüm dünya üzerinde en iyi fabrikalarla uzun yıllara dayanan iş birliklerimiz sayesinde ürünleri en iyi fiyatlarla sunuyoruz. Oto Erbaylar olarak, 1978'den bugüne 40 yıllık bilgi birikimi ve tecrübe-



mizle oto yedek parça sektöründe 5000'in üzerinde ürün çeşidi, 50 ana kategori, 800 iş ortağı 25 ülkede temsilcilikler ile hizmet vermekteyiz. Profesyonel satış personellerimizle, Türkiye genelinde 800'ün üzerinde müşterimizle iş birliğimizi yürütüyoruz. Periyodik olarak müşteri ziyaretlerini gerçekleştiriyor, müşterilerin taleplerini analiz ediyor ve yeni ürün

tanımları yaparak güncel siparişlerini topluyoruz. Tecrübeli Dış Ticaret personel kadromuzla, özel olarak talep ettiğiniz ürünler için sizlere fiyat, pazar, ve kalite araştırması yapıyoruz. Dünyanın birçok noktasından siz değerli müşterilerimize OTO ERBAYLAR kalitesinde ithalat hizmeti sunuyoruz. Yerli ve Yabancı pazarda uzun yıllardır anlaşmalı olduğumuz üreticilerle; en iyi kalitede ürünler imal ettiriyor dünyanın 25 ülkesine ihraç ediyoruz. Geniş ürün yelpazemiz, rekabetli fiyatlarımız, hazır stok ve hızlı sevkiyat avantajımız firmamızı Global Sektör 'de bir adım öne çıkarıyor. Deneyimli kadromuz, yakın ilişkileri sayesinde dünyanın her noktasındaki müşterilerimizi yeniliklerden haberdar ediyor, Oto Aksesuar sektöründeki tüm gelişmeleri yakından takip etme fırsatı sunuyor" dedi.

NIKEN

AUTO ACCESSORIES



SUPER AYDINLATMA
KOLAY MONTAJ
DELME KESME GEREKTIRMEZ
SOGUTUCU FAN
30W/4000LM

LED XENON



VIDASIZ MONTAJ
ARACA OZEL TASARIM
ERGONOMIK TASARIM

KOL DAYAMA



3D TASARIM
SABITLEME KLIPSLERİ
SAFT USTU KORUMA
KOKUSUZ

3D PASPAS



4 FARKLI TON
CIZILMEZ SOLMAZ
ZARARLI UV ISINLARIN-
DAN KORUYUCU

CAM FILMI



PASLANMAZ KROM CITA
GENIS URLUN CESIDI
KLIPLI MONTAJ

KROMLU CAM RUZGARLIGI



OTO ERBAYLAR

AUTO ACCESSORIES

FERHATPASA MH USKUDAR CD NO:30 ATASEHIR / ISTANBUL

TEL: 0216 661 23 13 - info@otoerbaylar.com.tr

www.otoerbaylar.com.tr



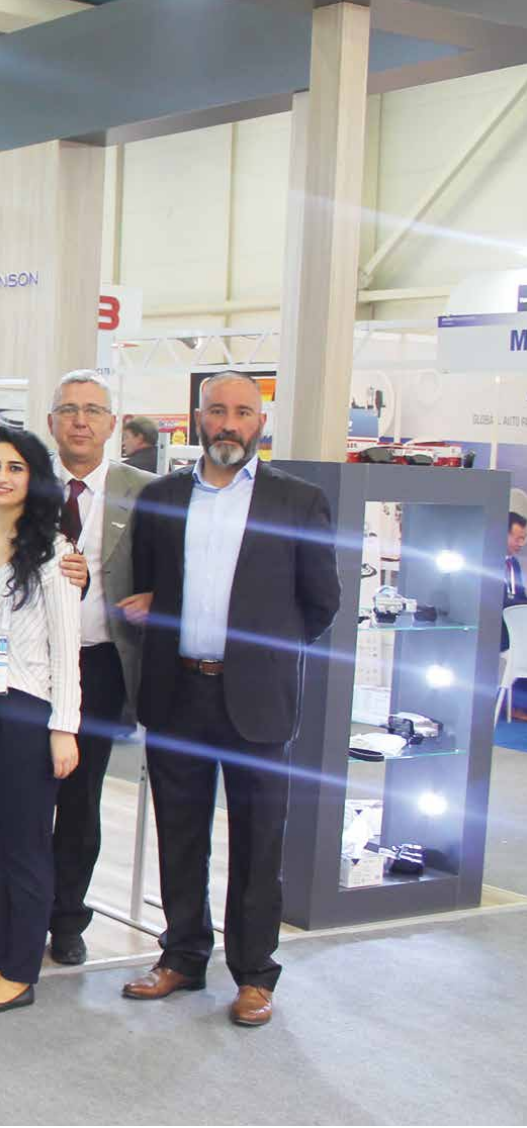
OTO YEDEK PARÇASINDA YENİLİKÇİLİĞİN ADI: OTO İSMAİL OTOMOTİV

Sektörün lider firmalarından Oto İsmail Otomotiv, önceki senelerde olduğu gibi, bu sene de Bankosan markasıyla Automechanika 2018 fuarında yer aldı. Automechanika fuarında firma ve sektör değerlendirmelerinde bulunan Oto İsmail kurucularından İsmail Şağbankalem; hedeflerinin; müşterilerimizin beklentilerinin de ötesine geçerek, en iyi olmak olduğunu belirtti.

İsmail Şağbankalem, "Oto İsmail Otomotiv 1977 yılından bu yana otomotiv yedek parça sektörüne vermiş olduğu yenilikçi hizmetleri ile anılmaktadır. 41

yıldır göstermiş olduğumuz uzun soluklu başarı öykümüz; müşterilerimizin firmamıza duyduğu güvenden gelmektedir. Firmamız müşterileriyle beraber yürüyen,

kaliteyi ön planda tutan, yenilikleri takip eden, yaptığı her işte müşterilerinin beklentilerinin de ötesine geçerek, en iyi olmak ve gelecek nesillerin de bizimle aynı



çizgide ilerlemesini sağlamaktır" şeklinde konuştu. Automechanika gibi fuarlar müşterilerimizle buluşmamızı, sektörle iç içe olmamızı ve yenilikleri görmemizi sağlıyor diyen İsmail Şağbankalem, "Amacımız bayilerimizi, tedarikçilerimizi, çalışanlarımızı her zaman memnun edebilen ve onların ihtiyaçlarını giderebilen, sektörün lideri bir otomotiv yedek parça şirketi olmaktır. Firmamızın amacı, müşterimizin ihtiyaç ve beklentilerini en doğru şekilde anlayarak, onlara alternatif dağıtım kanalları ile beraber, kaliteli ürünleri en uygun fiyatla

ulaştırmaktır. Her zaman etkinliğimizi, arzumuzu ve heyecanımızı yitirmeden sektöre olan katkımızı artıracacağız. Firmamız kurulduğu yıldan bu yana müşteri odaklı çalışması sonucu ithal ve yerli araçların yedek parça tedarikinde Türkiye'deki en büyük firmalardan biri haline gelmiştir. Oto İsmail Otomotiv Türkiye'deki tüketicilerin doğru ve uygun fiyata, araçları için yedek parça tedariki yapabilmelerini ilke edinmiştir. Bunun için de pazara yeni girmiş ve Türkiye'de satışı bulunan binek ve ticari araçların



Oto İsmail Otomotiv

Türkiye'deki tüketicilerin

doğru ve uygun fiyata, araçları için yedek parça tedariki yapabilmelerini ilke edinmiştir. Bunun için de pazara yeni girmiş ve Türkiye'de satışı bulunan binek ve ticari araçların yan sanayi ve orijinal ürünlerin stokunda bulundurarak müşterilerine çeşitlilik sağlamaktadır.

yan sanayi ve orijinal ürünlerin stokunda bulundurarak müşterilerine çeşitlilik sağlamaktadır. Avrupa'nın en büyük yedek parça organizasyonlarından biri olan Auto Distribution International'ın (AD) Türkiye'deki kolu, Ekol Otomotiv'in kurucu ortağı olan Oto İsmail Otomotiv, uluslararası deneyimlerini de Türkiye'ye adapte etmektedir.

Ayrıca dijital çağın getirdiği yenilikleri yakından takip ederek, bu alandaki gelişmeleri ve yenilikleri her geçen gün bünyesine katmaya devam etmektedir.

Oto İsmail Otomotiv, 2006 yılından bu yana geliştirmeye devam ettiği ve 2017 yılı ortalarında da son versiyonu, yeni ara yüzü ve birçok avantajı bünyesinde bulunduran B2B (Business to business) uygulamasını da müşterilerinin hizmetine sunmuştur. Ayrıca İstanbul merkezimizde yer alan Call Center departmanı ile de müşterilerimizin isteklerini günün her saati karşılamaktayız" dedi.



AYF OTOMOTİV AUTOMECHANİKA 2018 DE YENİ ÜRÜNLERİNİ TANITTI

Ford toptan yedek parça alanında hizmet veren AYF otomotiv Automechanika 2018 organizasyonunda yeni ürünlerini tanıttı.



AYF Otomotiv hakkında bilgi veren Genel Müdür Faruk Aykan, 20 yıllık perakende tecrübesiyle otomotiv yedek parça sektöründe YEDPA Ticaret Merkezi'nde faaliyetine devam ettiklerini söyledi. Faruk Aykan "1997 yılından bu yana otomotiv sektöründe gelişen teknoloji ile beraber firmamız B2B sistemine geçmiş olup, daha kurumsal bir yapıda müşterilerine hizmet sunmaktadır. Yeni yarımda bütün ürünlerimizi aynı çatı altında birleştirerek müşteri memnuniyetine özen göstermekteyiz. AYF otomotiv olarak satış politikamız, FORD MOTORCRAFT ORJİNAL ürünleri ithal etmekteyiz, eşdeğer ürünlerde ise imalatçı firmalardan temin edip müşterilerimize sunmaktayız. Başlıca markalarımız; ARMAS, BERU, CABU, ÇERKEZ, DAYCO, DE GA, DOLZ,



AYF otomotiv olarak satış politikamız, FORD MOTORCRAFT ORJİNAL ürünleri ithal etmekteyiz, eşdeğer ürünlerde ise imalatçı firmalardan temin edip müşterilerimize sunmaktayız.

ECEM, FAE, FTE, GLOBAL, GMB, GÜLLAS, MENSAN, ÖZ-İŞ, ROYAL, SİLBAK, TEKLAS, TURKAS, ÜÇ YILDIZ gibi sektöre hakim firmalardan oluşmaktadır. Bunların yanında kendi markamız olan AYF ile fason üretim yapmaktayız. Otomotiv sanayi ve yedek parça sektörü son yıllarda büyük ivme kazanmış olup ülkemizin ihracatına önemli kazanımlar sağlamıştır" şeklinde konuştu.

Her sektörün olduğu gibi kendi sektörlerinde de önemli sorunların olduğunu vurgulayan Aykan, "Otomotiv sektörüne üretim yapan

imalatçı firmalar, Çin menşeli ürünler karşısında rekabette zorlanmaktadır. İş gücü maliyetlerinin yüksek oluşu ve enerji maliyetlerinin üretim sürecine katkısının fazla olması rekabette bir takım sıkıntılara sebep olmaktadır. Sektörümüzde dışa bağımlı enerjinin yeni enerji yatırımlarıyla azaltılması otomotiv ve imalat sektörümüze olumlu yansıyacaktır. Piyasalarımızda döviz kurlarının inişli çıkışlı bir ivme göstermesi, üretim maliyetlerini belirlemede ve istikrarlı fiyat politikası oluşturulmasına izin vermemekte olup bu da satışlarımızı olumsuz etkilemektedir.

Yerli araç üretiminde belli bir noktaya gelmiş olup gelecek birkaç yıl içerisinde kendi aracımızı üretip ihraç ederek cari açığımızı azaltabiliriz. İkinci el araçların sigorta maliyetleri de yüksek olup bu konuda gerekli düzeltmelerin yapılması otomotiv ve yedek parça sektörüne kazanım sağlayacaktır. İlgili bakanlık bu konuda çalışmaları belli bir noktaya kadar getirmiş olup bu konuda daha hızlı hareket edilmesi sektörümüz ve ülkemiz açısından önemlidir" ifadesinde bulundu.



Ayff

OTOMOTİV MAMÜLLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

**FORD ARAÇLARI ORJİNAL VE YAN SANAYİ
ÜRÜNLERİNİN TOPTAN SATIŞI**



BAŞLICA ÜRÜN MARKALARIMIZ



www.ayf.com.tr - E-mail:info@ayf.com.tr

faykan@superonline.com

Tel: 0216 471 07 61 - 471 08 61

Fax: 0216 471 09 61

Ayff
Automotive
Spare Parts

Mimar Sinan mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi D Caddesi No:164-165 Ataşehir - İSTANBUL



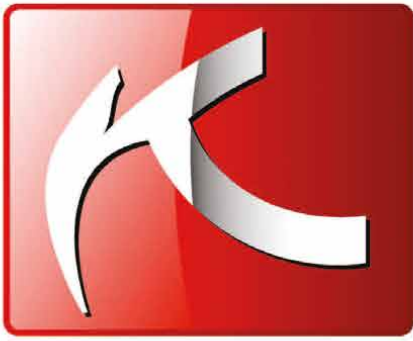
TÜRKİYE VE DÜNYA PAZARININ ÖNDE GELEN TRAKTÖR PARÇASI ŞİRKETİ: CEYLAN

Türkiye pazarının lider traktör parça şirketlerinden Ceylan Oto, Türkiye çapında 1.100 perakendeciye, Yurtdışı ihracat pazarında 48 ülkeye yedek parça temin eden firma fuarda da boy gösterdi.

1971 yılından bu yana başta Massey Ferguson olmak üzere, Ford, Fiat, New Holland, John Deere, Case International, Leyland, Steyr Traktörlerinin yedek parçaları ile Perkins Engine yedek parçalarının toptan satıcılığını ve ihracatını yapmakta. Ceylan Oto aynı zamanda Türkiye ve dünya pazarının lider traktör parça şirketlerinden biri.

Stoklarında 15.000 çeşide yakın parça bulundurmakla birlikte, 65.000 parça numarası takip edilmekte, 9000 metrekare kapalı alanda stok tutarak hizmet vermekte.





CEYLAN
MOTORLU ARAÇLAR
TİCARET VE SANAYİ A.Ş.



EXPERT
agritrac

AKSA[®]
GLOBAL DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.



SUITABLE FOR,



Massey Ferguson



Tractor



Tractor



NEW HOLLAND



JOHN DEERE



Perkins



Original equipment manufacturer names, trade mark logos are quoted for reference purpose only.

QUICK WAX, OTOMOTİV VE HALI TEMİZLİK ÜRÜNLERİNDE DEVRİM YARATIYOR

Adını Avrupa'ya da duyuran QUICK WAX markasıyla ürün gamında ise halı şampuanından otomotive kadar her türlü temizlik, bakım kimyasalı ve makine mevcut ürün gamına sahip Ada Plastik, dünya çapında gerçekleşen Automechanika 2018 organizasyonunda farklı ülkelerden ve illerden gelen misafirlerini ağırladı.

Sürekli yenilik sunan QUICK WAX markasının leke sökücü ürünleri, bırakın halının üzerinden kiri almayı, demirin üstünden pası, araçta reklam folyosunun tutkallarına dek yok ediyor. QUICK WAX 7 yıldan beri fırtına gibi eserek 81 ile ulaşmayı başardı. Bursa Osmangazi'deki kuruluşları hakkında bilgi veren Genel Müdür Melih Çetin, Türkiye, Rusya İsrail ve İran pazarında da uzunca süre faaliyette bulunduğunu, 2000 yılında kendi Plastik ve ambalaj alanında kendilerini kurduğunu belirtti. 2003'e kadar hızlı bir ivmeyle büyüdüklerini aktaran Çetin, 2010 yılında otomotiv ve halı temizlik ürünleri, makinaları ve teknik servis hizmetini bünyemize kattık, dedi. Ada Plastik, aylık 300 ton kapasiteli makine parkurunun yüzde 95'ini kendisi üretiyor. Önceliği Ar-Ge çalışmalarına veren firma, hem

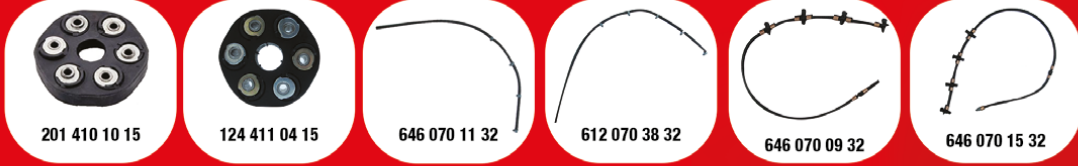


kendisini geliştiriyor hem de imalat yelpazesini genişletiyor. Böylece tüketici memnuniyeti nezdinde üst sıralardaki yerinden inmek istemiyor. İş ortakları arasında ağırlıklı olarak Car Care oto bakım, yıkama, parlatma ile halı yıkama materyalleri ve ekipmanları kullanan iş

yeri sahipleri bulunuyor. Devlet daireleri, kurumsal fabrikalar ve hastanelerinde tedarikini yapıyor. Melih Çetin, " QUICK WAX markasıyla 7 yıllık sıkı bir çalışmayla piyasaya hakim olundu. 10'nu aşkın ve her geçen gün sayısı artan illerde bayilikler açıldı. Türkiye'nin 81 iline sevkiyatlar gerçekleştirildi. 3 Avrupa ve 2 Balkan ülkesinde kurumun adı en iyi şekilde duyuruldu, ana hedef, temsilcilik sayısının 25'e yükseltilmesi" dedi. Melih Çetin, tercih edilme sebeplerine şöyle açıklık getiriyor, "Nitelikli ürünleri yakaladıkça ve bunları değerli müşterilerimize sundukça güven kendiliğinden oluşuyor. Kaliteyi ise onların tavsiyeleriyle ve öneriyle elde ediyoruz. Ben bugünlere önce alaylı, sonrasında mektepli olarak geldim, buda bize hitap ettiğimiz kesimin ne istediğini algılama yetkisi verdi. Tüm personelimiz bu terbiye içerisinde" dedi.



Kalitenize Kalitemizi Katmak İster misiniz ?



Ürünlerin Altındaki OEM Numaraları Tamamen Bilgilendirme Amaçlıdır...

www.hebseeuropa.com



HEBSE OTOMOTİV

YEDEK PARÇA VE İMALAT SANAYİİ

Terazidere Mah. Davutpaşa Çifte Havuzlar Cad.
Melih Bey İş hanı No:36/10 Bayrampaşa İstanbul

Tel Fax : 0212 544 32 73

info@hebseeuropa.com



AKILLI İNTERNET UYGULAMALARI İLE İŞİNİZ AKILLANSIN

Beş yıldan fazla süre YEDPA'da faaliyet gösteren, sonrasında Ataşehir Brandium'daki ofisinde çalışmalarına devam eden AWEB Yazılım'ın kurucusu Hamdi EKMEK ile gelecekteki Web 3.0 ve akıllı internet uygulamaları üzerine sohbet ettik.

AWEB Yazılım olarak 2007 yılından beri %100 yerli ve geliştirilebilir yazılım altyapıları üretmekteyiz. İlk olarak yönetim panelli web siteleri için kendi sistemimizi geliştirdikten sonra, B2B / B2C mantığı ile çalışabilen kendi e-ticaret yazılımımızı ürettik. İlerleyen süreçte yurtiçi ve yurt dışında pek çok kuruluşun işlerini "akıllı" bir şekilde yürütebildikleri web tabanlı iş yönetim yazılımlarını hayata geçirdik. Şu anda bir çok kurumsal firma bu altyapılarımızı kullanarak internet üzerinden işlerini hızlandırmakta ve yüz binlerce müşteri ile temas kurmaktadır. Ayrıca AWEB CRM (Müşteri İlişkileri Yönetimi), AWEB ERP (Entegre Üretim Yönetimi) ve AWEB OMS (Organizasyon Yönetim Sistemi) gibi web tabanlı kiralık yazılımlarımız ile her türlü kurum ve kuruluşu hizmet vermekteyiz.

SITE MOBY PROJESİ YAYINDA

2018 yılının başında AR-GE sürecine girdiğimiz ve barındırdığı Web 3.0 teknolojisi ile birlikte site kurulumunu oldukça kolaylaştıracak bir sistem olan SITE MOBY projemizin lansmanını bu ay yapıyoruz. Bu teknoloji sayesinde, sadece firma adınızı ve sektörünüzü seçerek web sitenizi 5 dakika içinde oluşturabiliyorsunuz.

AKILLI TELEFONLA SITE KURUN

Web sitesi kurulumu için çoğu sistem bir bilgisayara ihtiyaç duyar. Yönetim paneli çok karmaşık olduğu için



telefonunuzdan yönetemezsiniz. Tüm arayüzü ve yönetim paneli yeni baştan mobil uyumlu olarak tasarlanan SITE MOBY ile bu sorunu ortadan kaldırıyoruz. Her türlü akıllı telefonda girerek sitenizi kolayca oluşturabilir ve sorunsuzca yönetebilirsiniz.

YAPAY ZEKA WEB SİTENİZİ TASARLASIN

Sistemdeki yapay zeka, sektörünüze ve firma adınıza bakarak size en uygun alan adını (domain) seçiyor, tescilini yapıyor, sitenizi oluşturuyor ve benzersiz yazılarınızı hazırlayarak sitenize yerleştiriyor. Ayrıca telif hakkı bulunmayan özel görselleri de yine sitenizin renk uyumuna göre yerleştirerek sitenizi tasarlıyor. Siteniz %100 mobil uyumlu olarak tüm cihazlarda düzgün bir şekilde görüntüleniyor.

KENDİ KENDİNİ YENİLEYEN SİTELER

Web sitelerindeki en büyük sorunlardan biri de içerik güncellemeleridir. Çoğumuz web sitesini kurduktan sonra üzerinde değişiklik yapmaya pek vakit bulamayız. İşte AWEB CMS adını verdiğimiz kendi kendini güncelleyen web siteleri burada devreye giriyor. Sosyal medya hesaplarınızda ya da sektörel haberlerde yakaladığı yenilikleri web sitenize otomatik ekleyerek güncel tutuyor.

UYGUN FİYATLAR, KAPANMA YOK

Web sitenizin yıllık yenilemesini unuttuğunuzda tekrar yenilemek için çok zor bir sürece girersiniz. Bu süreci takip edemediğiniz için de çoğunlukla siteniz kapanır ve bir kaç gün kapalı kalabilir. SITE MOBY'de ise siteniz asla kapanmaz! Aylık ya da yıllık bazda yenilemeniz sistem tarafından otomatik olarak yapılır. Eğer alan adınızı da SITE MOBY üzerinden tescil ettiyseniz onu da otomatik olarak yeniler.

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ BURADA

Gelecekte bir çok uygulama ve hizmet için kullanılacak Web 3.0 teknolojisine bugünden yatırım yaparak, ülkemizde hızlı ve güvenli e-dönüşüm sürecini başlatmış olduk. Artık web sitesi olmayan gerçek ya da tüzel kişilik kalmayacağını ve internet üzerinden çok daha sorunsuz ve sürekliliği yayın yapılabileceğini düşünüyoruz.

YEDPA'YA ÖZEL İNDİRİMLER

SITE MOBY ile kendi kişisel web sitenizi ya da işinize ait bir internet sitesini anında kurabilirsiniz. Akıllı telefonunuzdan aşağıdaki QR kodunu okutarak ya da internet adresimize girerek dört adımda sitenizi yayınlatabilirsiniz. Ayrıca Yedpa'ya özel olarak 31 Aralık 2018 tarihine kadar geçerli olan **50 TL İNDİRİM** için aşağıdaki kodu siparişlerinizde kullanabilirsiniz.



İndirim kodunu kullanmak için; sitenizi oluştururken 4. adımdaki ödeme sayfasında "indirim kodu" alanına verilen kodu girmeniz ve KULLAN butonuna basmanız yeterlidir.





Sigorta Aracılık Hizmetleri



- Yangın Sigortaları
- Kaza Sigortaları
- Zorunlu Hekim Sorumluluk Sigortası
- DASK
- Nakliyat Sigortaları

- Mühendislik Sigortaları
- Ziraat Sigortaları
- Sağlık sigortaları
- Beşi Bir Yerde Konut Sigortası
- Trafikasko
- Yabancı Sağlık sigortası

**Mimar Sinan Mahallesi Üsküdar Caddesi No:1
Yedpa Tic. Mer. F cad. No: 254 As - ATAŞEHİR / İSTANBUL**

UNI'CO
UNITED INSURANCE COMPANY



Tel: 0216 471 15 48 - 49

Faks: 0216 471 15 50

info@mpasigorta.com

www.mpasigorta.com.tr

AKSigorta



YEDPA-İTO İŞBİRLİĞİ SEKTÖRÜN ÖNÜNÜ AÇACAK

YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılgan İTO Meclis Başkan Yardımcılığına seçildi. İTO seçimlerine iddialı giren YEDPA, bu iş birliği ile Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden otomotiv sektöründe, satış sonrası faaliyetler, oto yedek parça ve servis sektörün önünü açacak.

Istanbul Ticaret Odası (İTO) meclis başkan yardımcılığına seçilen Salih Sami Atılgan, "YEDPA olarak otomotiv sektöründe satış sonrası faaliyetler olarak adlandıracağımız, yedek parça ve servis sektörünün en önemli paydaşlarıdır. Türkiye'de yedek parçacıların merkezi ve öncüsü olan YEDPA, bu guruplarda belirleyici güce sahip. Kendi bünyesindeki işyerlerinin önemli bir kısmı, oto yedek parçacılarından oluşmaktadır. Çoğu sektörle ilgili odalara kayıtlı ve sektör için belirleyici güce sahip. YEDPA olarak bu dönem sektörün önünü açmak ve yeni fikirler üret-

mek adına İTO seçimlerinde İTO platformuyla birlikte çalışıyoruz ve iddialıyız" dedi. Atılgan, "YEDPA olarak İTO bünyesinde komite çalışmaları ile ilgili şu konulara önem veriyoruz, otomotiv sektöründe farklı paydaşlar yer almakta, komiteler içerisinde bu farklı gurupların olması komite çalışmalarını önemli ve etkili hale getirmekte. Sektör içerisinde bağımsız gurupların ve küçük işletmelerin haklarına saygı duyulması ve haksız rekabetin oluşmaması koşuluyla tüm işletmelerin birlikte hareket etmeleri sektörün arzu ettiği bir durumdur.

19 Dönemde 54 komite Motorlu Araçlar Tamir Bakım Ve İmalatı Komitesi'nde özellikle üzerinde durduğumuz başlıca konulardan sigorta şirketlerinin sektörde hakim durumlarını kullanarak sektörde ortaya çıkarmış oldukları istikrarsızlıklar ve haksız rekabetin ortadan kaldırılması. Bu bağlamda özellikle bağımsız hareket etmesi gereken sigorta eksperlerinin sigorta şirketlerinin etkisinden kurtarılması ve ücretlerini oluşturulacak havuzdan almaları yönünde gayretlerimiz oldu. Bağımsız çalışan guruplara destek olmaya çalıştık.



Yaptığımız çalışmalardan biri de araçlarda trafikte motor numaralarının zorunlu belge olmaktan çıkarılmasına yönelik çalışmalarımız oldu ve çalışma belirli bir noktaya geldi.

Sanayi sitelerimizin mevcut durumları ortaya çıkan yeni gelişmeler ve teknolojik değişikliklere uygun bir şekilde rehabilite edilerek daha etkin ve verimli bir şekilde çalışmalarının sağlanması.

YEDPA ve diğer sanayi sitelerimizin bir kısmında devam eden iskân imar ve planla ilgili konuların çözümlenmesi; Sektörel kümelenmenin en güzel örnekleri olarak karşımıza çıkan ticaret ve sanayi merkezlerimizin kamu ve yerel yönetimlerle olan bu tarz problemlerinin kalıcı ve kesin çözümlere bağlanması.

Koruma alanları olarak kabul edebileceğimiz sanayi sitelerinizde iyileştirme çalışmalarını site yönetimleriyle koordineli bir şekilde tamamlanması haksız rekabetin engellenmesi adına ruhsatsız sokakta aralarında açılan oto tamir ve bakım atölyelerinin belli standartlara uygun hale getirilmesi lazım. YEDPA Ticaret Merkezi ile İTO işbirliği sektörümüz ve YEDPA Ticaret Merkezi adına önemlidir. İTO

aracının haftanın belirli günlerinde YEDPA Ticaret Merkezi'nde hizmet vermesi esnafımız açısından önemli bir iş birliği oldu. YEDPA'nın İTO komitelerinde söz sahibi olması Türkiye'nin en önemli ticaret kurumlarından olan İTO ve YEDPA işbirliğini ülkemiz ve sektörümüz açısından önemli bir gelişme olarak görüyoruz" şeklinde konuştu.

YEDPA İTO'DA ÖNEMLİ BİR YERDE BULUNMAK ZORUNDADIR

YEDPA Ticaret Merkezi, İstanbul Ticaret Odası (İTO) seçimlerini değerlendiren YEDPA Yönetim Kurulu Üyesi Kadir Şağbankalem, "YEDPA

Ticaret Merkezi olarak günlük 10 bin aracın girdiği Türkiye'nin en önemli ticaret ve istihdam merkezi olan büyük bir kompleks dolayısıyla Türkiye'de yedek parçanın merkezi durumundadır ve yedek parçanın kalbi YEDPA'da atmaktadır. YEDPA olarak İstanbul Ticaret Odası'nda önemli bir yerde bulunmak zorundayız. Dolayısıyla çalışmalarımızı bu iki büyük kurumun işbirliğinin önemini bilerek ve ülkemize sağlayacağı katkıları göz önünde bulundurarak yürütmekteyiz. Ticaret merkezimize ve iş dünyasına hayırlı olmasını dileriz" şeklinde konuştu.



KÜRESEL ÇETELER

DÜNYAYI SİLAH DEPOSUNA ÇEVİRDİ

SIPRI (Stockholm Uluslararası Barış Araştırmaları Enstitüsü) Mayıs ayı başında ülkelerin askeri harcamalarıyla ilgili raporunu açıkladı. Raporda dünyadaki askeri harcamaların rekor kırdığı görülüyor. Yaşanan bu kadar yoksulluk, açlık ve sefaletin hüküm sürdüğü bir dünyada ibret verici bu rakamlar nasıl izah edilir, nasıl yorumlanır.

Rapora göre, dünyada küresel askeri harcamalar son yılların en yüksek seviyesinde seyrediyor. Silah satışları 2013-2017 yılları arasında önceki beş yıla göre % 10 oranında arttı. Buna göre, 2017 yılında dünya genelinde askeri harcamalar için 1 trilyon 739 milyar dolar harcama yapıldı. Bu da kişi başına yılda 230 dolara tekabül eder.

SIPRI'nın raporunda ABD'nin silah ihracatında liderliği koruduğu belirtildi. İhracatının son beş yılda öncekine göre % 25 arttığı tespit edildi. Bunun da yarısının Ortadoğu'ya yapıldığı vurgulanıyor. ABD'nin son yıllarda da silah ihracatında liderliğini açık ara ile koruyacağı görülmektedir.

ORTADOĞU'YA SİLAH SATIŞLARI İKİYE KATLANDI.

Ortadoğu'nun en büyük silah ithalatçısı Suudi Arabistan. ABD ve Batılı ülkeler Suudi Arabistan'ın silah talebinin % 98'ini karşıladı. Suudi Arabistan silah alımlarını son beş yılda % 225 oranında arttırdığı görülmekte. Milli geliriyle savunmaya en fazla kaynak ayıran ülkelerin başında % 10 oranıyla Suudi Arabistan, ardından birleşik Arap Emirlikleri ve Katar gelmektedir. Milli gelirine göre en az bütçe ayıran ülke ise % 0,9 ile Japonya gelmektedir. Raporda Ortadoğu'ya ise silah satışlarının son yıllarda iki kat arttığı belirtilmektedir. SIPRI, silah satışında ABD'yi Rusya, Fransa, Almanya ve Çin'in takip ettiğini ve bu beş ülkenin dünyada ki silah satışlarının % 74'üne sahip olduğunu rapor etmekte. Raporda Batılı ülkelerin dışında çok az ülkenin silah sattığı vurgulanmaktadır.

TÜRKİYE'NİN SİLAH SATIŞLARI ARTTI.

Türkiye'nin ise son beş yıla kıyasla silah satışlarının % 145 arttığı belirtilmektedir. Savunmaya 18 milyar dolardan fazla ayıran Türkiye ise 15'inci sırada yer almaktadır. Dünyanın en büyük silah ithalatçısı Hindistan. Dünya silah alımının %12'sini tek başına gerçekleştiriyor. Bunun da % 62'sini Rusya'dan karşılıyor. Rapora göre Rusya, askeri harcamalarını ekonomik durumundaki kötüleşme nedeniyle bir yılda % 20 azaltarak 66,3 milyar dolara indirdi.

ÇİN'İN HARCAMALARI DİKKAT ÇEKİYOR.

Çin askeri harcamalarını 2017 yılında % 2,6 oranında arttırarak 228 milyar dolara yükseltti. ABD'den sonra en fazla askeri harcama yapan ülke. Neden dünyanın birçok bölgesinde gökten rahmet yerine bomba, nehirlere kan, gözlerden mutluluk yerine yaş akmakta. Neden dünyanın birçok bölgesi yoksulluğun, sefaletin, yıkımın ve acıların merkezi konumunda. Acaba bütün bunların tek sebebi,



yeraltı ve yerüstü kaynaklarını başkalarıyla bölüşmek istemeyen emperyalist küresel çeteler mi? Acaba bütün bunların tek sebebi, az gelişmiş fakir ülkelerde meydana gelen savaşların, iç çatışmaların, terör olaylarının arkasındaki sömürgeci küresel katiller mi? Yoksa kâr uğruna her türlü insanlık dışı uygulamaları meşru sayan, insan hayatını en ucuz meta olarak gören silah üreticileri mi? Mutlaka bunların hepsinin bir payı var. Peki zulme uğrayan, kan ve gözyaşına boğulan bu ülke halklarının ve yöneticilerinin hiç mi suçu yok?

FATİH ORUÇ

ASKERİ HARCAMALARI EN YÜKSEK OLAN ÜLKELER

1.	ABD	610 milyar dolar
2.	Çin	228 milyar dolar
3.	S. Arabistan	69,4 milyar dolar
4.	Rusya	66,3 milyar dolar
5.	Hindistan	63,9 milyar dolar
6.	Fransa	57,8 milyar dolar
7.	İngiltere	47,2 milyar dolar
8.	Japonya	45,4 milyar dolar
9.	Almanya	44,3 milyar dolar
15.	Türkiye	18,2 milyar dolar

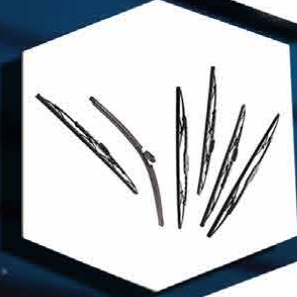


ARC

DROP®

FORZÄ

3M



**TÜM OTO
ELEKTRİK AKSAMI
İMALAT - İTHALAT - İHRACAT
VE PAZARLAMASI**



Yağmur

OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş
YEDPA TİCARET MERKEZİ H1 CD NO 35 ATAŞEHİR İSTANBUL
TEL: 0216 471 08 41 FAX:0216 471 04 74
www.yagmurotomotiv.com
e-mail: yagmur@yagmurotomotiv.com



ÇİN İLE TÜRKİYE ARASINDAKİ TİCARET KÖPRÜNÜZ

2016 Yılından bu yana Türkiye’de faaliyet gösteren DYP SYSTEM GROUP Çin’den ithal etmek istediğiniz tüm ürünler konusunda a’dan z’ye profesyonel hizmet veren sizin için en güvenilir ve en uygun üreticiyi, en iyi şartlarda sunuyor, ürünlerinizi risksiz Çin’den kapınıza kadar teslim ediyor.



DYP SYSTEM GROUP kurucusu Zhifa Yu, Çin ve Türkiye arasında kurdukları köprünün avantajlarını ve yaptığı değerlendirmeler hakkında değerlendirmelerde bulundu. Zhifa Yu, DYP Group’un Çin ile Türkiye arasındaki ticaret KOBİ’ler için risksiz ve kolay hale getirdiğini söyledi. Zhifa Yu, “Çin’den ithal etmek istediğiniz tüm ürünler konusunda a’dan z’ye profesyonel hizmet veren DYP Group, siz-in için en güvenilir ve en uygun üreticiyi, en iyi şartlarda

sunuyor. Amacımız, ticaretiniz karlı hale getirip, aracılarla temin ettiğiniz ürünler ilk üreticiden almanızı sağlayıp, ürün maliyetlerinizi minimize edip, vade farklarına katlanmadan, kısa zamanda iş hacminizin artmasına katkıda bulunmak. Siz de daha karlı ticaret yapmak, kendi markanızla, kendi ürettiğiniz ürünü ithal etmek isterseniz hemen bize ulaşın, projelerinizi en hızlı şekilde başlatalım” şeklinde konuştu. Çin ile ticaretinizi risksiz hale getiriyoruz diyen Zhifa Yu, “Firma

ile yaptığımız tüm sözleşmeler Türkiye Cumhuriyeti kanunlarına göre hazırlanmakta. Dolayısıyla haklarınız ve paranızla ilgili tüm süreç ülkemizde DYP Group güvencesi altında. Çin ile ilgili yaptığımız sözleşmeler, Çin devlet kanunlarına göre hazırlanmakta. Dolayısıyla orada da haklarımız güvence altında. Çin’de bu geçerli değil gibi bir sorunla karşılaşmıyoruz. Gümrük mevzuatlarında sözleşme yaptığımız tarihi baz alıyoruz. Ürününüz gümrüğe geldiğinde bir mevzuat



değişikliği olmuş ve ek ücret çıkmışsa bunu size yansıtmıyoruz. Ürünlerinizi her yen siparişiniz de aynı kalitede teslim ediyoruz. Kalite ve garanti sözleşmemizin aynısını Çin'deki üreticilerimizle de yapıyoruz. Ürünlerinizi birebir değişim garantisi veriyoruz" ifadelerini kullandı.

Zhifa Yu, DYP Group, "Sürekli olarak kendini güncelleyen, yenilikler takip eden bir sisteme sahiptir. Asıl hedefimiz Türkiye'deki küçük ve orta çaplı işletmelerin bizim sistemimizle büyümesi ve gelişmesi için katkı sağlamak. Bu şekilde işletmelerimiz de daha karlı ve rekabet edebilirliğe sahip olabilir. DYP Group, Türk ve Çin ortaklığı bir girişimdir. Bunun avantajı ise hem Türkiye hem de Çin piyasasına hakim olmamızı sağlıyor. Tüm süreçlerimizde şeffaf olarak ilerliyoruz. Değişen ticari sistemde, birlikte büyümek ve kazançlı ticaret için DYP Group, en doğru iş ortağınız olarak hareket ediyoruz" dedi.

DYP Group olarak, ithal etmek istediğiniz ürünlere ait süreçler detaylı olarak inceliyor ve takip ediyoruz vurgusunu yapan Zhifa Yu, "Üretici seçim, ürün maliyet-

leri, paketleme, yükleme, gümrük ve teslimata kadar bütün aşamaları şeffaf olarak biz sağlıyoruz. Dolayısıyla sizin Çin'e gitmek, kalmak, araştırmak, yabancı dil bilmek gibi adımlarınıza ait maliyetlerinizi ve zaman kaybınızı ortadan kaldırıyoruz. Çin ofisimizde çalışan Çinli personellerimizle sorunsuz olarak oradaki tüm işlemleri kolayca yapıyoruz. Sıfır riskle ürününüzü adresinize teslim ediyoruz. Size sadece karlı satış yapmak ve yeni siparişleriniz için stoklarınızı kontrol etmek kalıyor" açıklamasını yaptı. Firmanız adına proje dosyası açılır diyen Zhifa Yu, "Proje dosyanız için; firmanıza ait belgeler ve talep ettiğiniz ürün/ürünlere ait teknik detaylar ve numune (gerekli olması halinde) firmamıza tarafınızdan gönderilir. DYP Group, vermiş olduğunuz bu belgeler doğrultusunda ürün/ürünlerinizle ilgili fiyatları, gümrük mevzuatını ve yaklaşık kapı teslim maliyetlerin rapor halinde tarafınıza sunar (İsteğinize bağlı olarak numune gönderimini organize eder). Numune gönderimi ve ürünlerini gümrükten alındıktan sonra adresinize kargo ile teslimat ücret firmanıza aittir" dedi.

ÜRÜN ARAŞTIRMASI: Fabrikalarla yerinde görüşerek hedef yatların doğruğultusunda yapılan ürün araştırması sonucunda kalite ve yatlar göz önünde bulundurularak üretici belirlenir.

GÜMRÜK MEVZUATI: İthal etmeyi planladığınız ürün/ürünlerle ilgili olarak mevzuat araştırması yapılır, ithalat süreci boyunca bütün gümrük işlemlerin gerçekleştirilir.

MAALİYETLER: İthal etmeyi planladığınız ürünle/ürünlerle ilgili tahmini kapı teslim maliyetleri hazırlanarak rapor halinde sunulur.

NUMUNE: Numune gönderimi organize edilerek doğru numunenin, zamanında elinize ulaşması sağlanır. Üretici fabrikanın talebi ve kargo maliyeti dışında numune için ekstra ücret talep edilmemektedir.

SÖZLEŞME VE SATIN ALMA: Üretici firma ile sizin aranızda imzalanacak sözleşme, Çince ve İngilizce olarak hazırlanır. Talep ettiğiniz maddeler sözleşmeye dahil edilir. Üretim başlamadan önce sözleşmelerin imzalanmasını takiben DYP Group ödeme ile ilgili dokümanları elinize ulaştırır.

KALİTE KONTROL: Firmamız, üretimin sözleşmenizde belirtildiği gibi gerçekleşmesi konusunda gerekli kalite kontrolü gerçekleştirir.

LOJİSTİK VE GÜMRÜK: Üretim sürecinin tamamlanmasından sonra, lojistik araştırma, liman transfer, yükleme işlemleri ve Türkiye limanına gelişle birlikte bütün gümrüksel işlemleri DYP Group tarafından organize edilir.

- Raporun tarafınızdan onaylanması halinde sipariş aşamasına geçilir. Bu aşamada ödemeye ilgili dokümanları size ulaştırıp, üretici firma ile sözleşme imzalanır. Proje peşinat bedel tarafınızdan tahsil edilir.
- Üretim tamamlandıktan sonra; DYP Group, sizin adınıza yüklemeyi organize eder.
- Ürün/ürünlerinizin Türkiye'ye varmasının ardından gümrük işlemler için gerekli evraklar gümrük müşavirliğine teslim edilir ve çekim işlemler DYP Group tarafından takip edilir.
- Ürünler, tarafınıza teslim edildikten sonra kalan ödeme de tahsil edilir.
- Ürünler, teslim tarihinden itibaren 1 yıl boyunca DYP Group garantisi kapsamındadır.

NİZAMLAR

BİZİ GÖRMEDEN KARAR VERMEYİN!



YATAK &
GENÇ &
DUVAR ÜNİTE



DUDULLU BELLONA
NECİP FAZIL MAHALLESİ
NECİP FAZIL BULVARI NO:7/9
DUDULLU PARK - YUKARI
DUDULLU ÜMRANIYE
MÜŞTERİ HİZMETLERİ
0533 328 08 43
TEKNİK SERVİS
0216 304 10 27





**PORTMANTO
SEHPA
MASA & SANDALYE**

**GENÇ ODASI
EV TEKSTİLİ
KOLTUK TAKIMLARI**

tin

**YEMEK ODASI
BEBEK ODASI
ESİ & TV SEHPASI**

**AKSESUARLAR
YATAK VE BAZA ÇEŞİTLERİ**



ÇEKMEKÖY BELLONA
ÇAMLIK MAH. MUHSİN
YAZICIOĞLU CD. NO:34
ÇEKMEKÖY / İSTANBUL
MÜŞTERİ HİZMETLERİ
(0216) 641 00 41
TEKNİK SERVİS
(0216) 304 10 27



NAMAZGAH BELLONA
KISIKLI MH. ALEMDAĞ CAD.
NO:99 NAMAZGAH
ÜSKÜDAR / İSTANBUL
MÜŞTERİ HİZMETLERİ
0(216) 344 44 68
TEKNİK SERVİS
0536 866 25 90

YENİ ÇAMLICA BELLONA
YENİ ÇAMLICA MAH.
DURSUN BEY CD. NO : 50
ATAŞEHİR-İSTANBUL
MÜŞTERİ HİZMETLERİ
TEL : 0216 471 24 51



TİCARET SAVAŞINDA YENİ CEPHE OTOMOTİV

ABD'nin ulusal güvenlik gerekçesiyle otomobil ve yedek parça ithalatında soruşturma başlatması sektörde ek vergileri gündeme getirdi. Bunun gerçekleşmesi Avrupa ve Asya'nın oto devleri üzerinde baskı oluşturacak.



Mart ayında ithal çelik ve alüminyuma ek gümrük vergileri getirerek küresel ticaret savaşının pimini çeken ABD, savaşı başka alanlara taşıyacak gibi gözüküyor. ABD Başkanı Donald Trump yönetimi otomobil ve kamyon ithalatlarına yönelik bir ulusal güvenlik soruşturması başlattı. Karar, otomotiv ihracatında ABD pazarı kendileri için büyük önem taşıyan Asyalı, Avrupalı otomobil devlerini kızdırdı. ABD pazarında hedef büyüten Çin de, "Durumu yakından izleyeceğiz ve kendi meşru çıkarlarımızı kararlılıkla savunacağız" açıklamasında bulundu. ABD Ticaret Bakanlığı'nın verdiği bilgiye göre 1962 tarihli Ticaret Genişlemesi Kanunu'nun "Section 232" başlığı kapsamında yürütülecek ulusal güvenlik soruşturmasıyla otomobil ve parça ithalatlarının sektörün sağlığı, araştırma ve yeni ve ileri teknolojiler geliştirme gücünü tehdit edip etmediği soruşturulacak. Trump, "Otomobil ve otomobil parçaları gibi temel endüstriler gücümüz için kritik önem taşıyor" dedi. Geçen yıl ABD'nin binek otomobil ihracatının yüzde 98'i ülkenin müttefikleri olarak görülen Meksika, Kanada, AB, Japonya ve Güney Kore'den gerçekleştirilmişti. ABD pazarında 20 yıl önce ithal otomobil payı üçte birin altındayken, bugün yüzde 50'ye yaklaşmış durumda.

bil ve otomobil parçaları gibi temel endüstriler gücümüz için kritik önem taşıyor" dedi. Geçen yıl ABD'nin binek otomobil ihracatının yüzde 98'i ülkenin müttefikleri olarak görülen Meksika, Kanada, AB, Japonya ve Güney Kore'den gerçekleştirilmişti. ABD pazarında 20 yıl önce ithal otomobil payı üçte birin altındayken, bugün yüzde 50'ye yaklaşmış durumda.

TOYOTA, NISSAN, HONDA DÜŞTÜ

Daha yüksek gümrük vergileri ABD'yi kilit piyasa olarak gören Toyota Motor Corp, Nissan Motor Co, Honda Motor Co ve Hyundai dahil Asya otomobil üreticileri için sorun oluşturabilir. ABD'nin bu açıklaması bölgede otomobil hisselerinde geniş satış baskısına neden oldu. Toyota'nın hisseleri yüzde 2.7, Mazda'nın hisseleri yüzde 4.3 gerilerken, Nissan ve Honda'nın hisselerinde sırasıyla yüzde 1.8 ve yüzde 2.8 kayıp meydana geldi.

ALMAN ÜRETİCİLER İÇİN BÜYÜK SIKINTI

Kuzey Amerika'da 'premium' otomobil pazarının yüzde 90'ından fazlasını kontrol eden Alman üreticiler Daimler, BMW ve Volkswagen'in hisseleri de karar nedeniyle darbe aldı. BMW ve Daimler yüzde 3.1 kayba uğrarken, Volkswagen hisseleri yüzde 2.5 değer yitirdi.

Almanlar geçen yıl ABD'deki fabrikalarında 804 bin araç üretti ve K. Amerika'ya 657 bin araç ihraç ettiler.

BMW ve Mercedes ABD'de üretim kapasitesini artırırken diğer yandan BMW, Audi Volkswagen ve Daimler; ABD'ye satışlarını artırma umuduyla Meksika'da yeni fabrika kurmak için milyarlarca dolar yatırım gerçekleştirdiler. Alman otomobil üreticileri Meksika'daki araç üretimini geçen yıl yüzde 46 artırarak 620 bine yükseltti. BMW'nin dünyadaki en büyük fabrikası Güney Carolina'da Spartanburg'da bulunuyor. BMW, bu ülkede ürettiği araçların yüzde 70'ini ihraç ediyor. Fransız PSA Group ve Renault'nun hisseleri de düştü. AB'de üretilen araçların ABD'ye ihracatı geçtiğimiz yıl 37.4 milyar dolarla AB'nin toplam ihracatının üçte birini oluşturdu.

ÇİN, TÜKETİM MALLARINDA VERGİLERİ AŞAĞI ÇEKECEK

Otomotive uygulanan yüzde 20-25'lik gümrük vergisinin yüzde 15'e düşürüleceği, otomotiv parçalarının gümrük vergilerinde ise yüzde 6'lık indirim yapılacağını duyuran Çin şimdi de bazı tüketim mallarında vergileri aşağı çekiyor. Hükümetin yakan kaynakların verdiği bilgiye göre gıdadan kozmetiğe kadar birçok üründe gümrük tarifeleri 1 Temmuz'dan itibaren düşürülecek. Uygulamanın Çin'in ithalatında artışa neden olacağı belirtiliyor. Çin, geçen yıl da gıda, sağlık ürünleri, ilaç, giyim dahil geniş yelpazeye yayılmış 200 üründe vergileri aşağı çekmişti.





BORSADAKİ OTOMOTİV ŞİRKETLERİ GAZA BASTI

Borsada işlem gören otomotiv şirketlerinin ilk çeyrekteki toplam satışları, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 21,5 artışla 16 milyar 386,9 milyon liraya ulaştı. Şirketlerin toplam aktifleri yılın ilk çeyreğinde bir önceki yıla göre yüzde 14,9 yükselerek 39 milyar 989,4 milyon liraya çıktı.

Borsa İstanbul'da otomotiv sektöründe faaliyet gösteren ve 2018'in ilk çeyreğine ilişkin finansal tablolarını açıklamış olan 8 şirketin toplam net karı, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 36,2 artarak 836 milyon 727 bin liraya yükseldi.

Derlenen verilere göre, borsada işlem gören otomotiv şirketlerinin 4'ü yılın ilk çeyreğinde, 2017'nin aynı dönemine göre karını artırırken, 2'si de zararını azalttı. Finansal sonuçlarını açıklayan şirketlerden 2'si ise aynı dönemde net kar anlamında olumsuz performans sergiledi.

Ford Otosan 432,3 milyon lirayla en yüksek kar açıklayan şirket olurken, karını önceki yılın ilk çeyreğine göre yüzde 187 artıran Doğu Otomotiv, bu dönemde en iyi performans gösteren otomotiv şirketi oldu. Yılın ilk çeyreğinde 81,3 milyon lira kar açıklayan

Doğu Otomotiv, 2017'nin aynı döneminde 28,3 milyon lira net kar açıklamıştı.

Otomotiv şirketleri arasında, en yüksek net kar sıralamasında Ford Otosan'ı 325 milyon lira ile Tofaş Türk Otomobil Fabrikası (Tofaş) takip etti. En yüksek kar açıklayan ilk iki şirketin Koç Holding bünyesinden olması dikkati çekerken, Holding çatısındaki diğer otomotiv şirketlerinden Türk Traktör 56,2 milyon lira kar, Otokar ise 27,7 milyon lira zarar açıkladı.

Otokar'ın dışında ilk çeyrekte zarar açıklayan diğer otomotiv şirketleri ise 16,1 milyon lira ile Anadolu Isuzu, 12,9 milyon lira ile Karsan ve 1,3 milyon lira ile Tümosan oldu. Otomotiv şirketlerinin toplam aktifleri 40 milyar lira sınırında Borsada işlem gören otomotiv şirketlerinin ilk çeyrekteki toplam satışları, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 21,5 artışla 16 milyar

386,9 milyon liraya ulaşırken, Ford Otosan'ın satışlarını 5,4 milyar liradan 7,3 milyar liraya yükseltmesi dikkati çekti. Aynı dönemde satışları azalan otomotiv şirketleri ise Otokar ve Tümosan oldu.

Otomotiv şirketlerinin toplam aktifleri yılın ilk çeyreğinde bir önceki yıla göre yüzde 14,9 yükselerek 39 milyar 989,4 milyon liraya çıkarken, bu bilanço kaleminde en yüksek artışı sağlayanlar sıralamasının zirvesinde Anadolu Isuzu yer aldı. Anadolu Isuzu'nun toplam aktifleri yüzde 66 artarak 899,6 milyon liradan 1 milyar 496,9 milyon liraya çıktı.

Öz kaynakları önceki yılın ilk çeyreğine göre gerileyen tek şirket Otokar oldu. 1,9 milyar liralık aktifte sahip Otokar'ın, satışlarındaki düşüş ve kardan zarara geçmesinin de etkisiyle öz kaynakları yüzde 15,4 gerileyerek 185 milyon liraya indi.

KOBİ'LER İÇİN YENİ DÜZENLEME GELİYOR

Başbakan Yardımcısı Şimşek, KOBİ'leri alacaklarını tahsil edememe riskine karşı koruyacak alacak sigortasını yaygınlaştırmak amacıyla devlet destekli yeni modeli hayata geçireceklerini duyurdu.

Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek yaptığı açıklamada, Hazine Müsteşarlığının alacak sigortasının KOBİ'ler arasında yaygınlaşması amacıyla devlet destekli bir model üzerinde çalıştığını hatırlatarak, modelin işlemeye başlamasıyla hem KOBİ'lerin uygun koşullarla alacak sigortasına erişiminin sağlanacağını hem de sektöre yeni imkanlar yaratılacağını söyledi. Modelin mevcutta işleyen alacak sigortası piyasasını bozucu bir etki yapmayacağını ve sigortacılık sektörü açısından herhangi bir dışlama etkisi oluşturmayacak şekilde tasarlandığını anlatan Şimşek, "Mevcut durumda, prim tutarlarının yüksek olması, riski yüksek alıcılardan olan alacaklara teminat verilmemesi veya poliçe süresince yapılan incelemelerde başta riskli olmayan ve limit tahsis edilen alıcıların daha sonra riskli hale gelmesi durumunda bunlara teminat verilmemesi KOBİ'lerde kredi sigortası ürünü nezdinde memnuniyetsizlik yaratmaktadır." dedi.

KOBİ'ler arasında kullanımı yaygınlaştırılacak

Şimşek, vade süresi, bilanço dışı varlıkların risk değerlendirmesinde dikkate alınamaması gibi bazı sorunların da yeni model çerçevesinde aşılabileceği ve bu ürünün KOBİ'ler nezdinde yaygınlaşmasına katkı sağlayacağı düşünüldüğünü belirtti.

Sigortacılık mevzuatı teminat bulunamayan risklere yönelik olağandışı riskler yönetim merkezlerinin (ORYM) oluşumuna imkan tanıdığını ifade eden Şimşek, bu merkezlerin çalışma usul ve esasları da yine mevzuat ile belirlendiğini hatırlattı.



Şimşek, KOBİ ölçeğindeki risklerin ticari alacak sigortası ile güvence altına alınabilmesi için Halk Sigorta AŞ'nin ORYM olarak görevlendirildiğini belirterek, Türkiye'de KOBİ ölçeğinde tecrübesi ve portföyü en geniş kamu bankası Halk Bankası AŞ'nin iştiraki Halk Sigorta'nın KOBİ'lere yönelik sigortacılık ürünlerinde önemli bir portföye sahip olması nedeniyle bu organizasyonu yönetmek üzere uygun görüldüğünü ifade etti.

Devlet tarafından koruma sağlanacak

Kurulacak yapının sürdürülebilir olması bakımından risklerin sigorta ve reasürans piyasalarına transfer edilebilmesinin önem arz ettiğini vurgulayan Şimşek, şu değerlendirmelerde bulundu:

"KOBİ'leri alacaklarını tahsil edememe riskine karşı koruyacak alacak sigortasını yaygınlaştırmak amacıyla devlet destekli yeni

modeli hayata geçiriyoruz. Buna ilişkin düzenlemeyi, karar taslağını Başbakanlığa sunduk. Bu kapsamda KOBİ'lerin alacak risklerini üstlenecek ORYM'nin sigorta ve reasürans piyasalarından sağladığı korumanın görev alanı kapsamında sunması gereken teminat tutarından az olması halinde, eksik kalan kısım için devlet tarafından sigortacılık ilkeleri çerçevesinde reasürans koruması sağlanması öngörülmüyor. Sağlanacak koruma tutarı, prim üretimine bağlı olarak yıllar itibarıyla değişecek. Yani ORYM'ye devlet tarafından reasürans koruması sağlanacak."

Şimşek, kurulacak yapıda, risk değerlendirmesi sürecinin hızlı bir şekilde yapılabilmesi amacıyla çeşitli veri kaynakları üzerinden skorlama mantığıyla fiyatlandırılması ve tazminat süreçlerinin de daha hızlı bir şekilde sonuçlandırılmasının amaçlandığını vurguladı.

NİSAN'DA İHRACATTA REKOR ARTIŞ

Otomotiv zirveyi kimseye kaptırmıyor. Sektörel bazda en fazla ihracatı, 2,9 milyar dolarla yine otomotiv sektörü yaptı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, Nisan ayında ihracat geçen yılın aynı ayına göre yüzde 15 artarak 13 milyar 549 milyon dolara yükseldi. Böylece ilk 3 ayda olduğu gibi, Nisan ayında da aylık ihracat rekoru kırılmış oldu. Yılın ilk 4 ayında ihracat yüzde 10,4 artışla 54,7 milyar dolara ulaştı. Son 12 aylık ihracat da yüzde 10,7 artarak 161,1 milyar dolara yükseldi.

TİM Başkanı Büyükeşşi, ihracat artışına ilişkin açıklamalarda, bazen ithalatın daha fazla arttığı eleştirilerinin geldiğini belirterek, "Evet, ihracat/ithalat dengesini daha yüksek seviyelere çıkarmalıyız. İhracatın ithalatı karşılama oranı bizim de takip ettiğimiz, önem verdiğimiz bir veri. Ancak ithalattaki artış ihracattaki başarıyı gölgede bırakmamalı. TİM olarak bu konuda çalışma yürütüyoruz. Özellikle ara mali ithalatı konusunda yerli alternatifler geliştirmek için mesai harcıyoruz" dedi. 24 Haziran'da yapılacak seçimlere de değinen Büyükeşşi, "Seçimlerin erken bir tarihe alınmasını çok olumlu bir gelişme olarak görüyoruz. İş dünyası olarak en önemli önceliğimiz, her alanda belirsizliğin ortadan kalması. Çünkü, belirsizlik ortamı, hem iç hem de dış yatırımcılarda bir tereddüte sebep oluyor. Seçim sürecinin geride kalması ile birlikte, yeniden yapısal reformlara hız vereceğiz. Ekonomiyi, ihracatı, yine en önemli gündem maddemiz haline getireceğiz" ifadelerini kullandı. İhracat rakamları rekorlar kırmaya devam ediyor. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, Nisan ayında ihracat geçen yılın aynı ayına göre yüzde 15 artarak 13 milyar 549 milyon dolara yükseldi. Böylece ilk 3 ayda olduğu gibi, Nisan ayında da aylık ihracat rekoru kırıldı. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükeşşi, Nisan ayı ihracat rakamlarını Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde ısıtıcı, soğutucu, pişirici



ve ankastre grubunda üretim yapan Simfer Fabrikası'nda açıkladı. AK Parti Kayseri Milletvekili Taner Yıldız, Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, TİM Başkanvekilleri Mustafa Çıkrıkçıoğlu ve Tahsin Öztiryaki, TİM Tekstil ve Hammaddeleri Sektör Konseyi Başkanı İsmail Güllü, AKAMİB Yönetim Kurulu Başkanı Refik Onur Kılıçer ile Simfer Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Usluoğlu'nun da katıldığı toplantıda konuşan Büyükeşşi, "Yılın ilk 4 ayında ihracatımız yüzde 10,4 artışla 54,7 milyar dolara ulaştı. Son 12 aylık ihracatımız ise, bir önceki yıla göre yüzde 10,7 artarak 161,1 milyar dolar oldu" şeklinde konuştu. Son 12 aylık ihracatta 160 milyar dolar aşmanın gururunu yaşadıklarının altını çizen Büyükeşşi, "Yıl sonuna kadar her ay çitayı daha da yükselteceğiz ve ihracat rakamında 170 milyar doların üzerine çıkacağız. TİM olarak 2016 Kasım ayından bu yana, yani 1,5 yıldır ihracatta artış açıklıyoruz. Son 7 aydır ise ihracatımızdaki artış çift haneli" diye konuştu. Miktar bazında bakıldığında ihracatın Nisan ayında yüzde 1,2 azalarak 9,5 milyon ton olduğuna dikkat çeken Büyükeşşi, "Parite değişimlerinin

ihracatımızı nasıl etkilediğine bakacak olursak: Nisan ayında parite etkisi pozitif yönlü olarak 876 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bunda özellikle Euro Dolar paritesinin geçen seneye göre daha yüksek olması etkili" dedi. Sektörel bazda ise: Nisan ayında en fazla ihracatı, 2,9 milyar dolarla yine otomotiv sektörü yaptı. Bu sektörün ihracatı bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 26,6 arttı. Otomotiv sektörünü, 1,5 milyar dolarla hazır giyim ve konfeksiyon ve 1,3 milyar dolarla kimyevi maddeler sektörleri takip etti. Nisan ayında en fazla ihracat artışı yaşayan sektörler ise, yüzde 38,3 ile Savunma ve Havacılık Sanayii, yüzde 31,2 ile Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller, yüzde 27,7 ile Demir ve Demir Dışı Metaller oldu. Genele bakıldığında ise, tarım ihracatı yüzde 11, sanayi ürünleri ihracatı yüzde 17,2 artarken madencilik ürünleri ihracatı yüzde 17,5 azaldı. En yüksek ihracat artışı Rusya'ya ihracat pazarlarına bakıldığında; Nisan ayında 161 ülke ve bölgeye ihracatın arttığı görülüyor. En fazla ihracat yapılan ilk 5 ülkeden; Almanya'ya ihracat yüzde 23,3, İngiltere'ye yüzde 16,1, İtalya'ya yüzde 15,7, Fransa'ya yüzde

41,5 ve İspanya'ya ise yüzde 34,4 arttı. En fazla ihracat yapılan 20 ülke arasında ise en yüksek artış yüzde 62,2 ile Rusya'ya yakalandı.

ONLINE KONUT ARAMASI VERGİ VE FAİZ İNDİRİMİ İLE UÇUŞA GEÇTİ!

Ülke grubu bazında ihracat ise şöyle şekillendi: Nisan ayında bir önceki yılın aynı ayına göre; AB'ye ihracat yüzde 24 artış gösterdi. Afrika'ya ihracat yüzde 24,7 Bağımsız Devletler Topluluğu'na yüzde 13,6 arttı. Orta Doğu'ya ihracat yüzde 11,5 Kuzey Amerika ülkelerine ihracat ise yüzde 6,2 azaldı. Nisan ayında AB'nin ihracattaki payı yüzde 51,6 oldu.

Nisan'da Manisa'dan sürpriz atak illerin ihracat performansına bakıldığında; Nisan ayında 51 il ihracatını artırırken, 30 ilin ihracatı geriledi. En fazla ihracat yapan ilk 5 il şu şekilde oldu: İstanbul 6 milyar dolar, Bursa 1,2 milyar dolar, Kocaeli 1,1 milyar dolar, İzmir 781 milyon dolar ve Ankara 667 milyon dolar. İlk 10'da en yüksek ihracat artışını ise yüzde 39,1 ile Manisa gerçekleştirmiş oldu. İthalattaki artış ihracattaki başarıyı gölgelememeli

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, ihracatçılar olarak 2018'i 'Rekorlar Yılı' ilan ettiklerini ve yılı 170 milyar doların üzerinde bir ihracatla kapatarak tarihin en yüksek ihracat rakamına ulaşmayı hedeflediklerini söyledi. Bunun yanında yıl genelinde aylık bazda da rekorlar kıracaklarını belirttiklerini hatırlatan Büyükekşi sözlerini şöyle sürdürdü:

"Ocak ve Şubat aylarında eriştiğimiz ihracat rakamları ilgili ayların zirvesinde. Mart ayında ise tarihte ilk defa 15 milyar dolar barajını aştık. İhracat artışına ilişkin açıklamalarda, bazen ithalatın daha fazla arttığı eleştirisi geliyor. Evet, ihracat/ithalat dengesini daha yüksek seviyelere çıkarmalıyız. İhracatın ithalatı karşılama oranı bizim de takip ettiğimiz, önem verdiğimiz bir veri. Ancak ithalattaki artış ihracattaki başarıyı gölgede bırakmamalı" dedi. TİM olarak bu konuda bir çalışma yürüttüklerini ifade eden Büyükekşi, firmaları Ar-Ge, inovasyon, tasarım ve markalaşmaya her zaman

önem vermeleri gerektiğini anlattıklarını vurguladı. Özellikle ara malı ithalatı konusunda yerli alternatifler geliştirebilmek için mesai harcadıklarını dile getiren Büyükekşi, "Geçtiğimiz ay 19 firmamıza, 23 proje için belge verildi. Böylece, hem ihracatımız artacak, hem de ilgili ürünlerdeki ithalat azalacak. Bu sayede, cari açığımıza 19 milyar dolarlık bir katkı oluşacak. Bu gibi yatırımlar hız kazandıkça, dış ticaret dengemiz de hedeflediğimiz yere geleceğiz" açıklaması yaptı. İhracatın, Türkiye'nin en önemli gündemi haline gelmesi için ayrıca bir takım çalışmalar yürüttüklerini de bildiren Büyükekşi şöyle devam etti: "Bu çalışmalarda amacımız, ihracat bilincinin artmasını sağlamak. Halihazırda ihracat yapan firmalarımız bu çalışmalar sayesinde ihracatlarını artırıyor. Yeni pazarlara açılarak daha fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. İhracat yapmayan firmalarımızı da ısrarla ihracat yapmaya davet ediyoruz. Bu konuda, kendilerine hem maddi destekler veriyor hem de danışmanlık sağlıyoruz. Diğer taraftan, girişimcilğe ilişkin çalışmalarımıza da aralıksız devam ediyoruz. İhracata dönüşebilecek, inovatif fikirlerin hayata geçmesi için gayret ediyoruz. Bu çalışmalar sayesinde, ihracatımıza katkı sağlayacak tüm oluşumlara destek veriyoruz. Elimizi taşın altına koyuyoruz."

BELİRSİZLİK ORTAMI TEREDÜTLERE YOL AÇIYOR

24 Haziran'da yapılacak olan seçimlere de değinen Büyükekşi, seçimlerin erken bir tarihe alınmasını çok olumlu bir gelişme olarak gördüklerini söyledi. Büyükekşi, "İş dünyası olarak en önemli önceliğimiz, her alanda belirsizliğin ortadan kalması. Çünkü, belirsizlik ortamı, hem iç hem de dış yatırımcılarda bir tereddütte sebep oluyor. Seçim sürecinin geride kalması ile birlikte, yeniden yapısal reformlara hız vereceğiz. Ekonomiye, ihracatı, yine en önemli gündem maddemiz haline getireceğiz. Nice yatırımların temelini atarak, nice pazarlara ihracat yaparak, yeni istihdam olanaklarıyla 2023 hedeflerimize emin adımlarla yürüyeceğiz" ifadelerini kullandı.

İHRACATA DAHA FAZLA KADIN ELİ DEĞECEK

Nisan ayında 60 ihracatçı birliğinde seçimlerin yapıldığını, bayrağı devralan isimlerin çok daha fazla çalışması gerektiğini belirten Büyükekşi, katma değeri yüksek, yenilikçi ürünlerle Made in Turkey etiketli ürünlerin dünyanın her yerinde boy göstereceğini dile getirdi. Büyükekşi, "Mart ayında TİM yönetimi olarak ihracat ailesinde daha fazla kadına yer verilmesi için çağrı yapmıştık. Seçim sonuçları, bu yönde de çok olumlu neticeler ortaya koydu. 60 birliğimizde önceki dönemde hiç kadın başkanımız yok iken bu dönemde 3 kadın başkanımız bu yolda bizlerle birlikte yürüyecek. Yine, birliklerimizin yönetim ve denetim kurullarında 35 olan kadın sayısı 49'a çıktı. İhracatımıza kadın eli değdikçe, kadın girişimcilerimizin birliklerimizdeki temsili arttıkça, daha nice başarılarla imza atacağımıza yürekten inanıyorum" değerlendirmesi yaptı.

KAYSERİ; KAZAKİSTAN, TUNUS VE ROMANYA'YA ÖNEM VERSİN

İç Anadolu Bölgesinin 3. büyük kenti olan Kayseri'nin 3 organize sanayi bölgesi ve Türkiye'nin en geniş serbest bölgesi ile adeta bir üretim üssü olduğunu kaydeden Büyükekşi, Kayseri'nin 2017 yılında 1,6 milyar dolarlık ihracat ile en fazla ihracat yapan 12. il olduğunu dile getirdi. Şehrin geçen yıl ihracatını yüzde 41 artırdığına dikkat çeken Büyükekşi, "Kayseri, geçtiğimiz yıl 184 ülke ve bölgeye ihracat gerçekleştirdi. En çok ihracat yaptığı ülke Irak. Ancak listenin devamında Almanya, Belçika, İtalya gibi AB ülkeleri yer alıyor. TİM olarak, illerimizin hangi ülkelere yönelebileceklerine dair bir araştırma yaptık. Kayseri ilimizin ihraç ettiği temel ürünleri göz önüne alırsak, ürün gamının en çok benzeştiği ülkeler Kazakistan, Tunus ve Romanya. Dolayısıyla, Kayserili firmalarımızı bu ülkelere özel önem vermeye çağırıyoruz. Özellikle Kazakistan'da elektrik ve elektronik ürünler, Romanya'da çelik, Tunus'ta ise mobilya sektörlerimiz önemli başarılarla imza atabilir" dedi.



Türkiye'nin ENBÜYÜKENYENİ Ford Plazası



Yeni Ford Transit

ATILGAN
OTOMOTİV A.Ş.

Osmangazi Mh. Sakarya Cad. No: 6
Samandıra / Kartal - İSTANBUL
Tel: 0216 498 98 00 Fax: 0216 498 97 97

www.atilganotomotiv.com.tr



AUTO
sorumluluğumuzu biliyoruz
SPARE PARTS

ATY OTOMOTİV A.Ş.

YEDPA Ticaret Merkezi
D Cad. No: 155
Ümraniye / İSTANBUL
Tel: 0216 661 41 53
Fax: 0216 661 41 05

www.atyotomotiv.com



Tasarım
Üretim
Kalite



ATIL-SAN OTOMOTİV
İMALAT SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

Tuzla Mermerciler Org.San.
Bölgesi TEM Yanyol No:6
Tuzla / İSTANBUL
Tel: 0216 593 07 53
Fax: 0216 593 01 77

www.atil-sanotomotiv.com



Atilgan



Satış



Servis



Kiralama



Filo Satış



2. El



Sigorta



Yedek Parça



RENAULT

Filo Satış ve
Kiralama Uzmanı



www.atilganotomotiv.com.tr

İstanbul Atilgan
Samandıra, Veysel Karani Mahallesi
Aşık Reyhan Caddesi No:14
Sancaktepe 34885, İstanbul

Rize Atilgan
Taşlıdere Mahallesi, Cumhuriyet
Çay Fabrikası Karşısı No:64
Gündoğdu 53800, Rize

Artvin Atilgan
Çayağzı Mahallesi,
Hasan Çitak Sokak No:24
Yeniköprübaşı 08000, Artvin

☎ 444 7 553



/AtilganOtomotiv



@AtilganOtomotiv



/Atilgan Otomotiv



/Ford Atilgan Otomotiv

www.atilganotomotiv.com.tr



ÇİN İLE TÜRKİYE ARASINDAKİ TİCARET KÖPRÜNÜZ!

Fabrikalarla yerinde görüşerek hedef fiyatların doğrultusunda yapılan ürün araştırması sonucunda kalite ve fiyatlar göz önünde bulundurularak üretici belirlenir.

ÜRÜN ARAŞTIRMASI



İthal etmeyi planladığınız ürünle/ürünlerle ilgili tahmini kapı teslim maliyetleri hazırlanarak rapor halinde sunulur.

MAALİYETLER



Üretici Firma ile sizin aranızda imzalanacak sözleşme, Çince ve İngilizce olarak hazırlanır.

SÖZLEŞME VE SATIN ALMA



Üretim sürecinin tamamlanmasından sonra, lojistik araştırma, liman transfer, yükleme işlemleri ve Türkiye limanına gelişiyle birlikte bütün gümrüksel işlemleri DYP Group tarafından organize edilir.

LOJİSTİK VE GÜMRÜK



GÜMRÜK MEVZUATI

İthal etmeyi planladığınız ürün/ürünlerle ilgili olarak mevzuat araştırması yapılır, ithalat süreci boyunca bütün gümrük işlemlerinizi gerçekleştirilir.

NUMUNE

Numune gönderimi organize edilerek doğru numunenin, zamanında elinize ulaşması sağlanır.

KALİTE KONTROL

Firmamız, üretimin sözleşmenizde belirtildiği gibi gerçekleşmesi konusunda gerekli kalite kontrolü gerçekleştirir.

HİZMETLERİMİZ



info@dyp-group.com
zhifa@dyp-group.com



+90 0216 660 00 03
+90 0553 840 11 11



Mimar Sinan mah. YEDPA Ticaret Merkezi
E cad. no :122 Ataşehir/ İSTANBUL/ TURKEY



www.dyp-group.com

