

AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2023'TE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TEMASI ÖNE ÇIKACAK

**YEDPA 2022
MALİ GENEL
KURULU
GERÇEKLEŞTİ**



**OTOMOTİV
SEKTÖRÜ
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK
EYLEM PLANINI
AÇIKLADI**



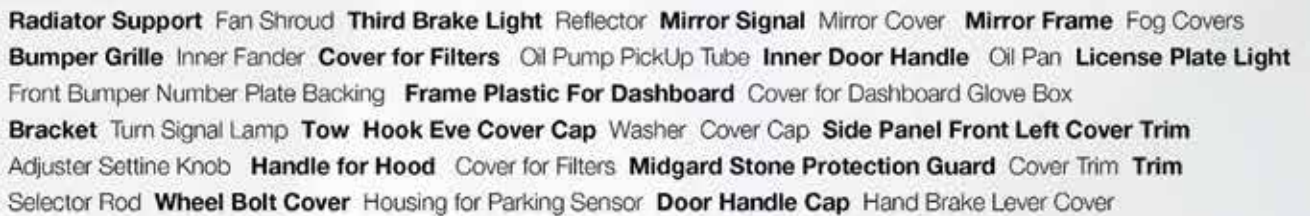
**OTO ELEKTRİK YEDEK PARÇA
DÜNYASI SAYFA 14- 15'TE**

PLASTİK AKSAMLARI
...VE GELİŞTİRMeye DEVAM EDİYORUZ.

ÜRETMEYE VE GELİŞTİRMEYE DEVAM EDİYORUZ.

OTOMOTİV
PLASTİK
AKSAMLARI
ÜRETMEYE VE GELİŞTİRMeye DEVAM EDİYORUZ.

VOLKSWAGEN AUDI SEAT
MERCEDES BMW SKODA LANCIA
PORSCHE VAG



ND ROVER
VOLVO

GKL®

AUTO SPARE PARTS

Otomotiv sanayisi için en iyisini üretiyoruz

10000+

ÜRÜN ÇEŞİDİ

15000m²

KAPALI ALAN

%100

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ



GÜMÜŞKALE

İÇ VE DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.

Ferhatpaşa Mahallesi 23. Sokak No 46 Ataşehir / İstanbul / Türkiye

+90 216 660 03 95 info@gumuskale.com.tr

www.gumuskale.com.tr

TÜRKİYE'NİN İLK LED FAR AMPULÜ FABRİKASI

NIKEN

OTO ERBAYLAR
GROUP



Smd Elektronik
Dizgi Hattı



Eksantrik Pres
Hattı



Cnc İşleme
Hattı



Kablo Üretim
Hattı



Plastik Enjeksiyon
Üretimi

NIKEN



Aylık 60.000
Takım Üretim



2.000.000 Takım
Müşteri Memnuniyeti



Tescilli
Kalite

NIKEN

PRO

SERIES



8500 RPM FAN GÜCÜ

Geliştirilmiş teknolojisiyle sessiz ve mükemmel bir soğutma özelliğine sahiptir. Bu sayede alüminyum gövdesi hiç ısınmaz ve arıza sebeplerinin %80'i ortadan kalkar.

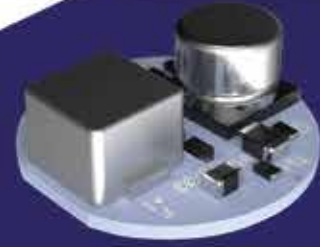
Kompakt Tasarım



FLİP ÇİP

Düzenli bir aydınlatma huzmesi oluşturur ve yolculuk esnasında karşıdan gelen sürücüleri rahatsız etmez.

Güçlü Aydınlatma



AKILLI DEVRE KARTI

Devre üzerindeki sıcaklık arttığı durumda enerjiyi düşürerek ısı değişimini düzenler.

30000 Saat Ömür



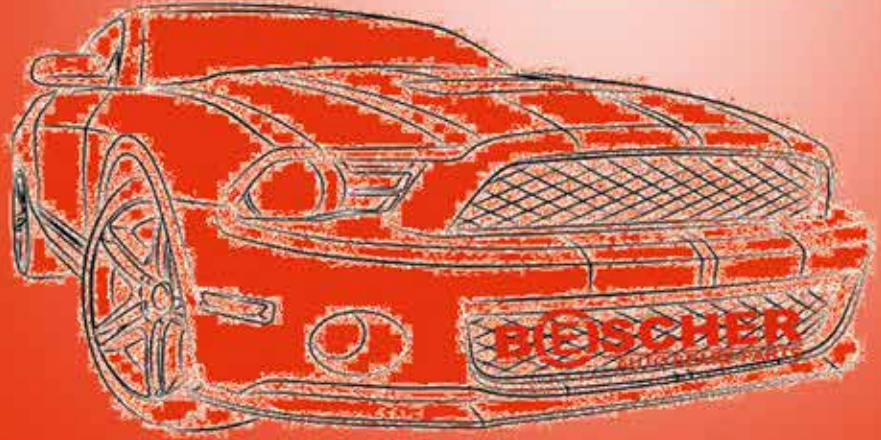
Çalışma Voltajı: DC12V

32W/8000LM

BESCHER

AUTO SPARE PARTS

RENAULT
FIAT
PEUGEOT
VOLKSWAGEN
OPEL
FORD



BESCHER OTOMOTİV İTHALAT İHRACAT İNŞ. SAN. LTD. ŞTİ.



Tel : 0216 999 45 76

Cep: 0532 546 18 50



MİMAR SİNAN MAH. YEDPA TİC. MERK. F CAD. NO:58 ATAŞEHİR / İSTANBUL



www.bescherauto.com



bescher@bescherauto.com



MELİH DERE
İzmir Turbo®

İstanbul YEDPA'da



AÇILDIK!!!

0 535 559 06 70

**TÜM BÜYÜK GRUP ARAÇLARA
GARANTİLİ TURBO REVİZYONU**



**500'DEN FAZLA
ARAÇ MODELİNİN
TURBO ÇEŞİTLERİ
BURADA!!!**



**GARANTİLİ
TURBO TAMİRİ**



**İSTANBUL
İÇİ
ÜCRETSİZ
TESLİMAT**

**MERCEDES - RENAULT - MAN - VOLVO
KOMATSU - HİDROMEK - HITACHI - LİBER - CAT**

**HER MARKA VE MODEL ARAÇLARIN
SIFIR VE REVİZYONLU TURBO ÇEŞİTLERİ İLE HİZMETİNİZDEYİZ...**

Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. Yedpa No: 1 H/1 İç Kapı No: 58 Ataşehir - İSTANBUL
izmirturbom@gmail.com • www.izmirturbom.com



/izmirturbom

YEDPA İÇİN ÇÖZÜM ODAKLI ÇALIŞMALAR İLE ŞARTLARI DAHA İYİ HALE GETİRMeye ÇALIŞIYORUZ

Değerli okurlarımız, YEDPA'lı ortaklarımız dergimizin bu sayısında; YEDPA 2023 döneminde yapılması planlanan çalışmalar ve 2022 yılı içerisinde tamamlanan çalışmaların önemli konularını değerlendireceğiz. YEDPA içerisinde faaliyet yürüten firmaların, günlük çalışma şartlarının daha iyi hale getirilmesine yönelik çalışmalarımız devam etmektedir.

2 No'lu parseldeki imar çalışmaları: YEDPA'nın talep ve sorunlarını içeren bir rapor hazırlanarak İBB ve Ataşehir Belediyesi'ne sunulmuştur. Talebimiz neticesinde görüşülmüş, özellikle yeni imar plan çalışmaları kapsamında ipotek alacaklarımızın tamamının YEDPA adına tescillenmesi sağlanmıştır. Bu süreç sonrasında Ataşehir belediyesi bölgemizdeki sorunlu parsellasyon çalışmalarını tamamlayarak sürece son halini vermiş ve belediye encümenlerinden olumlu karar çıkmıştır.

Tapuların teslimi süreci sonrası işyerlerine ait çalışma ruhsatlarının alımı ile ilgili Ataşehir Ruhsat Müdürlüğü ile irtibata geçilmiş, mevcut binamıza ait itfaiye raporunun alınma şartı öne sürülmüştür. Bu kapsamda Ataşehir Belediye başkan yardımcılarını ziyaret edilmiş, binamızla ilgili itfaiye raporu alımı konularında istişareler yapılmıştır. İşyeri çalışma ruhsatlarının en az maliyetle alınması hususunda çalışmalarımız devam etmektedir.

Türkiye'nin Kahramanmaraş şehrinde meydana gelen ve birçok ilimizi etkileyen şiddetli deprem sonucu can kaybı ve yıkım olduğu haberini derin bir üzüntü ile öğrendik. Ülke olarak milletimiz için seferber olunmuştur. YEDPA olarak üzerimize düşen ve çalışmalarımız oldu. YEDPA olarak bizde bu ve benzeri afetlere karşı AFAD ile koordineli bir şekilde arama kurtarma çalışmalarına destek vermek için YEDPA



YEDPA TİCARET MERKEZİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI SALİH SAMİ ATILGAN

çalışanlarının katılımıyla afet kurtarma ekibi planlanmıştır.

Olası yangınlara karşı cadde içlerinde oluşabilecek olası dumanın işyerlerine zarar vermeden cadde dışına tahliyesi amacıyla, duman tahliye sistemi kurulması planlanmaktadır.

Asansör yenileme çalışmaları: Ticaret merkezimizin bünyesinde faaliyette bulunan 14 adet asansöre ek olarak E caddesinde kapalı otopark asma kata hitap eden ve F caddesi ile H caddesi arka kısımlarında hizmet verecek bir adet yük ve insan asansörü yapımına başlanmıştır. Yeni asansörümüz tahminen Haziran 2023 tarihi itibarıyla hizmete alınacaktır. Mevcutta bulunan 14 adet yük ve insan asansörleri Makine Mühendisleri Odası'ndan çağrılan yetkililerce genel muayeneye sokulmuş tüm eksiklikler, bakım anlaşması yapılan asansör firması tarafından giderilmiş ve revizyon çalışmaları tamamlanarak 2023 yılı için tüm asansörlere kullanıma uygunluk etiketleri vurulması sağlanmıştır.

Uzay çatılarının bakım onarım çalışmaları: Ticaret merkezimiz çatılarında zaman içinde, sızıntı ve deformasyonlar gittikçe artmaya başlanmıştır. 2022 yılı içinde lokal izolasyon çalışmaları yapılmış olup, önümüzdeki dönemlerde de çatı izolasyon ve yenilenme çalışmalarımız devam edecek, izolasyonla ilgili sorunlarımız ortadan kaldırılmaya çalışılacaktır.

İş sağlığı ve güvenliği çalışmaları: Yeni yasalaşan

6331 sayılı iş sağlığı ve güvenliği kanunu gereği tüm sitemizde güvenlik hizmetinin maksimum seviyeye çıkarılması için çalışmalarımız başlatılmıştır. Sitemiz bünyesinde uzman ekip ile yapılacak çalışmalar neticesinde tehlike arz eden tüm risk faktörlerinin ortadan kaldırılması amaçlanmaktadır. Ayrıca tüm ortak alanlar ve yönetim birimini kapsayan iş sağlığı ve güvenliği çalışmaları için yapılan sözleşme 2023 yılı içinde yenilenmiştir.

Çevre düzenleme çalışmaları ile ticaret merkezimizin yeşil alanlarında geçtiğimiz dönemlerde yenilenmeler ve düzenlemeler yapılmıştır. Bu dönem içinde de bozulan tahrip olan yeşil alanlarla ilgili personelimiz vasıtası ile kısmi yenilemeler ve yeşil alan çalışmaları devam edecektir.

YEDPA Camii Komisyonu çalışmaları ve iftar programı: YEDPA komisyonu çabaları ve gönüllü bağışlarla YEDPA Camii lojman inşaatı başlanmış olup yıl içerisinde tamamlanacaktır. 2022 yılı ramazan ayı iftar yemeği YEDPA'lıların hayırları ile verilmesi yönünde ramazan ayı boyunca pazar günleri hariç iftar yemeği verilmiştir. 2023 yılı içerisinde de aynı şekilde program yapıp iftar yemeği verilecektir.

Çevremizde bulunan bir takım özel hastaneler ile irtibata geçilerek site esnafının daha ucuz ve kaliteli sağlık hizmetinden faydalanabilmeleri için protokoller yapılmıştır. Ortak alan çalışmaları ticaret merkezimizin kullanılmakta olan WC'lerin daha hijyenik ve tasarruflu olarak kullanımı için yenilenme çalışmaları devam etmektedir. Temiz su hatlarının yenilenmesi büyük ölçüde hat yenilenmesi sağlanmıştır. Kazan dairesi ana su hattı pompa sistemleri daha az enerji harcıyıp daha verimli çalışan inektör sistemli su pompaları alınarak yenilenme çalışmaları yapılmıştır. TEM oto yolu bağlantı yolu çalışmaları İBB ile ortak çalışmalar yürütülmektedir. Dış cephe boya çalışmaları devam etmektedir, şartlar elverdiği ölçüde tüm bina için kademeli olarak devam etmektedir. Caddelerde yer alan çöp ve geri dönüşüm alanları birleştirilerek kapalı ve daha estetik görüntüye sahip istasyonlar haline getirilmesi ile ilgili çalışmalar hızlıca tamamlanacaktır.

YEDPA sorunlarının çözümü ulaştırması ve şeffaf bir yönetim tarzı oluşturulması maksadıyla, geçmiş dönemlerde yapıldığı gibi belli aralıklarla istişare ve bilgilendirme toplantıları yapılmaktadır. Yine toplantıya şahsen katılmayacak ortaklarımıza yapılan duyuru ile Zoom programı üzerinde online bilgilendirme ve istişare toplantısı yapılmıştır. Bu dönem içinde de bu tür toplantılarımız vasıtası ile ortaklarımızı YEDPA'nın içinde bulunduğu süreç hakkında bilgilendirmeye devam edilecektir.

Kurumsal web sitemiz daha hızlı işlem yapılabilmesi amacıyla yeni uygulamalar ile hizmet amaçlı yenilenmeye başlanmıştır. Web sitemizin yanı sıra daha hızlı ve kolay erişim sağlamak amacıyla teknolojik olarak tüm telefonlarla uyumlu mobil uygulama hazırlanmış kısmen hizmet vermeye başlanmıştır.

Fuar, sergi, tanıtım, sosyal aktivasyon faaliyetleri kapsamında gazete, dergi röportajları gibi çalışmalar dahada yoğunlaştırarak ticaret merkezimizin tanıtımına katkı sağlanmıştır.

Otomotiv satış sonrası pazarın ve otomotiv sektöründe geçen yılın son döneminde başlayan yükseliş trendi ilk çeyrekte de devam etti.

Bu yıl otomotiv tarihinin rekorunu kırarak Türkiye'nin dış satımında ilk sırada yer alan otomotiv endüstrisi ülke ihracatında yine lokomotif sektör oldu. Ülkemiz ve sektörümüz açısından yaşanan önemli gelişmelerden biri de Türkiye'nin yerli otomobili TOGG, bantlardan inerek üretim serüvenine başladı. Ülkemize ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyoruz.

Ülkemizde yaşanan tedarik sorunları ve enflasyonist baskı devam etmesi ile beraber sektörümüzde 2023 yılının ilk çeyreğinde satış, ihracat ve istihdamını artıran sektör, yılın ikinci çeyreğinde de satışlarda artış bekliyor.

Sektörümüz ve ticaret merkezimizin tanıtımı açısından önemli fuarlardan olan Automechanika 2023'te 8-11 Haziran tarihleri arasında her yıl olduğu gibi bu yılda yer alacağız standımıza bekliyoruz. Sektörümüz açısından hayırlı olmasını diliyorum. Sağlık ve huzur içinde hayırlı, bol kazançlı çalışmalar temenni ediyorum.

Saygılarımla
YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı
Salih Sami ATILGAN



12 YEDPA 2022 MALİ GENEL KURULU GERÇEKLEŞTİ

YEDPA Olağan Genel Kurul Toplantısı, 16 Mart Perşembe günü YEDPA Konferans Salonu'nda gerçekleşti. Gündemi divan başkanı Refik Koç yönetti. YEDPA 2023 döneminde yapılması planlanan çalışmalar ve 2022 yılı içerisinde tamamlanan çalışmalar konuşuldu.



30 AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2023'TE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TEMASI ÖNE ÇIKACAK

Automechanika İstanbul, otomotiv satış sonrası endüstrisinin en önemli oyuncularını 16. kez buluşturmaya hazırlanıyor!

MAYIS - HAZİRAN 2023



18 YEDPA'NINDA KATKISIYLA 51 YILLIK MÜLKİYET SORUNU ÇÖZÜME KAVUŞUYOR

YEDPA konferans salonunda vatandaşlar ile bir araya gelen Ataşehir Belediye Başkanı ve YEDPA Yönetimi Yeni Çamlıca mülkiyeti sorunu ve imar çalışmaları hakkında bilgilendirmede bulundu.



26 ARSAN PAZARLAMA 45 YILLIK TECRÜBE İLE YOLLARDA

Sercan Veysi Kürüm, lastik sektöründe 45 yıllık deneyim ile 3. kuşak temsilcileri olarak yollarına emin adımlarla devam ettiklerini söyledi.

Ekonomi Ajans Yayıncılık adına

İmtiyaz Sahibi
Abdurrahman Çınar

Yayın Koordinatörü
Abdurrahman Çınar

Yazı İşleri Müdürü
Cengiz Tepebaş

Reklam Müdürü
Sabri Erganecoşar

YAYIN KURULU

Salih Sami Atılğan
Refik Koç
Mehmet Emre Aysu
Mustafa Öz
Suat Bayram
Suat Önal
Hulusi Türker
Faruk Aykan
Fikri Demirkıran

KATKI SAĞLAYANLAR

Erkan AKSOY
Yasin Sevinç
Ahmet Değimli

EKONOMİ AJANS YAYINCILIK

Pazarlama ve Danışmanlık Hizmetleri
Adres: Küçükbakkalköy mah. Fırın sokak
No: 2 -4 Ekşioğlu İş Merkezi
Kat:2 D.17 34750 – Ataşehir / İstanbul
Tel : +90 (0) 216 572 60 69
Faks: +90 (0) 216 576 89 96
e-posta: info@ekonomiajandasi.net
a.cinar@ekonomiajandasi.net

CTP ve BASKI TÜRMATSAN MATBAACILIK



34 OTOMOTİV SATIŞ SONRASI PAZARINDA SATIŞLAR YÜZDE 16.5 ARTI

OSS Derneği, yılın ilk çeyreğini değerlendirdi. 2023 yılının ilk çeyreğinde satış yüzde 16.5 arttı, yılın ikinci çeyreğinde de satışlarda yüzde 9,83 artış bekliyor.



40 OTO ERKAN FORD YEDEK PARÇA TEDARİĞİNDE YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER SUNUYOR

OTO ERKAN Genel Müdürü Umut Kurtar, "Yıllardır Oto Erkan olarak sektörde kaliteli ve başarılı hizmet vermenin gururu ile yaklaşık 45 yıldan fazla bir süredir Ford yedek parça tedarikçisinde yenilikçi çözümler sunuyoruz" dedi.



44 MOTOR AŞIN 4 KITA, 70 ÜLKEYE OTO YEDEK PARÇA HİZMETİ SUNUYOR

Elazığ'da başlayan ticari yolculuklarının İstanbul'da devam ettirildiğini söyleyen Motor Aşin CEO'su Saim Aşçı, 7 şubemiz, 350 kişilik uzman ekibimiz ve 1,5 milyon ürünümüzle, 4 kıtada, 70 ülkede binek otomobillere, hafif ticari araçlara ve ağır iş taşıtlarına yedek parça hizmeti sunduklarını söyledi.



36 TRAFİK SİGORTASI İÇİN YENİ YOL HARİTASI TOPLANTISI İTO'DA GERÇEKLEŞTİ

İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi 'SEDDK'nın Trafik Sigortası İçin Yeni Yol Haritası' toplantısı düzenledi.



42 OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ, İLK 4 AYLIK VERİLERİ AÇIKLADI!

Türkiye İhracatının lokomotifi otomotiv sanayi, yılın ilk 4 aylık döneminde üretimde yüzde 17, ihracatta yüzde 9, Pazarda ise yüzde 57'lik artış sağladı!



56 TİCARİ ARAÇLARDA ÖTV MUAFİYETİ NASIL OLACAK?

Taksi, dolmuş kamyon, çekici, otobüs ve panelvanlı işletmecilerine sağlanacak ÖTV (Özel Tüketim Vergisi) muafiyetinin detayları belli oldu.



YEDPA 2022 MALİ GENEL KURULU GERÇEKLEŞTİ

YEDPA Olağan Genel Kurul Toplantısı, 16 Mart Perşembe günü YEDPA Konferans Salonu'nda gerçekleşti. Gündemi divan başkanı Refik Koç yönetti. YEDPA 2023 döneminde yapılması planlanan çalışmalar ve 2022 yılı içerisinde tamamlanan çalışmalar konuşuldu.

YEDPA yapısının depreme dayanıklılığı ve bilirkişi raporu, 2. No'lu parseldeki imar çalışmaları, YEDPA işyerleri ruhsat çalışmaları, günlük ticari faaliyetlerin iyileştirilmesine yönelik çalışmaları, deprem bölgesine yardım toplanması, YEDPA Afet Koordinasyon Ekibi, cadde içi duman

tahliye sistemi yapım çalışmaları, asansör yenileme çalışmaları, uzay çatıların bakım onarım çalışmaları, iş sağlığı ve güvenliği çalışmaları gibi konulara yer verildi gündem maddeleri konuşuldu.

YEDPA Yönetim Kurulu adına söz alan Başkan Salih Sami Atılğan, toplantıda YEDPA 2023 gündemine ilişkin bütçe çalışmaları ve gündeme

ilişkin konuları anlatan bir sunum gerçekleştirdi.

2. No'lu parseldeki imar çalışmaları YEDPA'nın talep ve sorunlarını içeren bir rapor hazırlanarak İBB ve Ataşehir Belediyesi'ne sunuldu. Talebimiz neticesinde görüşülmüş, özellikle yeni imar plan çalışmaları kapsamında ipotek alacaklarımızın tamamının YEDPA adına tescillen-



mesi sağlandı. Bu süreç sonrasında Ataşehir Belediyesi bölgemizdeki sorunlu parselasyon çalışmalarını tamamlayarak sürece son halini vermiş ve belediye encümenlerinden olumlu karar çıktığının bilgisini verdi. YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, işyeri ruhsat çalışmaları, deprem bölgesine yardım

toplanması, YEDPA web sitesi ve mobil uygulama, cadde için duman tahliye sistemi yapım çalışmaları, asansör yenileme çalışmaları, iş sağlığı ve güvenliği çalışmaları, çevre düzenleme çalışmaları, YEDPA cami komisyonu çalışmaları ve iftar programı, genel sağlık çalışmaları ve günlük ticari faaliyetlerin iyileştirilmesine yönelik çalışmaları YEDPA

içerisinde faaliyet yürüten firmaların, günlük çalışma şartlarının daha iyi hale getirilmesine yönelik çalışmalar hakkında bilgilendirmede bulundu. Fuar, sergi, tanıtım, sosyal aktivasyon faaliyetleri kapsamında gazete, dergi röportajları gibi çalışmalar dahada yoğunlaştırarak ticaret merkezimizin tanıtımına katkı sağlamaya devam edeceklerini belirtti.



REMCO
Alternators, Starters & Parts



OTO ELEKTRİK YEDEK PARÇA DÜNYASI

www.vuralotomotiv.com.tr

✉ info@vuralotomotiv.com.tr

📷 vuralotoas

☎ +90 216 661 20 81

📞 +90 530 662 79 87

📍 Ferhatpaşa Mah. 18. Sk. No:53
Ataşehir / İstanbul





YEDPA'DA ANLAMLI İFTAR PROGRAMI GERÇEKLEŞTİ

Dünya yetimler gününde YEDPA Ticaret merkezinde anlamlı iftar programı gerçekleşti. Dünya yetimler gününde Ataşehir kaymakamı İsmail Hakkı ERTAŞ, YEDPA Ticaret Merkezi başkanı Salih Sami ATILGAN ve yönetim kurulu üyeleri İftar programında yetim ve şehit aileleri çocukları ile bir araya geldiler.

Misafirler arasında Ataşehir İlçe Milli Eğitim ve Ataşehir İlçe Müftülüğünün yöneticileri de iftarda hazır bulundu. Sosyal sorumluluk çerçevesinde gerçekleşen geleneksel İftar programının en anlamlı yönü ise protokol yerine şehit aile ve yetim

çocuklar ile muhabbet ve sevgiyle kaynaşarak, güzel duyguların bulunduğu manevi ortamda kuran tilaveti ve dualarla iftar açıldı. Ataşehir Kaymakamı İsmail Hakkı Ertaş ve YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami ATILGAN, günün anlamına binaen Şehit aile ve yetimlerimiz bizlerin emanetidir diyerek;

birlik ve beraberlik mesajları verdiler. Ramazan ayının vermiş olduğu manevi duygularla iftar programı güzel görüntülere sahne oldu. Geleneksel hale gelen iftar programının ikinci yılında dünya yetimler gününde iftar sonrası geleneklerimizi hatırlatmak adına çocuklarımıza hediyeler verildi.

LASTİK TAMİRİ VE GARAJ EKİPMANI İHTİYACINIZDA MERT OTOMOTİV YANINIZDA!



M
MERT OTOMOTİV
Oto Lastik Makine-Ekipman ve Tamir Matzemeleri

BAMEK
Oto Lastik Makine-Ekipman ve Tamir Matzemeleri

bs bismant
araba & garage equipment

VIPAL
TYRE RETREADING

HOFMANN
POWER WEIGHT

CommaX

MESSOMATIC

IZELTAS

**Chicago
Pneumatic**

Hymair
Professional Tools

ENIUS
SINCE 1975

MultiParts

quality spare parts

15 yıllık tecrübeyle sektör standartlarını belirleyen dünya markalarının **orjinal ve yüksek kalitede alternatif** yedek parçalarını Türkiye ve dünya pazarıyla buluşturmaya devam ediyoruz.



0533 608 67 27
0216 661 55 15

Mimar Sinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi
C caddesi no 105-106 ATAŞEHİR/İSTANBUL

f multipartsmakina

Instagram icon multipartsmakina

www.multipartsmakina.com

MULTIPARTS MAKİNA LİMİTED ŞİRKETİ

/ Yüksek Kalitede Yedek Parçalar

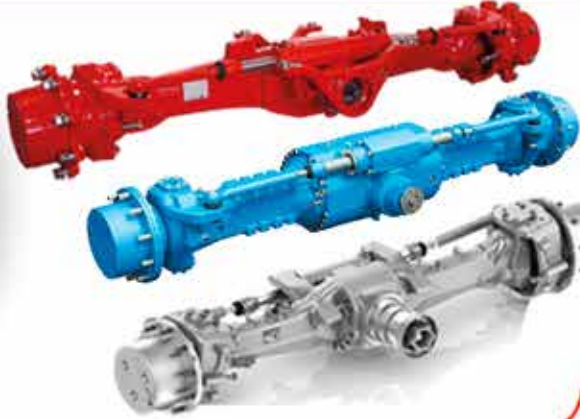


/ Backhoe Loaders

/ Generators

/ Excavators

/ Marine



CARRARO **Perkins** **JCB** **CAT** **HİDROMEK**

CASE
CONSTRUCTION



YANMAR

HEMA

MST

Kubota



MANITOU



FPT

VOLVO



0533 608 67 27
0216 661 55 15



Mimar Sinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi
C caddesi no 105-106 ATAŞEHİR/İSTANBUL



multipartsmakina



multipartsmakina

www.multipartsmakina.com

YEDPA'NINDA KATKISIYLA 51 YILLIK MÜLKİYET SORUNU ÇÖZÜME KAVUŞUYOR

YEDPA konferans salonunda vatandaşlar ile bir araya gelen Ataşehir Belediye Başkanı ve YEDPA Yönetimi Yeni Çamlica mülkiyeti sorunu ve imar çalışmaları hakkında bilgilendirmede bulundu.

YEDPA'nın da içinde yer aldığı Ataşehir İlçesi Yeni Çamlica - Mevlana - Mimar Sinan mahallelerini yakından ilgilendiren yaklaşık 51 yıllık mülkiyet sorunu çözüme kavuşuyor. 1972 yılından bugüne kadar üç mahalleyi kapsayan mülkiyet sorunu YEDPA yönetiminin de çözüme katkı sunmasıyla sona yaklaşıldı.

"YEDPA YÖNETİMİ SORUNUN ÇÖZÜMÜNDE ÇOK BÜYÜK KATKI SUNMUŞTUR"

Yeni Çamlica Mülkiyet sorunun çözümünde katkısının vurguladığı bedelsiz arazi için teşekkür eden Battal İlgezdi, "Yeni Çamlica Mahallesi'nin mülkiyet sorununun çözümünde hibe edilen arazinin çok büyük katkısı oldu. YEDPA araziyi verince imar transferine gerek kalmadan kendi içinde mülkiyet sorununu çözme olanağına kavuştuk. Encümenenden geçti Büyükşehir'e gönderildi" diye konuştu. Yeni Çamlica Mahallesi'nin mülkiyet sorunu ile ilgili gelişme hakkında bilgi veren Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi, "Yeni Çamlica Mahallesi'nin mülkiyet sorunu çözdüm. Mülkiyet ile ilgili yaptığımız çalışmayı Büyükşehir'e gönderdik.



Büyükşehir'in onayını bekliyoruz. Büyükşehir'in onayından sonra mülkiyet sorunu çok adil bir şekilde çözülecek" dedi. Sorunun çözümünde önemli katkısı olduğunu vurguladığı YEDPA yönetimine teşekkür eden Başkan Battal İlgezdi, Yeni Çamlica Mahallesi'nin mülkiyet sorununun çözümünde YEDPA'nın bedelsiz bağışladığı arsaların payının önemi vurgulayıp, "Bedel tespitini çok düşük yaptım 1000 lira 1250 lira En fazla rayiç bedeli belirledik. 300 metre arsa alması gerekiyorsa yüksek tutarsak nasıl alacak? Olabilecek en düşük bedel tespit ettik.

Yeni Çamlica, Mevlana ve Mimar Sinan Mahallelerinin 1972 yılından bu yana devam eden mülkiyet sorunu Ataşehir Belediyesi tarafından 2981 Sayılı Kanun kapsamında yapılan "İmar Islah Planı Uygulaması" (Parselasyon Planı) Belediye Encümeni'nin onayından sonra İBB Encümeni'nden de onaylanarak Zabıta Müdürlüğü'nün Girişinde (-1 Kat) bir ay süreyle askıya çıkarıldı. Akabinde Ataşehir İlçe Kadastro Müdürlüğü ve Ataşehir İlçe Tapu Müdürlüğüne işlemlere başlanarak ortalama 2 - 3 ay içerisinde Tapu Tescil İşlemlerinin tamamlanması sonrasında tapu dağıtımı Ataşehir Belediyesi ve İBB tarafından yapılacak" şeklinde konuştu.

51 YILLIK SORUNDA SONA YAKLAŞILDI

51 yıllık Mülkiyet sorununun çözüme kavuşacağını söyleyen Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi, "Başta İBB Başkanımız Sayın Ekrem İmamoğlu olmak üzere emeği geçen Ataşehir ile İBB Meclis Üyelerine teşekkür ederim. Ataşehir'imize hayırlı olsun" dedi.





Sigorta Aracılık Hizmetleri

Tamamlayıcı
Sağlık Sigortası ile

SAĞLIK
SORUNLARI
MASRAF
OLMAKTAN
Çıkıyor

SGK'lı Özel Anlaşmalı Hastanelerde
Yılda 10 muayene Hakkı Tanıyoruz



TRAFİKASKO
TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI
ÖZEL SAĞLIK SİGORTASI
KONUT VE İŞ YERİ SİGORTASI
FERDİ KAZA SİGORTASI
SEYAHAT SAĞLIK SİGORTASI
DASK
NAKLİYAT SİGORTASI
MÜHENDİSLİK SİGORTASI
GENİŞ KAPSAMLI KASKO SİGORTASI
YABANCI SAĞLIK SİGORTASI





FORD ARAÇLARI ORJİNAL VE YAN SANAYİ ÜRÜNLERİNİN TOPTAN SATIŞI

BAŞLICA MARKALARIMIZ



AYF OTOMOTİV MAMÜLLERİ SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



www.ayf.com.tr



info@ayf.com.tr

faykan@superonline.com



0216 471 07 61 - 471 08 61

Fax: 0216 471 09 61



Mimar Sinan mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi D Caddesi No:164-165 Ataşehir - İSTANBUL



ÖZ İŞ OTO YAN SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Otomobil İç Parçaları

TAVAN DÖŞEME

KAPI PANEL

ARKA CAM ALTI

BAGAJ HALI

TABAN HALI

İÇ GÜNEŞLİK

KAPUT İZOLATÖR



50 Yıllık Tecrübe

Satış : YEDPA Ticaret Merkezi D Caddesi No:156 34779

Ataşehir İSTANBUL TÜRKİYE



Tel: +90 216 4711014 Pbx



e-mail: ozis@ozis.com.tr

www.ozis.com.tr

Fabrika : Hürriyet Cad. No 17 Yenimahalle 81030 DÜZCE TÜRKİYE

İSMAİL ERDEM YEDPA'YI ZİYARET ETTİ



AK Parti Milletvekili adayı İsmail Erdem ve beraberindeki heyet YEDPA Yönetim Kurulu ve YEDPA'lı esnaflarımızla kahvaltıda bir araya geldiler. Yeni Çamlıca Bölgesi ve YEDPA'nın

mülkiyet ve imar durumlarının değerlendirilmesi yapıldı. İsmail Erdem, Yeni Çamlıca Bölgesi ve YEDPA ile ilgili sorunları ve seçimleri değerlendirdi.

YEDPA Başkanı Salih Sami Atılğan ve yönetimine, komşu esnaflarımıza misafirperverlikleri için çok teşekkür etti, bol bereketli kazançlar temenni etti.

İYİ PARTİ TEMSİLCİLERİ YEDPA'YI ZİYARET ETTİ

İYİ Parti Ataşehir İlçe Başkanı Bora Yörükoğlu, İstanbul 1. Bölge Milletvekili Adayı Burak Akburak ve İYİ Parti Ataşehir teşkilatı YEDPA Ticaret Merkezi'ni ziyaret ederek, YEDPA yönetim kurulu ve esnaflar ile bir araya geldi. İYİ Parti Ataşehir İlçe Başkanı Bora Yörükoğlu ve beraberindeki heyet YEDPA yönetim kurulu ve YEDPA esnafına kendilerini ağırladığı için teşekkür etti. Meclise girer girmez yapacakları ve vatandaşların sorunlarına yönelik projelerini anlattı. Ortak hazırlamış oldukları çözüm önerilerini sundu.



YENİDEN REFAH PARTİSİ'NDEN YEDPA'YA ZİYARET



Yeniden Refah Partisi YEDPA Ticaret
Merkezi Yönetim Kurulu Başkanı Salih
Sami Atılğan ve Yönetim kurulunu

ziyaret etti.
Ziyarete Yeniden Refah Partisi, 1.
Bölge millet vekili adayları yer aldı.

Gerçekleştirmiş oldukları esnaf ziya-
retlerinde, milletvekilliği için Yeniden
Refah Partisine destek istediler.

DEVA PARTİSİ MİLETVEKİLİ ADAYI HASAN KARAL TİCERET MERZEZİMİZE ZİYARETTE BULUNDU



Deva Partisi Milletvekili Adayı Hasan Karal ve beraberindeki heyet ile bir-
likte YEDPA Ticaret Merkezi'ne ziyarette bulundu. Karal, YEDPA Yönetim
Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan ve YEDPA'lı iş adamları ile bir araya
gelerek değerlendirmelerde bulundu.



Lastik, jant ve akü çeşitlerimiz ile
Yedpa Ticaret Merkezi'nde
hizmet veriyoruz.





Mimar Sinan Mahallesi, Üsküdar Caddesi, Yedpa Ticaret
Merkezi F Caddesi No:89/90 Ataşehir/İstanbul



0532 672 08 10



info@arsanpazarlama.com



0216 296 67 76



www.arsanpazarlama.com



/arsanpazarlama

ARSAN PAZARLAMA 45 YILLIK TECRÜBE İLE YOLLARDA

Sercan Veysi Kürüm, lastik sektöründe 45 yıllık deneyim ile 3. kuşak temsilcileri olarak yollarına emin adımlarla devam ettiklerini söyledi.

Arsan Pazarlama firma sahibi Sercan Veysi Kürüm, "Ailem 1976 yılında Lassa'nın ilk bayilerinden biri olarak sektöre ilk adımını atmış. Dedemden babama, babamdan da bana geçen 45 senelik birikim üzerine Arsan ortaya çıktı. 2019 yılında online pazara girmek için Van'da kurulan firmamız, şu anda faaliyetlerine İstanbul'da devam ediyor. YEDPA Ticaret Merkezinde bulunan depolarımız ve ana mağazamız üzerinden perakende, toptan ve online satışlarımızı sağlıyoruz" şeklinde konuştu.

45 YILLIK TECRÜBEMİZ İLE SİZLERİ YOLLARDA RAHAT ETTİRMEK İÇİN VARIZ

Her mevsim çalışma motivasyonumuza müşterilerimizden aldığımız güven ile daha yukarı taşıyoruz diyen Kürüm, "Lastikleriniz için servis hizmeti de sunan markamız, müşterilerine otomobil, ticari, hafif ticari ve endüstriyel lastik satışı yapmaktadır. Bu doğrultuda taleplerinizi karşılamak için çalışan ekibimiz ile sizlere daha iyi hizmet verebilmek gayretindeyiz" dedi.

SEKTÖRDE SAĞLADIĞINIZ ÜRÜNLER FAALİYETLER

Binek, hafif ticari, ağır vasıta ve iş makinası lastiklerinin tedarik satış ve servis hizmetleri sağladıklarını belirten Kürüm, "Aynı zamanda akü ve jant ürünlerimizde mevcut. Müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda, en yakın noktaları tespit ederek anlaşmalı servis noktalarında montaj hizmeti ve mobil servis/montaj hizmeti de sağlıyoruz. Filo ve bireysel müşterilerimiz için ayrıca lastik otelimizde mevcut" ifadelerini kullandı.



**“Sercan Veysi Kürüm,
lastik sektöründe 45
yıllık deneyim ile 3. kuşak
temsilcileri olarak yollarına
emin adımlarla devam
ettiklerini söyledi.”**

“ZEY LASTİK’İ KURDUK”

Servis hizmeti ve perakende satışlarını geliştirmek amacıyla 2022 yılında yeni bir marka kurmaya karar verdiklerini söyleyen Kürüm, "Bu karar üzerine çalışmalarımızı hızlandırarak, 2022 yılı kasım ayında Zey Lastik'i kurduk. Şimdilik tek şube üzerinden, Ataşehir Ferhatpaşa'da hizmet vermekteyiz. Butik bir sistem üzerine yoğunlaşmak amacı ile rahat bir servis altyapısı kurmaya gayret gösterdik. Mağazamızda müşterilerimizin rahatlığını sağlamak önceliğimiz. İlerleyen zamanlarda yatırımlarımıza devam edeceğiz" dedi.

HİZMET KALİTESİ AÇISINDAN SEKTÖRDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKENLER

Sercan Veysi Kürüm, "Müşterilerimiz açısından en çok dikkat edilmesi gereken, doğru ebat tespiti ve araca uygun lastik seçimi yapılması. Aracınıza uygun lastiği bulmak aslında orijinal ebatları öğrenmekten ibaret. Fabrikaların belirttiği orijinal ebatları kullanmak doğru seçim. Müşterilerimizin en çok sorduğu sorulardan bir tanesi lastiğin tarihi ile alakalı. Lastiğin üzerinde bulunan DOT ibaresinden sonra gelen 3 veya 4 karakterli 2 grup kod üretici ve üretim fabrikasını, son dört rakamı üretim haftası ve yılını ifade eder. Müşterilerimiz eski üretim tarihli lastik kullanımını konusunda tereddüt ediyor ama binek lastiklerin ülkemizde kullanım süresi ortalama 4 yıl olduğundan aslında 4 yıldan daha eski lastiği kullanmanız gerekir" dedi.

OTOMOBİLİNİZ İÇİN HERŞEY...



sentinel
▶ technology

LEADER
CAR ACCESSORIES



FRESHWAY

The best one for your car!..
SUNPLEX
Sport



Detaylı Bilgi
(0216)

471 15 59

AMPÜL HALOGEN AMPÜL LED AMPÜL XENON AMPÜL MİNYATÜR AMPÜL BEYAZ IŞIK OTO GÜVENLİK ALARM MERKEZİ KİLİT SÜRGÜLÜ KAPI MODÜLÜ
CAM KALDIRMA MODÜLÜ AYNA DIŞ İÇ ANTEN GRUBU ÜST BAGAJ TAŞIYICILARI BRANDA 4X4 TİCARİ MOTOSİKLET CAM FILMİ CAM RÜZGARLIKLARI
ÇİFT TARAFLI BANT ÇAKAR LAMBALAR SPOR DİREKSİYON FOLYO FOSFOR FOLYO ARAÇ KAPLAMA FOLYO KAPUT KORUMA TEPE LAMBALARI
JANT KAPAKLARI KORNA SİREN KOL DAYAMA KOKU OTO BAKIM ÜRÜNLERİ ARAÇ ÖZEL KROM ÖN ARKA YAN KORUMA KRİKO KOMPRESÖR
MAUN KAPLAMA MÜZİK SİSTEMLERİ HOPARLÖR CD/USB/MP3 PARK SENSÖRÜ KAMERA 3D PASPAS PASPAS ÜNİVERSAL ARAÇ ÖZEL BAGAJ PASPASI
ARAÇ ÖZEL PEDAL SETLERİ SİLECEK SÜPÜRGESİ SİS LAMBALARI ŞERİT LED RULO TELEFON TUTACAKLARI TRAFİK SETLERİ YANGIN SÖNDÜRÜCÜLERİ ZİNCİR
KOLTUK KILIFI

OTO ELEKTRİK VE YEDEK PARÇALARI



MARŞ VE ŞARJ PARÇALARI



**PARS GRUP YEDEK PARÇA
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ**

Mimar Sinan Mah. Yedpa Tic. Merk.
H1 Cad. No:29 Ataşehir / İstanbul
TEL: 0216 660 18 78

 0533 921 77 19



parsgrup.ltd.sti

info@parsgrupyedekparca.com
www.parsgrupyedekparca.com



AUTOMECHANIKA ISTANBUL 2023'TE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TEMASI ÖNE ÇIKACAK

Automechanika İstanbul, otomotiv satış sonrası endüstrisinin en önemli oyuncularını 16. kez buluşturmaya hazırlanıyor!

Otomotiv satış sonrası endüstrisinin 1 numaralı ticaret fuarı markası Automechanika'nın, kıtaların bulunduğu bölgedeki en büyük buluşması Automechanika İstanbul, 2023 yılında da tüm otomotiv satış sonrası sektörü tarafından heyecanla bekleniyor. Otomotiv satış sonrası endüstrisinin 1 numaralı ticaret fuarı markası

Automechanika'nın, kıtaların bulunduğu bölgedeki en büyük buluşması Automechanika İstanbul, 2023 yılında da tüm otomotiv satış sonrası sektörü tarafından heyecanla bekleniyor. 2022'de 15. kez tüm dünyadan otomotiv endüstrisi profesyonellerini buluşturan fuar, 28 farklı ülkeden 825 katılımcı firma ve 141 ülkeden 13.802'si Türkiye sınırları dışından,

34.552'si ise Türkiye'den olmak üzere toplam 48.354 sektör profesyonellerini ağırlayarak önemli bir başarı elde etti. Automechanika İstanbul 2023, 8-11 Haziran tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirileceği büyük buluşmasında bu kez 1.000'in üzerinde katılımcı firma ve 50.000'in üzerinde ziyaretçiye ulaşarak yeni bir rekora imza atmayı hedefliyor.



6 Şubat'ta yaşanan deprem felaketinin ardından iş ortaklarıyla birlikte Türkiye'deki kurum ve kuruluşlarla irtibat halinde çalışmalar yürüten Automechanika İstanbul, bu alanda gerçekleştireceği sosyal sorumluluk projeleri ile bölgenin kalkınmasına da katkı sunacak.

AUTOMECHANİKA: OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİNDE 50 YILI AŞAN BİR TİCARET FUARI MARKASI

1971 yılında ilk olarak Frankfurt'ta başlayan ve bugün dünyanın 13 farklı şehrinde gerçekleştirilen Automechanika markasının 50 yılı aşkın yolculuğu, Avrupa, Asya ve Afrika kıtalarını buluşturan özelliği ile İstanbul'da 2001 yılından bu yana düzenlenmeye devam ediyor. Küresel etkinlik endüstrisinin iki dev şirketi Messe Frankfurt ve Deutsche Messe'nin, dünya çapında ikinci bir örneği olmayan ortaklığı ile düzenlenen Automechanika İstanbul, bu yıl 8-11 Haziran 2023 tarihleri arasında yine İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. Automechanika İstanbul'un bu yıllık odağında ise "sürdürülebilirlik" teması olacak.

SEKTÖR, 2023'TE DAHA FAZLA İHRACAT HEDEFLİYOR

Türkiye ihracatının yaklaşık yüzde 13'lük bir payına sahip olan otomotiv endüstrisi, yıllık 30 milyar Amerikan

**“Automechanika İstanbul,
otomotiv satış sonrası
endüstrisinin en önemli
oyuncularını 16. kez
buluşturmaya hazırlanıyor!”**

Doları'nın üzerindeki bir hacim ile ile ağırlıklı olarak Almanya, Fransa, Birleşik Krallık, ABD, Polonya ve Belçika gibi ülkelere ihracatını artırmayı hedefliyor. Parçalar ve sistemler, arıza tespit ve onarım, aksesuar ve özelleştirme, elektronik ve bağlantılabilirlik, araç yıkama ve bakım merkezi, bayi ve atölye yönetimi, alternatif sürüş sistemleri & yakıtlar ve madeni yağ başlıkları altında ürün gruplarına sahip sektör temsilcileri, yaklaşık 15 yıldır satış, ihracat ve istihdam kapasitelerini düzenli olarak Automechanika İstanbul'un yarattığı ticaret hacmi ile artırıyor. Dünya ticaretinin pandemi ile zorlu bir süreçten geçtiği 2020 yılında 25,5 milyar USD 2021 yılında 29,3 milyar USD ve geçtiğimiz 2022 yılında 30 milyar USD ihracat hacmine ulaşan sektör, Automechanika İstanbul'un yarattığı iş potansiyeli ile çitayı daha yükseğe koymayı planlıyor.

AUTOMECHANİKA ISTANBUL 2023'TE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK TEMASI ÖNE ÇIKACAK

Otomotiv endüstrisi, iklim krizi ve

dünya çapında tüketici tercihlerinin değişmesiyle birlikte sürdürülebilirliğe her geçen gün daha çok ağırlık verirken, Automechanika İstanbul 2023'te tedarik zinciri, istihdam ve üretim politikalarında sürdürülebilirlik odaklı yaklaşımları öne çıkacak. Automechanika İstanbul 2023, e-mobilite teknolojilerinin çevre dostu çözümlerini ve otomotiv endüstrisindeki hızlı değişimi gözler önüne serene-mobilite özel alanında ziyaretçilerine geleceğin mobilite ve lojistik teknolojilerinden en özel taşıt, araç, yazılım ve çözümlerini fiziksel olarak deneyimleme imkanı da sunacak.

INNOVATION 4 MOBİLİTY ÖZEL ALANI VE AUTOMECHANİKA ACADEMY PROGRAMI İLE SEKTÖRÜN GELECEĞİ AUTOMECHANİKA ISTANBUL'DA

Fuardaki "Innovation 4 Mobility" özel alanında, otonom sürüşten dijital dönüşüme, bağlantılı araçlardan yakıt sistemlerine kadar geniş bir içerik, Automechanika İstanbul'da sektör profesyonellerine sunulacak. Innovation 4 Mobility özel alanında, elektrikli bir araç için satış sonrasında gerekli olan tüm ekipmanlar ve göz alıcı otomobillerin de yer alacağı örnek bir servis istasyonu da ziyaret edilebilecek.

Sektör temsilcileri, Automechanika İstanbul kapsamında düzenlenen sunum, söyleşi ve atöylerle, sektördeki gelişmeler ve geleceğe dair yorumları değerlendirme ve mesleki gelişimlerine katkı sağlama fırsatı yakalıyor. Automechanika İstanbul fuarının önemli bir parçası olan "Automechanika Academy", alanında uzman konuşmacıların yer aldığı, yüksek standartlarda eğitici, bilgilendirici ve aydınlatıcı sunumlar, söyleşiler ve oturumlardan oluşuyor. Fuar boyunca gerçekleşen etkinliklerle büyük çaplı bölgesel ve ulusal otomotiv üreticilerinin AR-GE, tasarım ve üretim ekiplerinin, sektördeki son gelişmeler, trendler ve teknolojiler hakkında güncel bilgiler edinmeleri amaçlanıyor.

MAJOR Otomotiv

"Pick-Up Aksesuarlarında İşin Doğrusu!"



www.majorotomotiv.com

MAJOR Otomotiv Limited Şirketi

Mimar Sinan Mah. YEDPA Ticaret Merkezi F Cad. No:91-92

Ataşehir / İstanbul



+90 532 420 93 46



info@majorotomotiv.com



MAJOR STYLE HARD TOP



MAJOR STYLE HARD TOP



KASA İÇİ ÇEKMECE



KASA İÇİ SÜRGÜLÜ ZEMİN



THULE

ARAÇ ÜSTÜ TAŞIMA



ARAÇ ÜSTÜ ÇADIR



ÇEKİ DEMİRİ



OFFROAD VİNÇ



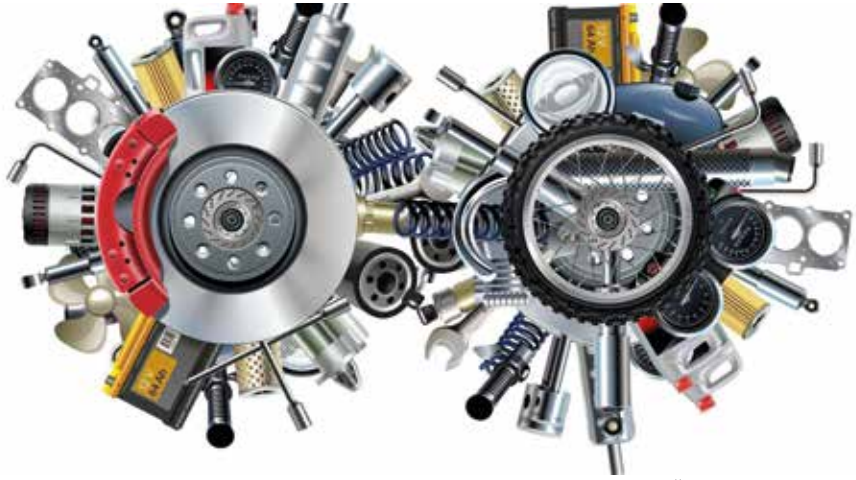
OFFROAD SÜSPANSİYON KİTİ

MAJOR
Otomotiv

OTOMOTİV SATIŞ SONRASİ PAZARINDA SATIŞLAR YÜZDE 16.5 ARTI

OSS Derneği, yılın ilk çeyreğini değerlendirdi. 2023 yılının ilk çeyreğinde satış yüzde 16.5 arttı, yılın ikinci çeyreğinde de satışlarda yüzde 9,83 artış bekliyor.

Otomotiv satış sonrası pazarında geçen yılın son döneminde başlayan yükseliş trendi ilk çeyrekte de devam etti. 2023 yılının ilk çeyreğinde satış, ihracat ve istihdamını artıran sektör, yılın ikinci çeyreğinde de satışlarda yüzde 9,83 artış bekliyor. Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği'nin (OSS) 2023 Yılı 1. Çeyrek Sektörel Değerlendirme Anketi'ne göre; yılın ilk çeyreğinde, 2022'nin aynı dönemine göre yurt içi satışlarda ortalama yüzde 16.5'lik artış yaşandı. Üretici üyelerin yüzde 61,5'i yatırım planlarken, 2023 yılının ilk çeyreğinde gözlemlendiği problemlerin başında ilk kez "nakit akışında yaşanan sorunlar" geldi. OSS üyeleri, "tedarik problemleri"nin öncelikli sorunlardan olmaya devam ettiğini de belirtiyor. Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS), otomotiv satış sonrası pazarı özelinde yılın ilk çeyreğini, üyelerinin katılımıyla düzenlediği bir anket çalışmasıyla değerlendirdi. OSS Derneği'nin 2023 Yılı 1. Çeyrek Sektörel Değerlendirme Anketi'ne göre; otomotiv satış sonrası pazarı geçen yılın son döneminde başlayan yükseliş trendini ilk çeyrekte de devam ettirdi. Ankete göre; 2023'ün ilk çeyreğinde, geçen yılın son çeyreğe göre yurt içi satışlar ortalama yüzde 6.42 artış gösterdi. Yine yılın ilk çeyreğinde 2022'nin aynı dönemine göre yurt içi satışlarda ortalama yüzde 16.5 artış oldu. Bu dönemde satışlarını yüzde 50'den fazla artıran dağıtıcı üye oranı yüzde 11.5'i bulurken, üretici üyelere de bu oran bu oranda artış gözlenmedi.



İKİNCİ ÇEYREKTE SATIŞLARDA YÜZDE 9.83 ARTIŞ BEKLENİYOR!

Ankette, yılın ikinci çeyreğiyle ilgili beklentilere de yer verildi. Buna göre sektörde 2023'ün ikinci çeyreğinde yurt içi satışlarda ortalama yüzde 9.83 oranında artış beklediği gözlemlendi. Anket ayrıca, geçen yılın aynı dönemine göre satışlarda yüzde 9.56'lık artışa işaret ediyor. 2022'nin son çeyreğinde yüzde 60 olan tahsilat süreçlerinde bir değişiklik olmadığını ifade eden OSS Derneği üyelerinin oranı da, 2023'ün ilk çeyreğinde yüzde 65 seviyesine yükseldi. Daha önceki anketlere göre süreci pozitif olarak ifade eden üyelerin oranında ise önemli seviyede azalma gözlemlendi.

İSTİHDAMDAN ARTIŞ GERÇEKLEŞTİ!

Arkete katılan üyelerin yüzde 45'i yılın ilk çeyreğinde istihdamını artırdı. Üyelerin yüzde 50'si ise söz konusu dönemde istihdamını korudu. 2022'nin son çeyreğine kıyasla istihdamının azaldığını belirten üye oranı ise yüzde

5 seviyesinde kaldı. Üretici ve dağıtıcı üyelerin istihdamlarının birbirine yakın seyretmesi dikkat çekti.

EN BÜYÜK PROBLEM NAKİT AKIŞINDA YAŞANAN SIKINTILAR!

Sektördeki problemler anketin yine en dikkat çekici bölümlerinden birini oluşturdu. Üyelerin, 2023 yılının ilk çeyreğinde gözlemlendiği problemlerin başında ilk kez "nakit akışında yaşanan sorunlar" gelirken, "tedarik problemleri" de öncelikli sorunlardan olmaya devam etti. Üyelerin yüzde 50'si nakit akışında yaşanan problemleri sektör için en büyük sıkıntılar olarak nitelendirdi. Ankete katılanların yüzde 43,3'ü tedarik problemleri, yüzde 38,3'ü de kargo maliyetleri ve teslimat problemlerine işaret etti. Ayrıca katılımcıların yüzde 26,7'si iş ve ciro kaybı, yüzde 25'i de döviz kuru ve kur artışını önemli sorunlar olarak sıraladı. Üyelerin yüzde 45'i yatırım planlıyor! Anket ile birlikte sektörün yatırım planları da mercek altına alındı.



KARDEŞLER KAUKUK SANAYİİ

KKS OTOMOTİV YEDEK PARÇA METAL-KAUKUK-PLASTİK-KALIP İMALATI



www.kkskaucuk.com



info@kkskaucuk.com



(0224) 363 18 41



Yiğitler Mah. Oto Sanayi Sitesi 20. Blok No:48-50-52 Yıldırım/BURSA

oto süner



50 YILLIK TECRÜBE İLE YERLİ MARKALARIN BULUŞMA NOKTASI

Geniş ürün yelpazesi ile 1972 yılından
bu yana oto elektrik parça sektöründe
sizlere en kaliteli hizmet vermek için uzman
kadromuz ve iş ortaklarımız ile birlikte
tedarikçilerimizin yanındayız...

SATIŞLARIMIZ
TOPTANDIR



SUN-SNR



SANEL

AK-SA
OTOMOTİV YAKARAKI VE TİCARİT A.Ş.

Marş Çeşitleri



Alternatör Çeşitleri



Müşür Çeşitleri



Aydınlatma Çeşitleri



Büyük Araç Grubu



**OTO SÜNER OTOMOTİV
İNŞ. TUR. ve PAZ. LTD. ŞTİ.**

MİMAR SİNAN MAH
YEDPA TİCARET MERKEZİ
C CAD.NO:139
ATAŞEHİR / İSTANBUL
☎ 0216 471 40 53
✉ info@otosuner.com
🌐 www.otosuner.com

KLF
TÜM ÇEŞİTLERİ

SEVTEL
San.Tic. A.Ş

ÇERAY
GROUP

nurel

ALSA

GMP
GÜMÜŞPAR



TRAFİK SİGORTASI İÇİN YENİ YOL HARİTASI TOPLANTISI İTO'DA GERÇEKLEŞTİ

İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi 'SEDDK'nın Trafik Sigortası İçin Yeni Yol Haritası' toplantısı düzenledi.

SEDDK'nın Trafik Sigortası İçin Yeni Yol Haritası' konulu sektör toplantısı, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi. Toplantının açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu üyesi Salih Sami Atılğan yaptı. İTO Sigortacılık Meslek Komitesi'nin düzenlediği toplantıda, trafik sigorta poliçelerinde sigortalıların ve acentelerin yaşadığı sorunlar ve yapılacak değişiklikler ele alındı. İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi tarafından düzenlenen 'SEDDK'nın Trafik Sigortası İçin Yeni Yol Haritası' toplantısına katılan SEDDK Başkanı Mehmet Akif Eroğlu, yeni sistem ve 'Trafik Operasyon Merkezi' uygulaması hakkında açıklamalarda bulundu. SEDDK Başkanı Mehmet Akif Eroğlu,

TSB Başkanı Atilla Benli, SAİK Başkanı Levent Korkut ve Türkiye Sigorta Eksperleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nedim Erdem'in katılımıyla gerçekleşen toplantıda, SEDDK

Başkanı Eroğlu yeni sistemi detaylandırarak hayata geçirilmesiyle birlikte arz sorununa çözüm olacak 'Trafik Operasyon Merkezi' uygulaması hakkında bilgiler verdi.



AUTORAIN FİLTRE YENİ YATIRIMLARI İLE FİLTRE SEKTÖRÜNDE ÖNCÜ OLACAK

Filtre ve balata disk toptan satışı olmak üzere 30'un üzerinde araç markasına yönelik 300 bini aşkın stoklu ürün yelpazemizle, özverili kaliteli hizmet anlayışı ile hizmet vermekteyiz.

FİLTRE ÇEŞİTLERİ
YAĞ BAKIM SETİ
BAKIM SETLERİ
MOTOR YAĞLARI
YAKIT FİLTRELERİ
SİLECEK
AKÜ ÇEŞİTLERİ



AUTORAIN YEDEK PARÇA OTO SAN. İÇ VE DIŞ TİC.LTD.ŞTİ.

 0850 640 08 02

 +90 (544) 343 30 55

 +90 (532) 558 82 97

Kayışdağı Mh. Rumeli Cd. No:43B Ataşehir / İstanbul

 info@autorainfiltre.com



OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.
MİMAR SİNAN MAH. YEDPA TİC. MRK.
H-1 CAD. NO: 35/36 ATAŞEHİR/İSTANBUL
TEL: (0216) 471 08 41 FAX: (0216) 471 04 74
www.yagmuroto.com.tr yagmur@yagmurotomotiv.com

- 
- Fuses
 - Relays
 - Central Locks
 - Washer Pumps
 - Ignition Switches
 - Cigarette Lighters
 - Turn Signal Switches
 - Keyless Entry Systems

ÜSTÜN®

www.yagmuroto.com.tr



OTO ERKAN FORD YEDEK PARÇA TEDARİĞİNDE YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER SUNUYOR

OTO ERKAN Genel Müdürü Umut Kurtar, “Yıllardır Oto Erkan olarak sektörde kaliteli ve başarılı hizmet vermenin gururu ile yaklaşık 45 yıldan fazla bir süredir Ford yedek parça tedarikğinde yenilikçi çözümler sunuyoruz” dedi.

“VOX VE LENOX MARKALARIMIZ YANI SIRA 2000’DEN FAZLA ÜRÜN GRUBUMUZ İLE HİZMET VERMEKTEYİZ”

Umut Kurtar, “Yedek Parça Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi’nin, 1971 yılında binek ve hafif ticari araçların yedek parça ticaretini yapmak üzere kurulmuş bir firmamız, Şirketin ana faaliyet konusunu Ford grubu yedek parçaları oluşturmakta ve buna paralel olarak imalat sanayi ve ithalat alanında gelişmelerini sürdürmektedir. OTO ERKAN, VOX ve LENOX adı altında kendi ürünlerimiz yanı sıra sektörde kendini kabul ettirmiş çeşitli markaların da satışını gerçekleştirmekte. 2000’den fazla ürün grubumuz ve 10 ‘dan farklı tedarikçi kanalımızla beraber hizmet vermekteyiz. Firmamızın temel politikası, müşterilerine kaliteli ürün ve uygun fiyat sağlayarak sektördeki yerini korumak, yenilikçi hedeflere güvenli ve emin adımlarla yürümektir” şeklinde konuştu.

“YENİLİKÇİ YAKLAŞIMLARA ENTEGRE EKİBİMİZ VAR”

Umut Kurtar, Ford gurubu alanında profesyonelleşen ekibimiz ile müşterilerimizin isteklerinin doğrultusunda ürün tedariki, üretim, talep ve adetlere göre malzeme üretimi ve ithalatı yaptıklarını söyleyen Kurtar, “Mevcut stoklarımızda olan ürünlerin devamını veya müşterilerimizden gelen talepler doğrultusunda ithalat kanallarımız sürekli açıktır. Ticaret yaparken birinci önceliğimiz müşterilerimizin sonuçtan memnun kalmasıdır. Müşterilerimize sunduğumuz çok çeşitlilik ve ürün portföyümüz hakkında zamanında teslimat ve



“OTO ERKAN, VOX ve LENOX adı altında kendi ürünlerimiz yanı sıra sektörde kendini kabul ettirmiş çeşitli markaların da satışını gerçekleştirmekte.”

alanında uzman ekibimiz ile sürdürdüğümüz destek doğrultusunda, müşterilerimiz akıllarına takılan ne varsa temsilcimize sorabiliyor ve yaptığımız çalışmalarımız müşteri odaklıdır, müşterilerimiz birlikte büyüyoruz” ifadelerini kullandı.

“YAPTIĞIMIZ İŞİN ÜLKEMİZ VE SEKTÖRÜMÜZ AÇISINDAN NE KADAR ÖNEMLİ OLDUĞUNUN FARKINDAYIZ”

Ülke ekonomimizin geleceği Oto-

motiv endüstrisinde gördüklerini belirten Kurtar, özellikle otomotiv endüstrisinde yaşanan çip krizi, pandemi gibi dönemlerde yenilikçi yaklaşımları çalışmalarına entegre ederek müşterilerine gereken desteği sağladıklarını belirtti. Kurtar, “Yaptığımız işin ülkemiz ve sektörümüz açısından ne kadar önemli olduğunun farkında olarak tedarik zincirinin bir halkası olan firmamızda, tüm dünyada yaşanan gelişmelere paralel olarak değişen tüketici beklenti ve ihtiyaçlarını karşılamaya devam ettik. Yedek parça tedarikçiliğinde yaklaşık 45 yıldan fazla bir süredir sizlere hizmet veren firmamız, yıllardır en kaliteli güvenilir hizmeti sunarak, düzgün bir şekilde hizmet verme ilkesiyle hareket ederek hem müşterilerimize hem de sektöre güven vermenin gururunu yaşıyoruz” ifadelerini kullandı.



OTOERKAN YEDEK PARÇA
SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

MOTOR GURUBU



SANZIMAN GURUBU



FREN AKSAMI



FORD OTO YEDEK PARÇA

GENİŞ ÜRÜN GRUBU

lennox

VOX

Throne

VASU

maxTEL

ACHR

FANTECH

YEDEK PARÇA SEKTÖRÜNDE 45 YILDIR HİZMET VEREN OTO ERKAN

Sizin için yıllardır en kaliteli güvenilir hizmeti sunmaktayız.

Firmamız 1971 yılında binek ve hafif ticari araçların yedek parça ticaretini yapmak üzere kurulmuş olup.

Ana faaliyet konusunu olarak **Ford grubu** yedek parçaları oluşturmakta ve buna paralel olarak imalat sanayi ve ithalat alanında gelişmelerini sürdürmektedir.

OTOERKAN, VOX ve LENOX adı altındaki kendi ürünlerinin yanı sıra sektörde kendini kabul ettirmiş çeşitli markaların da satışını gerçekleştirmektedir. Müşterilerimize kaliteli ürün ve uygun fiyat sağlayarak sektördeki yerini koruyarak, yenilikçi hedeflere güvenli ve emin adımlarla yürümektedir.

Adres: Mimar Sinan Mah. Yedpa Ticaret Merkezi A Cad. No:9 Ataşehir/İSTANBUL

Telefon: +90 (216) 471 1292

Eposta: info@otoerkan.com.tr

www.otoerkan.com.tr

B2B.otoerkan.com.tr

OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ, İLK 4 AYLIK VERİLERİ AÇIKLADI!

Türkiye İhracatının lokomotifi otomotiv sanayi, yılın ilk 4 aylık döneminde üretimde yüzde 17, ihracatta yüzde 9, Pazarda ise yüzde 57'lik artış sağladı!

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2023 yılının ilk 4 aylık dönemine ilişkin verileri açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 17 artarak 479 bin 330 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın ilk 4 aylık dönemine göre yüzde 29 artış sağlayan otomobil üretimi ise 295 bin 688 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 499 bin 927 adede yükseldi. Ticari araç grubunda, yılın ilk 4 ayında üretim yüzde 2, ağır ticari araç grubunda yüzde 18 artarken, hafif ticari araç grubunda geçen yıla paralel gerçekleşti. 2022 yılının ilk 4 aylık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 62, ağır ticari araç pazarı yüzde 56, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 63 artış sağladı. Yılın ilk 4 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 9 oranında artarken, otomobil ihracatındaki artış yüzde 22 olarak gerçekleşti. Bu dönemde, toplam ihracat 329 bin 240 adet, otomobil ihracatı ise 205 bin 398 adet düzeyinde gerçekleşti. 2023'ün 4 aylık döneminde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 57 artarak 350 bin 78 adet ile kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 56'lık artış sağladı ve 252 bin 819 adede ulaştı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2023 yılının ocak-nisan dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk 4 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 17 artarak 479 bin 330 adede ulaştı. Otomobil üretimi ise yüzde 29 artarak 295 bin 688 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle

birlikte toplam üretim ise 499 bin 927 adedi buldu. Yılın ilk dört aylık döneminde ticari araç üretimi ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2 oranında artış gösterdi. Bu dönemde, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 18 artarken, hafif ticari araç grubunda üretim geçen yıla paralel seyretti. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 73 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 73, kamyon grubunda yüzde 88, otobüs-midibüs grubunda yüzde 45 ve traktörde yüzde 81 seviyesinde gerçekleşti.

“Türkiye İhracatının lokomotifi otomotiv sanayi, yılın ilk 4 aylık döneminde üretimde yüzde 17, ihracatta yüzde 9, Pazarda ise yüzde 57'lik artış sağladı!”

İHRACAT YÜZDE 12 ARTARAK 11,6 MİLYAR DOLARA ULAŞTI!

Yılın ilk dört aylık döneminde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 9 artarak 329 bin 240 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 22 artarken, ticari araç ihracatı ise yüzde 8 oranında geriledi. Traktör ihracatı ise 2022 yılının aynı dönemine göre yüzde 14 artarak 6 bin 910 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2023'ün ilk dört aylık döneminde yüzde 14 ile sektörel ihracat sıralamasında ilk sıradaki yerini korudu. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) verilerine göre, ilk dört aylık dönemde toplam otomotiv



ihracatı, 2022 yılının aynı dönemine göre yüzde 12 artarak 11,6 milyar dolar oldu. Euro bazında ise yüzde 16 artarak 10,7 milyar Euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, Dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 15 oranında, tedarik sanayi ihracatı da yüzde 8 oranında arttı.

TOPLAM PAZAR DÖRT AYDA 350 BİN ADEDİ AŞTI!

2023'ün ilk dört ayında toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 57 artarak 350 bin 78 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 56 oranında artış sağladı ve 252 bin 819 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk dört ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarında yüzde 62, ağır ticari araç pazarında yüzde 56, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 63 büyümeye sağlandı. 2023 yılı ocak-nisan döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 35, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 52 olarak gerçekleşti.

Murat

otomotiv

IMPORT & EXPORT AND WHOLESALE



Starters & Alternators And Parts
Electrical Fuel Pumps

- **Automobile**
- **Minibus**
- **Van**
- **Truck**
- **Tractor**
- **Generator**
- **Marine**
- **Motorcycle**



BOSCH

Valeo

UNIPOINT



DENSO



MURAT OTOMOTİV İNŞ. TURİZM İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



+90 (0)216 634 23 86



+90 (0)535 735 50 49



Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. YEDPA Ticaret Merkezi G Cad. No: 132 Ataşehir- İSTANBUL



Saray mah. Alemdağ Cad. Küçük San. Sitesi B Blok No : 33 Ümraniye - İSTANBUL



muratotomith@yahoo.com

MOTOR AŞIN 4 KITA, 70 ÜLKEYE OTO YEDEK PARÇA HİZMETİ SUNUYOR

Elazığ'da başlayan ticari yolculuklarının İstanbul'da devam ettiğini söyleyen Motor Aşin CEO'su Saim Aşçı, 7 şubemiz, 350 kişilik uzman ekibimiz ve 1,5 milyon ürünümüzle, 4 kıtada, 70 ülkede binek otomobillere, hafif ticari araçlara ve ağır iş taşıtlarına yedek parça hizmeti sunduklarını söyledi.

Firmanın sektördeki konumu ve faaliyetleri hakkında bilgi veren Motor Aşin CEO'su Saim Aşçı, dünyaca bilinen 200'den fazla seçkin markanın ve sektörde kazandıkları tecrübe ve bilgi birikimi ile oluşturdukları kendi markaları AS-Part ürünlerinin toptan satışını gerçekleştiren bir otomotiv satış sonrası şirketi olduklarını söyledi. Aşçı, "Kurduğumuz ilk günden bu yana yol haritamız: "cesaret, fark, güven ve kalite". Şirketimizin temelleri, 1971 yılında Elazığ'da ailemizin rahmetli büyüğü Suphi Aşçı tarafından Aşin Ticaret adı altında şehrin ilk ve tek yedek parça firmasını kurduğunda atıldı. Anadolu'da doğan markamız hızla büyümeye devam etti ve 1976 yılında Elazığ'dan İstanbul'a taşındı. Sektöre perakendecilikle giren Şirketimiz, yeterli tecrübe kazandıktan sonra 1980'lerin başında dış ticarete başladı ve toptancı olarak sektörde yerini sağlamlaştırdı. 1981 yılında Motor AŞİN ismini alarak faaliyetlerine devam eden firmamız, 80'li yıllarda özellikle otobüs firmaları için önemli bir yedek parça tedarikçisi haline geldi" dedi. Elazığ'da küçük bir dükkânda başlayan yolculuklarının bugün İstanbul İkitelli'de devam ettiğini söyleyen Aşçı, "Genel merkezimiz ve depomuz, İstanbul Anadolu Yakası, Ankara, İzmir, Gaziantep ve Samsun olmak üzere 7 şubemiz, 350 kişilik uzman ekibimiz ve 1,5 milyon ürünümüzle, 4 kıtada, 70 ülkede binek otomobillere, hafif ticari araçlara ve ağır iş taşıtlarına yedek parça hizmeti sunuyoruz. Yarım



asırdır attığımız her adımla sektörün gelişimine de destek oluyoruz. Yaklaşık 100 ülkede binek otomobillere, hafif ticari araçlara ve ağır iş taşıtlarına yedek parça hizmeti veren ve dünyanın en büyük satın alma topluluklarından biri olan Temot International'ın Türkiye'deki iş ortağı TATCOM'un kurucu ortakları arasında yer alıyoruz" ifadesinde bulundu.

"İç pazara ithal ve kendi markamızı sunuyoruz"

Aşçı, "Ağır vasıta, binek ve hafif ticari araçların satış sonrası destek alabilmeleri için iç pazara ithal ve kendi markamız olan yedek parça ürünlerini

sunuyoruz. OSS, TATCOM, TEMOT, İTO gibi birçok organizasyona aktif olarak yer alıyoruz. Sektörü ileri taşıyacak her türlü organizasyon ve kuruluştaki olmaya gayret ediyoruz. Örneğin son gündem maddelerimiz Dijital Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik. Ayrıca üniversitelerle iş birlikleri ve protokoller üzerinde çalışıyoruz. İTÜ üniversitesi Güneş arabası ekibine sağladığımız sponsorlukla geleceğin teknolojisine ve sürdürülebilir enerji döngüsü verdiğimiz katkıyı ifade ediyoruz. Geçtiğimiz yıl ileri dönüşüm sergimiz ile hurda parçaları dönüştürerek bir bilinç oluşturmaya amaçladık" dedi.

“Amacımız sadece ürün veya hizmet satmak değil”

Müşterilerimiz için değer sunuyoruz ve amacımız sadece ürün veya hizmet satmak değil diyen aşçı, “Biz, çözüm odaklı bir anlayışla müşterilerimiz için değer sunuyor, birlikte büyüyoruz. İnsana değer yaklaşımımızla ekip arkadaşlarımıza sosyal destekler sağlıyoruz. Sosyal sorumluluk projelerimiz ve sponsorluklarımızla toplumumuza karşı olan sorumluluğumuzu biliyoruz. Yarım asırlık tecrübe, 50 yıldır edindiğimiz tecrübe, müşteri odaklı hizmet anlayışımız ve ödün vermediğimiz kalitemizle sektörün önde gelen isimler arasındayız. Sadece yurt içinde değil yurt dışında da kazandığımız derin sektör bilgimiz ve yetkinliklerimizle müşterilerimizin ihtiyaçlarını anlıyoruz ve en uygun ürün gamıyla müşteri beklentilerinin üzerinde çözümler sağlıyoruz. Ürün çeşitliliği, Dünyaca bilinen 130’dan fazla seçkin markanın ve kendi geliştirdiğimiz ASPart markamızın 1,5 milyonun üzerindeki ürün çeşidiyle sektörün hızla değişen ihtiyaçlarına cevap veriyoruz, müşterilerimize zengin seçenekler sunuyoruz” ifadesinde bulundu.

“Sektörün kanayan yarası sahte yedek parçadır”

Hizmet kalitesi açısından sektörde dikkat edilmesi gereken konulara da değinen Aşçı, “Sektörün kanayan yarası sahte yedek parçadır. Bu nedenle ürünlerin orijinal olması ve bu noktada güvence sunulması çok önemli. Sektörde güven yadsınmaz bir his. Parçaların birebir aynı ebat, ambalaj ve görüntüde sahteleri üretilebiliyor. Bu nedenle servisler, ara toptancılar ve perakendeciler parça tedariklerinde oldukça hassas ve güven odaklı ilerliyor. Lojistik anlamda da teknolojinin sunduğu imkânlarla hızlı tedarik önemlidir. Çünkü sanayideki usta genelde ürün stoklamak yerinde bizim gibi toptancı ve ara toptancıların ihtiyacına göre ürün tedarik etmektedir. Kalifiye personelde



“Motor Aşın CEO’su Saim Aşçı, 7 şubemiz, 350 kişilik uzman ekibimiz ve 1,5 milyon ürünümüzle, 4 kıtada, 70 ülkede binek otomobillere, hafif ticari araçlara ve ağır iş taşıtlarına yedek parça hizmeti sunduklarını söyledi.”

sektörün olmazsa olmazlarından” açıklamasında bulundu. Fuarla yönelik çalışmaları ve sektördeki gelişmeleri değerlendiren Aşçı, “Geçtiğimiz sene Automechanika Frankfurt’ta yer aldık. Bunun haricinde Moskova, Dubai fuarlarında da geçtiğimiz senelerde boy gösterdik. Yaklaşan Automechanika İstanbul Fuarı’nda da katılımcı olarak yer alıyoruz. Automechanika sektörün marka fuarı. Tüm Dünya’nın belirli şehirlerde 2 yılda bir veya yılda bir kez olmak üzere düzenleniyor.

Bizde bu fırsatı kaçırmamak ve Motor Aşın farkını yansıtmak için fuarda biz de varız diyeceğiz. Bu fuarda ana gündem maddemiz sürdürülebilirlik olacak” dedi.

“70’ten fazla ülkede satış yapıyoruz”

Aşçı, “Operasyonel süreçlerimizi hızlı bir şekilde kurgulayarak Rusya’ya uygulanan ambargonun etkisiyle ihracatımızı yüzde 20 artırdık. 15 bin çeşit, 1,5 milyon yedek parçayla 70’ten fazla ülkede satış yaparak ülkemize ciddi bir döviz girdisi sağlamış olduk. Orta Doğu, Asya, Afrika ve Balkan ülkelerinde önemli kazanımlar elde ettik. Bizler Motor AŞİN olarak “günü yakala ve yarına hazır ol” vizyonumuzla hem müşterilerimizin mevcut ihtiyaçlarına uygun yedek parça tedariki sağlıyor hem de stratejik planlarımız kapsamında elektrikli araç piyasasını yakından takip ediyoruz. Tabii diğer yandan da sektörümüzden aldığımız sıcak geri bildirimleri de dikkatle değerlendiriyoruz” ifadesini kullandı.





Baykusoglu Mitsubishi OE Units



**MITSUBISHI
ELECTRIC**



Baykusoglu
OTOMOTIV TİCARET ve SANAYİ A.Ş.

www.baykusoglu.com.tr



**MITSUBISHI
ELECTRIC**

AUTHORISED DISTRIBUTOR

Main Office: Mimar Sinan Mah. Yedpa Ticaret Merkezi

C Cad. No: 19 Ataşehir / İSTANBUL / TURKEY

Phone: +90 216 471 78 76 Fax: +90 216 471 17 72

E-mail: info@baykusoglu.com.tr

EXPORT DEPARTMENT: export@baykusoglu.com.tr

OTOMOTİV SEKTÖRÜ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK EYLEM PLANINI AÇIKLADI

Martta tüm zamanların aylık ihracat rekorunu kıran otomotiv sektörünün Sürdürülebilirlik Eylem Planını (OSEP) açıklayan OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, “OSEP hedeflerimiz ile Türkiye orta vadede karbon nötr araçlar için önemli üretim merkezi ve cazip bir pazar olacak. En büyük pazarımız Avrupa’ya kaybetmemek ve rekabet gücümüzü korumak için yeni teknolojilere ve elektrikli araçlara yatırım yapmalıyız” dedi.

Çelik: “Martta 3,3 milyar dolar ile aylık bazdaki en yüksek ihracat rakamına ulaşmamız bizlere motivasyon kazandırdı. Yılın ikinci yarısında çip krizinin etkilerinin daha da azalması ile yine tarihi bir rekora imza atarak 34 milyar dolarlık yılsonu hedefimize ulaşacağımızı öngörüyoruz.”

Mart ayında 3,3 milyar dolar ihracata imza atarak aylık bazda tarihi rekor kıran otomotiv sektörünün Sürdürülebilirlik Eylem Planı açıklandı. Türkiye Otomotiv Sektöründe Sürdürülebilirlik Eylem Planı (OSEP), Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından Ticaret Bakanlığı ve Türkiye İhracatçılar Meclisi öncülüğünde OSD ve TAYSAD’ın katkılarıyla hazırlandı.

Mart ayı ihracat rakamları ve OSEP’e ilişkin detaylar, OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik ev sahipliğinde TİM Başkanı Mustafa Gültepe, TAYSAD Başkan Yardımcısı Berke Ercan, OSD Başkanı Cengiz Eroldu ve OİB Sürdürülebilirlik Komitesi Üyesi Kemal Yazıcı ile ihracatçıların katıldığı basın toplantısında paylaşıldı.

Açılış konuşmasını yapan OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, 550 bin kişilik istihdam gücü ve yüzde 15 oranındaki pay ile ihracatın lider sektörü olan otomotivin mart ayındaki rekorla önemli bir motivasyon kazandığını söyledi. Baran Çelik “Cumhuriyetimizin kuruluşunun 100.yılını kutlayacağımız 2023 yılı şerefine 34 milyar dolarlık ihracatla tarihimize



en yüksek ihracat rakamına ulaşmayı hedefliyoruz. Deprem felaketi başta olmak üzere küresel çapta yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen ülkemizin ihracat odaklı büyümesine katkı sunmaya devam ediyoruz. Martta ihracatımız 3,3 milyar dolar ile aylık bazda tarihinin en yüksek ihracatına ulaştık. Yılın ilk 3 ayındaki ihracatımız da yüzde 15 artışla 8,5 milyar dolar oldu. Yılın ikinci yarısında çip krizinin etkilerinin daha da azalması ile yine tarihi bir rekora imza atarak 34 milyar dolarlık yılsonu hedefimize ulaşacağımızı öngörüyoruz” dedi.

“OSEP, BİNLERCE İHRACATÇIYA REHBER OLACAK”

Konuşmasında Otomotivde Sürdürülebilirlik Eylem Planını açıklayan Baran Çelik, “TİM’in Sürdürülebilirlik Eylem Planı hedefleri kapsamında hazırlanan ve İklim Değişikliği, Avrupa Yeşil Mutabakatı gibi önemli hedeflere uyum sağlamak için oluşturduğumuz plan, aylar süren çabalar sonucu

sektör temsilcilerinin görüşleri de alınarak kapsayıcı ve hedef odaklı bir şekilde hazırlandı. Otomotiv sektöründe faaliyet gösteren yaklaşık 8 bin ihracatçıya rehberlik edecek olan OSEP, endüstrimize yol gösterecek ve gelecek hedeflerimize katkı sunacak bir belge niteliği taşıyor” dedi. Altı başlık olarak belirlenen hedeflerin beş yılda tamamlanacağını öngördüklerini aktaran Baran Çelik “OSEP, altı başlık halindeki hedeflerden oluşuyor: Bunlar, 1-Farkındalık, 2-Mevcut Durum Tespiti, 3-Yeşil Dönüşüm için Finansal Erişim ve İş birlikleri, 4- Çevresel Etkilerin Azaltılması ve Döngüsel Ekonomiye Geçiş, 5-Çevreci Araçlar için Yeni Teknolojilere Geçiş ve 6-Sosyal Sürdürülebilirlik. Tüm başlıklarda hedeflerimizin tamamlanmasının 5 yıl süreceğini öngörüyoruz. Devletimiz, sektör paydaşlarımız ve ihracatçı firmalarımızın oluşturacağı sinerji ile Yeşil Dönüşümün başarıyla gerçekleştirileceğine, Türkiye’nin orta vadede karbon nötr araçlar için önemli bir üretim mer-



KÖÇEKOĞLU

Otomotiv Tic. Ltd. Şti.

*"1980'DEN BUGÜNE
YEDEK PARÇADA GÜVENİLİR ADRES"*



PEUGEOT



RENAULT



MİMAR SİNAN MAHALLESİ YEDPA TİCARET MERKEZİ, B CADDESİ NO:14 ATAŞEHİR/İSTANBUL

TEL: 0216 471 06 18

FAKS: 0216 471 06 20

www.kocekogluoto.com

b2b.kocekogluoto.com

kocekogluoto@hotmail.com

kezi ve cazip bir pazar konumuna geleceğine inanıyoruz” dedi.

TÜRKİYE'DE ELEKTRİKLİ ARAÇLARIN PAZAR PAYI YÜZDE 1 CİVARINDA

Türkiye otomotiv endüstrisinin yaklaşık yüzde 77 payı ile en büyük pazarı olan Avrupa Ülkelerinin sürdürülebilir gelecek sağlayan bir mobilite çerçevesi geliştirmeye öncülük ettiğine dikkat çeken Baran Çelik, “Fosil yakıtlı araçları hızla terk eden Avrupa ülkelerinde hedef, 2035 yılında tüm yeni araçların sıfır emisyonlu olarak satışa sunulması. Hali hazırda AB pazarında 2022 yılında benzinli araçların pazar payı %36’ya gerilerken, alternatif enerjili araçların toplam pazar payı %45’i aştı. Elektrikli araçların payı bu oranın içinde %12’ye ulaştı. AB, Avrupa Yeşil Mutabakatı ile Sürdürülebilirlik konusundaki sınırlarını belirledi. Türkiye otomotiv sektörünün ise rekabette ayakta kalabilmek için bu dönüşümün güçlü bir parçası olması gerekiyor. En büyük pazarımız olan Avrupa’yı kaybetmemek ve rekabet gücümüzü korumak için yeni teknolojilere ve elektrikli araçlara yatırım yapmalıyız” dedi.

Sektörün temel önceliklerinin AB araç emisyon azaltım hedeflerine uyum sağlamak, batarya yatırımlarını artırmak ve şarj istasyonu altyapısını geliştirmek olarak açıklayan Baran Çelik “Türkiye’de halen elektrikli araçların pazar payı henüz %1 civarında. AYM ile getirilen zorunluluk hali göz korkutsa da aslında ülkemiz için büyük fırsatlar barındırıyor. Ülkemizin yenilenebilir enerji potansiyelinin yüksek olması, Avrupa pazarına yakın konumu, sanayicisinin dönüşüme istekli olması değerlendirilirse yeşil bir kalkınma hedefiyle geleceğe ilerleyebiliriz” dedi.

GÜLTEPE: “YEŞİL DÖNÜŞÜM KRİTİK ÖNEM TAŞIYOR”

TİM Başkanı Mustafa Gültepe, “En büyük pazarımız Avrupa Birliği, Yeşil Mutabakat dahilinde adımlarını hızlandırıyor. Hem otomotiv hem de diğer sektörlerimiz adına çok daha



hızlı hareket etmek zorundayız. İleri teknolojiye sahip olanlar rekabette bir adım önde olacak. AB, alternatifi olmayan büyük bir pazar. Dönüşüme seyirci kalma şansımız yok. Yeşil dönüşümümüz kritik önem taşıyor. Bu anlamda yerli otomobilimiz olan TOGG, aynı zamanda Türk otomotiv sektörünün yeşil üretim gücünü de gösteriyor. Otomotiv ihracatımızın büyümesi, cari denge açısından önemli. Bu doğrultuda Sürdürülebilirlik Eylem Planına emek veren OİB, TAYSAD ve OSD Başkanlarımıza şükranlarımı sunuyorum” dedi.

ERCAN: “SEKTÖRÜN GELİŞİMİ İÇİN PLANI UYGULAMAK ZORUNDAYIZ”

TAYSAD Başkan Yardımcısı Berke Ercan, “Plan, tüm paydaşlarla otomotiv sektörünün varlığını koruması, rekabetçiliğini geliştirmesi, aynı zamanda büyümesi ve ülkemize katkı sağlaması için hazırlandı. Plan dahilinde sektörümüzün disiplin ve çalışma anlayışı açısından durum tespiti, hareket planı ve performans göstergeleri hazır. Bizlere bu planı uygulamak ve takip etmekten başka yapacak bir şey kalmıyor. Sektörün gelişimi ve sürdürülebilirliği için bu planı harekete geçirmeliyiz” dedi.

EROLDU: “AB’YE AYAK UYDURMAK ZORUNLULUK”

OSD Başkanı Cengiz Eroldu da

“Global otomotiv sektörü dönüşüm içinde. Otomotiv sanayinin başarılı konumunu korumak, rekabetçiliğini güçlendirmek ve bu dönüşüme ayak uydurmak önemli. En büyük pazarımız AB’deki gelişmelere ayak uydurmak bir tercih değil zorunluluk. İkiz dönüşüm olarak tanımlanan yeşil ve dijital dönüşüm olarak adlandırdığımız bu süreçte sanayimiz çalışmalarına devam ediyor. AB «2050 Karbon Nötr» Türkiye «2053 Net Sıfır ve Yeşil Kalkınma» hedeflerini destekliyoruz. Bu çalışmalarımızın en somut sonuçlarını geçtiğimiz günlerde ikincisini yayımladığımız Sürdürülebilirlik Raporumuzda paylaştık. En iyi teknolojilerin uygulanması ve çevresel performansımız, Avrupa’daki tesisler ile yarışır durumda. Son 4 yılda ortalama araç başına kapsam 1 ve kapsam 2 sera gazında yüzde 27,5 düşüş sağlandı. OSD üyesi tesislerde atıkların geri kazanım oranı yüzde 99’a ulaştı. Sürekli iyileşme prensibi ile yeni yatırımlara devam ediyoruz. Hem istihdamımız hem de kadın istihdamımız arttırdık. Otomotiv sanayi faaliyetlerini uzun dönemli planlar üzerine kurgulayan bir sanayi kolu. Bizler bugünden 5-10 yıl sonrasını çalışmak ve planlamak zorundayız. Dünya ticaret ortamının dönüşüm hızı ve dönüşümün boyutu dikkate alındığında planlama her zamankinden daha da önemli hale geldi. Bugün sizlerle paylaşılan, bu Eylem Planı da ana sanayimizin perspektifini yansıttığımız çok önemli ve değerli bir referans. Eylem Planlarının, Yol Haritalarının ve Stratejilerin sıkı takibinin yapılması, aralıklarla güncellemelerinin yapılması şarttır. Şimdi bizlerin üzerine düşen görev; bu plandaki eylemlerin hayata geçmesinin takipçisi olmak ve hedeflere ulaşmak için gerekli koordinasyonu sağlamak. Eylem Planının hazırlanmasındaki liderliği için OİB’ye ve katkıları için OSD ve TAYSAD yönetimi ve üyelerine teşekkür ediyorum” dedi. Toplantıda OİB Sürdürülebilirlik Komitesi Üyesi Kemal Yazıcı da Türkiye Otomotiv Sektörü Sürdürülebilirlik Eylem Planının sunumunu yaptı.

TMC

TEKMAC, olarak bekoloder iş makinaları ve traktör yedek parçalarının toptan satıcısı olarak hizmetinizdeyiz



CASE
CONSTRUCTION

MST



CARRARO

NEW HOLLAND
AGRICULTURE

TMC

Perkins®



HİDROMEK®

CAT

VOLVO



ROTA®

JCB



TEKMAC İŞ MAKİNLARI VE TRAKTÖR YEDEK PARÇALARI SATIŞI



Tel: 0216 661 39 03

Cep: 0530 929 38 88



Mimar Sinan Mahallesi YEDPA Tic. Merkezi G Caddesi NO:31 Ataşehir / İSTANBUL



www.tmcimakina.com



tekmactmc@gmail.com



[tekmactmc](https://www.instagram.com/tekmactmc)



[Tekmac İş Mak](https://www.facebook.com/tekmactmc)



TEPE EMLAK İLE YATIRIMLARINIZA DEĞER KATIN GELECEĞE YATIRIM YAPIN



YEDPA TEPE EMLAK &
DANIŞMANLIK



DANIŞMANLIK
YEDPA TEPE EMLAK &

TEPE EMLAK & DANIŞMANLIK'TAN YEDPA TİCARET MERKEZİNDE SATILIK VE KİRALIK DÜKKANLAR

Tepe Emlak olarak satılık ve kiralık konut, evler, arsa – arazi ve benzeri gayrimenkul ihtiyaçlarınız için hizmet vermekteyiz. Hizmet verdiğimiz bölgelerde Gayrimenkullerinizin kiralamasını ve satışını üstlenip talep ettiğiniz gayrimenkul özellikleri ve konumuyla ilgili araştırma yapıp müşterilerimizin bütçesi ve isteklerine en uygun projeyi sunuyoruz.



Yetki Belge Numaramız: 3405591
İTO Numaramız: 295174

www.tepeemlakdanismanlik.com – mevluttepe@gmail.com

MİMAR SİNAN MAH. YEDPA TİC. MERK. – B – CAD. NO:118/1 – AS YENİ NO:177 ATAŞEHİR – İSTANBUL
0 (533) 749 93 00 – 0 (216) 660 17 07



KAYA POWER



KAYA GÜÇ SİSTEMLERİ

Jeneratör ve Yedek Parça



KAYA POWER GÜÇ SİSTEMLERİ SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.

📍 Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. No:1 YEDPA Ticaret Merkezi
C Cad. No:191 ATAŞEHİR-İSTANBUL

☎ 0552 736 11 74

✉ kayagucsistemleri@gmail.com



OTOMOTİV İHRACATINDA GÖZLER ERTELENEN TALEPLERE ÇEVİRİLDİ

Çip krizinin etkilerinin devam etmesi ve pariteden kaynaklı kayıplar yaşamasına rağmen 2022 yılında 31 milyar dolarlık ihracatı yakalayan otomotiv sektörü, bu yıldan ümitli. Ana ihracat pazarı Avrupa ülkeleri olan sektör, Euro/ Dolar paritesinin pozitif geçmesi, çip krizinin etkilerinin azalmasıyla gözünü ertelenen taleplere çevirdi. Geçen yıl yüzde 5,7'lik artışla 31 milyar dolarlık ihracata ulaşan otomotiv sektörü, ülke ihracatından da yüzde 12,2'lik pay almıştı. Çip krizinin hafiflemesi ve Euro/ Dolar paritesinin 1.09 seviyelerine gelmesi ihracatta pozitif etki yarattı. Geçen yıl gelişmelerin olumsuz etkisinde kalan sektör, sadece parite kaynaklı 3 milyar dolarlık kayıp yaşamıştı.

Uludağ Otomotiv İhracatçıları Birliği (OİB) Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, biriken taleplerin de etkisiyle ihracatta bir durgunluk beklemediklerini söyledi. İhracatçıların olağanüstü dönemlerden geçtiğinin altını çizen Çelik, "Çip sorunundan en çok etkilenen sektör otomotiv oldu. İzleri halen sürse de krizin ateşinin düştüğünü gözlemliyoruz. Yaşanan kayıplara rağmen sektör olarak büyümenin sürdürülebilir olması amacıyla var gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz. Bu yıl ilk dört ayda ihracatımız yüzde 11 artışla 11,3 milyar dolarlık bir hacme ulaştı. Bu gelişme de bize bu yılsonunda tüm zamanların en yüksek ihracat değerine ulaşmak için umut veriyor. Birikmiş bir talep de söz konusu. Bu nedenle ihracatta bir durgunluk beklemiyoruz" dedi.

"Finansmana erişim her zamankinden daha zor"

Finansmana erişimin her zamankinden daha zor olduğunu belirten Çelik, sözlerini şöyle sürdürdü: "Dolay-



ısıyla ihracatçıları açısından sıkıntılı bir süreçten geçiliyor. Sanayici ve ihracatçıları için şu anda en önemli konuların başında işletme sermayesini finanse edebilmek geliyor. Kaynaklar şu anda ne yazık ki istenilen seviyelerde değil. Kamu bankalarının pozitif yaklaşımı olsa da gereken desteği özel sektör bankalarından görebildiğimizi söylemek güç. Küresel gelişmeler de bu durumu tetikliyor. Olası ulusal ve küresel krizler gibi firmalarımızın yeni dayanıklılık testlerine hazır olması gerekiyor. Bu noktada firmaların kendisine de büyük iş düşüyor. Öz kaynak oranlarını yüksek tutmaları gerekli." Ülke ekonomisinin krizlere dayanıklılığını daha önce defalarca ispatladığını kaydeden Çelik, bu sürecin de en az hasarla atlatılacağına inandıklarını vurguladı. Türkiye otomotiv endüstrisinin olası şoklardan kaçınabilmesinin yüksek teknolojiye dayalı ve katma değer içeren ürün ve teknolojiler geliştirmesinden geçtiğini ifade eden Çelik, "TOGG, bu anlamda heyecan verici bir adım oldu. Türkiye otomotiv ekosistemine destek olacak bu tür projelerimizin çoğalması gerekiyor" ifadelerini kullandı.

Paritenin eski seviyelere yaklaşması yüzleri güldürdü

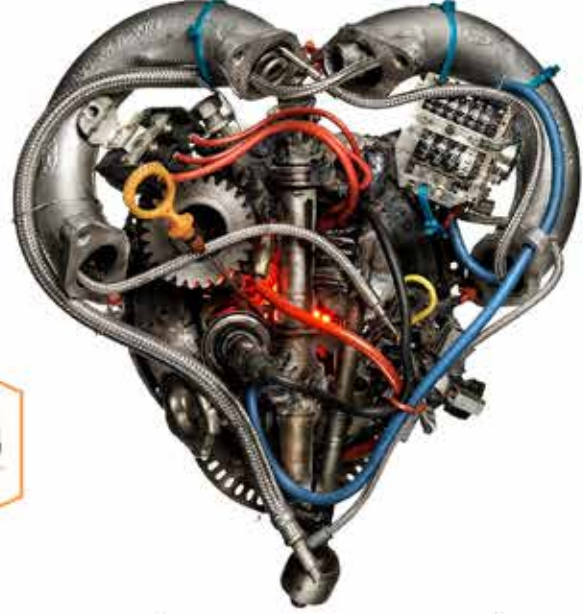
Döviz kurlarındaki artışın maliyetlerdeki artışın gerisinde seyrettiğine dikkat çeken Çelik, küresel resesyon riskinin ve kısmen de olsa tedarik zincir problemlerinin devam etmesinin karlılıkları düşürdüğüne vurgu yaptı. Otomotiv endüstrisi açısından bu yıl parite kaynaklı büyük bir kayıp yaşamadıklarını dile getiren Çelik, "Geçen yıl 3 milyar dolarlık parite kaybı yaşamıştık. Bu da ihracat rakamlarımızı bir miktar aşağıya çekti. Seçim süreci de belirsizlikleri artıran bir başka faktör. Seçim sonrasında önümüzü daha net görebileceğiz" diye konuştu.

"2030'da maliyetin yarısı yazılım ve elektronik olacak"

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB), 2012 yılından bu yana düzenlediği Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nın başarılı startup'larını sanayiciler ve yatırımcılarla bir araya getirdi. İTÜ Çekirdek'te gerçekleştirilen OGTY Girişimci Buluşmaları Toplantısında yarışmalarda derece alan dokuz girişimcinin projeleri tanıtıldı. Toplantı, OİB'in desteklediği startup'lar için hem müşteri hem de yatırımcı bulma yönünde oldukça verimli geçti. OİB'in Ticaret Bakanlığı himayelerinde ve TİM koordinatörlüğünde düzenlediği yarışma kapsamında ilk kez yapılan OGTY Girişimci Buluşmaları Toplantısında konuşan Baran Çelik, "Cumhuriyetin 100. kuruluş yıldönümünün kutlanacağı 2023 yılında 34 milyar dolarlık rekor ihracat hedefliyoruz. 2030 yılında maliyetlerin yarısının yazılım ve elektronikten oluşacağı öngörülüyor. Bu doğrultuda Türkiye otomotiv sektörü olarak biz de bu sistemde öncü olmak zorundayız. OGTY ile katılımcılardan sektörün katma değer yaratma becerilerini artıracak özgün, yenilikçi, ticarileşebilir projeler bekliyoruz" dedi.

doğınay

TOPTAN YEDEK PARÇA



“FORD BİNEK VE HAFİF TİCARİ
ARAÇLARIN ORJİNAL
EŞDEĞER VE YAN SANAYİ
PARÇA TOPTAN SATIŞI”

moonrise
AUTO SPARE PARTS

LIBRAS

FoMoCo
CENTRE Ford PARTS

Motorcraft



HERTH+BUSS

CM
by ONKA

FAE

ART
Automotive Reflection Technologies

EcoParts

BOSCH

PIERBURG

Visteon

ARA

VOLMERK

FORTEC

Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. YEDPA Ticaret Merkezi F cd. No: 103 ATAŞEHİR-İSTANBUL

0532 786 61 19

hayrettindoganay@hotmail.com

TİCARİ ARAÇLARDA ÖTV MUAFİYETİ NASIL OLACAK?

Taksi, dolmuş kamyon, çekici, otobüs ve panelvanlı işletmecilere sağlanacak ÖTV (Özel Tüketim Vergisi) muafiyetinin detayları belli oldu. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın müjdesini verdiği düzenleme kapsamında, ticari taksilerden ÖTV oranı yüzde 45 ila 80 aralığında olan ve motor silindir hacmi 1600 santimetreküpü geçmeyen binek otomobillerin ÖTV muafiyeti kapsamına alınacağını, söz konusu destekten yararlanacak diğer araçlara ilişkin detayların da hazırlanan mevzuat düzenlemesiyle belli olacağı belirtildi. TIR'lar da yüzde 4, panelvanlarda yüzde 15, kamyonetlerde yüzde 4 ÖTV indirimi uygulanacak. Hangi araçlara ÖTV indirimi uygulanacak? ÖTV indirimi ne zaman başlıyor? Cumhurbaşkanı Erdoğan, taksi, dolmuş, minibüs, midibüs, otobüs, çekici işletmeciliği, kamyonla ticari taşımacılık yapan esnaktan aynı cins taşıtlarını yenilerken ÖTV alınmayacağı müjdesini verdi. Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati ÖTV muafiyetinin detaylarını anlattı. Bakan Nebati, kurumlar vergisi, ÖTV ve KDV muafiyetleri ve indirimleriyle iş dünyasının faaliyetlerine ve yeni yatırımlarına destek verdiklerini söyledi. Nebati, bugün de Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın açıkladığı ve hem esnafı hem de yenilenecek araçlarla hizmet alan vatandaşları mutlu edecek bir düzenleme hazırlığında olduklarını ifade ederek, "Cumhurbaşkanı'mız Recep Tayyip Erdoğan'ın müjdesini verdiği düzenlememiz kapsamında taksi, dolmuş, servis, minibüs, midibüs ve otobüs taşımacılığı ile ticari yük taşımacılığında yetkilendirilmek suretiyle faaliyette bulunan gerçek ve tüzel kişiler, sahip oldukları ve faaliyetlerinde kullandıkları taşıtları aynı cins taşıtlar ile yeni-



ledikleri takdirde bu taşıtların alımı sırasında ÖTV ödemeyecek." dedi. Söz konusu destek için yasal düzenleme hazırlığı yaptıklarını vurgulayan Nebati, "Ticari taksilerden ÖTV oranı yüzde 45 ila 80 aralığında olan ve motor silindir hacmi 1600 santimetreküpü geçmeyen binek otomobiller kapsama alınacak, söz konusu desteğimizden yararlanacak diğer araçların detayları, hazırlıklarını yaptığımız yasal düzenlemeyle netleşecek." diye konuştu.

"2016'DA 70 BİN YÜK VE YOLCU TAŞIMACILIĞI YAPAN MÜKELLEF YARARLANMIŞTI"

Nebati, AK Parti hükümetlerinin daha önce de taksi ve dolmuş esnafı başta olmak üzere birçok vatandaşın ÖTV indirimi sağladığını anımsatarak, şehir içi taksi ve dolmuş başta olmak üzere, servis, minibüs, midibüs ve otobüs taşımacılığı ile ticari yük taşımacılığı faaliyetinde bulunan gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerine 2016 yılında da ÖTV indirimi sağladığına dikkati çekti.

Bakan Nebati, şunları kaydetti: "Hükümetimizin 2016 yılında yaptığı düzenlemeden yaklaşık 70 bin yük ve yolcu taşımacılığı yapan mükellef yararlanmıştı. Bu düzenlemeden çok

daha fazla esnafımızın yararlanacağını öngörüyoruz. Şimdiden ekmek teknesi olan aracını yenileyecek esnafımıza hayırlı uğurlu olsun."

TİCARİ ARAÇLARDA ÖTV NE KADAR?

Araçlarda ÖTV hesabında gümrük tarifeleri esas alınıyor. Bu tür araçlarda yüzde 1 ile yüzde 15 arasında ÖTV var. Yani aracın fiyatının yüzde 1 ile 15 i kadar fiyat indirimi yapılacak. Uygulamadan aynı tip aracı bulunan kişiler yararlanacak. Yani aracını ticari satın yenilemek isteyen, yeni araç alırsa bu indirim uygulanacak.

ÖTV İNDİRİMİ NASIL HESAPLANIR?

ÖTV ticari araçlarda motor hacmine göre uygulanıyor. Panel ve midibüslerde yüzde 15, çift kabin pick up'larda yüzde 4 ÖTV hesaplanıyor. Genel olarak ticari araçlarda yüzde 1 ile yüzde 15 arasında ÖTV ve yüzde 18 KDV alınmakta. TIR olarak adlandırılan çekicilerde yüzde 4 ÖTV oranı yürürlükte. Bu tip araç alacak bir işletmeci, örnek olarak 3,5 milyon TL lik bir aracı indirimin yürürlüğe girmesinin ardından yaklaşık olarak 125 bin TL indirimle alacak.



WOPEX[®]
automotive



imaj oto

İTHALAT - TOPTAN
OTO YEDEK PARÇA



VOLKSWAGEN
AUDİ



Mimar Sinan
Yedpa Ticaret Merkezi
Üsküdar Caddesi D Cad. No.114
Ataşehir/İstanbul



(0216) 420 82 10
0532 455 65 32

2. EL TAŞIT PAZARI İLK ÇEYREKTE YÜZDE 50 BÜYÜDÜ

MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç: “Geçen yıl özellikle ikinci yar itibarıyla daralma eğilimine giren ikinci el taşıt pazarı Ocak ayından itibaren yükseliş grafiği çiziyor”

Geçen yıl durgun seyreden ikinci el taşıt pazarında, bu yıl ilk çeyrekte belirgin bir canlanma yaşandı.

Ocak-mart dönemi itibarıyla toplam ikinci el taşıt satışları, geçen yılın eş dönemine göre yüzde 49,5 oranında 891 bin 717 adetlik artışla 2 milyon 692 bin 783 adede ulaştı. İkinci el taşıt sektörü, geçen yılki düşük performansın ardından, bu yıl ilk çeyrekte canlı bir dönem yaşadı. Konuya ilişkin açıklamalarda bulunan Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç, ilk çeyrek rakamlarını değerlendirerek, ikinci el taşıt satışlarının geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 49,5 oranında arttığını belirtti. Aydın Erkoç, “Geçen yıl özellikle ikinci yarıdan itibaren daralma eğilimine giren, kasım ayına kadar olan dönemde düşüşler yaşayan, aralık ayında canlanmakla birlikte yılı yüzde 8,5’lik bir artışla kapayan ikinci el taşıt pazarında bu yıl ocak-mart döneminde ise satışlar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 50’ye yakın arttı. Bu artış, büyük oranda ocak ayındaki canlılıktan kaynaklandı. İkinci el pazarda ocakta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 97,2 artışla 921 bin 387 adet olan satışlar, 11 ilde büyük kayba yol açan ve tüm ülkeyi derinden etkileyen depremlerin yaşandığı şubat ayında ise yüzde 23,4’lük bir artışla 704 bin 954 adete gerilemişti. Ramazan’ın başladığı mart ayında ise satışlar yüzde 39,9’luk bir artışla 1 milyon sınırını aşarak 1 milyon 66 bin 442 adet düzeyinde gerçekleşti” değerlendirmelerinde bulundu. Böylece ocak-mart dönemi itibarıyla toplam ikinci el taşıt satışları, geçen yılın eş dönemine göre yüzde 49,5



oranında 891 bin 717 adetlik bir artışla 2 milyon 692 bin 783 adede ulaştı. Bu sayıların henüz bayram canlılığının başlamadığı dönemi kapsadığı dikkate alındığında, açıklanacak nisan ayı verilerinin, daha yüksek oranlı bir büyümeye işaret etmesi bekleniyor.

ÜÇ AYDA 1 MİLYON 878 BİN OTOMOBİL

Erkoç, taşıt piyasasının temel ürünü olan otomobillerin satışındaki artışın ise genel artışın çok üzerinde olduğuna dikkat çekerek, “İlk çeyrekte ikinci el pazarda el değiştiren taşıtların en büyük bölümünü, 1 milyon 878 bin 280 adetle otomobiller oluşturdu. Otomobil satışları geçen yılın eş dönemine göre yüzde 59,4 oranında artış gösterdi. İlk çeyrekler itibarıyla kamyonet satışları da yüzde 45,4’le yüksek oranlı bir artış gösterirken otobüslerde yüzde 8,8, kamyonlarda yüzde 10,5, minibuslerde yüzde 17,1 ile düşük kalan artışlar, toplamdaki artış oranını aşağı çekti. Öte yandan traktör satışlarındaki artış yüzde 9,5’te kaldı” dedi.

“ARZ TALEBİ KARŞILAMADIKÇA FİYATLAR YÜKSELMEYE DEVAM EDECEKTİR”

Araç bulunurluk sorununun hala devam ettiğine dikkat çeken Erkoç, “Pandemiden itibaren süregelen arz sıkıntısı ne yazık ki bugün de devam ediyor. Geçen seneye göre arz artmış olsa da talep ondan daha fazla artmış durumda... Otomobilin yatırım aracı olarak görülmesi de talebi arttıran en önemli sebeplerden biri. Bu denge sağlanmadığı sürece fiyatlar artmaya devam edecektir” açıklamalarında bulundu. Geçtiğimiz günlerde Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından duyurulan ticari araçlar yenilenirken ÖTV ödenmemesi kararının da piyasayı canlandıracağını belirten Erkoç, “Bu kararlar ticari olarak çalışan araçlar yenilenir, piyasada canlanma yaşanır. Ancak bu durum fiyat artışlarının önüne geçemeyecektir. Bu sebeple ihtiyaç sahibi vatandaşlarımızın uygun buldukları araçları satın almalarını tavsiye ediyoruz” dedi.



On the way to the future from the past, takes strength and lessons
EXPORT-IMPORT

**Türkiye'nin Dünya ya açılan penceresi;
RENAISSANCE-RNSPARTS**

"Müşteri odaklı, pazarın talep ve beklentilerini tespit ederek, faaliyet gösterdiği her alanda en iyi olmak için çalışıp, üründe ve hizmette kaliteden ödün vermez.

Geleceğe giden yolda geçmişten güç ve ders alır."

Ford, Peugeot, Citroën, Renault, Fiat, Scania, Daf Araç gruplarının tüm yedek parça ithalatını ve ihracatını yapmaktadır.



**RENAISSANCE SPARE PARTS OTO. TOPTAN YEDEK PARÇA
METAL İŞLERİ VE DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.**

**Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cd, H:2 P:1 Yedpa Ticaret Mrk.
No:59, 34888 Ataşehir-İSTANBUL**

+90 545 502 62 73

+90 216 311 18 99

e.sarac@rnsparts.com

info@renaissance.com.tr

SAHİBİNDEKİ VASİTA RAPORUNDA EN ÇOK İLGİ GÖREN MARKALARI BELİRLENDİ

Sahibinden.com'da yayınlanan ilan verilerinden hazırlanan sahibindex Aralık Vasıta raporuna göre ayın en çok ilan verilen kategorisi Otomobil oldu. Sıralama; Minivan & Panelvan, Arazi/ SUV & Pick-up, Motosiklet ve Ticari Araçlar kategorisi ile devam etti. Marka & Model sıralamasının lideri Renault – Clio oldu. Sıralama; Renault – Megane, Volkswagen Passat, Opel – Astra ve Ford Focus ile devam etti. Arazi/ SUV & Pick-up kategorisinin marka sıralaması ise Nissan, Volkswagen, Land Rover, Dacia ve Peugeot oldu.

5 büyük ilin marka model tercihleri incelendiğinde ise en çok ilan verilen araçlar İstanbul, İzmir, Bursa ve Antalya'da Renault Clio, Ankara'da ise Ford Focus oldu. En çok otomobil ilanı veren il Antalya oldu; sıralama, İzmir, İstanbul, Bursa ve Ankara ile devam etti.

sahibindex raporunun son 12 aylık verilerine göre ise, ikinci el pazarında yılın en çok ilgi gören markaları A Segmenti'nde Fiat 500, B Segmenti'nde Renault Clio, C Segmenti'nde Honda Civic D Segmenti'nde Volkswagen Passat, E Segmenti'nde BMW 5 Serisi, F Segmenti'nde Land Rover Range Rover Spor oldu. Bu markalar ise



ODMD - Otomotiv Distribütörleri & Mobilite Derneği'nin, markaların satış ve iletişim başarılarını ödüllendirmek amacıyla düzenlediği "2022 Gladatörleri" organizasyonunda sahibinden.com Özel Ödülü'nü aldı. sahibindex Vasıta raporuna göre Aralık ayında en çok beyaz, gri, siyah, gümüş gri ve kırmızı renkli, yakıt türü dizel olan ve model yılı 2016 olan araçların ilanı yayınlandı.

Tüm ilanların %27'sini 200.001 – 300.000 km aralığındaki araç ilanları oluşturdu.

Fiyatlara baktığımızda ise 250.0001-500.000 TL aralığı %40 ile en çok ilan yayınlanan fiyat aralığı oldu.

sahibinden.com'da Aralık ayında ilan

bakanların en çok görüntüledikleri markalarda ise liderlik Renault'un oldu; sıralama Volkswagen, BMW, Fiat ve Opel ile devam etti. Araçlar en çok gece 21:00-22:00 aralığında incelendi, ilanlara ortalama bakılma süresi ise 10 dakika 31 saniye oldu.

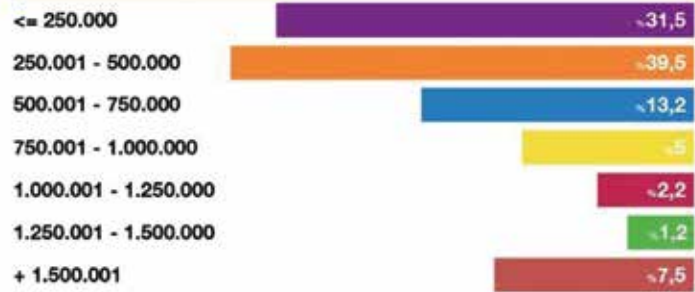
Otomobilde en çok görüntülenen markalar



Otomobilde en çok ilan verilen modeller



Otomobilde en çok ilan verilen fiyat aralığı (tl)





YS OTOMOTİV
YEDEK PARÇA

www.ysotomotiv.net



CITROËN



YS OTOMOTİV
YEDEK PARÇA

PEUGEOT & CITROËN

**YEDEK
PARÇA**



info@ysotomotiv.net



+90 530 780 37 79



Mimar Sinan Mah. YEDPA Tic. Mrk. D Cad. 80 ATAŞEHİR-İSTANBUL

2023'TE KÜRESEL BÜYÜME YAVAŞLAYACAK TOPARLANMA 2024 YILINDA

Allianz Trade 2023 Ekonomik Görünüm Raporunu açıkladı. Rapora göre; 2023 yılında küresel büyümenin yavaşlaması ve para politikasındaki kümülatif sıkılaştırmanın ekonomik faaliyet ve istihdam üzerindeki etkisinin artması bekleniyor. Ekonomik görünüm kasvetli olmaya devam ederken, iş gücü piyasasının dinamiklerinin de yavaşladığı raporda yer alan analizler arasında... 2023 yılının son çeyreğinden itibaren istihdamın azalmaya başlayacağı ve işsizlik oranının da buna paralel olarak yükseleceği öngörülüyor.

Allianz Trade tarafından hazırlanan 2023 Bahar Dönemi Ekonomik Raporu'nda, ABD bankacılık sektörünün krizden dönmesi ve Avrupa'daki enerji sorununun çözülmemesinden kaynaklanan güven kaybı etkilerinin yılın geri kalanını şekillendireceğine yer veriliyor. Özellikle de konut, imalat ve inşaat sektörlerindeki yavaşlama nedeniyle ABD için ufukta, yıl sonunda belirgin bir resesyon görülüyor. Euro Bölgesi'nde ise mali desteklerin kademeli olarak azaltılmasıyla ekonomik ivmenin yavaşladığı vurgulanıyor. Öte yandan Çin ekonomisinin görünümü bir yandan iyileşirken diğer yandan ülkede ticari faaliyetlere yeniden başlanmasının küresel yayılımı sınırlı kaldı.

Allianz Trade Raporu'nda dikkat çekenler arasında; 2023 yılında küresel büyüme yavaşlama kaydedilerek yüzde 2,2'ye gerileyeceği ve 2024 yılında ise çok sınırlı bir artışla bu oranın yüzde 2,3'e çıkacağı görüşü yer alıyor. ABD, Almanya, İtalya ve İngiltere hariç, diğer büyük gelişmiş ekonomiler resesyondan korunmayı başaracak ancak gelişmekte olan piyasalar ve özellikle emtia ithalatçıları, artan iç ve dış dengesizlikler nedeniyle genel olarak baskı altında kalacak.

Yine rapora göre; tüketicilerin alım gücündeki düşüş ve dayanıklı tüketim mallarının yenileme döngüsünün uzaması nedeniyle düşük talebin 2023 yılında da



imalat sektöründeki durgunluğu devam ettireceği tahminler arasında... Allianz Trade ekonomistlerinin değerlendirmelerine göre arz fazlası muhtemelen bu yıl da devam edecek ve ticareti yapılan ürünlerin maliyetini düşürecek. Teslimat süreleri normalleşmeye başlarken lojistik maliyetlerinin de pandemi öncesi seviyelere yaklaştığı görülüyor. Küresel ürün ve hizmet ticareti 2023 yılında hacim olarak yalnızca yüzde 0,9 oranında büyüyecek (2022'de yüzde 3,7 idi) ve nominal olarak da yüzde 0,3 oranında azalacak. (2022'de yüzde 9,6'dan). Raporda, enflasyonun önümüzdeki çeyreklerde belirgin bir şekilde yavaşlayacağı ve bu yıl küresel düzeyde ortalama yüzde 6,6 olacağı vurgulanıyor. Çekirdek enflasyonun ısrarı göz önüne alındığında, merkez bankalarının daha fazla faiz artırımı konusunda daha ölçülü bir yaklaşım sergileme ihtimali olduğu da raporda vurgulananlar arasında yer alıyor.

Allianz Trade'in Ekonomik Görünümde ilk çeyreği ele alan raporunda; 2023 yılı için para politikasına daha fazla esneklik kazandırmak için planlanan mali düzenlemelerin; finans sistemine olan güvenin yeniden tesis edilmeye çalışılması ve enerji konusunda belirsizliğin sürmesi nedeniyle gecik-

mesi bekleniyor. Çoğu ülkenin enerji krizinin etkilerini hafifletmek için cesur adımlar atmasının ardından, yükselen faiz oranları nedeniyle mali manevraya yönelik alanın artık çok daha daraldığına raporda yer veriliyor. Hükümetler, mevcut enerji ve bankacılık krizinin dışında, ekonomilerinin yeşil dönüşümü, Fransa ve İspanya'da olduğu gibi cesur emeklilik reformlarının başlatılması gibi önemli yapısal zorluklarla da mücadele ettiği için mali alan daha da daralıyor. Tüm bunlara ek olarak bankacılık sektöründe yaşanan türbülans da sermaye piyasalarının görünümünü şekillendireceği raporda vurgulanıyor. ABD'deki banka iflaslarının ve Credit Suisse'in kurtarılmasının potansiyel etkileri önlenmiş olsa da; gayrimenkuldeki düzenlemelerden ve özel borç risklerinin yeniden fiyatlandırılmasından kaynaklanabilecek zararlar, önemli kırılganlıklara yol açabilir gibi duruyor. Daha da önemlisi, bankalar kredi standartlarını yükseltip sermaye ve likidite tamponlarını korudukça finansman koşulları daha da sıkılaşacak, krediler daha da daralacak ve bunun piyasa likiditesi bağlamında olumsuz etkileri olacak. Merkez bankalarının politika faizleri konusunda izleyecekleri yola ilişkin mevcut belirsizlik göz önüne

alındığında, 2023 yılının ilk yarısında mevcut dalgalı piyasa dinamiklerinin yılın ikinci yarısında da devam edeceği tahmin ediliyor. Rapora göre, yıl sonuna doğru beklenen ekonomik ve politik desteklere rağmen, toparlanma ivmesi ancak 2024 yılında hissedilecek. Allianz Trade Raporu'na göre önümüzdeki dönemde küresel çapta bazı risklerle karşı karşıya kalınabilir. Yatırımcı güveni yeniden tesis edilmeye çalışılırken yeni banka iflasları ve sermaye piyasası aksaklıklarının tekrar gündeme gelmesi öngörülmüyor. Ukrayna'daki savaşın tırmanması halinde Avrupa'daki enerji krizinin daha da çıkmaza girebileceği de tahminler arasında yer alıyor. Yüksek enflasyonun uzun süre devam etmesi merkez bankalarının politika hatası riskini artırıyor. Bu durum özellikle, veriye dayalı yaklaşımı, faiz artışlarının toplam talep üzerindeki gecikmeli etkisini ve daha derin ve uzun süreli ekonomik daralma riskini hafife alan

“ 2023 yılında küresel büyümenin yavaşlaması ve para politikasındaki kümülatif sıkışmanın ekonomik faaliyet ve istihdam üzerindeki etkisinin artması bekleniyor. Ekonomik görünüm kasvetli olmaya devam ederken, iş gücü piyasasının dinamiklerinin de yavaşladığı raporda yer alan analizler arasında...”

Fed için öne çıkıyor. Bölgesel-ekonomik çatışmalar, yaptırımlar, ticaret savaşları ve ulusal güvenlik adına yatırımların perdelenmesi dünya çapında tüm ekonomiler için risk oluşturuyor. Buna karşın raporda; Ukrayna'daki savaşta ateşkes sağlanması piyasa baskısını ve arz kısıtlarını bir miktar azaltacağı, Çin'in ticari faaliyetlerine yeniden

başlamasıyla yavaşlayan küresel ticaretin canlanacağı ve üretici fiyatlarındaki düşüşün hızlanacağı da raporda altı çizilen öngörüler arasında.

İstihdamda önemli bir düşüş görülüyor

Ekonomik görünüm kasvetli olmaya devam ederken iş gücü piyasası dinamikleri de yavaşlıyor. Rapora göre; Amerik'da resesyon öngörülleri ile tutarlı olarak, 2023 yılının son çeyreğinden itibaren istihdamın azalmaya başlaması ve işsizlik oranının da buna paralel olarak yükselmesi bekleniyor. Avrupa'da ise iş gücü piyasası hem pandemi hem de enerji krizleri boyunca dayanıklılığını kanıtladı ve işsizlik oranı 2023 ilk çeyreğinde tarihi düzeyde düşük bir seviyede sabit kaldı. Allianz Trade raporunun öngörülleri göre, 2023 yılında küresel büyümenin yavaşlaması ve para politikasındaki kümülatif sıkışmanın ekonomik faaliyet ve istihdam üzerindeki etkisinin artması bekleniyor.



RADYATÖR ÇATLAK SIVISI VE TOZU

YEDPA Ticaret Merkezi
F Caddesi No :223 -224
Ataşehir- İSTANBUL

0532 770 53 05

turgutxergin@hotmail.com



TÜRKİYE'DE ELEKTRİKLİ ARAÇ SAYISI 2030'DA 2,5 MİLYONA ULAŞACAK ELEKTRİKLİ ARAÇ SAYISI 9,5 MİLYONA ULAŞTI

İklim değişikliği, çevresel kaygılar ve enerji krizi gibi faktörler, elektrikli araçların yaygınlaşmasını tetikliyor. Ancak bu araçların şarj istasyonlarına yönelik düzenlemeler, teknolojik gelişmelere paralel olarak güncellenmediğinde sorunlar ortaya çıkıyor. Av. Fatih Özdemir, elektrikli şarj istasyonlarına ilişkin sorunları ve istasyonların yasal ve hukuki durumunu değerlendirdi.

Research and Markets'in verilerine göre, 2022 itibarıyla 9,5 milyon olan dünya genelindeki elektrikli araç (EV) sayısı, 2030'a kadar yıllık bileşik %30,7 büyüme oranıyla 80,7 milyona ulaşacak. 2030'a kadar tüm yeni araç satışlarının %100 elektrikli araçlardan oluşması yönünde bir strateji benimseyen Türkiye'de ise on yıl sonra 2,5 milyon elektrikli aracın trafiğe çıkması öngörülüyor. Elektrikli araçların sayısının artması, şarj istasyonları için hukuki bir temelin oluşturulması gerekliliğini doğururken, Turkish Law Blog ekibinden Avukat Fatih Özdemir, EV şarj istasyonları ile ilgili düzenlemelerin bu alandaki küresel teknolojik gelişmelere göre sürdürülebilir şekilde güncellenmesi gerektiğini söyledi.

Türkiye'de elektrikli araçlar ve şarj istasyonlarının hukuki durumunu değerlendiren Av. Fatih Özdemir, küresel çapta fosil yakıt kullanımının azaltılması konusunda ülkeler arasında mutabakat olduğuna dikkat çekti. Paris İklim Anlaşması'nda belirtilen 1,5°C'lik küresel ısınma hedefine ulaşabilmek için karbon emisyonlarının sıfıra indirilmesi gerektiğini vurguladı. Buna rağmen ülkemizdeki elektrikli araç artışının beklenen seviyelere ulaşmadığını belirterek, "Bunun sebepleri arasında yetersiz altyapı ve elektrikli araçlardan alınan vergiler bulunuyor. Türkiye'de fosil yakıtlara bağımlılığa rağmen konvansiyonel araçlar yaygın. Ancak sürücülerin elektrikli araçların



avantajlarını keşfetmesiyle birlikte bu araçlara yönelimin artacağını düşünüyoruz" dedi.

"Halka açık araç şarj istasyonu sayısı 2 bin 500"

Turkish Law Blog ekibinden Av. Fatih Özdemir, elektrikli araçlar yaygınlaştıkça bu araçların şarj edilmesini sağlayan istasyonların sayısının da arttığını kaydederek, Türkiye'de 3 binden fazla şarj istasyonu bulunduğunu, bu istasyonların 2 bin 500'den fazlasının halka açık şarj istasyonları olarak konumlandığını belirtti. Türkiye'de bir süre önce yürürlüğe giren mevzuatın şarj istasyonlarına yönelik sorunları çözmeye ve piyasayı regüle etmeye odaklandığını ifade eden Fatih Özdemir, elektrikli araçlar ve şarj istasyonlarının hukuki durumunun mevcut düzenlemeler ve teşviklerle desteklendiğini vurguladı.

Elektrikli araç sürücülerinin halka açık şarj istasyonlarını kullanması konusunda da bazı sorunlar yaşanmaya başladığını vurgulayan Av. Fatih Özdemir, "Dünyada artık EV araçlarının şarj edilmesine ilişkin sorunlar tartışılıyor. Esas olarak elektrik kesintileri veya arızalardan dolayı, sürücüler araçlarını şarj edemeyebiliyor. Bunun yanı sıra halka açık istasyonlarda güvenlik sorunları da ortaya çıkabiliyor ve sürücülerin mağdur olduğu durumlar yaşanabiliyor. Bu yüzden şarj istasyonlarına ilişkin düzenlemelerin güncellenmesi, teşviklerin artırılması ve şarj altyapısının genişletilmesi gibi konulara odaklanmak gerekiyor. Türkiye'de elektrikli araç sektöründeki büyümeyi sürdürülebilir kılmak için hükümetin, özel sektörün ve yerel yönetimlerin işbirliği içinde hareket etmesi ve uyumlu politikalar benimsemesi önem arz ediyor.

48
yıl

 SARAL®



Uzman Kadro

Uzun Ömürlü Tasarım

Fiyat Garantisi



SARAL KUTUP BAŞI

Sizin İçin En İyisini
Üretiyoruz

WWW.SARALOTO.COM

Yeni Doğan Mah. Abdi İpekçi Cad. 1. Emintaş Sanayi Sitesi
No:74 İç Kapı No:227 Bayrampaşa/İSTANBUL

Telefon: 0212 613 40 64 Mobil: 0532 060 27 29

Email: info@saraloto.com



TÜRKİYE’NİN İLK AFTERMARKET ZİRVESİ SEKTÖRÜ BİR ARAYA GETİRDİ

OSS Derneği’nin Düzenlediği Türkiye’nin İlk Aftermarket Zirvesi, Katılımcılardan Tam Not Aldı!

Türkiye’nin ilk ve tek Aftermarket Zirvesi AFM23, yaklaşık 500 katılımcıya ev sahipliği yaptı. Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği’nin (OSS) düzenlediği zirvede, üretici, tedarikçi, distribütör ve bağımsız servislerin yanı sıra küresel paydaşlar ile sektörün öncü isimleri de yerini aldı. 7 oturum üzerinde gerçekleştirilen zirvenin açılışında konuşan OSS Başkanı Ziya Özalp, “Sektördeki yükseliş trendi 2023’te de devam etti. 250 üyesiyle OSS olarak 8 yönetim kurulu üyesinden biri ve aynı zamanda Avrupa Birliği üyesi olmayan tek ülke sıfatıyla temsil ettiğimiz çatı derneğimiz FIGIEFA’nın da ana gündeminde yer alan, elektrikli araç dönüşümüyle birlikte ortaya çıkabilecek risk

ve fırsatları, bunun tedarik zincirindeki olası yansımalarını gündemimizde tutmaya devam ediyoruz” dedi. AFM23’ün dikkat çekici isimlerinden DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Steven Young da 2050’ye giden yolculukta otomotiv sektörünü nelerin beklediğiyle ilgili detaylı bir sunum gerçekleştirdi. “Geçmişte yakalanan hızla geleceğe odaklanmamız gerekiyor” diyen Steven Young, “Gelecekte bahsederken eskiden terimler ve iş yapış şekli otomotiv sektöründe otomotiv teknolojisiydi. Ama artık öyle değil. Akıllı hareketlilikten bahsediyoruz. Yeni dönemde gelişmekte olan ülkeler öne çıkmaya başlayacak. Enerji tarafında hidrojenin, binek ve hafif ticari araçlarda kullanılmaya başlamasıyla birlikte hızlanacak. İyi ürün yapmak

sizin rekabette başarılı olmanızı hiçbir şekilde garantilemiyor. Bundan sonra rekabet iş modelleri arasında olacak. Yani iyi bir ürün onu iyi bir hizmet paketiyle müşteriye sizin sunabilmemiz çok önemli” diye konuştu. Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS), Türkiye’nin ilk Aftermarket Zirvesi’ni büyük bir başarıyla tamamladı. Yaklaşık 500 katılımcıyla sektörün tüm paydaşlarının yoğun ilgisi ve geniş çaplı katılımıyla gerçekleştirilen zirvede otomotiv endüstrisinde yaşanan köklü değişimin satış sonrası pazarına yansımaları ve sektörün karşılaştığı sorun ve problemlere çözüm önerileri masaya yatırıldı. 7 oturum üzerinden düzenlenen AFM23 zirvesinde, birbirinden önemli isimler, sektörün geleceği ve otomo-

tivdeki değişime nasıl adapte olunabileceği konularında detaylı sunumlar gerçekleştirdi. AFM23 kapsamında elde edilen tüm gelirin deprem bölgesine bağışlanacağı vurgulandı.

SEKTÖR ADINA POZİTİFTE KALMAYA DEVAM EDİYORUZ!

Zirvenin açılışında konuşan OSS Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Özalp, "OSS Derneğimiz, Otomotiv Satış Sonrası Sektörünün ülkemizde gelişmesine ve büyümesine katkı sağlamak amacıyla 1995 yılında kuruldu. Bugün itibarıyla 28'inci yılımıza giriyoruz. Bu alanda uluslararası arenada faaliyet gösteren FIGIEFA'nın da bir üyesiyiz. Bugün itibarıyla ilkini gerçekleştirdiğimiz Türkiye'nin ilk Aftermarket Zirvesi'yle sektörün sorunlarını ve yeni trendleri masaya yatırıp, sektörümüzün her oyuncusunun birbiriyle iletişimini geliştirmeyi hedefliyoruz. Geleneksel hale getirmeyi hedeflediğimiz Aftermarket Zirvesi, sektörümüzün gelişimi için yaptığımız çalışmalarından önemli bir parçası olacak. Sektörümüzdeki gelişimi tıpkı bugün olduğu gibi ancak yine birlikte artırabiliriz. İç sesimize, çok sesliliği ekleyerek ilerlediğimiz bu yolda üye sayımız bugün 250'yi buldu" dedi. Sektörün zorlu ülke gündeminin yanı sıra globalde de ciddi bir imtihandan geçtiğini söyleyen Ziya Özalp, "Sektörü zorlayan pandeminin ardından 6 Şubat'taki depremlerle tüm Türkiye'nin olduğu gibi bizim de çok canımız yandı. Bölgeye elimizi uzatmaya devam edeceğiz. Umutlu olmak, sektöre ve dünyaya umut olmak zorundayız. Biz aftermarket üreticileri ve dağıtıcıları olarak sektör adına pozitifte kalmaya devam ediyoruz" dedi. Otomobildeki yapısal değişimin, global ve ulusal tüm belirsizliklere, pandemi gibi kimsenin öngöremeyeceği gerçeklere rağmen, yükseliş trendinin 2023'te de devam ettiğini vurgulayan OSS Başkanı Ziya Özalp, şöyle devam etti: "Satış adetleri, ihracat ve istihdam rakamları bunun 'elle tutulur' kanıtları. OSS olarak 8 yönetim kurulu üyesinden biri ve aynı zamanda Avrupa Birliği üyesi olmayan tek ülke sıfatıyla temsil ettiğimiz çatı derneğimiz FIGIEFA'nın



**Zirvenin açılışında konuşan
OSS Başkanı Ziya Özalp,
"Sektördeki yükseliş trendi
2023'te de devam etti.
FIGIEFA'nın da ana gündeminde
yer alan, elektrikli araç
dönüşümüyle birlikte ortaya
çıkabilecek risk ve fırsatlarının
tedarik zincirindeki olası
yansımaları gündemimizde."**

da ana gündeminde yer alan, elektrikli araç dönüşümüyle birlikte ortaya çıkabilecek risk ve fırsatları, bunun tedarik zincirindeki olası yansımalarını gündemimizde tutmaya devam ediyoruz." Şeklinde konuştu.

65 YAŞ ÜZERİ İŞ DÜNYASINA MÜTHİŞ ALANLAR AÇACAK!

Zirvenin dikkat çekici isimlerinden DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Steven Young, "2050'ye giden yolculukta neler değişecek" konulu bir detaylı sunum yaptı ve sektör temsilcilerinin sorularını yanıtladı. 2050'ye giden yolculukta bağlanabilirlik, ikinci kentleşme, demografik enerji ve iklim olmak üzere 4 ana konunun öne çıkacağını vurgulayan Steven Young, "Akıllı cihazların sayısı 55 milyar adede yükselecek ve bu gittikçe çok hızlı şekilde artacak.

2050'ye geldiğimiz zaman dünya nüfusunun birçoğu artık büyük şehirlerde yaşamayı tercih edecek ve bu da şehirlerde altyapı konularında büyük bir imtihan olacak. Ayrıca 65 yaş ve üstü grubun diğer yaş gruplarına nispeten 2 kat daha fazla büyüyeceği öngörülüyor. Bu iş dünyasına müthiş yeni alanlar açacak. Geleneksel sektörlerimiz, yeni yetenekleri, genç yetenekleri çekmekte burada zorlanabilir ve bu önümüzdeki yıllarda boşluklara sebep olabilir. Bununla beraber maliyet dengelerini de etkileyecektir. Dolayısıyla şirketler olarak kendimizi Y nesline hitap eden cazip işveren haline getirmemiz gerek. Yani bu anlamda şirketin fiziksel ortamından tutun da kadın-erkek cinsiyet eşitliği bu çok önemli. Buna önem vermemiz gerekiyor" dedi. Enerji ve iklim sorunlarının bugün yaşanmaya başladığını ifade eden Steven Young, dünyanın 2030'da daha fazla enerjiye ve daha fazla temiz suya ihtiyacı olacağını kaydetti.

HİNDİSTAN'I YAKINDAN TAKİP EDİN!

"Geçmişte yakalanan hızla geleceğe odaklanmamız gerekiyor" diyen DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Steven Young, şunları söyledi: "Gelecekte bahsedirken eskiden terimler ve iş yapış şekli otomotiv sektöründe otomotiv teknolojisiydi. Ama artık öyle değil. Akıllı hareketlilikten bahsediyoruz. 2020 yılında

nesnelerin internet sektörü zaten 250 milyar dolarlık bir sektör oluşturmuştu ve hızlı bir şekilde giderek artıyor. 2030'a kadar bu sektöre 15 trilyon dolar yatırım yapılacak. Dünyanın yazılım merkezi Silikon Vadisi'nden öteye, Hindistan'a doğru kayıyor. Muazzam bir yatırım var Hindistan'a. Hindistan'a dikkat edin ve takip edin. Çok hızlı bir şekilde büyüyecek. Öte yandan gelişmekte olan ülkelere yatırımlar, oradaki ekonomik aktivite ve tüketim gittikçe artıyor. Bununla beraber o bölgelerden yerel markalar çıkmaya başlıyor. Bunu özellikle pandemi bir ders olarak tüm dünyaya verdi. Artık tedarik zinciri daha çok lokal geçecek. Ekonomileri canlandıran orta sınıflardır. Dolayısıyla burada görüyoruz ki nüfus ağırlıklı gelişmekte olan ülkelerde. Düşük gelirden orta gelire geçen bir insan evvelden sahip olmadığı satın alma gücüne sahip olacak. Ve ilk defa belki bir araç alacak. Bu anlamda ekonomiler canlanmaya başlayacak. Ancak nerede olacak bu? Gelişmiş olan ülkelere olmayacak. Gelişmekte olan bölgelerde ve ülkelere gelecek. Afrika bunun bir tanesi. Uzakdoğu diğer bir bölge."

HİDROJENDE KIRILMA NOKTASI 2030 YILI!

Geleceğin mobilitesindeki ana değişim trendlerinden birinin de hidrojen olacağını belirten Young, şunları söyledi: "Şu anda ağır vasıtalarda görüyoruz, yoğun bir şekilde deniyor. Yavaş yavaş ticarileşmeye başladı. Fakat öngörümüz şu ki, 2030 yılı bir kırılma noktası olacak. Şu anda hala birim maliyetleri ve güvenlik konusunda çalışmalar var. Hidrojen binek ve hafif ticarilere yayıldığı zaman hızlı bir şekilde devam edecek. Avantajı ne? Mevcut altyapıdan faydalanabilirsiniz. Depoyu 3 dakika doldurup 1000 kilometre menzile sahipsiniz ve uçtan uca sıfır emisyon." Rekabetin artık sadece ürünler arası olmadığına işaret eden Steven Young, "İyi ürün yapmak sizin rekabette başarılı olmanızı hiçbir şekilde garantilemiyor. Bundan sonra rekabet iş modelleri arasında olacak. Yani iyi bir ürün onu iyi bir hizmet paketiyle müşteriye sizin sunabilme-



“Geleceğin mobilitesindeki ana değişim trendlerinden birinin de hidrojen olacağını belirten Young, şunları söyledi: “Şu anda ağır vasıtalarda görüyoruz, yoğun bir şekilde deniyor. Yavaş yavaş ticarileşmeye başladı. Fakat öngörümüz şu ki, 2030 yılı bir kırılma noktası olacak.”

miz çok önemli. Fortune 500 listesine bakıp 2000 yılı ile 2020'yi mukayese ederseniz, şirketlerin yüzde 52'sinin olmadığını görürsünüz. Sadece listede yok değil, yoklar. İstanbul Sanayi Odası'nın yayınladığı listeye bakarsanız ilk 1000'e. 2000 ile 2020'yi mukayese ederseniz görüyorsunuz ki yüzde 41 oranında şirketler yok olmuş" dedi.

MOBİLİTE EKOSİSTEMİ MASAYA YATIRILDI!

OSS Derneği'nin düzenlediği Aftermarket Zirvesi'nin konuşmacıları arasında AYD Otomotiv Türkiye Satış Müdürü Muhammed Ziya Ağbektas, AYD Otomotiv Global İş Geliştirme Müdürü Domenico David Adamo, Dinamik Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tülümen, Esas Holding Kurumsal İletişim Direktörü Berrak Kutsoy, INTERCARS Ticari Direktörü Tomasz Białach, Gelecek Daha Net

Gençlik Platformu Kurucusu Serra Titiz, MAHLE Türkiye Genel Müdürü Bora Gümüş, Mann+Hummel Türkiye Otomotiv Yenileme Pazarı Direktörü Cemal Çobanoğlu, Martas Otomotiv Yedek Parça Tic. Ve San. A.Ş. Dijital Dönüşüm Direktörü Serkan Kandemir, Messe Frankfurt Marka Yöneticisi Michael Johannes, NTT DATA Business Solutions Türkiye Satış direktörü Emir Serpicioğlu, Dinamik Teknolojileri Satış Müdürü Pınar Özer, OSS İş'te Balans Çalışma Grubu Üyesi ve KAGİDER YK Üyesi Beylem Leblebici Birsan, OSS İş'te Balans Çalışma Grubu Üyesi Erdem Çarıkçı ve Üçel Kauçuk Genel Müdürü Mehmet Mutlu yer aldı.

Yeni Servis Dünyası ve Mobilite Ekosistemi başlıklı Future Mobility Seansı'nda ise Bakırcı Group CEO'su Mehmet Karakoç, Türkiye, İran ve Orta Doğu Bosch Otomotiv Yedek Parça İş Birimi Servisler Kanal Pazarlama Müdürü Cem Güven, Euromaster Operasyon Direktörü Tegin Akyürek ve Stellantis Parça ve Servis Genel Müdürü Mehmet Akın değerlendirmelerde bulundu. TAV Havalimanları Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve TAV İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı M. Sani Şener'in "Toplumsal Başarı Hikayesi" özel sunumunun ardından OSS Genel Sekreteri Ali Özçete'nin hitabıyla zirvenin kapanışı gerçekleştirildi.

BAŞAR OTO TOPTAN OTO AKSESUAR



Başar Oto'dan 4200 Port Bagaj



Başar Oto'dan 2500 Port Bagaj



Başar Oto'dan 3500 Port Bagaj



Başar Oto'dan 3000 Port Bagaj

OTO AKSESUARINDA EN FAZLA ÜRÜN ÇEŞİDİ

- BAŞAR KOLTUK KILIFI BAŞAR BRANDA BAŞAR DİFÜZÖR BAŞAR ÖN KARLIK
- BAŞAR CAM FİLMİ BAŞAR KROM AKSAMLAR BAŞAR LED XENON BAŞAR PHOTON LED
- BAŞAR 4D PASPAS BAŞAR ÖN CAM GÜNEŞLİKLERİ BAŞAR KAPUT RÜZGARLIKLARI
- BAŞAR YAN-ARKA KORUMA BAŞAR KORNA ÇEŞİTLERİ BAŞAR CAM RÜZGARLIĞI
- BAŞAR PORT BAGAJ BAŞAR TAVAN ÇİTALARI BAŞAR BODYKIT



Şirketimiz; 32 yıllık tecrübesiyle Toptan oto aksesuar ürünleri ithalatı, tabut tip bagaj ve bagaj montaj ayakları imalatı üzerine profesyonel ekibimizle beraber faaliyetlerimize Ataşehir İstanbul adresimizde devam etmekteyiz.

Yurtiçi ve yurtdışı bayilerimize www.b4b.basaroto.com ve www.toptanotoaksesuar.com

Web adresleri üzerinden hizmet vermeye devam ediyoruz.



Ataşehir Şube Adres: Ferhatpaşa Mah.
Üsküdar Cad. No: 40/A Ataşehir / İSTANBUL



: 0216 471 50 20



: 0532 363 96 30



: info@basaroto.com

BAŞAR
oto aksesuar



ATY

ATY OTOMOTİV A.Ş.

YEDPA Ticaret Merkezi
D Cad. No: 155
Ümraniye / İSTANBUL
Tel: 0216 661 41 53
Fax: 0216 661 41 05
www.atyotomotiv.com

AUTO
sorumluluğumuzu biliyoruz
SPARE PARTS

Tasarım Üretim Kalite

ATILGAN GROUP

ATIL-SAN

ATIL-SAN OTOMOTİV İMALAT SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

Tuzla Mermerçiler Org.San. Bölgesi TEM Yanyol No 5
Tuzla / İSTANBUL
Tel: 0216 593 07 53
Fax: 0216 593 01 77
www.atil-sanotomotiv.com

TOV
CERTIFICATE

The TÜV certificate is issued to the company for the production of automotive parts and components in accordance with the requirements of the ISO 9001:2000 standard.

ATIL-SAN OTOMOTİV İMALAT SAN.TİC.LTD.ŞTİ.
Samsun Mh. 151. 511. 511.
Tuzla / İSTANBUL, Turkey

The certificate is issued to the company for the production of automotive parts and components in accordance with the requirements of the ISO 9001:2000 standard.

ATIL-SAN OTOMOTİV İMALAT SAN.TİC.LTD.ŞTİ.
Samsun Mh. 151. 511. 511.
Tuzla / İSTANBUL, Turkey



Satış



Servis



Kiralama



Filo Satış



2. El



Sigorta



Yedek Parça



www.atilganotomotiv.com.tr

İstanbul Atılgan
Samandıra, Veysel Karani Mahallesi
Aşık Reyhan Caddesi No:14
Sancaktepe 34885, İstanbul

Rize Atılgan
Taşlıdere Mahallesi, Cumhuriyet
Çay Fabrikası Karşısı No:64
Gündoğdu 53800, Rize

Artvin Atılgan
Çayagzı Mahallesi,
Hasan Çıtak Sokak No:24
Yeniköprübaşı 08000, Artvin

☎ 444 7 553

f /AtılganOtomotiv t @AtılganOtomotiv i /Atılgan Otomotiv i /Ford Atılgan Otomotiv

www.atilganotomotiv.com.tr

DBR OTOMOTİV YEDEK PARÇA HİZMETLERİMİZ

Dbr Otomotiv, Land Rover Yedek Parça ve Off Road Aksesuar Mağazası olarak 2017 yılında başladığı serüvenine kaliteli ve güvenilir şekilde devam etmektedir.

Dbr Otomotiv, Land Rover Yedek Parça ve Off Road Aksesuar Mağazası olarak 2017 yılında başladığı serüvenine kaliteli ve güvenilir şekilde devam etmektedir. Günümüzdeki teknolojiyi yakından takip ederken, araç dünyasında meydana gelen değişimlere de ayak uydurmaktadır. Müşteri memnuniyetini ön planda tutmayı başaran firmamız aradığınız marka ve modele uygun oto aksesuar, ekipman ve yedek parça tedarik etmektedir. Dilediğiniz her an ulaşabileceğiniz adreslerimiz üzerinden aracınızın markası ve modeli fark etmeksizin, dilediğiniz parçayı hemen sipariş edebilir ve ödemelerinizi online olarak gerçekleştirebilirsiniz. Daha güvenli bir sürüş deneyimini yaşamak için aracınızı donatabileceğiniz tüm malzemelere sahip olabileceksiniz. Zengin ürün çeşitlerimiz hakkında bilgi almak ve siparişlerinizi 7/24 oluşturabilmek için sitemizi ziyaret edebilirsiniz. Range Rover Aksesuar ve yedek parçalarını ve daha pek çok markaya ait ürünleri kolaylıkla bulabileceksiniz.

HER ARACA UYUMLU DBR OTOMOTİV YEDEK PARÇALAR

Sağlamlığı ve güvenilirliği ile ön plana çıkan Dbr Otomotiv her araca uyumlu aksesuarları ve yedek parçaları satışa sunmaktadır. En çok talep gören marka ve modele ait parçaları bulacağınız bir adres olacaktır. Konforlu bir sürüş deneyimini yaşamanıza olanak verecek ürünlerle donatılmış sayfalarında kendinize uygun ve ekonomik ürünlerle karşılaşabileceksiniz. Orijinal, ikinci el veya çıkma parçalara sahip olmak, yedek parçaları Türkiye'nin dört bir yanından sipariş etmek, temiz ve ucuza alışverişlerinizi tamamlamak

için hemen harekete geçebileceksiniz. İç ve dış aydınlatma ürünlerinde, bagaj grubu ürünlerinde, oto cam filmi veya emniyet ve trafik malzemelerinde aradığınız çeşitli ürünlere ve modellere rastlayabileceksiniz.

DBR OTOMOTİV YEDEK PARÇA VE AKSESUARLAR

Aracınızın sağlıklı bir şekilde çalışmasını sağlayan ve üzerindeki parçalarla birebir aynı görevi gören oto yedek parçalara veya aksesuarlara garanti kapsamında ulaşmanız için yoğun bir çaba sarf etmekteyiz. Yürür aksamalarında, motor parçalarında veya aracınızı çok daha kullanışlı hale getirecek pek çok aksesuarda doğru ve güvenilir bir adrese ihtiyaç duyuyor olabilirsiniz. İşte tek yapmanız gereken şey Dbr Otomotiv Yedek Parça ve Aksesuarlar sitemizi ziyaret ederek menüde yer alan marka ve modellere göz atmak olacaktır. Araç sahiplerinin en ufak bir arıza karşısında veya değişime ihtiyaç duydukları anda aradığı ürünlere ulaşmaları son derece önemlidir. Bu bilinçle hareket eden ve teknolojik adımları atmaktan kaçınmayan firmamız hem eski, hem de modern pek çok ürünü sizlerle buluşturmaktadır. Lüks otomobillerinizde kullanabileceğiniz bagaj kapısı armalarını, kumandaları, panjuruları, led döşemeleri, kaput ürünlerini ve daha fazlasını birkaç tıkla inceleyebilir ve hemen sepetinize atabilirsiniz. PickUp Aksesuar menüsünde yer alan stop lambası, snorkel seti, bagaj kapısı ürünleri veya tavan süsleme ürünleri gibi seçeneklere ulaşabilirsiniz.

DBR OTOMOTİV YEDEK PARÇA FİYATLARI NEDİR?

İnternet üzerinden oto yedek parça ve aksesuar almak isteyenlerin

tercihi olan www.dbrotomotiv.com.tr adresimizde sağlıklı ve güvenli bir yolculuk için ihtiyacınız olan her türlü ürünü bulacaksınız. Genel olarak değiştirilen parçaları incelediğinizde filtreler, tampon ürünleri, aydınlatma veya motor parçaları, koltuklar, döşemeler, direksiyon, sırtlık, cam filmleri ve buna benzer daha yüzlerce ürün karşınıza çıkacaktır. Zevkinize göre tasarlamak isteyeceğiniz aracınızda ürünleri seçerken fiyatlarını da göz önünde bulundurabilirsiniz. Her bir ürünün fiyatını tek tek inceleyerek, bütçelerinize uyumlu olan marka ve modelleri tercih edebilirsiniz. Diğer firmalarla da karşılaştırdığınızda, uygun ve avantajlı seçenekleri sitemiz üzerinden bulabileceksiniz. Suzuki Aksesuar ürünlerinde zevkinize göre seçim yapmanızı sağlayacak olan adresimiz, aynı zamanda fiyatlarının uygunluğuyla da dikkatinizi çekecektir. Aracınız için hayat kurtaran yangın tüpünü, güvenli park yapmanızı sağlayan sensörleri, temizleyici ürünleri, perde veya filmleri incelemek, çok daha fazla yedek parçaya ve aksesuara göz atmak ve orijinal ürünlere çok daha ucuz fiyatlarla sahip olabilmek için adresimizden vazgeçemeyeceksiniz.

DBR OTOMOTİV YEDEK PARÇA SEÇİMLERİNDE DİKKAT EDİLECEKLER

Aracınızın performansını en iyi şekilde yansıtacak yedek parçaları seçerken son derece dikkatli olmanız gerekecektir. Güvenliği sağlayan ve huzurlu bir sürüş deneyimini yaşatacak olan bu parçalara ve en eğlenceli aksesuarlara ulaşmak için doğru ve güvenilir platformlara yönelebilirsiniz.

LAND ROVER YEDEK PARÇA VE AKSESUAR



ROCAS
SPARE PARTS



www.dbrotomotiv.com.tr



info@dbrotomotiv.com.tr



0216 660 05 15



0546 660 05 15



sahibinden.com

trendyol.com n11.com [amazon](http://amazon.com)

WORLD OF SPARE PARTS

YEDEKPARÇA - AKÜ - FİLTRE- MADENİ YAĞ - SİLECEK - LED

0534 087 86 74

www.monrealautoparts.com



B2B TOPTAN SATIŞ SİSTEMİMİZ HİZMETİNİZDE



Tüm Araçlar için
Yüzbinlerce Yedek Parça
Toptan Fiyatına Elinizin Altında



www.otomarmara.com.tr

Detaylı Bilgi için
Pazarlama Direktörü
Mehmet Ali Suyunu
0534 087 86 74

TÜM YEDEK PARÇA TEDARİKÇİLERİNİ VE ÜRETİCİLERİNİ

standınıza bekliyoruz

11A-B145

REGISTER
NOW
TRPARTS.COM

