



YEDPA

HABER

HAZİRAN-TEMMUZ 2019 / SAYI:14

YEDPA TİCARET MERKEZİ YAYINI



YEDPA'LILAR TAPULARINA KAVUŞTU



**YEDPA
TAPULARININ
VERİLMESİ TİCARET
MERKEZİMİZİ
HAK ETİĞİ DEĞERE
KAVUŞTURACAKTIR**



**YERLİ
OTOMOBİL
BURSA DA
KONUŞULDU**



**2019 HURDA ARAÇ
ÖTV İNDİRİMİ
NE KADAR
OLDU?**

40 Yıldır Birlikteyiz

1977 yılında başladığımız otomotiv yedek parça sektöründe, 40 yılı siz değerli müşterilerimizle birlikte nice başarılar yaşadık.

Birlikte daha nice sağlıklı, mutlu ve başarı dolu yıllara...

Depo&Lojistik Merkezimiz

Yönetim Binaımız



KALİTE VE UYGUN FİYAT HEDEFLEYENLERİN ADRESİ



b2b.otoismail.com.tr



oto ismail
otomotiv



OTO İSMAİL OTOMOTİV SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Ferhatpaşa Mah. Üsküdar Cad. No: 2-6/1
34779 Ataşehir/İstanbul
Tel: 444 7 965 - 0216 471 13 17 Faks: 0216 471 14 71
info@otoismail.com.tr - www.otoismail.com.tr

aweb

Gelecek için NET Çözümler

İşlerinizi

Bugün

Buluta Taşıyalım.

aweb.com.tr



AWEB

f t i / awebyazilim

Geleneksel yöntemlerle yürüttüğünüz tüm işlerinizi **bulut** ortamına taşıyor ve işletmenizin **daha hızlı** çalışmasını sağlıyoruz. Verilerinize **her yerden** ulaşabilir ve ekibinizle ortak çalışabilirsiniz..

ÖZEL YAZILIM + E-TİCARET + WEB TASARIM

Mobil uyumlu yeni web sitenizi anahtar teslim olarak kuruyoruz ve yönetiyoruz. B2B sistemi ile bayilerinize, B2C sistemi ile son kullanıcılara satış yapabilirsiniz. CRM sistemimiz ile ön muhasebe, stok, teklif ve iş takibi artık çok daha kolay! E-Fatura entegrasyonu ile işleriniz ve ödemeleriniz çok daha hızlı tamamlanacak.



12 YILLIK TECRÜBE

Yazılım sektöründeki onikinci yılımıza kadar yüzlerce ürün ve projeyi teslim etmenin gururunu yaşıyoruz. Sizinle de çalışmak ve işlerinizi geliştirmek isteriz.



MEMNUN MÜŞTERİ

Müşterilerimizin memnun kalabilmesi için en doğru yol, onları iyi dinlemek, anlamak ve projenin kullanılabilir olmasını sağlamaktır.

aweb

aweb Yazılım



Kayışdağı Mah. Eylülüm Sok.
No:3 Kat:1 Ataşehir / İstanbul



+90 216 499 16 66



info@aweb.com.tr



www.aweb.com.tr

NEDEN BİZİ TERCİH ETMELİSİNİZ?



Doğalız

Kullanmış olduğumuz ürünleri KALİTELİ markalardan alıyoruz. İnsan sağlığına aykırı lezzet verici maddeler kullanmıyoruz.

Sağlıklıyız

Yemeklerimizin TAZE SEBZE, KALİTELİ ET kullanarak hazırlıyoruz. SAĞLIKLI PİŞİRME tekniği ile pişirip uygun koşullarda servis ediyoruz.

Hijyenimiz

Yemeklerimizin yapımında ARITILMIŞ SU kullanıyoruz. Bulaşık makinamız 80°C'de bulaşık makinasında yıkıyoruz. Mutfagımızda düzenli olarak SANİTASYON'u sağlıyoruz.

Güveniliriz

1998'den günümüze gelişen servis ağımız, güçlü kadromuzla siz müşterilerimizin taleplerine AYRICALIKSIZ, HIZLI BİR ŞEKİLDE CEVAP VERİYORUZ.

Güler Yüzlüyüz

Biz "MÜŞTERİ HER ZAMAN HAKLIDIR" diyoruz. Sizlerin istek ve arzularınıza önem veriyoruz. Kendimizi sürekli yeniliyoruz. Çünkü İŞİMİZİ SEVİYORUZ.



Kaşarlı Tost
Karışık Tost
Omlet
Sucuklu Yumurta
Menemen (Sade)
Menemen (Kaşarlı)
Menemen (Karışık)
Tereyağlı Yumurta

Günün Çorbası
Sebze Yemeği
Etlî Yemek
Tavuklu Yemek
Baklagiller
Makarna
Soslu Makarna
Peynirli Makarna

IZGARALAR

Ayşen Köfte
Tavuk Bifteğ
Tavuk Şiş
Kanat
Adana
Urfa

DÜRÜM ÇEŞİTLERİ

Adana Dürüm
Urfa Dürüm
Tavuk Dürüm
Köfte Dürüm
Ekmek Arası Tavuk
Ekmek Arası Köfte

Cacık
Yoğurt
Ayran
Çoban Salata
Mevsim Salatası
Günün Tatlısı

DIYET YAPANLARA

Ton Balıklı Salata
Tavuklu Salata
Köfte Salata
Peynir Salata

**İŞYERLERİNE TOPLU YEMEK
ÖZEL GÜNLERE, DAVETLERE
CATERİNG HİZMETLERİ**

BİZİ ZİYARET EDİN... www.aysenlokantasi.com



AYŞEN LOKANTASI YENİ ADRESİNDE HİZMET VERMEYE BAŞLADI



**AYŞEN
LOKANTASI**

Anne Eli Değmiş Gibi ☎ 471 03 56



Mimar Sinan Mah. Kemalpaşa Cad. No: 42
Ataşehir - İstanbul (YEDPA CAMİ KARŞISI)
Gsm: (0554) 494 11 72
Gsm: (0554) 494 11 81
Fax: (0216) 661 50 29
Tel: (0216) 471 03 56
bilgi@aysenlokantasi.com

TUNING PORT

OTO AKSESUARINDA EN FAZLA ÜRÜN ÇEŞİDİ



KOLTUK KILIFI



JANT KAPAĞI



DİFÜZÖR

ÖN KARLIK



BODYKIT

MÜZİK SİSTEMİ



CAM FİLMİ

KROM AKSAMLARI



LED XENON

PHOTON LED



3D PASPAS

4D PASPAS



ÖN CAM

GÜNEŞLİKLERİ



KAPUT

RÜZGARLIKLARI



YAN ARKA KORUMA

KORNA ÇEŞİTLERİ



CAM RÜZGARLIĞI

PORT BAGAJ

TAVAN ÇİTALARI

BRANDA



BAŞAK OTOMOTİV AKSESUAR SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

MERKEZ; Mimarsinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi
B cad. No: 127-128 (116-117) ATAŞEHİR/İSTANBUL
Tel : (216) 471 24 98 - Tel : (216) 471 24 99

ŞUBE; Ferhatpaşa mah. Üsküdar cad. no: 40/A
ATAŞEHİR / İSTANBUL
Tel: (216) 471 10 46
e-mail : info@basakotoaksesuar.com





Sigorta Aracılık Hizmetleri



- Trafikasko**
Tamamlayıcı Sağlık Sigortası
Özel Sağlık Sigortası
Yangın Sigortaları
Kaza Sigortaları
Zorunlu Hekim Sorumluluk Sigortası
DASK
Nakliyat Sigortaları
Mühendislik Sigortaları
Ziraat Sigortaları
Beşi Bir Yerde Konut Sigortası
Yabancı Sağlık Sigortası

Mimar Sinan Mahallesi Üsküdar Caddesi No:1
Yedpa Tic. Mer. F Cad. No: 254 As - ATAŞEHİR / İSTANBUL

Tel: 0216 471 15 48 - 49
Faks: 0216 471 15 50
info@mpasigorta.com
www.mpasigorta.com.tr



YEDPA'LILARI TAPULARINA KAVUŞTURMANIN MUTLULUĞUNU YAŞAMAKTAYIZ



YEDPA TİCARET MERKEZİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI SALİH ATILGAN

YARIM ASRA YAKLAŞAN HAKLI MÜCADELE, MUTLULUK İLE SONUÇLANDI. UZUN YILLARDIR TAPULARINI ALMAK İÇİN BÜYÜK EMEK VE ÖZVERİ SERGİLEYEN, YEDPA'LILARIN TAPULARINA KAVUŞTURMANIN MUTLULUĞUNU YAŞAMAKTAYIZ.

YEDPA Ticaret Merkezi Türkiye'nin en büyük Otomotiv Ticaret Merkezidir. YEDPA bölgesinde çok önemli bir güce sahiptir. Sosyal, siyasi ve ticari anlamda önemli potansiyeli olan YEDPA Sektörel kümelenmenin en güzel örneklerinden ve ülkemizin en önemli ticaret merkezlerindedir. 1994 yılından buyana aktif ticaretin içinde bulunan ticaret merkezimiz 2018 yılında çıkarılan imar barışı kanunu ile tapularına kavuşması YEDPA için umut ışığı olmuştur. YEDPA Sektörel dayanışma, kümelenme bilinciyle kent lojistiğine katkı sağlayan ticari yaşamı kolaylaş-

tıran ve sosyal faydalar sunan YEDPA Türkiye'nin en büyük monoblok binası olarak tasarlanmıştır. Tamamen öz sermayesi ile ana bina inşaatı tamamlanıp faaliyete başladı. Bünyesinde ses duman üretmeyen çevreyi kirliletmeyen tüm işletmelere de kapısını açmış durumdadır.

YEDPA yasal bir bina olmasına rağmen bölgenin plansız yapılaşmasının imar iskanla sorunlarının en büyük mağduru olmuştur. YEDPA'nın yaşamış olduğu tapu sorunu imar barışı ile son bulmasına rağmen 2. etap projelerinin hayata geçire bilmek için bölgede plan çalışmalarının sonuçlanması ve imar ıslah çalışmalarının nihai sonuca ulaşmasını beklenmektedir. Bölgede 2000'li yılların başlarında yapılan imar ıslah çalışmalarında YEDPA'lılar işyerlerinin 2/3 nü ipotek alacaklıları ile paylaşmak zorunda kalmış, ruhsat ve tapularını alamamışlardır. Nihayetinde bazen hukuksal mücadeleler çoğu zaman çoğu zamanda bedeller ödeyerek ana binada hisse pay-

larını tamamlamış, YEDPA arsasında hisse payının çoğunluğunu elde etmiştir. YEDPA'nın asıl mücalesi burada olmuştur. Devamında imar barışının sağlanmış olduğu imkanlardan faydalanarak bugün ferdi mülkiyet tapularımızı almış olduk. Geleceğimizi yeniden şekillendirmeliyiz bundan sonraki süreçlerde YEDPA'ya yeni bir vizyonla gelecek hazırlamalıyız. Bu bağlamda büyük bir ekonomik dinamizme potansiyelle sahip ülkemizin içinde bulunduğu sıkışıklıktan hızla kurtulup tekrardan yüksek performanslı günlere döneceğine inancımız tamdır. O günlere hazır olmalıyız YEDPA arsasının 2. Etap inşa projemizi hayata geçirmek istiyoruz. Ataşehir ve büyükşehir belediyesinin bölgenin tamamında plan çalışmaları ve imar ıslah çalışmalarını bir an önce tamamlamasını bekliyoruz. Bu çalışmalarda komşu mahallelerinin sakinleri ve YEDPA'nın geçmiş dönem yaşamış olduğu mağduriyetlerin göz önünde alınmasını umuyoruz. Sistemdeki eksik ve yanlışlıkları ranta döndürmeyi ve çarpıklıklardan üretip buradan zenginleşmeyi iş haline getirmiş guruplara pirim vermemelerini bekliyoruz.

YEDPA'lı ortaklar olarak üzerinde durmak istediğimiz bir diğer konu, oto yedek parça dağıtıcılarının daha büyük lojistik depo ihtiyaçları. Bu konuda ihtiyaçlarımızın karşılanması konusunda bakanlığımızda destek talebimiz var. Zira otomotiv sektörü Türkiye'nin lokomotif sektörü ihracatta lider, yan sanayi sektörü yani yedek parça ihracatı ile milyar doların üzerinde bir yapılanma gücü ile ülkemize önemli katkılar sağlayacaktır.

YEDPA'nın tapu sorunu çözümünde emeği geçen başta çevre şehircilik bakanlığımızın yetkilileri, İstanbul Ak parti milletvekili Serkan Bayram'a, Ataşehir Belediyesi ve tüm katkı sağlayanlara YEDPA'lılar adına teşekkür ediyorum. Tapu sürecinin tamamlanması YEDPA'lı ortaklarımızı rahatlatmıştır, hem de yönetim olarak asıl işimiz olan YEDPA'daki iş hacmini hızlandırmak çalışmalarımızı olumlu yönde etkileyecektir. Oluşan güvenle ticaret merkezimizin hak ettiği yerde olma gayretti içinde olacağız. YEDPA olarak dayanışma içinde kararlılıkla tüm sorunların üstesinden geleceğimize inanıyorum.

*Saygılarımla
YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı
Salih Sami Atılgan*



18 YEDPA TAPULARININ VERİLMESİ TİCARET MERKEZİMİZİ HAK ETİĞİ DEĞERE KAVUŞTURACAKTIR

Saygıdeğer YEDPA'lılar, Çok Kıymetli İş İnsanlarımız, YEDPA Ticaret Merkezi'nin Projelendirilmesi, İnşaatı ve Faaliyete Geçme süresi, en sonunda tapuya kavuşması, 25 sene gibi, çok uzun zaman alan bir kuruluştur.



20 YEDPA TİCARET MERKEZİ AUTOMECHANIKA İSTANBUL'DA YERİNİ ALDI

YEDPA ticaret merkezinin resmi destekçi ve katılımcı olarak Hal 10-11 geçiş A 96 standının yer aldığı birçok YEDPA'lı firmanın katılımcı olarak katıldığı Fuar, 4 - 7 Nisan tarihleri arasında TÜYAP' fuar merkezinde gerçekleşti.

26 YEDPA GELENEKSEL İFTAR YEMEĞİ GERÇEKLEŞTİ

Ticaret Merkezimiz Geleneksel İftar Yemeği, Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Salih Sami Atılğan ve Yönetim Kurulu Üyelerimizin ev sahipliğinde YEDPA Konferans salonunda gerçekleşti.

28 YERLİ OTOMOBİL BURSA'DA KONUŞULDU

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Otomotiv ve Ulaşım Araçları Sektör Kurulu tarafından, MÜSİAD Bursa Şubesi ev sahipliğinde düzenlenen "Yerli Otomotiv ve Üretim Teknolojileri" konulu Türkiye İstisare Toplantısı'nda yerli otomobilin geleceği konuşuldu.



30 DYP SYSTEM GROUP TİCARET HACMİNİ HER GEÇEN GÜN HIZLA ARTIRIYOR

2016 yılından itibaren YEDPA Ticaret merkezinde bulunan ve Ekim 2018'den bu yana H1 caddesinde yer alan DYP SYSTEM GROUP son 4 yıldır hizmet vermektedir. Kurucusu Zhifa Yu Çin Halk Cumhuriyeti vatandaşı olup 2016 yılından bu yana Çin ile Türkiye arasında ticaret köprüünüz olmuştur.

HAZİRAN-TEMMUZ 2019



24 THERMAX 45 YILIN TECRÜBESİYLE HİZMET VERİYOR

Sektörde yılların tecrübesini taşıyan Thermax, üretimi olan devir daimleri ve termostatlarını fuarda sergiledi. Thermax Genel Müdür Yardımcısı Enes Şağbankalem dergimizin sorularını yanıtladı.

Yedpa S.S.İstanbul Oto Yedek Parçacıları Toplu İşyeri Yapı Koop. adına

İmtiyaz Sahibi
Salih Sami Atılğan

Yayın Koordinatörü
Abdurrahman Çınar

Yazı İşleri Müdürü
Cengiz Tepebaş

Reklam Müdürü
Sabri Ergeneçoşar

YAYIN KURULU

Refik Koç
Kadir Şağbankalem
Mustafa Öz
Suat Bayram
Suat Önal
Hulusi Türker

KATKI SAĞLAYANLAR

Erkan AKSOY
Yasin Sevinç

Yapım: Ekonomi Ajans Yayıncılık

Pazarlama ve Danışmanlık Hizmetleri
Adres: Fevzi Paşa Cad. No 2 Sarı Ap.
Büro girişi D:6 34750
Küçükbakkalköy - Ataşehir - İstanbul
Tel : +90 (0) 216 572 60 69
Faks: +90 (0) 216 576 89 96
e-posta: info@ekonomiajandasi.net
a.cinar@ekonomiajandasi.net

Yönetim Yeri

Mimar Sinan Mh. Üsküdar Cd. No:1
Yedpa Ticaret Merkezi. H Cd. No: 86/87

Ataşehir / İstanbul
Telefon: 0216 471 00 20 (5 hat)
Faks: 0216 471 13 13
E-Posta: info@yedpa.com.tr

CTP ve BASKI

Türmatsan Ltd.Şti.
Litros Yolu
2.Matbaacılar Sitesi ZC25
Topkapı/ İstanbul
Tel 0212 444 11 30



32 2018 YILINDA %42 BÜYÜYEN ALACAK SİGORTASINA TALEP ARTIYOR

Türkiye'de ve dünyada değişen ticari anlayış, ticarete risklerin artması ve devlet destekli ticari alacak sigortasının sunulması ile birlikte "Ticari Alacak Sigortası"na yönelik talep son dönemde büyük artış gösterdi.



34 YEDEK PARÇAYA 1.3 TRİLYON DOLAR

Dünya otomotiv endüstrisi satış sonrası oluşturulan ve 2030'da 1.3 trilyon dolara yükselecek yedek parça sektörüne odaklandı. Türkiye'nin de değişen dünyaya ayak uydurması gerektiğini söyleyen TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "Bu parçaların yüzde 50'si elektronik olacak" dedi.



35 OTOMOTİV ÜRETİCİLERİ DİJİTAL DÖNÜŞÜME HAZIR DEĞİL

KPMG'nin yönetici araştırma şirketi Egon Zehnder'le ortaklaşa gerçekleştirdiği çalışma, otomotiv sektörünün dijitalleşme için gereken kültür değişiminden sınıfta kaldığını ortaya koydu.



36 2019 HURDA ARAÇ ÖTV İNDİRİMİ NE KADAR OLDU?

Hurda Araç ÖTV İndirim Miktarları 2019 yılında yapılan son düzenlemeyle hurda araç ÖTV indirimi ne kadar oldu? 2019 yıl sonuna kadar uzatılan ÖTV indirimiyle işte hurda araç ÖTV indirim miktarları.

38 DİZEL ARAÇLAR DÜNYANIN SONUNU HAZIRLIYOR

Son dönemlerde insan ve çevreye verdiği zararlardan dolayı birçok firma tarafından üretimine son verilen dizel otomobiller, laboratuvar testlerine göre sürüş sırasında yaklaşık 10 kat daha fazla zararlı gaz salınımı yaparak dünyanın sonunu hazırlıyor.



39 İSTANBUL TRAFİK YOĞUNLUĞUNUN EN FAZLA YAŞANDIĞI İKİNCİ ŞEHİR OLDU

2018 yılında 6 kıtada 38 ülkeden 200'den fazla şehrin yer aldığı araştırmaya göre, İstanbul dünya genelinde en fazla trafik yoğunluğuna sahip ikinci şehir oldu.



40 İKİNCİ EL ARAÇ TİCARETİNDE BİLİNMEYENLER

2. el otomobil ticaretinde ekspertiz zorunluluğuyla başlayan yeni dönemde, ekspertiz merkezleri otomotiv sektörünün yönlendirici ve tamamlayıcı unsuru olmaya başladı.

YEDPA'LILAR TAPULARINA KAVUŞTU

YEDPA Genel Kurul ve Tapu Dağıtım Töreni gerçekleşti. Toplantıya Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, Bakan Yardımcısı Mücahit Demirtaş, Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi, milletvekilleri, Ataşehir Kaymakamı, YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, Kooperatif, STK dernek başkan ve yöneticileri, YEDPA'lı işadamları ve üyeleri çok sayıda katılımcı eşlik etti. Yarım asra yaklaşan haklı mücadele, mutluluk ile sonuçlandı. Uzun yıllardır tapularını almak için büyük emek ve özveri sergileyen, YEDPA'lılar 12 Haziran 2019 günü düzenlenen görkemli "TAPU TÖRENİ" ile tapularına kavuştu.



YARIM ASIRI AŞAN BİR SORUNU ÇÖZÜME KAVUŞTURMANIN MUTLULUĞUNU YAŞAMAKTAYIZ

Açılış konuşmasında söz alan YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, 1994 yılından bu yana aktif ticaretin içinde bulunan ticaret merkezimizin 2018 yılında çıkarılan İmar Barışı Kanunu ile tapularına kavuşması YEDPA için umut ışığı olmuştur. YEDPA'nın yaşamış olduğu sorunları ve imar barışı sonrası tapuların dağıtılmasına rağmen 2 etap projelerinin hayata geçire bilmek için bölgede plan çalışmalarının sonuçlanması ve

imar ıslah çalışmalarının nihai sonuca ulaşmasını beklenmektedir. Yarım asrı aşan bir süreci ve YEDPA serüvenin, özetle sektörel dayanışma, kümelenme bilinciyle kent lojistiğine katkı sağlayan ticari yaşamı kolaylaştıran ve sosyal faydalar sunan YEDPA Türkiye'nin en büyük monoblok binası olarak tasarlanmıştır. Tamamen öz sermayesi ile ana bina inşaatı tamamlanıp faaliyete başladı. Bünyesinde ses duman üretmeyen çevreyi kirletmeyen tüm işletmeler de kapısını açmış durumdadır. YEDPA yasal bir bina olmasına rağmen

bölgenin plansız yapılaşmasının imar ıslanla sorunlarının en büyük mağduru olmuştur. Bölgede 2000'li yılların başlarında yapılan imar ıslah çalışmalarında YEDPA'lılar işyerlerinin 2/3 nü ipotek alacaklıları ile paylaşmak zorunda kalmış, ruhsat ve tapularını alamamışlardır. Nihayetinde bazen hukuksal mücadeleler çoğu zaman çoğu zamanda bedeller ödeyerek ana binada hisse paylarını tamamlamış, YEDPA arsasında hisse payının çoğunluğunu elde etmiştir. YEDPA'nın asil mücadelesi burada olmuştur. Devamında imar barışı-



nın sağlanmış olduğu imkanlardan faydalanarak bugün ferdi mülkiyet tapularımızı almış olduk. Geleceğimizi yeniden şekillendirmeliyiz bundan sonraki süreçlerde YEDPA'ya yeni bir vizyonla gelecek hazırlamalıyız. Bu bağlamda büyük bir ekonomik dinamizme potansiyelle sahip ülkemizin içinde bulunduğu sıkışıklıktan hızla kurtulup tekrardan yüksek performanslı günlere döneceğine inancımız tamdır. O günlere hazır olmalıyız. YEDPA arsasının 2. Etap inşa projemizi hayata geçirmek istiyoruz. Ataşehir ve büyükşehir belediyesinin bölgenin tamamında plan çalışmaları ve imar ıslah çalışmalarını bir an önce tamamlamasını bekliyoruz. Bu çalışmalarda komşu mahallelerinin sakinleri ve YEDPA'nın geçmiş dönem yaşamış olduğu mağduriyetlerin göz önünde alınmasını umuyoruz. Sistemdeki eksik ve yanlışlıkları ranta döndürmeyi ve çarpıklıklardan üretip buradan zenginleşmeyi iş haline getirmiş guruplara pirim vermemelerini bekliyoruz. Oto yedek parça dağıtıcılarının daha büyük lojistik depo ihtiyaçlarının karşılanması konusunda bakanlıktan destek talebimiz var. Zira otomotif sektörü Türkiye'nin lokomotif sektörü ihracatta lider, yan sanayi sektörü yani yedek parça ihracatı ile milyar doların üzerinde bir yapılanma gücüyle ülkemize önemli katkılar sağlayacaktır. YEDPA'nın tapu sorunu çözümünde

emeği geçen başta çevre şehircilik bakanlığımızın yetkilileri, İstanbul Ak parti milletvekili Serkan Bayram'a Ataşehir Belediyesi ve tüm katkı sağlayanlara YEDPA'lılar adına teşekkür ediyorum, dedi.

“YEDPA BİNLERCE ÇALIŞANI VE İŞ FIRSATIYLA DA HAKİKATEN ÇOK ÖNEMLİ İSTİHDAM MERKEZİ”

Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, YEDPA Ticaret Merkezi genel kurul toplantısı ve tapu dağıtım törenine katıldı. Bakan Murat Kurum burada yaptığı konuşmasında, “Biz Çevre ve Şehircilik Bakanlığı olarak, Hazine ve Maliye Bakanlığı ile birlikte Türkiye'yi 2023'te dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına sokacak

dev projeleri hazırlamaya gayret gösteriyoruz” dedi. Bakan Murat Kurum, “YEDPA'mız 310 bin metrekarelik kapalı alana sahip. İçinde 2 bin 250 iş yeriyle, 2 bin ortağıyla ve 14 bin çalışanıyla Türkiye'nin en büyük toplu işyeri. Binlerce çalışanı ve iş fırsatıyla da hakikaten çok önemli istihdam sağlayıcı bir konumu var. YEDPA gibi büyük ölçekli işletmelerimizi büyük gelişmiş ülkelerde olduğu için kamu tarafından ciddi destek görmekte ve teşvik edilmektedir. Biz de ülke olarak hükümet olarak bu kuruluşlara Çevre ve Şehircilik Bakanlığı olarak üzerimize ne düşüyorsa bugüne kadar yaptık. Bundan sonra da yapıp sizlerin yanında ve arkasında olmaya devam edeceğiz. Bu yıl istihdamla ilgili çok ciddi bir yükseliş bekliyoruz. Bunun işaretlerini de bugünden almaya başladık. Tabii hem kamu hem de özel sektör bu seferberliğe omuz verdiler ve seferberlik kapsamında istihdamı arttırmaya yönelik çalışmalarımızı yürütüyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımızın önderliğinde seferberliği başlattık ve hedefimiz iki buçuk milyon ilave istihdam hedefine ulaşmaktır” şeklinde konuştu. Ayrıca tapu ve imar sorunları hakkında konuşan Bakan Murat Kurum, “Bilhassa seçin sürecinde yaptığımız gezilerde de şunu gördük, hem Yeni Çamlıca, Barbaros, Ataşehir Belediye Başkanı'mızın da az önce söylediği gibi Mevlana mahallemiz ve çevre





mahallelerde de benzer imar problemleri var. Vatandaşımızın derdini dinlediğinizde çözemeyeceğin hiçbir sorun yok. İşte bugün YEDPA'nın sorunları çözülmüş oldu. Biz istiyoruz ki İstanbul'da tapuyla imarla mülkiyetle ilgili hiçbir vatandaşımızın da sorunu kalmasin. Hem Yeni Çamlıca'da hem İmar İskan Bloklarında hem Mevlana Mahallesi'nde Bakanlık olarak gereken tüm çalışmaları yapıp vatandaşımızın mülkiyet problemini tapu problemini inşallah en kısa sürede halledeceğiz. İmar barışı başvurularımızı aldık YEDPA olarak, sizlerin yıllardır beklediği tapu süreci hamdolsun mutlu bir sona ulaştı" diye konuştu.

Hazine ve Maliye Bakanlığı ile birlikte yürüttükleri projelerden bahseden Bakan Kurum, "Salondaki herkes her firma, iş adamı, ülkemizin ekonomisine, istihdamına katkı sunuyor. Biz Çevre ve Şehircilik Bakanlığı olarak, Hazine ve Maliye Bakanlığı ile birlikte Türkiye'yi 2023'te dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına sokacak dev projeleri hazırlamaya gayret gösteriyoruz ki Hazine ve Maliye Bakanlığımızla birlikte bu bölgede yer alan ve dünyanın gözlerinin Türkiye'de olmasını sağlayacak İstan-

bul Uluslararası Finans Merkezinde banka ve kurumlarımızın bir arada yer aldığı hem yakın Avrupa'nın hem Orta Doğu'nun finansının bu bölgeden yönetildiği çok önemli projede de ilerliyoruz ve en kısa zamanda bölgemize İstanbul'umuza kazandıracamız" dedi.

BATTAL İLGEZDİ; BÖLGENİN KOMPLE SORUNU ÇÖZÜLMESİ GEREKİYOR

Programda konuşma yapan Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi,

"Sayın Bakanım burada iletmek istiyorum. Yeni Çamlıca Mahallesi'nde yıllardır imar sorunu vardır. Yani bugünün sorunu değildir. Sizden ricamız bir an önce bu soruna el atılması ve bölgenin komple sorununun çözülmesi gerekiyor. Daha önce de yapılan çalışmalarla belli bir noktaya geldi, sizler de bu konuda yardımcı olursanız bölge ile ilgili çok mutlu oluruz" şeklinde konuştu. Konuşmaların ardından katılımcılara tapuları takdim edildi.



YEDPA TAPULARININ VERİLMESİ İŞ HACMİN ARTMASINA VE ÜLKE EKONOMİSİNE BÜYÜK KATKI SUNACAKTIR



YEDPA Yönetim Kurulu Üyesi Kadir Şağbankalem, "YEDPA Ticaret Merkezi olarak günlük 10 bin aracın girdiği Türkiye'nin en önemli ticaret ve istihdam merkezi olan büyük bir kompleks... Dolayısıyla Türkiye'de yedek parçanın merkezi durumundadır ve yedek parçanın kalbi YEDPA'da atmaktadır. Bu nedenle tapu süreci YEDPA ticaret hacmine olumsuz etkilemekteydi. Tapu sürecinin tamamlanması YEDPA'lı ortaklarımızı rahatlatmıştır. Hem de yönetim olarak asıl işimiz olan YEDPA'daki iş hacmini hızlandırma çalışmalarımızı olumlu yönde etkileyecektir. Oluşan güvenle ticaret merkezimizin hak ettiği yerde olma gayretti içerisinde olacağız" dedi.

YEDPA Ticaret Merkezi sektörümüz ve ülke ekonomisine sunduğu katkı açısından önemli yerdedir diyen Şağbankalem, "YEDPA tapularının verilmesi esnafımız açısından önemli bir gelişme oldu. YEDPA'nın otomotiv ve otomotiv yan sanayi alanında söz sahibi olmasının önünü açmıştır. Türkiye'nin en önemli ticaret merkezlerinden YEDPA tapu sürecinin tamamlanması ülkemiz ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyoruz" şeklinde konuştu.







YEDPA TAPULARININ VERİLMESİ

TİCARET MERKEZİMİZİ HAK ETİĞİ DEĞERE KAVUŞTURACAKTIR

Saygıdeğer YEDPA'lılar ,Çok Kıymetli İş İnsanlarımız, YEDPA Ticaret Merkezi'nin Projelendirilmesi, İnşaatı ve Faaliyete Geçme süresi, en sonunda tapuya kavuşması, 25 sene gibi, çok uzun zaman alan bir kuruluştur. 1986 da tapunun alınması, 1989 da inşaat ruhsatının alınarak inşaat başlanması neticesinde, Ticaret merkezine ilk taşınma 1994 yılı olup, bu tarihten sonra YEDPA, Toptan Oto Yedek Parça Ticareti yapan işadamlarını kendi bünyesine toplamaya başlamıştır. Bölgedeki öncelikli mülkiyet ve İmar sorunları, Yedpa'nın İnşaat, Ruhsat, İskan ve Tapu sürecini Uzattıkça uzatıp karmaşık hale getirmiştir. Yedpa buna rağmen Kooperatif üyelik sistemi ile inşaat ve dükkanları bitirerek 2078 adet dükkanı ortaklarına tahsis etmeyi başarmıştır. Yedpa Yönetimleri aynı zamanda bu dükkanlarda ticaret yapan, çalışan ortak ve kiracı iş insanlarına, site yönetim ve organize hizmetlerini de, çözüm odaklı ve en ekonomik şekilde sunmuş ve yönetmişlerdir. YEDPA TİCARET MERKEZİ'miz 2004 Yılında Belediye tarafından bölgede yapılan şuyulandırma çalışmasından sonra İmar İskan ve Tapu sorununu çözmek için; yapmadığı çalışma, çalmadığı kamu kurumu kapısı kalmamış olup, Belediyeler, Bakanlıklar, Siyasi parti temsilcileri ile görüşmeler defalarca yapılmıştır ama, maalesef sorunu çözecek İstanbul B.Şehir ve Ataşehir Belediyesi de bu konuda yetersiz kalmışlardır. Bütün bu olumsuzluklar, imarsızlık, iskan ve tapusuzluk YEDPA'ya kaçak bina görüntüsü veriyor, olması gereken yere taşıyor, Mülk sahiplerini, YEDPA da iş yapan esnafı üzüyordu. Ortaklarımız dükkan sahipleri, tapuları olmadığı için Bankalara bu

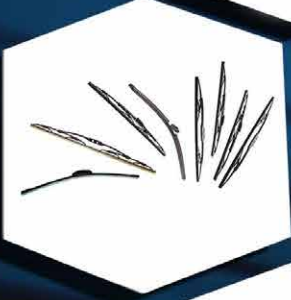


değerlerini ibraz edemiyor, kredi başvurusu yapamıyorlardı. 2018 yılı Mayıs ayında çıkan "İmar Barışı Kanunu" değerlendirmek adına, yönetim olarak hızlı bir araştırma ve çalışma yaparak bu kanunun bize iskan ve tapularımızı kazandıracağını düşünerek, 2018 yılı Ekim ayında olağanüstü genel kurul yaparak imar barışından yararlanma kararı aldık. Allaha şükür; İmar Barışı Harç Bedellerinin toplanması, projelerin güncellenmesi, kadastro ve tapu işlemlerinden sonra, 12 Haziran 2019 da yaptığımız Genel Kurulda Ortaklarımıza Tapularını dağıttık. Yedpa Yönetimi olarak bundan sonra; Türkiye'nin en büyük mono blok binası olan, 10 katlı 8 cadde ve 2 pasaj katı üzerinde kurulu 2078 işyeri olan, ortalama 12,000 istihdamı olan, baş-

ta güvenlik problemi olmayan, her türlü sosyal donatısı olan, bu devasa ticaret merkezini hakkettiği çok daha iyi yere getirerek gerçek değerine kavuşturacağız Allah'ın izni ile. Yedpa Ticaret Merkezinin Tapuya kavuşma sürecini özetleyerek, tekrar Tapularına kavuşan Yedpa ortaklarına Hayırlı olsun diyor, Emeği geçen, başta yönetim kurulu üyelerine, kamu kurumlarına ve ortaklarımıza teşekkür ediyorum. Yedpa Ticaret Merkezi Esnaf ve İş insanlarına, çalışanlarına, Rabbimden bol ve bereketli kazançlar temenni ediyorum.

TAPULARIMIZ HAYIRLI OLSUN

*Refik KOÇ- Mali Müşavir-
Bağımsız Denetçi
Yedpa Y.K. Başkan Yardımcısı*



**TÜM OTO
ELEKTRİK AKSAMI
İMALAT - İTHALAT - İHRACAT
VE PAZARLAMASI**



Yağmur

OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş
YEDPA TİCARET MERKEZİ H1 CD NO 35 ATAŞEHİR İSTANBUL
TEL: 0216 471 08 41 FAX:0216 471 04 74
www.yagmurotomotiv.com
e-mail: yagmur@yagmurotomotiv.com





YEDPA TİCARET MERKEZİ

AUTOMECHANİKA İSTANBUL'DA YERİNİ ALDI

YEDPA ticaret merkezinin resmi destekçi ve katılımcı olarak Hal 10-11 geçiş A 96 standının yer aldığı birçok YEDPA'lı firmanın katılımcı olarak katıldığı Fuar, 4 – 7 Nisan tarihleri arasında TÜYAP' fuar merkezinde gerçekleşti.

Türkiye'nin lider otomotiv endüstrisi fuarı 36 ülkeden 1400'ün üzerinde firmanın katılımı ile bugün kapılarını açtı. Tüm Türkiye ve dünya genelinden sektör profesyonellerinin buluşma noktası haline gelen Automechanika İstanbul Fuarı, Şanghay ve Frankfurt'tan sonra otomotiv endüstrisi alanındaki fuarlar arasında dünyada 3. sırada yer alıyor. Automechanika Academy kapsamında yer alan özel seminer ve oturumları ile de dikkat çeken Automechanika İstanbul fuarı, yerli

otomobil üretmeye hazırlanan Türkiye Otomotiv Endüstrisi için büyük önem taşıyor.



36 ülkeden 1400'ün üzerinde firmanın katılımı ile bugün kapılarını açtı. Tüm Türkiye ve dünya genelinden sektör profesyonellerinin buluşma noktası haline gelen Automechanika İstanbul Fuarı, Şanghay ve Frankfurt'tan sonra otomotiv endüstrisi alanındaki fuarlar arasında dünyada 3. sırada yer alıyor.

Tüm Yurt ve Dünya Genelinden Satın Alma Heyetleri Automechanika İstanbul'da!

Automechanika İstanbul Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika, Güney Amerika ve BDT bölgesinin tüm otomotiv üretim ve onarım profesyonellerini bir araya getirerek 3 kıtada otomotiv sektörünün ana platformu oldu. Fuarda Almanya, Çek Cumhuriyeti, Çin, Endonezya, Fas, Malezya, İran, İspanya, İtalya, Kore, Hong Kong, Pakistan, Slovakya ve Tayvan gibi önemli ticaret merkezlerinin ülke pavilyonları katılımcı firmalar ile bir araya gelerek ve yeni iş anlaşmaları sağlandı.



Ayff

OTOMOTİV MAMÜLLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

**FORD ARAÇLARI ORJİNAL VE YAN SANAYİ
ÜRÜNLERİNİN TOPTAN SATIŞI**



BAŞLICA ÜRÜN MARKALARIMIZ



www.ayf.com.tr - E-mail: info@ayf.com.tr

faykan@superonline.com

Tel: 0216 471 07 61 - 471 08 61

Fax: 0216 471 09 61

Ayff
Automotive
Spare Parts

Mimar Sinan mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi D Caddesi No:164-165 Ataşehir - İSTANBUL

50 Yıllık Tecrübe.

OTO İÇ DÖŞEME ÜRÜNLERİ İMALAT VE TOPTAN SATIŞI



www.ozis.com.tr

Mimar Sinan Mah. Yedpa Bulvarı No:1
Yedpa Ticaret Merkezi D Cad. No:147-148
34779 Ataşehir / İSTANBUL
Tel: +90 216 471 10 14 (Pbx)
Fax: +90 216 471 10 16



THERMAX 45 YILIN TECRÜBESİYLE HİZMET VERİYOR

Sektörde yılların tecrübesini taşıyan Thermax, üretimi olan devir daimleri ve termostatlarını fuarda sergiledi. Thermax Genel Müdür Yardımcısı Enes Şağbankalem dergimizin sorularını yanıtladı.

FİRMANIZ HAKKINDA BİLGİ VERİR MİSİNİZ?

TherMax olarak 2015 yılından bu yana ülkemizde binek ve hafif ticari araçlar için su pompaları ve termostatlar tasarlayıp üretiyoruz. Gebze'de 6.000 m² kapalı alana sahip olan firmamızın, üretim tesisinde teorik olarak yılda 450 bin ürün üretme potansiyelimiz bulunmaktadır. Kurucularımızın otomotiv yedek parça tedarik ve teminindeki 45 yıllık sektör tecrübesi, faaliyetlerimizde her daim kalite, müşteri odaklılık ve üstün iş ahlakı prensiplerini benimsememizi sağlıyor.

SEKTÖRE SAĞLADIĞINIZ ÜRÜNLER VE FAALİYETLERİNİZ NELERDİR?

Bağımsız otomotiv satış sonrası sektörüne devir daim, devir daimli triger kitleri ve termostat çeşitleriyle hizmet veriyoruz. Ürünlerimizin hem yurtiçinde hem de yurtdışında satışlarını gerçekleştiriyoruz. Her yıl portfolyomuza yeni referanslar katıyoruz. Ürünlerimizi orijinal ekipman toleranslarına göre imal ediyor ve her ürünümüzü test ediyoruz. Yönetimimiz mühendislikten imalata kadar her geçen gün değişkenliği en aza indirecek şekilde düzeltici, önleyici ve iyileştirici faaliyetlerde bulunuyor.

Deneyimli ve teknik uzmanlığa sahip kalifiye ekibimiz ile müşterilerimizin en uygun üretim koşullarını elde etmelerine ve ürünlerimizin gerekli tüm standartları karşıladığına emin olmalarına yardımcı oluyoruz.

AUTOMECHANİKA İSTANBUL FUARINDA SERGİLEDİĞİNİZ ÜRÜNLERDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Fuarda üretimimiz olan devir daimleri ve termostatları sergiledik. Devir daim pompası, otomobil soğutma sisteminin bir parçasıdır. İçerdiği düzenekle motor soğutma sıvısının sistem içerisindeki akışını ve kont-

rolünü sağlamaktadır. Termostat ise soğutma suyu akışını kontrol ederek motor suyu sıcaklığını sabit tutmaktadır. Bu sayede motorun aşırı ısınmasını önler.

SİZİ SEKTÖRDE FARKLI KILAN ÖZELLİKLERİNİZ NELERDİR?

Şirketimiz, otomotiv soğutma sistemlerinin üretimine ve dağıtımına kendini adanmıştır. Otomotiv satış sonrası ürün ve hizmet gereksinimlerini ve sektörün beklentilerini karşılamak için gayret ediyoruz. Amacımız, pazarda sadece kaliteli ürünler sunarak değil, aynı zamanda profesyonellik ve sosyal sorumluluğumuzun sonucu olan insani değerlerimiz ile de alanımızda önemli firmalardan biri olarak tanınmaktır. Müşterilerimizin memnuniyetini arttırmak amacıyla süreçlerimizin, ürünlerimizin ve personelimizin sürekli iyileştirilmesine önem veriyoruz. Döküm sürecimizde korozyon önleyici özelliklere sahip yüksek kaliteli alüminyum kullanıyoruz. Su pompalarımızda kullanılan kompakt keçeler, kanıtlanmış bir saha performansı geçmişine sahip. Sızdırmazlık malzemelerimiz, ısıya ve korozyona benzersiz bir direnç sağlayan karbon bileşenlerden ve seramiklerden üretiliyor. Keçelerimizin üretiminde OEM tarafından belirlenen koşulları ve performans kriterlerini kolayca aşan yüksek kaliteli HNBR kullanılıyor. Rulmanlarda ise çelik malzemesi seçiminden, kesme, tornalama, ısıtma işlemi, taşlama ve montaj işlemlerine uzanan birikmiş Know-How'a, uzun deneyime ve OEM tecrübesine sahip ürünleri kullanıyoruz. Pervanelerimizi orijinal ekipman akış hızlarına göre tasarlayıp imal ediyoruz. Kasnaklarımızı kayış sistemlerinin performansını ve çalışma ömrünü arttıracak koşullarda üretiyoruz.

SEKTÖRDEKİ SON GELİŞMELERİ DEĞERLENDİRİR MİSİNİZ?

Elektrikli araçların üretiminin artmasıyla beraber birçok parçada da değişiklikler yaşanıyor. Araçlardaki



Fuarda üretimimiz olan devir daimleri ve termostatları sergiledik.

Devir daim pompası, otomobil soğutma sisteminin bir parçasıdır. İçerdiği düzenekle motor soğutma sıvısının sistem içerisindeki akışını ve kontrolünü sağlamaktadır. Termostat ise soğutma suyu akışını kontrol ederek motor suyu sıcaklığını sabit tutmaktadır. Bu sayede motorun aşırı ısınmasını önler.

yeniliklerle beraber, su pompalarında da değişiklikler mevcut. Mekanik su pompaları, hibrit ve elektrikli araçlarda yerini elektrikli su pompalarına bıraktı. Bizlerin ve servislerimizin de süreç içerisinde bu gelişmelere hazırlıklı olması gerekiyor.

HİZMET KALİTESİ AÇISINDAN SEKTÖRDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN KONULAR NELERDİR?

Müşteri geri bildirimlerinin dikkate alınması çok önemli bir konu. Sunulan hizmetle beraber faaliyetler de sürekli bir iyileştirilme içerisinde olmalı. Ürünler hakkındaki gerekli teknik bilgilerin ve kullanım talimatlarının doğru bir şekilde aktarılması gerekiyor. Su pompalarının motora kolayca montaj edilebilir olması çok

önemli. Pompa değişiminden önce soğutma sisteminin temiz olduğuna dikkat edilmesi gerekiyor. Montaj sırasında ürünlerle beraber çıkan conta, civata gibi donanımların kullanılması gerekli. O-ring ve klingrit contalara dolgu malzemesi veya sıvı conta kesinlikle uygulanmamalı. Her mekanik su pompasında, başlangıçta biraz sızıntı yapabilen bir tahliye deliği bulunuyor. O yüzden ürünlerin araca montajından sonra bir süre sızdırması gayet normaldir. Servislerimizin gergi seti değişimi sırasında su pompalarını da değiştirmesi kayış ve gerginin ömrünün uzun olması açısından çok önemli.

YENİ YATIRIMLARINIZ VAR MIDIR? 2019 YILI BEKLENTİLERİNİZ NELERDİR?

Evet, gerçekleştirdiğimiz yeni yatırımlarımız var, planladığımız yeni yatırımlarımız da var. Şuan yeni bir montaj hattı kurulumu gerçekleştiriyoruz. Yeni yatırımlarımızla beraber rekabet gücümüzü arttırmak için özen gösteriyoruz. Yeni yapılanan bir firmayız ve inanıyoruz ki 2019 yılında da ülkeye ve sektöre daha sistematiğe ve çözüm odaklı bir hizmet verebilmek adına projelerimizi arttırarak devam edeceğiz.





YEDPA GELENEKSEL İFTAR YEMEĞİ GERÇEKLEŞTİ

Ticaret Merkezimiz Geleneksel İftar Yemeği, Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Salih Sami Atılgan ve Yönetim Kurulu Üyelerimizin ev sahipliğinde YEDPA Konferans salonunda gerçekleşti.

YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılgan; "Öncelikle Ramazanı şerifinizi tebrik ediyorum. İnşallah bu ay içinde yapmış olduğumuz her türlü ibadetlerimizi kabul olsun. İftarımıza icabet ettiğiniz, soframızı, aşımızı paylaştığınız için tekrardan hepinize teşekkür ederim. Rahmet ve bereket ayı olan Ramazan ayının hepimize, ülkemize, İslam âlemine huzur, barış, kardeşlik ve sükûnet getirmesini niyaz ediyorum. YEDPA'nın sadece bir iş yeri değil aynı zamanda Camisiyle, aş evi ile sağlık birimiyle bir yaşam merkezidir. Ramazan ayında iftar sofralarımız eksik olmadığı



YEDPA'nın sadece bir iş yeri değil aynı zamanda Camisiyle, aş evi ile sağlık birimiyle bir yaşam merkezidir. Ramazan ayında iftar sofralarımız eksik olmadığı gibi ihtiyaç sahiplerine de ulaştırmaya çalışıyoruz" dedi.

gibi ihtiyaç sahiplerine de ulaştırmaya çalışıyoruz" dedi.

Atılgan; YEDPA'nın mülkiyet sorunun ortadan kalkmasını mutluluğunu yaşıyoruz. 12 HAZİRAN ATAŞEHİR SHERATON OTEL 'de gerçekleşti-receğimiz genel kurulumuzda tüm

ortaklarımızın tapuları dağıtılacaktır. Büyük özveri ile tapularımızı hazırlamakta olan YEDPA çalışanlarımıza teşekkür ederim, şuanda tapularımızın üçte ikisi tamamlanmış durumda bu meşakkatli süreçte emeği geçen herkese YEDPA adına teşekkür ederim. Ataşehir belediye başkanı sayın Battal İlgezdi ile yönetim kurulu olarak yaptığımız son görüşmede işletmelerimiz ruhsat problemlerini de çözmeye çalıştık, inşallah işletmelerimizin ruhsat problemini de genel kurulumuzda tapu teslimi ile beraber verme gayretti içinde olduklarını, belirtti.

fimac[®]
Filtre ve Makine



The Game Starts Now.!

En Büyük veya En Eski Değiliz...
Ama, **“ En İyi Olanı Yapıyoruz.. ”**



“ KOMPRESÖRLER İÇİN “

*** SEPARATÖR FİLTRESİ**

*** HAVA VE YAĞ FİLTRESİ**

*** ENDÜSTRİYEL FİLTRELER**

Wins Plus
runs for your success.



+90 544 660 40 90
+90 216 471 85 25



info@filtreci.com.tr



Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. YEDPA Ticaret Merkezi
A-Cad. No:71 As. - Ataşehir - İSTANBUL / TURKEY
Tel: +90 216 471 85 25 - Gsm: +90 544 660 40 90



www.filtreci.com.tr

www.filtreci.com.tr

YERLİ OTOMOBİL BURSA DA KONUŞULDU

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Otomotiv ve Ulaşım Araçları Sektör Kurulu tarafından, MÜSİAD Bursa Şubesi ev sahipliğinde düzenlenen “Yerli Otomotiv ve Üretim Teknolojileri” konulu Türkiye İstişare Toplantısı’nda yerli otomobilin geleceği konuşuldu.



Toplantıya; Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, AK Parti Bursa Milletvekili Atilla Ödünç, Bursa Büyükşehir Belediye Başkan Yardımcısı Süleyman Çelik, MÜSİAD Genel Başkan Vekili Dr. Ali Gür, MÜSİAD Bursa Şubesi Başkanı Nihat Alpay, BEBKA Genel Sekreteri İsmail Gerim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Latif Deniz, YEDPA yönetim kurulu başkanı Salih Atılğan, YEDPA’lı iş insanları yanı sıra, MÜSİAD’ın çevre illerden gelen başkan ve başkan yardımcıları, sektör temsilcileri ile sektör paydaşları katıldı.

“YERLİ OTOMOBİLİN PROTOTİPİ YILSONUNA HAZIR”

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, “Yerli otomobil prototipi yıl sonunda tamamlanacak. Yatırımın da Bursa’da olmasa bile Bursa’ya en yakın yerde olması gerek” dedi.

MÜSİAD Bursa Şubesi ev sahipliğinde, Merinos AKKM’de gerçekleştirilen TÜİT’te konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, yerli otomobilde TÜBİTAK tarafından hazırlanan projelendirme ve prototip çalışmalarını yapıldığını, prototipin yıl sonunda

verileceğini açıkladı. Hasan Büyükdede, “Prototipin ardından yaklaşık 1,5-2 yıl daha üretim öncesi Ar-Ge çalışmaları devam edecek. Türkiye’de pili de üretecek tesislerimiz var. Şu anda prototip ile ilgili fizibilite çalışmaları nasıl tipte bir araç üretilir diye bir tip geliştirdiler. Bu tipin içindeki yazılım donanım motor aksamı baret sistemi hakkında kararları var. Fabrika yatırımı için Bursa, Manisa, Aksaray konuşuluyor. Şu anda kesin olarak şurada yapılacak diyemiyoruz. Hatta Yenişehir’de test merkezimizin yanına getirin dedik, teklif ettik. Onlar da şu anda bir çalışma içinde-



ler. Bursa'ya en yakın noktada olmak zorundalar. Çünkü ana yan sanayi burada. Hem liman hem demiryolu imkanı var. Bu bölgenin bir ürünü olacak. Bu civarda kalmak zorunda. Bu alan otomotivin merkezi konumunda" dedi.

Öte yandan Bursa'nın otomotiv endüstrisinde sahip olduğu insan kaynağı açısından da değerli olduğuna dikkati çeken Büyükdere, "Bursa'nın insanı farklı. Otomotivde ve makine sektöründe bunu yakından görüyoruz" şeklinde konuştu.

YENİŞEHİR OTOMOTİV TEST MERKEZİ'NİN İLK FAZI BİR YILDA TAMAMLANACAK

Yenişehir Otomotiv Test Merkezi'ni de üç fazda tamamlayacaklarının bilgisini veren Hasan Büyükdere, merkezin kamulaştırma çalışmalarının tamamlandığını, fazlardan ilkinin bir yıl içinde tamamlamayı planladıklarını belirtti. Büyükdere, "TRtest diye bir firma kurduk. Birinci fazla ilgili çalışma başladı. Burada ciddi miktarda yan çarpma yol testleri fren testlerinin yapıldığı bölüm olacak. İkincisinde laboratuvar olacak. Türkiye'de çok miktarda kurulmuş halihazırda tesisler var. Fabrikalar içinde test merkezleri bulunuyor. Firmaların bildirdikleri test ihtiyaçlarını

gidermeye yönelik planlama yapıyoruz" diye konuştu.

"SARSINTILI GÜNLERİ ATLATIYORUZ"

MÜSİAD Genel Başkan Vekili Dr. Ali Gür de, Türkiye'nin döviz kuru üzerinden yaşanan ekonomik sarsıntıyı atlattığını ifade ederek, "Böyle sarsıntılı günlerde bile başarılı Bursalı iş insanlarını tebrik ediyoruz. Üretirken büyüyen bir Türkiye istiyoruz. Artık katma değeri yüksek ürünler üretmek peşindeyiz. Üreten, geliştiren bir ülke olmak için çalışıyoruz ve buna mecburuz. Her anlamda kendine yeten dışa bağımlılığı ez aza indiren bir Türkiye hedefimiz var" dedi. MÜSİAD Bursa Şubesi Başkanı Alpay ise, Bursa'nın tekstil, makine ve diğer pek çok sektörde olduğu

gibi otomotivde de altyapısı ve bilgi birikimiyle önemli bir konumda olduğunu söyledi. Alpay, "Bursa, otomotiv sektörünün multidisipliner üretim ve çalışma sistemi içerisinde yetişkin iş gücüne sahiptir. Onun için Bursa, aynı zamanda bir otomotiv şehridir. Ülkemizdeki otomotiv sektörünün başkenti konumundadır" şeklinde konuştu. İki gün süren toplantının son paneli, Sektör Kurulu Başkanı Osman Özdemir moderatörlüğünde, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdere'nin yanı sıra TÜBİTAK MAM Enerji Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Abdülkadir Balıkcı ve Bursa Uludağ Üniversitesi Otomotiv Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. M. İhsan Karamangil'in konuşmalarıyla son buldu.





DYP SYSTEM GROUP

TİCARET HACMİNİ HER GEÇEN GÜN HIZLA ARTIRIYOR

2016 yılından itibaren YEDPA Ticaret merkezinde bulunan ve Ekim 2018'den bu yana H1 caddesinde yer alan DYP SYSTEM GROUP son 4 yıldır hizmet vermektedir. Kurucusu Zhifa Yu Çin Halk Cumhuriyeti vatandaşı olup 2016 yılından bu yana Çin ile Türkiye arasında ticaret köprüünüz olmuştur. Hizmette olduğumuz şu son 4 yılda sözleşme yaptığımız firmalar her geçen gün hızla artmaktadır. Türkiye Cumhuriyeti kanunlarına göre hazırlanan bu sözleşmelerle Çin ile ticaretinizi risksiz hale getirmeye devam etmektedir.

DYP System Group kurucusu Zhifa Yu 2016 yılından 2019 yılına kadar göstermiş olduğu başarıyı, güvenilir donanım ve çalışma arkadaşlarıyla bizlere sunmakta olup vermiş olduğu profesyonel hizmeti ve başarılarını her geçen gün daha ileriye taşımaktadır. DYP System

Group Çin'den ithal etmek istediğiniz tüm ürünler konusunda A'dan Z'ye profesyonel hizmet vermektedir. DYP System Group' ta amacımız ticaretinizi daha karlı hale getirmenizi sağlamaktır. Gümrük mevzuatlarında sözleşme yaptığımız tarihi baz alıyor ve ürünle-

riniz gümrüğe geldiğinde bir mevzuat değişikliği olur yada ek ücret çıkarsa bu tarz sorunları sizlere yansıtmamaya özen göstermeden halletmeye çalışıyor ve sizleri gümrüğün sıkıntılı işlemlerinden uzak tutuyoruz. Kalite ve garanti sözleşmemizin aynısını Çin'deki üreticilerimizle de yapıyor,



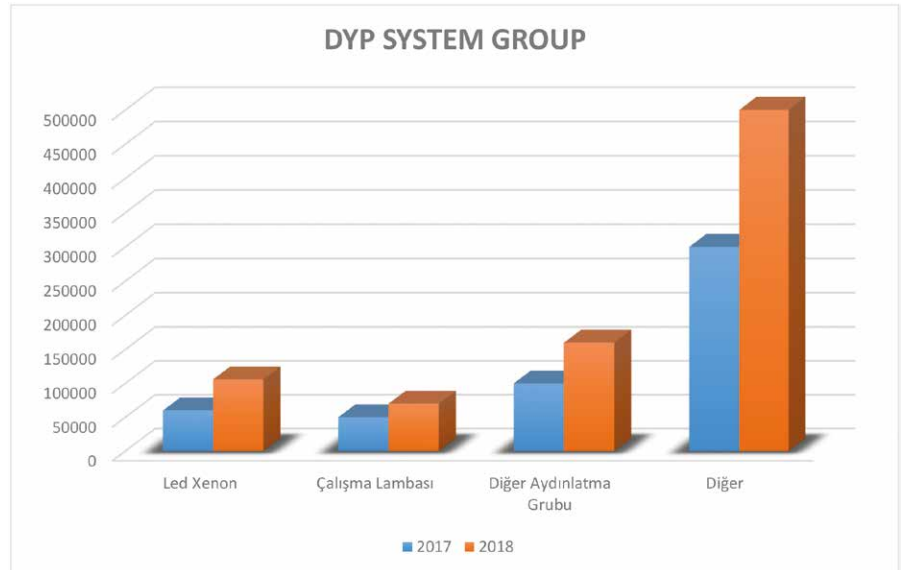
kaliteli ve güvenilir ürünler getirmeye devam ediyoruz.

DYP Group sürekli olarak kendini güncelleyen, yenilikler takip eden bir sisteme sahiptir. Hedefimiz Türkiye'deki küçük ve orta çaplı işletmelerin bizim sistemimizle büyümesi ve gelişmesi için katkı sağlamaktır. Böylece işletmelerimiz de daha karlı ve rekabet edebilecek güce sahip olabilmektedirler.

Çin'de bulunan ofisimizde çalışan Çinli personellerimizle sorunsuz olarak oradaki tüm işlemleri kolay bir şekilde tamamlamaktayız. Bu sayede sıfır riskle ürününüzü adreslerinize teslim etmekteyiz.

Bu işe ilk başlarda otomotiv alanında ürünler getirerek başladık ama şu an "Günlük ev kullanım eşyaları, plastik sanayi, Matbaa, Jeneratör Parçası Grubu" gibi çeşitli alanlarda da hizmet vererek portföyümüzü genişletmiş bulunmaktayız. Ayrıca her geçen gün sizlere çok daha fazla alanda

hizmet vermek için çalışmalarımız genişletiyoruz. Ayrıca Huawei ve TikTok gibi dünyaca ünlü firmalara da birçok alanda hizmet vermekteyiz.





2018 YILINDA %42 BÜYÜYEN ALACAK SİGORTASINA TALEP ARTIYOR

Türkiye’de ve dünyada değişen ticari anlayış, ticarete risklerin artması ve devlet destekli ticari alacak sigortasının sunulması ile birlikte “Ticari Alacak Sigortası”na yönelik talep son dönemde büyük artış gösterdi. Geçtiğimiz yıl yüzde 42 büyüyen alacak sigortası sektörü küresel piyasalar için önemli bir yıl olması beklenen 2019’da da büyümesini sürdürecektir.

ALACAK SİGORTASI KOBİLER İÇİN ÖNEMLİ BİR FIRSAT

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından 2019 yılının başında devreye alınan KOBİ’lere yönelik devlet destekli ticari alacak sigortası piyasaları rahatlatarak önemli bir çalışma. Yıllık cirosu 25 milyon TL’nin altında olan firmalar sağlanan bu destek ile yurtiçi satışlarından doğan vadeli alacaklarını sigortalatma imkânı buldu. Böylelikle firmalar tahsil edemediği alacaklar nedeniyle nakit akışının olumsuz etkilenme riskini minimize edebiliyor.

TÜRK FİRMALARININ GEREKİNİMLERİNE GÖRE ÇÖZÜM

Ticari alacak sigortası ve alacak tahsilat hizmetleri sunan İspanya merkezli Atradius Türkiye Genel

Müdürü Taner Işık “2019 yılının ilk çeyreğinde alacak sigortasına yönelik talep büyük oranda arttı. Firmaların satışlarının azaldığı, finansmana ulaşımın görece zorlaştığı ve likidite sorununun arttığı dönemlerde alacak sigortası poliçesi bulunan şirketler güvenli ticaret yapmaya devam edebiliyorlar. Uzun vadede şirketlerin karlılığını korumaları yönünde de destek sağlayan ticari alacak sigortasının Türkiye’de daha çok şirket tarafından etkin bir şekilde kullanılması ve ürünün faydalarının aktarılması için çalışmalarımızı devam ettirirken, Türk firmalarının yerel ve global gereksinimlerini detaylı şekilde inceleyip onlara özel doğru çözümleri sunuyoruz. Örneğin, yeni pazarlarda müşteri kazanmak isteyen firmalara

bir anlamda ihracat danışmanlığı yapıyoruz. Ticari alacak sigortası sadece bir sigorta ürünü olmanın dışında aynı zamanda bir risk yönetimi ve satış destek ürünü olarak da dikkat çekiyor. Tüm bu çalışmalar ve ürünün ticarete sağladığı faydaların ortaya çıkması ile birlikte ticari alacak sigortasına karşı ilgi ülkemizde her geçen gün artarak devam ediyor. Atradius olarak amacımız risk yönetimindeki bilinci artırarak iş ortaklarımızla birlikte güvenle büyümek. Atradius Türkiye olarak bu yıl Nisan sonu itibarıyla geçtiğimiz yıl aynı döneme kıyasla %61’lik büyüme gerçekleştirdik. Hedefimiz bu şekilde Türkiye ekonomisini desteklemeye devam etmek ” şeklinde açıklamada bulundu

OTOMOTİV FİRMALARINDAN İHRACAT HAMLESİ

Yeni döneminde otomotiv ve mobilite firmalarını global süreçlere hazırlayan Uluslararası Hızlandırma Programı Innogate ile firmalar ABD'ye ayak bastı. İlk giyilebilir teknoloji ürünü WIO'yu üreten Thread In Motion'dan, elektrikli araç ve batarya teknolojisi alanında çalışmalar yürüten Altınay Enerji Teknolojileri'ne, Türkiye'nin en büyük OE'ye üretim yapan rot üreticisi Ditaş'tan, bağlantılı araç ve mobilite platformu Ottoo'ya kadar birbirinden iddialı 8 firma Innogate ile ihracat atağına kalkacak.

İTÜ ARI Teknokent liderliğinde, İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) desteğiyle yürütülen Innogate Uluslararası Hızlandırma Programı, yeni dönemde otomotiv ve mobilite firmalarına kapılarını açtı. Innogate programının İstanbul ayağında 14 şirket, 6 hafta boyunca Silikon Vadisi'nden gelen mentorlar ile birlikte; ABD otomotiv pazarına giriş stratejileri, ABD'de yayılma kanalları, rakip-pazar analizi, inovatif ürün konumlaması, ürün fiyatlaması ve dijital pazarlama gibi önemli başlıklar üzerinde çalıştı.

ABD DÖNEMİ BAŞLADI

Programın İstanbul ayağına katılan firmalar arasında Alcomet, Altınay Enerji Teknolojileri, Çelik Halat, Ditaş, Eteration, Ortakçı Cam, Ottoo ve Thread In Motion ABD dönemine de dahil oldu. 8 firma, yarısı San Francisco ve yarısı Detroit'te olmak üzere 3 hafta boyunca ABD otomotiv sektörünü ve dinamiklerini yakından inceleyecek. Firmalar ayrıca sektördeki son trendlerle ilgili bilgi almak ve kendi firmalarının iş geliştirme faaliyetlerini yürütmek için Tesla, Schneider Electric, ve Mitsubishi gibi lider kuruluşlardan uzmanlarla bir araya gelecek.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK ROT ÜRETİCİSİ

Innogate ile ABD'ye giden firmalar arasında yer alan Ditaş yıllık dört buçuk milyona adetlik üretim kapasitesi ile Türkiye'nin en büyük Orijinal Malzeme Üreticisi'ne çalışan rot üreticisidir. Ditaş, 30 yılı aşkın başarılı geçmişi ile direksiyon ve süspansiyon sistem

parçaları üretiminde, yurt içine olduğu kadar yurt dışı araç üreticisi firmalara da yüksek kaliteli ürünler sunuyor. Bağlantılı araç ve mobilite platformu Ottoo ise otomotiv ekosistemine dahil sektörlerle, yenilikçi iş modelleri ile dijital dönüşüm sağlıyor.

İLK GİYİLEBİLİR TEKNOLOJİ ÜRÜNÜ WIO'YU ÜRETTİ

Aralarında Mercedes Benz, Renault, Hyundai, Unilever, BSH, Türk Havayolları gibi birçok önemli markanın da yer aldığı şirketlere yönelik çözümler sunan Thread In Motion, endüstri 4.0 süreçlerinde mavi yaka personelin ergonomisini artırarak, iş yükünü kolaylaştıran, giyilebilir teknoloji platformu olarak hizmet sunuyor. Innogate ile ABD'ye giden firmalar arasında yer alan Thread In Motion, ilk giyilebilir teknoloji ürünü WIO'yu üreterek 15 farklı sensörü bir eldiven içerisine entegre etti. Şirket bu ürünle çalışan performansını ve ergonomisini artırırken; işletmelere hız, izlenebilirlik ve verimlilik de kazandırıyor.

IBM VE GOOGLE'İN İŞ ORTAĞI

Dünyanın önde gelen şirketleri IBM, AWS, CA, Google ve Docker'a özel çözümler üreten Eteration, Türkiye'de ve yurt dışında faaliyet gösteren çeşitli sektörlerdeki kurumsal firmalara ve büyük kamu kuruluşlarına yazılım, proje, danışmanlık ve eğitim hizmetleri sunuyor. Programa katılan ve büyük bir alüminyum ürünleri üreticisi olan Alcomet ise, ürünlerinin yüzde 96'sını Avrupa pazarına satıyor.



SEKTÖRÜN ÖNCÜ FİRMALARINDAN

Innogate ile ABD'ye giden firmalar arasında yer alan, elektrikli araç ve batarya teknolojisi alanında çalışmalar yürüten Altınay Enerji Teknolojileri ise geliştirdiği üstün nitelikli mühendislik ürün ve çözümleriyle sektörün öncü firmaları arasında yer alıyor. 1962'de ülkemizin yüksek karbonlu çelik tel ve halat ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla kurulan Çelik Halat'ın çok geniş bir çap aralığında üretilen halatları yıllardır inşaat, denizcilik, balıkçılık, petrol, madencilik gibi birçok sektörde ve asansörlerde, telesiyelerde, vinçlerde kullanılıyor. Ortakçı Cam ticari araçların tek ve çift yan camları ve rezistanslı bagaj camları, toplu taşıma araçlarının oygulu yan camları ve rezistanslı şoför camları, otomatik kapı camları gibi daha onlarca alanda yurtdışı ve yurtiçi piyasaya yönelik ürünler üretiyor

YEDEK PARÇAYA 1.3 TRİLYON DOLAR

Dünya otomotiv endüstrisi satış sonrası oluşturulan ve 2030'da 1.3 trilyon dolara yükselecek yedek parça sektörüne odaklandı. Türkiye'nin de değişen dünyaya ayak uydurması gerektiğini söyleyen TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "Bu parçaların yüzde 50'si elektronik olacak" dedi.



Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) ve Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS) tarafından ortaklaşa düzenlenen Aftermarket Konferansı, bu yıl 10'uncu kez gerçekleşti. Sektörün önde gelen paydaşlarının katılımı ve konuşmacı olarak yer aldığı 10. Aftermarket Konferansı'nda, "Ana Sanayi OES Stratejileri", "Dağıtıcı ve Distribütörlerin Dönüşüm Stratejileri ve Geleceğin Ekosistemi" konularında paneller düzenlendi. Yerli ve yabancı sektör temsilcilerinin, dünyada otomotiv endüstrisinin geleceğine dair önemli açıklamalar yaptığı konferansta ayrıca sektöre yönelik tespitler konuşuldu.

TÜRKİYE'DE 23 MİLYON ARAÇ VAR

TAYSAD'ın 430'u aşkın üyesi, yaklaşık 25 milyar dolar iç hacmi, 11 milyar dolar ihracat ve 200 binin üzerinde istihdam ile Türkiye ekonomisine önemli katkılarda bulunduğunu belirten TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "Mart 2019 sonu itibarıyla toplam araç parkımız 23 milyon adete ulaşmış durumda. Üstelik bu araçların %54,2'sini otomobiller oluşturuyor. 2018 itibarıyla dünyada 1.000 kişiye ortalama 223 otomobil düşerken, bu rakam ABD'de 950, İtalya'da 756 ve İngiltere'de 643'e ulaşmış durumda. Bu sıralamada ülkemiz ise 212 otomobil ile 223 olan dünya ortalamasına yakın seyretse de, potansiyelinin gerisinde kalıyor" bilgisini verdi.

1.3 TRİLYONLUK PAZARA YAKIN TAKİP

Bugün yaklaşık yüzde 40 seviyesinde olan elektronik aksam kullanımının, 2030'larda yüzde 50'nin de üzerinde seyredeceğini belirten Alper Kanca, küresel otomotiv aftermarket pazarının 2030 yılına kadar yüzde 3 büyüyerek 1.3 trilyon dolara ulaşacağını altını çizerek "Bu alanda Çin'in yüzde 8 büyümeye ile zirvede yer alması bekleniyor. Özellikle Asya'nın, Çin de dahil olmak üzere küresel otomotiv satış sonrası pazar payını 2030'un başından itibaren 3'te 1'den fazla oranda arttırması öngörülmüyor. Büyük bir bakım, onarım ve yedek parça potansiyelini barındırmakta olan ülkemiz ise, tedarik sanayisi alanındaki güçlü yapısıyla otomotiv endüstrisinin geleceğine ayak uydurmalıdır" ifadelerini kullandı.

OTOMOTİV ÜRETİCİLERİ DİJİTAL DÖNÜŞÜME HAZIR DEĞİL

KPMG'nin yönetici araştırma şirketi Egon Zehnder'le ortaklaşa gerçekleştirdiği çalışma, otomotiv sektörünün dijitalleşme için gereken kültür değişiminden sınıfta kaldığını ortaya koydu.

Uluslararası vergi, denetim ve danışmanlık firması KPMG'nin, üst düzey yönetici araştırma şirketi Egon Zehnder'le birlikte yaptığı araştırma, dünyanın önde gelen otomotiv firmalarının sektörlerini yıkan dijital dönüşüme hazırlıklı olmadığını gösterdi. Araştırmaya, dünya genelinde dev markalardan 527 otomotiv yöneticisi katıldı. Araştırma, dijitalleşmeye karşı sektörün neredeyse tamamında bir farkındalık oluştuğunu, buna karşın stratejik ve kültürel düzeyde hazırlık yapılmadığını ortaya koyuyor. KPMG Türkiye'den Hakan Ölekli, "Araştırma açıkça ortaya koyuyor ki otomotiv endüstrisi hala geleneksel 'üretim optimizasyonu' zihniyetinde kalmış durumda. Sektöre yeni giren oyuncular sadece yeni kartlarla oynama avantajına sahip. Klasik sektör oyuncuları ise araç hareket halindeyken lastik değiştirmek zorunda" diye konuştu. Ölekli, bu durumun dezavantaj olarak algılanmaması gerektiğini, zira doğru adımlarla önemli bir avantaja çevrilebileceğini vurguladı.

ARAŞTIRMADAN ÖNE ÇIKAN BAZI SATIRBAŞLARI ŞÖYLE:

* Katılımcıların yüzde 92'si, sektörü değiştiren dijitalleşmeye ayak uydurmak için yeni ve farklı bir kültürel yaklaşımın zorunlu olduğuna ikna olduklarını belirtirken, sadece yüzde 29'u 'fail first, fail fast' (bir sistemde hata oluşturabilecek durumu zamanından önce fark edip en kısa zamanda başarısız olmak) yönteminin bu yeni yaklaşım için rehber niteliği taşıdığını düşünüyor.

* Yöneticilerin yüzde 57'si dijitalleşmenin ön koşulunun süreç değişiklikleri olduğunu söylüyor. Kültürel



değişim ve liderlik bilinci ise listede en alt sırada.

ÖNCÜ DEĞİL TAKİPÇİ

* Yapay zeka ve diğer dijitalleşme teknolojilerinin kullanımı sorulduğunda katılımcıların yaklaşık yüzde 50'si, stratejilerinin bu teknolojilerin erken takipçisi olduğunu belirtiyor. Ancak, sadece yüzde 40'ı bu alanlarda ilk harekete geçen olmak istediklerini söylüyor.

ESKİ VE YENİ BİR ARADA

* Katılımcıların yüzde 66'sı, geleneksel ve yeni iş modellerinin bir arada yürütülmesine ihtiyaç olduğunu düşünüyor, yüzde 34'ü ise ürünlerde

ve iş modellerinde tam bir dönüşüme inandıklarını ifade ediyor.

İŞ BİRLİĞİ ŞART

* Araştırmaya katılan yöneticilerin yüzde 60'ı aşkın bölümü, başarılı bir dijitalleşme süreci için rakipleriyle rekabet etmek yerine işbirliğine gitmeleri gerektiği fikrinde birleşiyor. Bu oran CEO ve C-suite seviyesi yöneticilerde yüzde 80'ler seviyesindeyken, departman yöneticileri seviyesinde yüzde 19'a kadar geriliyor.

* Yöneticilerin yüzde 80'i, şirketlerinin sadece tek bir dijitalleşme stratejisi olduğunu söylüyor. Sadece yüzde 12'si, bu alanda farklı stratejiler uyguladıklarını belirtiyor.

2019 HURDA ARAÇ

ÖTV İNDİRİMİ NE KADAR OLDU?

Hurda Araç ÖTV İndirim Miktarları 2019 yılında yapılan son düzenlemeyle hurda araç ÖTV indirimi ne kadar oldu? 2019 yıl sonuna kadar uzatılan ÖTV indirimiyle işte hurda araç ÖTV indirim miktarları.



2019 yılı için hurda araç indirimi konusunda yapılan düzenlemeyle indirim tutarı 15 bin TL olarak belirlenmiştir. Torba yasanın meclise gelmesiyle birlikte hurda araç alımlarında 15 bin TL ÖTV indirimi kabul edilmiş oldu. Kararın 2019 Temmuz'undan itibaren devreye girmesi bekleniyor. TBM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda kabul edilen yasayla birlikte daha önce 10 bin TL olan ÖTV sınırı 15 bin TL olarak güncellenmiştir. ÖTV İndirimi Hangi

Araçlar İçin Geçerli? 16 yaş ve daha yaşlı binek otomobil, steysin vagon tipi araçlar ve panelvanlar, 16 yaş ve daha üzerinde 10 kişi veya daha fazla yolcu taşıma kapasitesine sahip minibusler, 16 yaş ve daha üzerinde otobüsler, arazi taşıtları, Atv cinsi araçlar, tır çekicisi, yarı römorklar için çekiciler ve pickup araçlar. Yukarıda belirtilmiş türde 16 yaş üstü araçlar eğer hurdaya ayrılırsa ÖTV indiriminden yararlanılabilmektedir. Hurda Araç Teşvik Detayları 2019 yılı

için alınan kararla hurda araçlarına 5 bin TL daha teşvik yapılmasına karar verildi. Otomotiv sektörünü hareketlendirebilmek için sağlanan bu desteğin yanı sıra devlet tarafından da çeşitli destekler sağlanmaktadır. Geçtiğimiz yıl hurda araç düzenlemesiyle ilgili düzenleme 2019 yılının sonuna kadar uzatılmış ve böylelikle hurda araç satış ve ihrac edilmesinde uygulamadan yararlanılacağı aktarılmıştır. Hurda Araç İndirimi İçin Gereken Şartlar Nelerdir? Hurda



araç indirimini ÖTV uygulaması için 10 bin TL'ye kadar yapılan indirimlerde birtakım şartların mevcut olması gerekmektedir. Bunlar; 46 bin TL'den daha pahalı olmayan araçlara 10 bin TL indirim ve yeni düzenlemeyle matrahı 70 bin TL'den daha pahalı olmayan araçlara uygulanmaktadır. 46-80 bin TL arasındaki araçlara 8 bin TL'lik indirimle birlikte yeni düzenleme kapsamında matrahı 70 bin ile 120 bin TL'yi aşmayan araçlara uygulanmaktadır.

80 bin TL'yi aşan araçlara 3 bin TL'lik indirim, yeni düzenleme kapsamında ise matrahı 120 bin TL'yi aşan araçlara uygulanmaktadır. ÖTV Hurda Araç İndirim Başvurusu Nasıl Yapılır? Hurda araç indirim başvurusunda öncelikle araç üzerindeki plaka sökülür ve aracın ruhsatı alındıktan sonra notere başvuru yapılır. Çekmeli belgeli araç başvuruları plakasız olarak yapılmalıdır. Noter tarafından kayıt oluşturulur ve 7103 sayılı yasa kapsamına dahil olduğuna dair gerekli belgelerle

başvuru sahibine teslim edilmektedir. Daha sonra; Noterin verdiği evraklarla; İl özel idaresi, Belediye, Ömrünü tamamlamış araç merkezleri veya Hurda İşletmesi Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunulmalıdır. Noterden alınmış evraklar, belirtilen herhangi bir merkeze teslim edilir ve bir sonraki adımda araç toplama yerine teslim edilir. Araç eğer yürür durumda değilse çekici ile alınır. Otomobilin motoru ve şanzımanı gibi önemli parçalarının yerinde olması ve aracın bütünlüğünü koruması gerekiyor. Araç teslimi sonrasında başvuru sahibine 3 suret ile teslim tutanağı verilir. Teslim tutanağını almış başvuru sahipleri işlemler sonrası notere yeniden gidip işlemlerini tamamlamalıdır. Noter "Araç ruhsatı hurdaya çıkmıştır." kaşesi basar ve aracı sahibine teslim eder. Araç hurdaya çıktıktan sonra teslim edilmeden yalnızca ruhsat ile yasadan faydalanılabilmektedir. Hangi Firmalar Hurda Araç İndirimi Yapıyor? Hurda araç satışı konusunda hizmet veren firmalara internet üzerinden kolaylıkla erişim sağlanabilmektedir. Firmaların büyük çoğunluğu online sitelerle satın alabildikleri hurda araçlara ilişkin detayları paylaşıyor.

ÖTV NEDİR?

ÖTV yani Özel Tüketim Vergisi, bazı ürünler ve mallardan tahsil edilen bir harcama vergisi olarak karşımıza çıkmaktadır. Mal ve ürünlerin üzerinden maktu veya oransal olarak alınır. Motorlu taşıtlarda uygulanmakta olan ÖTV vergisi tüketici adına olmaktadır. ÖTV 4 farklı tarifede alınmaktadır. Bunlar; Akaryakıt ve yağ vergileri 1 sayılı tarife olmaktadır. Akaryakıt tüketim vergisi yerine 2 sayılı tarife olmaktadır. Taşıt ve eski taşıt alım vergileri yerine 3 sayılı tarife olmaktadır. Tütün ve alkol türevlerine ve eski KDV yerine ise 4 sayılı tarife olmaktadır. Hangi Ürünlere ÖTV Uygulanır? Türkiye'de uygulanmakta olan ÖTV ürünleri; Kürk, mücevherler, lüks otomobiller, Alkol ve sigara, Çevreye zarar veren fosil atıklar, benzin ve kömür vb.dir.

DİZEL ARAÇLAR DÜNYANIN SONUNU HAZIRLIYOR

Son dönemlerde insan ve çevreye verdiği zararlardan dolayı birçok firma tarafından üretimine son verilen dizel otomobiller, laboratuvar testlerine göre sürüş sırasında yaklaşık 10 kat daha fazla zararlı gaz salınımı yaparak dünyanın sonunu hazırlıyor. Dizel araçlardan yayılan gazlar ve zararlı maddeler, astım ve KOAH gibi solunum yolu hastalıkları, kalp ve damar hastalıkları başta olmak üzere çok sayıda hastalığa da sebep oluyor. Ayrıca Dünya Sağlık Örgütü (WHO), dizel araçların egzozundan çıkan asbest, arsenik, hardal gazının sigaradan daha zararlı olduğunu raporlarla ortaya koydu.

Dizel araçların egzozlarından havaya yayılan zararlı gazlar ve partiküller toplum sağlığını tehdit ederken, solunum yolu hastalıklarına da zemin hazırlıyor. Avrupa'daki sıkı emisyon kanunları ile birlikte dizel otomobillerin sonuna yaklaşıldı. 2020'den itibaren, çevre ve insan sağlığı için büyük tehdit oluşturduğundan dolayı Toyota, Fiat, Jeep, BMW, Nissan, Alfa Romeo, Honda, Masarati, Suziki, Mitsubishi, Volvo ve Porsche gibi dünya devleri dizel araçlarının üretimini durdurma kararı aldı.

AVRUPA'DA YENİ KURALLAR BELİRLENDİ

Avrupa Birliği (AB) çevreyi kirleten egzoz gazı emisyonunu kontrol altında tutmak için 2021'den itibaren satılan araçlarda karbondioksit (CO²) miktarını kilometre başına ortalama 95 grama indiriyor. Avrupa Birliği (AB) 1990'ların başından bu yana çevreyi kirleten egzoz gazı emisyonunu kontrol altında tutma amaçlı kurallar belirlerken, en büyük hamleyi 2020 sonunda itibaren başlatıyor. 2021'den itibaren AB içinde satılan tüm otomobillerde karbondioksit (CO²) miktarı kilometre başına ortalama 95 grama indirilmek zorunda. Ayrıca 2025 yılına kadar 2021 yılı seviyelerinin yüzde 15 altına, 2030'da ise 2021 yılı seviyelerinin yüzde 35 altına inecek. Tutulması imkânsız gibi görünen bu hedefler için LPG ve

CNG gibi alternatif yakıtlarla çalışan araçlara yönelik hem yatırımlar hem de uluslararası işbirlikleri hızla artıyor.

TÜRKİYE AVRUPA BİRLİĞİ'NİN HEDEFİNİ GEÇTİ

Trafikte araçların karbon emisyonları ile çevreye verdikleri zararı telafi etmek için milyonlarca yeni ağaç dikmek gerektiğine vurgu yapan dünyanın en büyük LPG üretim markası BRC'nin Türkiye CEO'su Kadir Örcü, "LPG kullanan 5 milyon otomobil, her yıl 2 milyon ton daha az karbon emisyonuyla 300 bin ağaç dikmiş kadar çevreye katkı sağlıyor" dedi. LPG'nin doğaya ve insana olan katkılarını saymakla bitiremeyen Örcü, "Çoğu hidrokarbon yakıtlara göre LPG'nin karbon-hidrojen oranı düşüktür. Dolayısıyla ürettiği birim enerji başına çok daha az karbondioksit (CO²) açığa çıkar. LPG diğer hidrokarbon yakıtlara göre daha fazla enerji üretir. Avrupa Birliği ülkelerinde 2020 yılı için konulmuş hedefe göre, otomotiv yakıtları içinde LPG otogazın günümüzde yüzde 2 olan payının yüzde 10'a çıkarılması öngörülmektedir. Ülkemizde LPG otogaz otomotiv yakıtları arasında yüzde 12'lik bir paya erişmiştir. Bu açıdan Türkiye, Avrupa Birliği'nin 2020 hedefini şimdiden yakalamış ve geçmiştir" ifadelerinde bulundu.



Lpg'li Araç Sahipleri Yüzde 40 Tasarruf Sağlıyor

Türkiye yollarında yaklaşık 5 milyon LPG araç yakıt ekonomisinin rahatlığını yaşıyor. Pompa fiyatı benzinin yaklaşık yarısı düzeyinde bulunan LPG, araç sahiplerine ortalama yüzde 40 tasarruf sağlıyor. Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK), 2019 yılı Ocak ayı motorlu kara taşıtları istatistiklerine göre trafiğe kayıtlı 12 milyon 437 bin 250 adet otomobilin yüzde 37,8'ini oluşturan 4 milyon 703 bin 163 araç LPG kullanıyor. Çevreci yakıtların daha da yaygınlaşması için onlara ayrıcalık tanınmalı ve daha çok teşvik etmeliyiz. Atmosfere yayılan zararlı gazların ve bunlara bağlı olarak ortaya çıkacak hastalıkları bile bile dizel araçları kullanmamalı ve dünyanın sonunun gelmemesi için bu toplumsal farkındalığı oluşturmalıyız.



İSTANBUL TRAFİK YOĞUNLUĞUNUN EN FAZLA YAŞANDIĞI İKİNCİ ŞEHİR OLDU

2018 yılında 6 kıtada 38 ülkeden 200'den fazla şehrin yer aldığı araştırmaya göre, İstanbul dünya genelinde en fazla trafik yoğunluğuna sahip ikinci şehir oldu.

Medya takip ve raporlama ajansı PRNet, dünya genelindeki şehirlerin trafik yoğunluğunu konu alan araştırmayı inceledi. PRNet'in INRIX Küresel Trafik Raporundan ve medya yansımalarından derlediği bilgilere göre, İstanbul dünya genelinde en fazla trafik yoğunluğuna sahip ikinci şehir oldu. Araştırma 6 kıtada 38 ülkeden 200'den fazla şehir baz



PRNet ve Ajans Press'in gerçekleştirdiği medya araştırmasında, konu ile ilgili yazılı basına yansıyan haber adetleri de belli oldu. 2018 yılında trafik ile alakalı 200 bin 16 haber çıkışı tespit edilirken, İstanbul'da yaşanan trafik yoğunluğunun medyanında gündeminde olduğu görüldü.

alınarak hazırlanırken, listenin başına Moskova'nın yerleştiği görüldü. Trafikte harcanan süreler incelendiğinde ise İstanbulluların 157 saat'ini trafikte geçirdiği saptandı. Trafik yoğunluğunda

listenin başına yerleşen Moskova, trafikte bekleme kategorisinde ise 210 saat geçirerek bu alanda 10. sıraya yerleşti. 2018 yılında trafik yoğunluğu bakımından listenin ikinci sırasında yer alan İstanbul'un 2017 yılında ise üçüncü sırada yer aldığı kaydedildi. PRNet ve Ajans Press'in gerçekleştirdiği medya araştırmasında, konu ile ilgili yazılı basına yansıyan haber adetleri de belli oldu. 2018 yılında trafik ile alakalı 200 bin 16 haber çıkışı tespit edilirken, İstanbul'da yaşanan trafik yoğunluğunun medyanında gündeminde olduğu görüldü.

İKİNCİ EL ARAÇ TİCARETİNDE BİLİNMEYENLER

2. el otomobil ticaretinde ekspertiz zorunluluğuyla başlayan yeni dönemde, ekspertiz merkezleri otomotiv sektörünün yönlendirici ve tamamlayıcı unsuru olmaya başladı. Ekspertizde TÜV SÜD güvencesini müşterilerine sunan TÜV SÜD D-Expert'in Genel Müdür Yardımcısı Ozan Ayözger "İkinci el otomobil ticareti sektörün hem rakamsal hem de işlevsel konular bakımından büyük bölümünü işgal ediyor. İkinci el, sektörde yeni bir trend haline geldi. Pahalı otomotiv fiyatlarına rağmen 1 milyona yaklaşan ikinci el otomotiv satışları, sektördeki olumlu havanın devam ettiğini bizlere gösteriyor" açıklamasında bulundu.

1. Ekspertiz sektöründe büyüme artışı ne durumda?

Türkiye'deki yeni ortaya çıkan ve büyüme potansiyeli olan tüm sektörlerde olduğu gibi bizim sektörümüzde de birçok küçük ve büyük ölçekli firma ortaya çıktı ve farklı markalar oluştu. Bu sebeple ikinci el araç ekspertiz hizmeti almak isteyen tüketicilerin kaliteli, taraf-sız ve bağımsız hizmet veren, bizim gibi firmalara olan ihtiyacı arttı. Otomobil sektöründe geçmişi ve tecrübesi olmadan ikinci el araç ekspertiz hizmeti

veren firmalarda, tüketicilerin karşıla-şabilecekleri hata oranının yüksekliği nedeniyle TSE'den Hizmet Yeterlilik Belgesi almış kurumsal firmalardan hizmet alınması büyük önem taşıyor hale geldi.

2. Sektörde kurumsallaşma adına getirilen düzenlemeler alıcıyı memnun etti mi?

Sektörde yapılan düzenleme sayesinde ekspertiz merkezi açma standartları belirlenirken, kurumsallaşma yolunda ilk adım atılmış oldu. Atılan bu önemli adımın devamında Hizmet Yeterlilik

Belgesi sahibi ekspertiz merkezleri için denetim standartlarının oluşturulması, oluşturulan standartlar ışığında eksper-tiz merkezlerinin denetimlerinin düzenli olarak yapılması ve bu denetimler so-nucunda karşılaşılan olumsuzluklara karşı cezai yaptırımlar getirilmesiyle sektörde kurumsallaşma süreci büyük ölçüde tamamlanmış olacaktır. Dolayısıyla ikinci el araç ekspertiz sektörü hem alıcılar hem satıcılar için şeffaflığın hâkim olduğu bir sektör haline gelmiş olacaktır. Kurulduğu ilk günden itibaren



kurumsal yapısıyla sektörde varlığını sürdüren TÜV SÜD D-Expert'in her şubesinin denetimi, gücünü 150 yıllık güvenlik, kalite ve sürdürülebilirlik tecrübesinden alan ve Türkiye'nin en önde gelen kuruluşlarından olan TÜV SÜD tarafından yapılmaktadır. Bu sayede markamız sektördeki yolculuğunun en başından beri müşterilerine güven ortamını sağlayarak, hak ettikleri bağımsız ve tarafsız hizmeti sunuyor.

3. İkinci el araç almak isteyenlere tavsiyeleriniz nelerdir?

Aracın mevcut durumunun öğrenilmesi araç alım kararında büyük rol oynamaktadır. Bu nedenle en önemli tavsiyem alıcıların ikinci el araç almaya karar verdikten sonra mutlaka kurumsal bir ekspertiz firmasına aracı götürüp ekspertizini yaptırmaları olacaktır. Ayrıca yönetmelikle birlikte ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştigal eden gerçek ve tüzel kişilerin son kullanıcıya yapmış oldukları satışlarda aracı satan firma tarafından en az 3 ay veya 5.000 km garanti uzatımı verilmesi zorunluluğu gelmiştir (8 yaş ve 160.000km üzerin-



deki araçlar kapsam dışındadır) . İkinci el aracını bu firmalardan alan tüketiciler garanti uzatımlarını mutlaka talep etmelidirler. Bireysel satış işlemlerinde garanti zorunluluğu olmamasına karşın motor, şanzıman, tork konvektörü diferansiyel ve elektrik sistemini kapsayacak olan garanti uzatımının en az 6 ay/10.000 km olarak yaptırılmasını tavsiye ediyorum. TÜV SÜD D-Expert'in Garanti uzatım paketleri sayesinde tüketiciler bu hizmeti ekspertiz sonrası merkezlerimizden 3 ay/5.000km, 6ay/10.000km veya 12ay/20.000 km olarak alabilmektedirler.

4. Alıcılar için hayata geçirdiğiniz güncel uygulamalarınızla ilgili bilgi verir misiniz? İlk kurulduğumuz günden bu yana

hizmetimizi en üst seviyelere taşımak ve sektörde öncü olmak amacıyla çalışıyoruz. Bunun için hizmet ağıımızı ve ürün çeşitliliğimizi genişletmenin yanı sıra müşterilerimize en hızlı şekilde hizmet verebilmek adına da geliştirmeler yapıyoruz. Randevu sistemimizde yaptığımız son geliştirmeler sayesinde müşterilerimiz kendilerine uygun gün, saat, lokasyon ve paketleri hızlı bir şekilde tercih ederken şubelerimizde sıra beklemeden işlemlerini tamamlayabiliyorlar. Müşterilerimizin ihtiyaçlarını en doğru şekilde anlayıp oluşturduğumuz ekspertiz paketlerimize ek olarak Garanti Uzatımlı Paketlerimiz sayesinde ekspertiz sonrasında garanti altına alınmış araçlarda oluşacak arızalarda kapsam süresi içerisinde üst limit olmadan zararları karşılanıyor.

Çok yakında sigortaladım.com ile başlayacağımız iş birliği sayesinde müşterilerimiz 21 farklı sigorta şirketinden trafik sigortası ve kasko teklifi alabilecek ve kendilerine en uygun poliçeyi taksitlendirme imkanıyla anında satın alabilecekler. Sektörümüzde güven noktası olma yolundaki hedefimize her geçen gün yaklaşırken, ikinci el araç alıcılarının işlerini kolaylaştıracak sürprizlerimizin devam edeceğini de müjdeleyebiliriz.

5. Yeni getirilen ikinci araç ticareti düzenlemesiyle ilgili vatandaşların dikkat etmesi gerekenler neler?

Yeni yönetmelik 2. El araçların kimler tarafından, nerede ve nasıl satılacağını düzenlerken, alıcıların da aldıkları araçları daha iyi tanımalarına olanak sağlıyor. Alıcıların bu haklarını bilerek alacakları araçları kendi istedikleri ve güvencikleri TSE'den Hizmet Yeterlilik Belgesi almış ekspertiz merkezlerine götürmelerini tavsiye ediyorum. Bu sayede sonraki süreçte yaşanabilecek kötü sürprizler önlenilebilecektir.

6. Önümüzdeki bir yıl içerisinde ikinci el araç sektörü nasıl bir gelişim izleyecek?

Yönetmeliğin yansımalarının net bir şekilde gözlemlenebileceği bir yıl içerisinde, sektörde kurumsallıkla ilerleyen firmaların avantajlı olacağını söyleyebilirim. Hizmet kalitesini tescilleyerek, güven sağlayanların güçlenerek yollarına devam edeceklerini düşünüyorum.

OTOMOTİV TEDARİK SANAYİSİNİN 40 YILLIK YOLCULUĞU!

Türk Otomotiv Sanayisinin Portresi “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” Kitabıyla Yeniden Çizildi! Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), otomotiv endüstrisinin kalbi niteliğindeki tedarik sanayisinin yarım asra yaklaşan tarihini, “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” isimli kitap ile ölümsüzleştirdi. TAYSAD’ın 1978 yılından bugüne kadar olan hikayesi ile ülkemiz otomotiv endüstrisinin kilometre taşlarına ışık tutan “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” eserinde, TAYSAD arşivi ve diğer özel arşivlerden titizlikle derlenen fotoğraflara da kapsamlı olarak yer verildi.

Günümüzde 400’ü aşkın üyesiyle otomotiv tedarik sanayi sektörünün tek temsilcisi konumunda bulunan Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), otomotiv endüstrisinin kalbi niteliğindeki tedarik sanayisinin yarım asra yaklaşan tarihini, “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” isimli kitap çalışmasıyla ölümsüzleştirdi. TAYSAD’ın 1978 yılından bugüne kadar olan hikayesi ile ülkemiz otomotiv endüstrisinin kilometre taşlarına ışık tutan “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” eserinde, TAYSAD arşivi ve diğer özel arşivlerden derlenen fotoğraflara da kapsamlı olarak yer verildi. “TAYSAD’ın 40 Yılı - Daha İyisi İçin Yarışmak” kitabında, Türk otomotiv sanayisinin karşılaştığı zorluklar etkili bir anlatımla ortaya koyulurken, elde edilen kazanımlar ve başarı hikayesine dönüşen tedarik sanayisi serüveni, tarihi anekdotlar ışığında yer buldu. Konuyla ilgili görüşlerini paylaşan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, “TAYSAD’ın kurulduğu 1978 senesi, hem siyasal karışıklıklar hem ekonomik sıkıntılar açısından Cumhuriyet tarihinin en zor dönemlerinden biriydi. İş dünyasında da tablo iyi değildi. Üretim adetleri çok düşüktü, hammadde temin etmek ve ithal girdi bulmak mümkün değildi. Dolayısıyla araç ve parça imalatı çok meşakkatliydi. Buna rağmen kurucularımız üretime soyundular, odaklandılar, mesleklerini geliştir-



diler ve uluslararası alanda rekabet edebilecek bir tedarik sanayinin oluşmasına katkı verdiler. Bugün geriye doğru baktığımızda, ülkeleri için doğru işler yapmak idealine sahip, fedakâr, mücadeleci ve çalışkan insanlar olduklarını teslim etmemiz gerekiyor. Bir sivil toplum kuruluşu-

nu oluşturanların saygı çerçevesinde, birbirini dinleyip gönüllülük esasıyla ortak hedefler belirlemesi ve bu hedefleri başarmak için çok çalışarak, büyüyerek, sürekli gelişerek çıtayı hep biraz daha yukarı taşıması... Ve bunu 40 yıldır aralıksız yapabilmesi... Böylesi bir performansa Türkiye’de



"TAYSAD, tutku ve cesaretle çıktığı yolda ilkleri başardı ve zamanla kartopundan çığa dönüşürken 'daha iyi için yarışmaktan' hiçbir zaman vazgeçmedi. Ben de bu eserlerde, TAYSAD'ın bu çabasını büyük bir kıvançla yansıtmaya çalıştım.

bir kurumun, kuruluşundan bugüne kadar geçirdiği her aşamadaki çetin mücadeleyi hissettim" ifadelerini kullandı.

TAYSAD'ın kurulduğu 1978'de yaklaşık 90 bin adet olan toplam araç üretimi, bugün 1,5 milyon adedi; 50 bin adet olan otomobil üretimi ise 1 milyonu aşmıştır. O günlerde

sektör ihracatı, 4 milyon dolar iken, bugün 32 milyar dolar; tedarik sanayi ihracatı ise 1 milyon dolardan bugün 11 milyar dolara yükselmiş durumda. 40 yıl önce Ar-Ge bir kavram olarak bile hayatımızda yokken, bugün TAYSAD üyelerinin açtığı 157 adet Ar-Ge ve Tasarım Merkezi mevcut. Yine o günlerde sadece 5 bin kişilik istihdam yaratırken, bugün 200 binin üzerinde istihdam ile büyük bir aile.

TAYSAD, kurulduğu günden bu yana sürekli gelişti; rakamların ötesinde büyüdü ve otomotiv sektörünün en yetkin, güçlü ve örnek alınan sivil toplum kuruluşu oldu. İşte bu kitapta, o günlerden günümüze nasıl geldiği, hangi olağanüstü çalışmalara imza atıldığı ve 40 yıllık başarının öyküsü okunabilecek.

az rastlanır. Bu kültürü oluşturanların sesi olmak, bu sesi gelecek kuşaklara aktarmak ve bizden öncekilere duyduğumuz şükranı bir nebze olsun gösterebilmek için, otomotiv tedarik sanayimizin ülke tarihindeki rolünü ve derneğimizin kuruluşundan bugüne geçirdiği mücadele dolu yılları, yaşananları, elde edilen başarıları anlatan bir kitap hazırladık" değerlendirmesinde bulundu.

Bu önemli eser ve belgesel çalışmasının altında imzası bulunan yazar Ahmet Çağan ise yaptığı açıklamada, "TAYSAD, tutku ve cesaretle çıktığı yolda ilkleri başardı ve zamanla kartopundan çığa dönüşürken 'daha iyi için yarışmaktan' hiçbir zaman vazgeçmedi. Ben de bu eserlerde, TAYSAD'ın bu çabasını büyük bir kıvançla yansıtmaya çalıştım. TAYSAD'ın kilometre taşlarını sadece çalışmak, üretmek, pazar ağını artırmak şekillendirmemiştir. TAYSAD'ın hikâyesinin satır aralarında yaptığı işe inanmanın, heyecanını hiç yitirmemenin, samimiyetten vazgeçmemenin, sevgi ve saygının temellendiğini de görebilirsiniz. Bu çalışmayı oluştururken yaptığım araştırmalarda, Türk otomotiv tedarik sanayisinde faaliyet gösterenlerin girişimlerini destekleyen ve ülke ekonomisine önemli girdiler sağlayan





SÜRÜCÜLER ARAÇLARINA DAHA FAZLA 'BAĞLANACAK'

KPMG'nin Küresel Otomotiv Yöneticileri araştırmasının sonuçları, 2030 yılına kadar bağlanabilirlik ve dijitalleşmenin, otomotiv sektörüne yön veren trendlerin başında geleceğini gösteriyor

Uluslararası danışmanlık, vergi ve denetim şirketi KPMG'nin hazırladığı Küresel Otomotiv Raporu, otomotiv sektöründe 2030 yılına kadar yaşanacak gelişmelerle ilgili öngörüler sunuyor. Rapora göre sektördeki ana trendlerin ilk sırasına bu yıl da bağlanabilirlik ve dijitalleşme yerleşti. Araştırmaya katılan sektör yöneticilerinin yüzde 59'u, 2030 yılına kadar bağlanabilirlik ve dijitalleşmenin bir numaralı trend olacağını düşünüyor. Araştırmanın küresel sonuçları, sektör geneline uyan tek bir trend olmadığını da gösteriyor. Rapora göre bu durum, otomotiv sektörünün genel bir yeniden yapılanma süreci geçirdiğinin göstergesi.

TEKNOLOJİYLE İŞBİRLİĞİ ARTACAK

KPMG Türkiye'nin Otomotiv Sektör Lideri Hakan Ölekli, 5G ve bağlantılı trafik altyapısı gibi teknolojik gelişmelerin, otomotiv sektöründeki trendleri de pekiştirdiğini söyledi. Ölekli, "Geleneksel otomotiv endüstrisinin teknoloji ve telekom sektöründeki büyük oyuncularla ve devlet kurumlarıyla işbirliği yaptığı yeni bir ekosisteme doğru adım adım ilerliyoruz. Paylaşım ekonomisi de bu ekosistemde önemli bir rol oynuyor. Araç paylaşımının giderek artan popülerliği bunun sadece bir örneği" diye konuştu.

YENİ TESTLERİN ETKİSİ

Ölekli 2018'in, 'dizel' skandalına

yanıt olarak ortaya çıkan ve motorlu taşıtlar için yeni test/onay döngüsü anlamına gelen "Küresel Hafif Araç Test Prosedürü" (WLTP) açısından da önemli bir yıl olduğunu vurguladı. Ölekli, "WLTP'nin daha gerçekçi sonuçlar vermesi nedeniyle ortalama CO2 salınımı bir önceki döneme kıyasla yüzde 20 yüksek çıktı. Araç üreticileri belirli modellerin üretimini WLTP standartlarına uymadıkları veya yatırımların çok yüksek olması sebebiyle durdurdu. Ayrıca Eylül 2018'de, WLTP'nin başlamasından hemen önce araç satışlarında büyük artış yaşanırken, WLTP'nin devreye girmesi ile hızlı bir gerileme yaşandı. Bu düşüş eğiliminin 2019'da devam edip etmeyeceği ya da sadece bir

tesadüf mü olduğunu bekleyip göreceğiz" ifadelerini kullandı.

RAPORA GÖRE SEKTÖRDE ÖNE ÇIKAN TRENDLER ŞÖYLE:

Hamaddenin önemi artacak: Araştırmaya katılan yöneticilerin 4'te 3'ü, bir ülkenin tercih edilen güç aktarım teknolojisinin ardındaki destekleyici gücün hammadde olacağını düşünüyor. Uzmanların yüzde 77'si, düzenleyici makamın, Orijinal Ekipman Üreticileri (OEM) gündemini, sanayi politikaları aracılığıyla yöneteceğini öngörüyor. Yapılan araştırmalara göre Asya ve ABD'deki sanayi politikaları, Avrupa'daki politikalara kıyasla çok daha ileri bir seviyede. Ayrım ortadan kalkacak: Uzmanların yüzde 60'ına göre, gelecekte insan ve mal taşımacılığı arasında bir ayrım kalmayacak. Uygulamalı düşünceyi ekosistem destekli bir teknoloji yapısı ve ortak altyapı projeleriyle birleştiren şirketler mobilitede lider konuma gelecek.

Çin'in yükselişi sürüyor: Yöneticilerin 3'te 2'sine göre 2030 itibarıyla, araç üretiminin yüzde 5'inden azı Batı Avrupa'da gerçekleşecek. Çin, özellikle de bataryalı elektrik araçları ile piyasada yükselecek ve e-mobilite piyasasını oluşturacak.

ÜRÜN DEĞERİ

Motorun geleceği: Araştırmaya katılan yöneticilere göre gelecekte birçok farklı güç aktarım teknolojisi birbirleriyle uyum içerisinde var olacak. 2040 yılı tahminleri ise şu şekilde dengeli bir tablo çiziyor: Bataryalı Elektrikli Araç (yüzde 30), Hibrit Araç (yüzde 25), Yakıt Pili Elektrikli Araç (yüzde 23) ve İçten Yanmalı Motorlu Araç (yüzde 23). Uzmanlar, yakıt pillerine ilişkin yatırım önceliğinin ise en düşük seviyede olduğunu düşünüyor.

Elektrikli araçlar pahalı görülüyor: Tüketiciler açısından bakıldığında elektrik dünyasına açılan kapının önündeki en büyük engellerin başında fiyat (yüzde 35), şarj sorunu (yüzde 24) ve menzil (yüzde 18) geliyor. **Otonomiye hazırlık:** Uzmanların



yüzde 71'i, sürücülü ve sürücüsüz araçların birbirine karışmayacağına inanıyor. Şarj sorununu çözen altyapı ve yol davranış kurallarını belirleyen bir sistemin kurulduğu ve sürücüsüz araçlar için ayrı yolların oluşturulduğu senaryoda ise uzmanların yüzde 88'i, uygulama temelli bir ürün grubunu (metropol, şehir, vb.) tercih edeceğini belirtiyor.

MÜŞTERİ DEĞERİ

Müşteri odaklılık: Araştırmaya göre Orijinal Ekipman Üreticileri'nin, müşteri ilişkilerinde başarılı olacağına güvenen uzmanlar da (yüzde 49) tüketiciler de (yüzde 42) yüksek oranda artış gösteriyor. Veri gizliliği ve güvenliği en önemli satın alma kriteri olmaya devam ederken, toplam sahip olma maliyetine ilişkin şeffaflık da aynı önem seviyesine ulaşmak üzere. Talebe dayalı mobilite: Tüketicilerin araçlarını kişiselleştirmek için harcama yapmaya en çok istekli olduğu özellikler navigasyon sistemleri (yüzde 27), uyarlanabilir seyir kontrolü (yüzde 22) ve motor yükseltme (yüzde 16) olarak ortaya çıkıyor. **Geleceğin perakende sektörü:** Araştırmaya katılan uzmanların yaklaşık yüzde 50'si, fiziki perakende satış noktalarının yüzde 30-50 arasında azalacağından oldukça emin. Yöneticilerin yüzde 82'si, perakende satış noktalarının var olmaya devam

edebilmesi için tek yolun hizmet tesislerine veya kullanılmış araba merkezlerine dönüşmesi ya da kimlik yönetimine odaklanmak olduğuna inanıyor. Perakende satışı destekleyen gücün ürün olduğunu düşünen uzmanların oranı ise yüzde 80. Dolayısıyla uzmanların yüzde 92'si, satış sonrası ürün ve hizmetlerin büyük olasılıkla Orijinal Ekipman Üreticileri faaliyetinin bir parçası haline geleceğini düşünüyor.

EKOSİSTEM DEĞERİ

Ortak rekabetçilik: 2018 yılında önde gelen 15 mobil, teknoloji ve dijital web şirketinin market değeri, yine önde gelen 50 otomotiv şirketinin toplam değerinin 5 katına denk geliyordu, bu da Bilgi ve İletişim Teknolojileri (BİT) alanında faaliyet gösteren şirketlerin güçlendiğinin en büyük göstergesi. Otomotiv ve BİT şirketleri arasındaki işbirliği ise her zamankinden daha gerçekçi bir boyuta ulaştı, uzmanların çoğu rekabetten ziyade işbirliğine inanıyor. **Veri üstünlüğü:** Araç verileri açısından bakıldığında, Orijinal Ekipman Üreticileri'nin kazanan taraf olduğunu gösteren bulgular giderek artıyor. Uzmanlar, otomotiv şirketlerinin verileri en iyi güvenlik ve performans odaklı hizmetlerle oluşturabilecekleri yönünde net bir görüşe sahip. **Devrimler her zaman sessiz başlar:** Sektör genelinde geleneksel otomotiv şirketleri için karlılığın düşmesi beklenirse de yöneticiler, otomotiv şirketlerinin kârlılığının düşeceği konusunda çok az endişeli. Kaygılar ilk olarak tedarikçilerin etkilenmesi yönünde. Yöneticilerin yüzde 69'u, işlem sayılarında artış bekliyor; bunun sebebi olarak otomotiv şirketlerinin büyük dijital oyunculara yatırım yaparak uzun vadede pazar paylarını genişletmeyi hedefliyor olması gösteriliyor. Bu anlamda piyasayı son zamanlarda teknoloji devleri ile işbirliği yapan Çin'in domine etmesi bekleniyor. Araştırmaya katılan yöneticilere göre gelecekte pazar payını artırması en muhtemel şirket Toyota olarak görülürken, Toyota'yı BMW ve Tesla izliyor.



Türkiye'nin ENBÜYÜKENYENİ Ford Plazası



Yeni Ford Transit

**ATILGAN
OTOMOTİV A.Ş.**

Osmangazi Mh. Sakarya Cad. No: 6
Samandıra / Kartal - İSTANBUL
Tel: 0216 498 98 00 Fax: 0216 498 97 97

www.atilganotomotiv.com.tr

AUTO
sorumluluğumuzu biliyoruz
SPARE PARTS

ATY OTOMOTİV A.Ş.
YEDPA Ticaret Merkezi
D Cad. No: 155
Ümraniye / İSTANBUL
Tel: 0216 661 41 53
Fax: 0216 661 41 05
www.atyotomotiv.com

**Tasarım
Üretim
Kalite**



**TÜV
ATILGAN**
CERTIFICATE

The TÜV Austria Hellen
Certification Body
certifies that
**ATIL-SAN OTOMOTİV İMALAT
SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.**
20010 Samandıra, 34097 İstanbul, Turkey
has established and applies a quality system for
**PRODUCE VORN AND SEALS OF AUTOMOTIVE
SPARE PARTS BY PRESS AND PLASTIC.**
All audits are performed. Register No: 010245719
Issued for the first time on 04.04.2014 according to
EN ISO 9001:2008
and further. Registration No: 010245719
Certificate Registration No: 010245719



atil-san

**ATIL-SAN OTOMOTİV
İMALAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.**
Tuzla Mermereçiler Org. San.
Bölgesi TEM Yanyol No:6
Tuzla / İSTANBUL
Tel: 0216 593 07 53
Fax: 0216 593 01 77

www.atil-sanotomotiv.com

**ATILGAN
GROUP**



Atilgan



Satış



Servis



Kiralama



Filo Satış



2. El



Sigorta



Yedek Parça



RENAULT

Filo Satış ve
Kiralama Uzmanı



www.atilganotomotiv.com.tr

İstanbul Atilgan
Samandıra, Veysel Karani Mahallesi
Aşık Reyhan Caddesi No:14
Sancaktepe 34885, İstanbul

Rize Atilgan
Taşlıdere Mahallesi, Cumhuriyet
Çay Fabrikası Karşısı No:64
Gündoğdu 53800, Rize

Artvin Atilgan
Çayağzı Mahallesi,
Hasan Çitak Sokak No:24
Yeniköprübaşı 08000, Artvin

☎ 444 7 553

[/AtilganOtomotiv](https://www.facebook.com/AtilganOtomotiv) [@AtilganOtomotiv](https://www.instagram.com/AtilganOtomotiv) [/AtilganOtomotiv](https://www.youtube.com/AtilganOtomotiv) [/Ford Atilgan Otomotiv](https://www.youtube.com/FordAtilganOtomotiv)

www.atilganotomotiv.com.tr

DÜNYADA AİLE ŞİRKETLERİ İÇİN ÖNE ÇIKAN YENİ DEĞER ULVİ BİR AMACA SAHİP OLMAK

TAİDER Aile İşletmeleri Derneği üyeleriyle bir araya gelen Dinamo Danışmanlık kurucu ortağı Evrim Kuran, aile şirketlerinin yeni nesillerine yönelik yaklaşımlara dair güncel bilgiler paylaştı. Türkiye'deki gençlerin yurtdışındaki akranlarına kıyasla yaşamsal sorunlara karşı direnç göstermeye bağlı olarak umutsuzluğa kolay kapılmadığının altını çizen Kuran, içinde yaşanan dönemde toplumsal fayda odaklı ulvi bir amaç benimsemenin yükselen bir değer olduğunun altını çizdi.

Türkiye'nin, aile şirketlerinin sürdürülebilir büyümesi ve devamlılığı konusunda dünyanın en başarılı ülkesi olması vizyonuyla faaliyetlerini sürdüren TAİDER Aile İşletmeleri Derneği, şirketlerde sürdürülebilirlik ve kuşak araştırmaları alanında yaptığı çalışmalarla tanınan Evrim Kuran'ı üyeleriyle buluşturdu. TAİDER üyeleri ile "Telgraftan Tablete: Türkiye'nin 5 Kuşağına Bakış" başlıklı bir söyleşi gerçekleştiren Evrim Kuran, dünyada şirketlerin ömrünün kısaldığını ve aile şirketlerinin güçlü ve sürdürülebilir büyümesinin başta yeni nesillerin istihdamı olmak üzere pek çok alanda toplumlara önemli katkılar sunabileceğini ifade etti. Şirketlerin devamlılığının yeni nesillerin istihdamı açısından kritik rol oynadığının altını çizen Kuran, "Türkiye yüzde 72 oranla OECD ülkeleri arasında gençlerin en stresli olduğu ülke. Ülkemizdeki genç ergenlere ilişkin yapılan bir araştırmada ise genç ergenlerimizin stres seviyesinin %50 olduğu ortaya çıktı fakat buna rağmen genç ergenlerimizin umutsuzluk seviyesi diğer ülkelerdeki akranlarına kıyasla daha düşük. Bu oldukça ilginç bir sonuç. Sebepini ise yaşamın zorluklarına karşı dirence bağlayabiliriz. Gençlerimiz problemlerle karşılaştığında sorunlarını çözüyor, görece daha rahat koşullarda büyüyen gençlerse başkalarından yardım bekliyor" diyerek gençlerdeki sorun çözme becerisinin gelişmesinin önemini vurguladı.

ŞİRKETİNİZDEKİ GENÇLERİN SORUN ÇÖZMESİNE İZİN VERİN

Dünya Ekonomik Forumu'nun, 2030



itibarıyla çocukların sahip olması gereken yetkinlikler arasında bilişsel esneklik, yaratıcılık ve karmaşık problemleri çözme becerilerinin yer aldığını hatırlatan Evrim Kuran, "Gençlerin sorun çözmelerine olanak tanıyın. Bunu hem yeni nesil aile şirketi üyeleri hem de aile şirketlerinin çalışanları için uyguladığımızda bunun şirket performansına yansıtıldığını da görebilirsiniz. Küresel bir işveren markası danışmanı olarak, çalışmak için en iyi şartları sunan şirketlere verilen ödüllerde sıklıkla şirkette ne kadar eğlendiğinin vurgulandığına sık tanık oluyorum. Oysa yeri geldiğinde sorunlarla karşılaşmak ve çözüm yollarını keşfetmek çalışanın şirkete daha çok bağlanmasına sebep olabiliyor" diye konuştu.

DÜNYADA ÖNE ÇIKAN YENİ DEĞER ULVİ BİR AMACA SAHİP OLMAK

Aile şirketlerinin yaşanan dönüşüm

çalışındaki önemine de değinen Evrim Kuran, "İçinde bulunduğumuz dönemde sürekli olarak yeni teknolojileri ve yaşamlarımızdaki değişimleri konuşuyoruz. Başta yeni yetenekleri şirketlere çekmek olmak üzere pek çok alanda rekabetin yoğun olduğu çağımızda aslında neyin değişeceğini değil, neyin değişmeyeceğini konuşmalıyız. Bu da kültürün ta kendisidir. Aile şirketleri ve sahip oldukları kültürler bu anlamda çok değerli. Dünyada önemli bir trend haline gelen 'Ulvi Amaç' (Purpose) kavramı şirketleri toplumsal fayda odaklı birer duruş sahibi olmaya yöneltiyor. Bir duruşa sahip olmak, elini taşın altına sokup sorumluluk almak kültürel farklılaşma noktaları olacak. Şirketler artık neyi yaptıklarından çok neden var olduklarını öne çıkarıyorlar." ifadelerini kullandı.



DİL VE KONUŞMA BOZUKLUĞU

- Sesletim (Artikülasyon) Bozukluğu
- Afazi
- Sesbilgisel (Fonolojik) Bozukluk
- Motor Konuşma Bozuklukları
- Gecikmiş Dil ve Konuşma
- Ses Bozuklukları
- Akıcı Konuşma Bozuklukları (Kekemelik-Takifemi)
- Yarık Damak - Yarık Dudak
- Odyoloji ve Konuşma Birimi**
- Koklear İmplant
- Ses ve Ritim Odası
- Testleme ve Değerlendirme



PERA
— Ataşehir

HİZMET VERDİĞİMİZ ALANLAR

- Öğrenme Güçlüğü
- Dikkat Eksikliği ve Hiperaktivite Bozukluğu
- Dil ve Konuşma Bozukluğu
- Zihinsel Yetersizlik
- Yaygın Gelişimsel Bozukluklar ve Otizm Spektrum Bozukluğu
- Duygu Davranım Bozukluğu
- Fiziksel Yetersizlikler

PROGRAMLARIMIZ

- Bireysel Eğitim/Grup Eğitimi
- Erken Müdahale
- Akademik Beceri Programı
- Günlük Yaşam Becerileri
- Sosyal Uyum Becerileri
- Yoğunlaştırılmış Eğitim
- Kaynaştırma Destek Programları
- Aile danışmanlığı ve Aile eğitimi
- Psikolojik Danışmanlık
- Fizyoterapi

ERKEN MÜDAHALE

- Bireysel Özel Eğitim
- Okul Öncesi Eğitim
- Yoğunlaştırılmış erken müdahale programı

FİZİK TEDAVİ

- Ergoterapi
- Duyu Bütünleme
- Bobath Terapi
- Pediyatrik Rehabilitasyon

PSİKOLOJİK DANIŞMANLIK

- Zeka Testleri (WISC-R)
- Gelişim Testleri (DENVER)
- Ailelere Yönelik Psikolojik Danışma ve Rehberlik
- Çocuklara Yönelik Psikolojik Danışma ve Rehberlik
- Aile Eğitim Seminerleri



Ataşehir

PERA ATAŞEHİR

PERA Özel Eğitim Kurumları artık
Avrupa Yakasın'da
PERA ATAŞEHİR şubemize bekliyoruz..

- Ücretsiz Eğitim
- Ücretsiz Servis
- Ücretli Yoğun Eğitim Desteği



*Bir Dokunuş
Bir Hayatı Değiştirir*

📍 Ferhatpaşa Mahallesi Ferhat Paşa Yolu Caddesi

No: 83 Ataşehir/İSTANBUL

☎ 0534 570 51 18
0212 873 28 66

🌐 www.peraatasehir.com





www.onallar.net

0216 471 12 36-37

Adres : YEDPA Ticaret Merkezi C Caddesi no:141-142 Ataşehir-İstanbul

Tel: 0216 471 12 36-37 Fax: 0216 471 02 85 www.onallar.net

e-posta: onallar@onallar.net

**TÜRKİYE'NİN
TEK ORJİNAL
ÇAYIR BİÇME
MAKİNASI**



**BALYA MAKİNASI
YÜKSEK MANEVRA
KABİLİYETLİ
HAŞPAYLI VE
HAŞPAYSIZ
ORJİNAL İTALYAN
MALI**



**TİTREME YAPMAYAN
VE TOPRAK ÜZERİNDE
YÜKSEK PERFORMANS
GÖSTEREN ORJİNAL
MOTORLU BİÇER**



**TÜRKİYE'NİN
EN SESSİZ
ÇALIŞAN
TAMBURLU
ÇAYIR BİÇME
MAKİNASI**



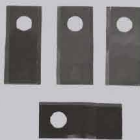
**CU-30
SINIFININ
LİDERİ
ORJİNAL
İTALYAN
MALI**



**ÇOK AMAÇLI
KULLANILABİLEN
İTALYAN MALI
MAKİNA**



ZIPKA VE BİÇAKLAR



BUSATIS, SUPERIOR, CİCORIA, CASORZO, SCH TÜRKİYE DİSTRİBİTÖRÜ



ÇİN İLE TÜRKİYE ARASINDAKİ TİCARET KÖPRÜNÜZ!

Fabrikalarla yerinde görüşerek hedef fiyatlarınız doğrultusunda yapılan ürün araştırması sonucunda kalite ve fiyatlar göz önünde bulundurularak üretici belirlenir.

ÜRÜN ARAŞTIRMASI



İthal etmeyi planladığınız ürünle/ürünlerle ilgili tahmini kapı teslim maliyetleri hazırlanarak rapor halinde sunulur.

MAALİYETLER



Üretici Firma ile sizin aranızda imzalanacak sözleşme, Çince ve İngilizce olarak hazırlanır.

SÖZLEŞME VE SATIN ALMA



Üretim sürecinin tamamlanmasından sonra, lojistik araştırma, liman transfer, yükleme işlemleri ve Türkiye limanına gelişiyle birlikte bütün gümrüksel işlemleri DYP Group tarafından organize edilir.

LOJİSTİK VE GÜMRÜK



GÜMRÜK MEVZUATI

İthal etmeyi planladığınız ürün/ürünlerle ilgili olarak mevzuat araştırması yapılır, ithalat süreci boyunca bütün gümrük işlemlerinizi gerçekleştirilir.

NUMUNE

Numune gönderimi organize edilerek doğru numunenin, zamanında elinize ulaşması sağlanır.

KALİTE KONTROL

Firmamız, üretimin sözleşmenizde belirtildiği gibi gerçekleşmesi konusunda gerekli kalite kontrolü gerçekleştirir.

HİZMETLERİMİZ

info@dyp-group.com
zhifa@dyp-group.com

+90 0216 660 00 03
+90 0553 840 11 11

www.dyp-group.com

Merkez: Yedpa Ticaret Merkezi H1 cd
No 181 Ataşehir - İstanbul

Şube: Mimar Sinan mah. YEDPA Ticaret Merkezi
E cad. No :122 Ataşehir/ İSTANBUL/ TURKEY

DYP
SYSTEM GROUP

www.dyp-group.com

f / dypsystemgrouptr
t / dypsystemgrouptr
i / dypsystemgrouptr

"Innovation in Trade"

