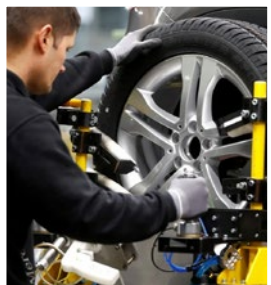


YEDPA HABER

NİSAN - MAYIS 2024 / SAYI:31

Otomotiv Yedek Parça Sektörü Parmaklarınızın Ucunda! | www.yedpahaber.com

AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2024 OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE YAŞANAN DÖNÜŞÜME ODAKLANACAK



**OTOMOTİV
YAN SANAYİ
3 AYDA 3.7 MİLYAR
DOLAR ÜRÜN
İHRAÇ ETTİ**



YOLUNUZU
RAKİPSİZ KALİTEYLE AYDINLATIN

STARK

Daima Yeniliklerin Öncüsü

**YOLUNUZU
RAKİPSİZ
KALİTEYLE
AYDINLATIN**

www.starkautomotive.com.tr



CANOTO
KLİMA

Kalite ve güvenin adı...

KAPCO

**OTO KLİMA
YEDEK PARÇALARI**

www.canotoklima.com

MultiParts

quality spare parts

15 yıllık tecrübeyle sektör standartlarını belirleyen dünya markalarının **orjinal ve yüksek kalitede alternatif yedek parçalarını** Türkiye ve dünya pazarıyla buluşturmaya devam ediyoruz.



0533 608 67 27
0216 661 55 15

Mimar Sinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi
C caddesi no 105-106 ATAŞEHİR/İSTANBUL

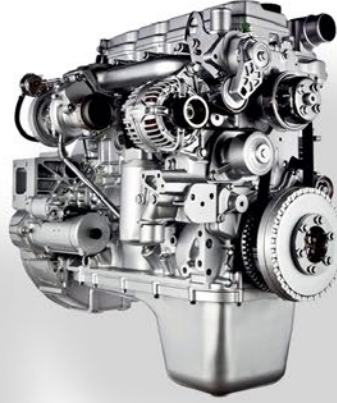
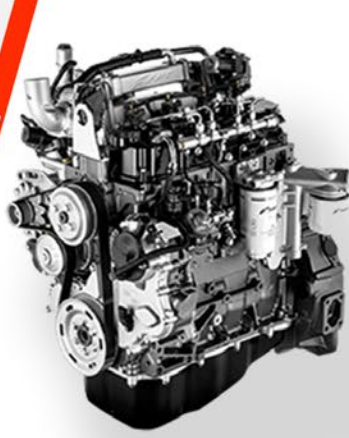
facebook icon multipartsmakina

instagram icon multipartsmakina

www.multipartsmakina.com

MULTIPARTS MAKİNA LİMİTED ŞİRKETİ

/ Yüksek Kalitede Yedek Parçalar

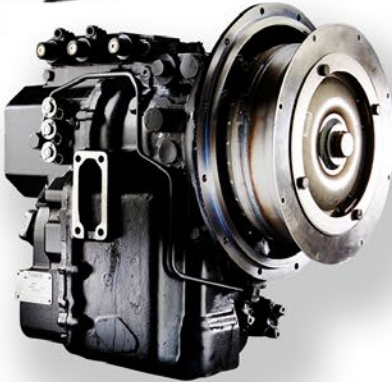


/ Backhoe Loaders

/ Generators

/ Excavators

/ Marine



CARRARO **Perkins** **JCB** **CAT** **HİDROMEK**

CASE
CONSTRUCTION



YANMAR

HEMA



MST

Kubota



MANITOU



FPT

VOLVO

0533 608 67 27
0216 661 55 15

Mimar Sinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi
C caddesi no 105-106 ATAŞEHİR/İSTANBUL

multipartsmakina

multipartsmakina

www.multipartsmakina.com

NIKEN

#nikenkazandiriyor.com

NIKEN ile
Kazanmaya
Hazır mısın ?

NIKEN Kutularındaki

Kazı Kazan Kartlarıyla Puanları Biriktir
Onlarca Hediye Seçeneklerinden
Dilediğine Sahip Ol !

- 1 nikenkazandiriyor.com adresine giriş yaparak ücretsiz hesap oluşturun.
- 2 Kart üzerinde bulunan Kampanya koduyla hesabınızda puan biriktirin.
- 3 Biriktirdiğiniz puanlarla dilediğiniz onlarca hediyeye sahip olun.



Professional Automotive Lighting Solutions

NOVA

Serisinin Gücünü Keşfedin.

12-24 Volt

90 Watt

12000+12000 LM

6500K

Flip Chip Led





UNiPOWER

ELEKTRİK & MEKANİK

20 yılı aşkın süredir binek ve hafif ticari araçların toptan yedek parça satışı yapan firmamız, **KABLO ve BUJİ KABLOSU** üretiminde uzmanlaşmıştır. Ayrıca yapmış olduğumuz Elektrik ve Mekanik parçaların ithalatında kaliteye birinci öncelik vermekteyiz.



ŞAHBAZ TİCARET

Tel: 0554 577 70 35

Cep: 0535 760 24 81



Mimar Sinan Mah. Üsküdar CAD. YEDPA Ticaret Merkezi H2 caddesi Pasaj 1 No:2 ATAŞEHİR-İSTANBUL

www.unipower.com.tr

[email: sahbaz_oto@outlook.com](mailto:sahbaz_oto@outlook.com)



AĞIR VASİTA

Yedek Parça



WABCO



Mercedes-Benz



ProVia

Haldex



DAF



0216 471 57 58

Mimar Sinan Mah. Yedpa Tic. Merk. D Cad. No: 98-99 Ataşehir / İstanbul



info@cbotomotiv.com.tr

i.O.S.B Dolapdere San. Sit. 24.Ada No:8 Başakşehir/İstanbul





MELİH DERE

İzmir Turbo®

İstanbul YEDPA'da



AÇILDIK!!!

0 535 559 06 70

**TÜM BÜYÜK GRUP ARAÇLARA
GARANTİLİ TURBO REVİZYONU**



**500'DEN FAZLA
ARAÇ MODELİNİN
TURBO ÇEŞİTLERİ
BURADA!!!**



**İSTANBUL
İÇİ
ÜCRETSİZ
TESLİMAT**

**GARANTİLİ
TURBO TAMİRİ**

**MERCEDES - RENAULT - MAN - VOLVO
KOMATSU - HİDROMEK - HITACHI - LİBER - CAT**

**HER MARKA VE MODEL ARAÇLARIN
SIFIR VE REVİZYONLU TURBO ÇEŞİTLERİ İLE HİZMETİNİZDEYİZ...**

Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. Yedpa No: 1 H/1 İç Kapı No: 58 Ataşehir - İSTANBUL
izmirturbom@gmail.com • www.izmirturbom.com



/izmirturbom

YEDPA

TİCARET MERKEZİ



OTO YEDEK PARÇANIN KALBİ BURADA ATIYOR

YEDPA Ticaret Merkezi, 1986 yılında kurulmuş kurulduğunda Ortadoğu ve Balkanların en büyük ticaret merkezi olan YEDPA, 75.000 m2 alana kurulu, toplam 310.000 m2 kapalı alanı kapsamaktadır. 138 değişik tip olmak üzere (25 m2-1000 m2) 2253 işyeri, 8 cadde ve 2 pasaj katından oluşmaktadır. Rahat ve ferah yapısıyla Türkiye'nin en büyük monoblok yapısına sahip ticaret merkezimiz, imalat hariç ve çevreyi rahatsız etmeyen her türlü iş koluna açıktır. YEDPA sergi salonu ve fuar alanında önemli aktiviteler yapılmakta; 112 acil servisi, sağlık ocağı, aşevi, cami, 800 kişi kapasiteli toplantı salonu ve sergi salonu ile YEDPA'daki işletmelerimiz ve çalışanlarının sosyal ihtiyaçlarının karşılandığı bir sosyal kompleks, sektörel ve siyasi toplantıları ile çevresine katkı sunmaya devam ediyor.

YEDPA kümelenmenin gerçekleştiği en güzel alanlardan biri. YEDPA Ticaret Merkezi, izlediği yenilikçi ve çözüm odaklı politikalarla sadece kendi sektöründe değil, farklı birçok sektöre de ilham veriyor. YEDPA olarak otomotiv sektöründe satış sonrası faaliyetler olarak adlandıracağımız, yedek parça ve servis sektörünün en önemli paydaşı ve öncüsüdür. Otomotiv sektörünün günden güne büyüdüğünü ve 250 bin insanın bu sektörde çalıştığını ve toplumun önemli bir ihtiyacını karşılayan bir sektörün mensuplarıyız. Sektöre baktığımızda yaptığı ihracatla ülke ekonomisine en büyük katkıyı sağlayan lokomotif bir sektör. Trafiğe kayıtlı 19 milyonun üzerinde araç var. YEDPA'ya baktığımızda gerçekten kümelenmenin gerçekleştiği en güzel alanlardan biri. 2 binden fazla işyeri, 10 binin üzerinde çalışan ve 800'ü tamamen otomotiv içinde olan şirketle birlikten kuvvet doğar ilkesi ile hareket eden YEDPA en doğru örnektir. İşletmelerimiz YEDPA'da hem sektörü yakından takip etme fırsatı buluyor hem de sektörel ve siyasi toplantılardan faydalanma imkanı bulabiliyorlar.

DÜNYA OTOMOTİV SEKTÖRÜ AUTOMECHANİKA İSTANBUL'DA BULUŞUYOR



YEDPA TİCARET MERKEZİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI SALİH SAMİ ATILGAN

YEDPA, 2024 döneminde yapılması planlanan çalışmaların başında YEDPA içerisinde faaliyet yürüten firmaların günlük çalışma şartlarının daha iyi hale getirilmesine yönelik çalışmalarına devam etmektedir. 2 No.'lu parseldeki imar çalışmaları: YEDPA'nın talep ve sorunlarını içeren bir rapor hazırlanarak İBB ve Ataşehir Belediyesi'ne sunulmuştur. Talebimiz neticesinde görüşülmüş, özellikle yeni imar plan çalışmaları kapsamında ipotek alacaklarımızın tamamının YEDPA adına tescillenmesi sağlanmıştır. Bu süreç sonrasında Ataşehir Belediyesi bölgemizdeki sorunlu parsellasyon çalışmalarını tamamlayarak sürece son halini vermiş ve belediye encümenlerinden olumlu karar çıkmıştır. YEDPA'ya en iyi katkıyı sağlayacak şekilde sonuçlanmıştır.

YEDPA Yönetimi olarak, sadece YEDPA'lılara değil, çevresine verdiği güvenle bölgenin sorunu olan ve 30 yılı aşkındır devam eden imar ıslah problemi çözümüne katkı sağlayarak çevresine de katkı sunmuş olduk. Her kesim için en uygun çözüm ortaya ko-

nulduğuna inanıyorum. YEDPA'lıların vereceği ortak kararlarla YEDPA'ya en iyi faydayı sağlayacak şekilde değerlendireceğimize inanıyorum. YEDPA'ya ve bölgemize hayırlı olmasını diliyoruz.

YEDPA AUTOMECHANİKA İSTANBUL 2024 SEKTÖR PAYDAŞLARIYLA BİR ARAYA GELECEK

Türkiye ve dünya genelinde otomotiv endüstrisinde yaşanan değişim, sektörde yaşanan dönüşüm, sürdürülebilirlik ve çevresel etkilerle teknolojik gelişmeler arasındaki dengeler oldukça önem kazandı. Bu fuar, Türkiye'de ve dünyada otomotiv sektöründeki değişimleri, yedek parça sektörünün artan önemini gözler önüne seriyor. 2024'ün ilk çeyreğinde gözlemlenen problemlerin başında maliyetlerdeki aşırı artış, istihdamda yaşanan problemler üreticiler açısından önemli sorun olarak öne çıkıyor. Olumsuz tablo enflasyonla mücadele politikasının bir sonucu olsa da otomotiv satış sonrası sektörü ihracat ve istihdamını sınırlı da olsa artıran sektör, geniş iş imkanları, ana sanayisi ve yan sanayisi ile ülke ekonomimize en çok katkı sağlayan ürün grubunda yer alıyor.

Tüm dünyadan otomotiv endüstrisi profesyonellerini buluşturan ve dünyanın en dinamik pazarları arasında yer alan Türkiye’de gerçekleşen Automechanika İstanbul’da; binlerce ürün ve hizmet grupları sergilenecek. 23-26 Mayıs tarihleri arasında 17. kez gerçekleşecek olan Automechanika’da YEDPA’lı birçok firmamızın yanı sıra, satış sonrası hizmetler konusunda birçok paydaşı bir araya getirecek. Sektör devi global firmaların yer alacağı fuarın zemin hazırlayacağı iş birlikleri ile geçmiş yılların üzerinde bir iş hacmi oluşturması beklenirken, bu yıl da otomotiv sektörünün gelişiminde önemli rol oynayacak. Otomotiv üretim tablomuza baktığımızda yılın ilk çeyreğinde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 1 arttı. Bu dönemde otomobil ihracatında bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2 gerileme görülürken ticari araç ihracatı yüzde 5 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 13 geriledi. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv

sanayi ihracatı, 2024’ün ilk çeyreğinde yüzde 14 ile sektörel ihracat sıralamasında zirvedeki yerini korudu. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre, ilk üç ayda toplam otomotiv ihracatı, 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 5 artarak 9,2 milyar dolar oldu. Euro bazında ise yüzde 3 artarak 8,5 milyar euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 6 oranında artarken, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 3 oranında arttı. Yılın ilk çeyreğinde üretim yüzde 3, ihracat yüzde 1 arttı pazar yüzde 24 büyüdü.

Otomotiv sektörü bütün ana sektörlerin en büyük tüketici grubu olanı, aynı zamanda birçok sektörü de yakından ilgilendiriyor. Dünya geneline de baktığımızda otomotiv endüstrisinde gelişmiş ülkelerin dünya sıralamasında önde olduğunu görüyoruz.

2024’ün güzel haberlerin olacağı, sağlık ve huzur içinde geçireceğimiz, bol kazançlı bir yıl olmasını temenni ediyorum.

Saygılarımla
YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı
Salih Sami ATILGAN



14 YEDPA ARSA VE TAPU İSTİŞARE TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

YEDPA Konferans salonunda YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, tarafından YEDPA arsa ve tapu konularının görüşüldüğü sunum yapıldı.



18 YEDPA YÖNETİMİNDEN ONURSAL ADIGÜZEL'E HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ

YEDPA Yönetim kurulundan oluşan heyet, Ataşehir'e yeni seçilen Belediye Başkanı Onursal Adıgüzel'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundu, tebrik ederek başarılar dilediler.

NİSAN - MAYIS 2024



22 SİGORTA, VATANDAŞIN BİRİKİMLERİYLE ÜLKE EKONOMİSİNİN TEMİNATI

Otonom araçlar hayatımızın bir parçası olmaya başladı. Araçların herkes için daha güvenli bir gelecek yaratma potansiyeline sahip olabilmesi için otonom araç üreticileri ve filo operatörleri için güvenlik birincil kaygı olmalıdır.



30 AUTOMECHANIKA İSTANBUL, OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN GELECEĞİNE DE İŞİK TUTUYOR

Türkiye, ihracatta yakaladığı başarıyı her yıl artırarak sürdürürken, ülke ihracatına 14,5 milyar dolar ile önemli katkıda bulunan otomotiv sektörü de Automechanika İstanbul 2024 ile bu rakamı daha da ileriye taşımaya hedefliyor.

Ekonomi Ajans Yayıncılık adına

İmtiyaz Sahibi
Abdurrahman Çınar

Yayın Koordinatörü
Abdurrahman Çınar

Yazı İşleri Müdürü
Cengiz Tepebaş

Reklam Müdürü
Sabri Ergeneçoşar

YAYIN KURULU

Salih Sami Atılğan
Refik Koç
Mehmet Emre Aysu
Mustafa Öz
Suat Bayram
Suat Önal
Hulusi Türker
Faruk Aykan
Fikri Demirkıran

KATKI SAĞLAYANLAR

Erkan AKSOY
Ahmet Değimli

EKONOMİ AJANS YAYINCILIK

Pazarlama ve Danışmanlık Hizmetleri
Adres: Küçükbakalköy mah. Fırın sokak
No: 2 -4 Ekşioğlu İş Merkezi
Kat:2 D.17 34750 – Ataşehir / İstanbul
Tel : +90 (0) 216 572 60 69
Faks: +90 (0) 216 576 89 96
e-posta: info@ekonomiajandasi.net
a.cinar@ekonomiajandasi.net

CTP ve BASKI TÜRMTSAN MATBAACILIK



32 TOBFED AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2024'TE GELECEĞE ODAKLANIYOR

Otomotiv sektörü, üretim ve ihracat hacmini her geçen gün artırarak Türkiye'nin dış ticaretinin gelişmesine ve ekonomik büyümesine katkıda bulunurken, otomotiv satış sonrası endüstrisi Türkiye ve çevre ülkeleri kapsayan bölgedeki en büyük ticaret platformu Automechanika İstanbul'da buluşacak.



40 OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANIKA İSTANBUL'A HAZIRLANIYOR

Geçtiğimiz yıl 35 milyar dolar ile ülke ihracatından %13'lük pay alan otomotiv sektörü, kıtaların buluşma noktası Automechanika İstanbul'da yenilikçi ürün ve çözümlerini tanıtırken, yeni iş birliklerine de odaklanacak.



48 MAJOR OTOMOTİV PICK-UP SEGMENTİNDE İDDIALI

PICK-UP segmentindeki araçlara ürün ve hizmet sunan Major Otomotiv Satış Müdürü Levent Söl, dergimizin bu sayıda sorularımızı cevapladı.



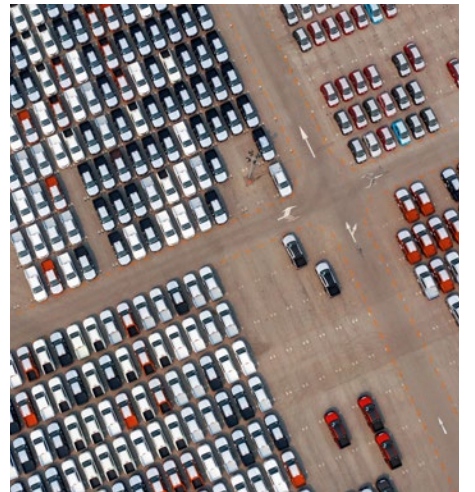
52 OTOMOTİV İHRACATI MARTTA 3,2 MİLYAR DOLAR OLDU

Otomotiv sektörü temsilcileri geçen ay 3,2 milyar dolarlık ihracat yaptı. Yılın ilk çeyreğinde otomotiv endüstrisi ihracatı geçen senenin aynı dönemine kıyasla yüzde 6 artarak 9 milyar 132 milyon dolara ulaştı.



54 "BELİRSİZLİKLER SEBEBİYLE OTOMOTİVDE YATIRIMLARI KAÇIRIYORUZ"

Otomotiv sektörü özelinde globalde olduğu gibi ülkemizde de Çinli üreticiler iyiden iyiye odak noktası haline geldi.



56 OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ 2024'ÜN İLK ÇEYREĞİNE İLİŞKİN VERİLERİ AÇIKLADI!

Yılın İlk Çeyreğinde Üretim Yüzde 3, İhracat Yüzde 1 Arttı Pazar Yüzde 24 Büyüdü!

YEDPA ARSA VE TAPU İSTİŞARE TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

YEDPA Konferans salonunda YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, tarafından YEDPA arsa ve tapu konularının görüşüldüğü sunum yapıldı.

YEDPA ARSASI TAPUSU YEDPA'LILARA HAYIRLI OLSUN

YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı Salih Sami Atılğan, bütün toplantılarda ana gündem maddesi olarak yer alan YEDPA tapu sorununun yönetim olarak öncelikli ve en önemli görevlerimiz geçen hafta itibari ile YEDPA 2 No.lu arsa tapusu YEDPA adına verilmiştir. Tapu dağıtımında olduğu gibi YEDPA arsası ile ilgili önemli bir haber olduğunu belirtti.

Atılğan; Özellikle imar barışının gündeme geldiği günden bu yana konuyu tüm muhatapları ile detaylı bir şekilde konuşarak gerek İstanbul'da gerek Ankara'da konuyu görüştük ve YEDPA'ya en iyi katkıyı sağlayacak şekilde sonuçlandırdık. Atılğan, "YEDPA yönetimi olarak,



sadece YEDPA'lılara değil, çevresine verdiği güvenle bölgenin sorunu olan ve 30 yılı aşkındır devam eden imar ıslah problemi çözümüne katkı sağlayarak çevresine de katkı sunmuş oldu. Her kesim için en uygun çözümün ortaya konulduğuna inanıyoruz, YEDPA'ya ve bölgemize hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.



YEDPA GELENEKSEL İFTAR PROGRAMI GERÇEKLEŞTİ

Ticaret Merkezimiz Geleneksel İftar Yemeği, Yönetim Kurulu Başkanımız Salih Sami Atılğan ve Yönetim Kurulu Üyelerimizin ev sahipliğinde YEDPA Konferans salonunda gerçekleşti. Misafirler arasında Ak Parti Genel Başkan yardımcısı Hayati YAZICI, Ak Parti Ataşehir Belediye Başkan Adayı Mustafa Naim YAĞCI ve Ak Parti Ataşehir ilçe teşkilatı yanı sıra, çeşitli sivil toplum kuruluşları başkanları ve yöneticileri, bölgedeki mahalle muhtarlarının yanı sıra YEDPA üyeleri katılım sağladı.



ÖZ-İŞ

ÖZ İŞ OTO YAN SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Otomobil İç Parçaları

TAVAN DÖŞEME

KAPI PANEL

ARKA CAM ALTI

BAGAJ HALI

TABAN HALI

İÇ GÜNEŞLİK

KAPUT İZOLATÖR



50 Yıllık Tecrübe

Satış : YEDPA Ticaret Merkezi D Caddesi No:156 34779

Ataşehir İSTANBUL TÜRKİYE

Tel: +90 216 4711014 Pbx

e-mail: ozis@ozis.com.tr

www.ozis.com.tr

Fabrika : Hürriyet Cad. No 17 Yenimahalle 81030 DÜZCE TÜRKİYE



BRN[®]

HORIZON
PREMIUM SPARE PARTS GERMANY

KONIGSBERG
AUTOMOTIVE

JMC

YENMAK
MOTOR PARÇALARI

SMY
Güçün Motor Yağları

ARMAŞ

CONTA TK

WILDCAT
ENGINE BEARINGS

FAN MARKET

UNC
ÜNSAL CONTA

A.V.A.S

ÖZGAYD

SUPAR
MOTOR PARÇALARI

Çiçek
ENDÜSTRİ OTOMOTİV PARÇA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

NESAN
OTOMOTİV

PoverPlast
Plastik Otomotiv Ürünleri Ltd. Şti.

NEPAR

ARBEBY

KRD KARADAS
Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Şti.

HANX

AST

FDR



YEDPA YÖNETİMİNDEN ONURSAL ADIGÜZEL'E HAYIRLI OLSUN ZİYARETİ



YEDPA Yönetim kurulundan oluşan heyet, Ataşehir'e yeni seçilen Belediye Başkanı Onursal Adıgüzel'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundu, tebrik ederek başarılar dilediler. Ataşehir Belediye Başkanı olarak seçilen Onursal ADIGÜZEL ve YEDPA yönetimi, bölgemizde ki imar planları

ve genel konularda istişare etti, iş birliği hakkında görüş alışverişinde bulundular. YEDPA heyeti Başkan Salih Sami Atılğan, Yönetim Kurulu üyeleri Prof.Dr. Emre AYSU, Refik Koç, Hulusi Türker, Suat Önal, Faruk Aykan, Suat Bayram, Mustafa Öz, Fikri Demir Kıran

ve YEDPA Müdürü Erkan Aksoy'dan oluştu. Onursal ADIGÜZEL "YEDPA Ticaret Merkezi Başkanı Salih Sami Atılğan ve yönetimine, nazik ziyaretlerinden ötürü teşekkür ederiz. 30 yılı aşkın süredir ticaret hayatına katkı sağlayan merkezimizin çalışmalarını destekliyoruz", dedi.

OTOMOTİV YEDEK PARÇA SEKTÖRÜ AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2024'TE BULUŞTU

Otomotiv yedek parça ve satış sonrası endüstri sektörü, Türkiye milli iştiraki İstanbul Ticaret Odası tarafından düzenlenen Automechanika Buenos Aires 2024'te bir kere daha uluslararası profesyoneller ile buluştu. Fuarı ziyaret eden İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve YEDPA yönetim kurulu başkanı Salih Sami Atılğan, Buenos Aires Büyükelçisi Süleyman Ömür Budak ve Sao Paulo Ticaret Ateşesi Gökçen Türk ile birlikte, fuar ve sektör hakkında görüş alışverişinde bulundu.



BAMEK®

Oto Lastik Makina-Ekipman ve Tamir Malzemeleri



bismant
service & garage equipments

Türkiye Distribütörü

LASTİK
TAMİR
MALZEMELERİ



SERVİS
EKİPMANLARI



MAKİNELER



TEKNİK
SERVİS



TÜRKİYE'NİN EN GENİŞ ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ



İLETİŞİM



+090 216 471 11 19



+90 530 926 15 32



MERTOTOMOTIV2001



www.mertlastik.com



MERT OTOMOTİV

Oto Lastik Makina-Ekipman ve Tamir Malzemeleri

BIZ oto

işimiz JAPON & KOREA



HONDA



HYUNDAI



MITSUBISHI



SUZUKI



mazda





BİZ OTO YEDEK PARÇA LTD. ŞTİ.

Mimar Sinan Mah. Yedpa Tic.Merk. D Cad. No:41
Ataşehir / İSTANBUL

0216 471 29 42 - 0543 180 19 19

bizoto34@gmail.com

SİGORTA, VATANDAŞIN BİRİKİMLERİYLE ÜLKE EKONOMİSİNİN TEMİNATI

SAB Yönetim Kurulu heyeti Ayhan Çalık, Murat Atkin, Mustafa Aktaşoğlu ve Murat Arseven'den oluşan SAB Heyeti, sektörün önemli isimleri ile sektör hakkında ziyaretlerine devam ediyor. Arex Sigorta Genel Müdürü Sertem Demir, Anadolu Sigorta Genel Müdürü Mehmet Tuğtan ve ekibini ziyaret ederek, sektörün bugünü ve geleceği hakkında görüş alışverişinde bulunuyor.



Arex Sigorta Genel Müdürü Sertem Demir, Acentelerin sektörün gelişimi için çalıştıklarını ifade eden Sertem Demir, Arex Sigorta'nın gelecek için planları hakkında da SAB heyetine bilgi verdi. SAB'ın Acenteler yaptıklarını takdir ederek Acentelerin gelişimi için her türlü katkıyı sağlayacaklarını belirtti.

SAB Yönetim Kurulu heyeti, Anadolu Sigorta Genel Müdürü Mehmet Tuğtan ve ekibini ziyaretinde sektör hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. KidZania'da bölge müdürlüğü açan Anadolu Sigorta'yı tebrik eden SAB Yönetim Kurulu başkanı Ayhan Çalık, sigorta bilinirliği ve bilincine yapılan bu yatırımın önemli olduğunu ve sektörün tüm paydaşlarının bir bütün halinde birlikte çalışması gerekliliğinin önemini altını çizdi. Anadolu Sigorta Genel Müdürü Mehmet Tuğtan, sektörü hem bir sigortacı hem de bir bankacı gözüyle

değerlendirmesini öğrenme şansı buldu. Anadolu Sigorta'nın acentelerle iletişiminin her zaman olduğundan çok daha fazla önem verdikleri bir dönem olacağı bilgisini paylaştı.

“SİGORTA, VATANDAŞIN BİRİKİMLERİYLE ÜLKE EKONOMİSİNİN TEMİNATI”

SAB Sigorta Acenteleri Derneği üyesi MPA Sigorta Aracılık Hizmetleri Ltd. Şti. Murat Arseven SAB'ın her yerde evi olduğunu belirterek sektör sektör

açısından görüş alışverişlerinin önem arz ettiğini belirtti. 30 yılı aşkın geçmişi ile hizmet veren MPA sigorta, müşterilerine yönelik sundukları hizmetler açısından istikrarlı yol almak için sigortacılık alanında yenilikleri yakından takip, istikrarlı yol almanın başlıca prensibi olarak, görüş alışverişlerinin önemini vurguladı.

Arseven; tüketicinin binlerce liralık yatırımını, eşyasını sağlığını uygun prim oranlarıyla güvence altına alarak “Bireylerin gelecek güvencesi olarak edindikleri poliçelere ödedikleri primler, ülke ekonomisine de yatırım olarak geri dönüyor. Diğer bir deyişle sigorta, sadece kendi yatırımlarını değil ülke ekonomisine katkıda bulunarak geleceklerini de güvence altına alıyorlar. Bu nedenle, bu bilincin artırılması için başta sigorta sektörü olmak üzere herkes büyük görevler düşmektedir.

Murat Arseven, MPA sigortanın Türkiye'nin önde gelen sigorta şirketleri ile iş birliği yaparak uluslararası alandaki aldığı güç ve deneyim ile her durumda, müşterilerimizin yanında olduğunu belirtti.



● TRAFİKASKO

● TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI

● ÖZEL SAĞLIK SİGORTASI

MPA[®]

Sigorta Aracılık Hizmetleri



* KASKODA
SINIRSIZ
İHTİYARİ
MALİ
SORUMLULUK
TEMİNATI

- * TRAFİKASKO
- * ELEKTRİKLİ ARAÇ KASKO
- * E KASKO
- * TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI
- * ÖZEL SAĞLIK SİGORTASI
- * KONUT VE İŞ YERİ SİGORTASI
- * FERDİ KAZA SİGORTASI
- * SEYAHAT SAĞLIK SİGORTASI
- * DASK
- * NAKLİYAT SİGORTASI
- * MÜHENDİSLİK SİGORTASI
- * GENİŞ KAPSAMLI KASKO SİGORTASI
- * YABANCI SAĞLIK SİGORTASI
- * 74 YAŞA KADAR TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI (YATARAK TEDAVİ)

 TÜRKİYE SİGORTA


SİGORTA




SİGORTA





● KONUT SİGORTA


● İŞ YERİ SİGORTASI


● CEP TELEFONU SİGORTASI

 Mimar Sinan Mahallesi Üsküdar Caddesi No:1
Yedpa Tic. Mer. F Cad. No: 254 As - ATAŞEHİR / İSTANBUL


 mpasigorta

 mpasigorta

 mpa_sigorta/

 Tel: 0216 471 15 48 - 49

Faks: 0216 471 15 50

 info@mpasigorta.com

www.mpasigorta.com.tr



REMCO
Alternators, Starters & Parts



OTO ELEKTRİK YEDEK PARÇA DÜNYASI

www.vuralotomotiv.com.tr

✉ info@vuralotomotiv.com.tr

📱 vuralotoas

☎ +90 216 661 20 81

📞 +90 530 662 79 87

📍 Ferhatpaşa Mah. 18. Sk. No:53
Ataşehir / İstanbul





AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2024 OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE YAŞANAN DÖNÜŞÜME ODAKLANACAK

Otomotiv satış sonrası endüstrisinin Türkiye ve çevre ülkeleri kapsayan bölgedeki en büyük ticaret platformu Automechanika İstanbul, 23 - 26 Mayıs 2024 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. 2001 yılından bugüne kadar yarattığı iş fırsatlarıyla Türkiye'nin otomotiv sektörü ihracatının yıllık 35 milyar doların üzerine çıkmasında önemli bir rol üstlenen Automechanika İstanbul'un geçtiğimiz yıl gerçekleşen organizasyonunu tüm dünyadan 58 binden fazla sektör profesyoneli ziyaret ederken, ziyaretçi sayısı bir önceki yıla oranla yüzde 20 artış gösterdi. 2024 yılında Automechanika'nın dünya çapında 13 organizasyonu bu-

lunurken, Automechanika İstanbul'a olan uluslararası talepteki artış, fuarın küresel sektör için önemini bir kez daha ortaya koyuyor. Fuar, 2023 yılında olduğu gibi bu yıl da fuar kapasitesinin üzerinde bir ilgiye sahne oluyor.

Automechanika İstanbul, parça ve sistem endüstrisi, bakım-onarım servisleri ve mobilite çözümleri için uluslararası bir platform sunmasının yanı sıra otomotiv satış sonrası zincirinin tamamını da bir araya getiriyor. Türkiye'nin en büyük uluslararası ticaret fuarı Automechanika İstanbul, bu yıl yapay zeka teknolojisinin otomotiv endüstrisinde elektrikli araçlara bağlı olarak yarattığı değişime, gelişime ve sürdürülebilirliğe odaklanacak. Her yıl katılımcı ve ziyaretçi niteliğini biraz daha geliştiren

Automechanika İstanbul, bu yıl da markaların müşteri ilişkilerini geliştirmeleri, yeni bağlantılar kurmaları ve pazardaki konumlarını güçlendirmeleri için fırsatlar sunacak.

DÜNYANIN EN DİNAMİK PAZARI

Tüm dünyadan otomotiv endüstrisi profesyonellerini buluşturan ve dünyanın en dinamik pazarları arasında yer alan Türkiye'de gerçekleşen Automechanika İstanbul'da; parçalar ve sistemler, arıza tespit ve onarım, aksesuar ve özelleştirme, elektronik ve bağlanılabilirlik, araç yıkama ve bakım merkezi, bayi ve atölye yönetimi, alternatif sürüş sistemleri & yakıtlar ve madeni yağ kategorilerinde binlerce ürün ve hizmet grupları sergilenecek. 23-26

Mayıs tarihleri arasında 17. kez gerçekleşecek olan Automechanika İstanbul'un salonlarında firma yerleşimi için planlamalar devam ederken, bu yılki organizasyona yaklaşık 50 ülkeden 1.500 firma katılacak. Sektör devi global firmaların yer alacağı fuarın zemin hazırlayacağı iş birlikleri ile geçmiş yılların üzerinde bir iş hacmi oluşturması beklenirken, Automechanika İstanbul bu yıl da otomotiv sektörünün gelişiminde başrolü oynayacak.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI YAKLAŞIMLAR VE TRENDLER ÖN PLANDA OLACAK

Automechanika İstanbul'un 2024 organizasyonunun odağında olacak başlıklar arasında otomotiv sektörün-

de yaşanan dönüşüm, sürdürülebilirlik ve yenilikler yer alıyor. İklim krizi ve tüketici talepleri doğrultusunda tüm dünyada otomotiv sektörü sürdürülebilirliğe daha fazla odaklanırken fuarda bu yıl tedarik zinciri, istihdam ve üretim politikalarında sürdürülebilirlik odaklı yaklaşımlar ön plana çıkacak. Fuarda yapay zekâ ile birlikte otomotiv sektöründe yaşanan araçların ve iş süreçlerinin dijitalleşmesi, aktarma organlarının elektrifikasyonu ve değişen satış modelleri gibi süreçler ele alınacak. Fuarda ayrıca teşhis ve onarımdan araç yıkama, bakım ve detaylandırmaya, gövde ve boyadan yağ, madeni yağ ve yakıtlara, parça ve teknoloji çözümlerinden aksesuar ve özelleştirmeye kadar otomotiv yenileme pazarının

tüm değer zinciri boyunca yenilikleri ve trendleri yer alacak.

AUTOMECHANİKA İSTANBUL 2024 ONLINE ZİYARETÇİ KAYITLARI AÇILDI

Dünyanın farklı farklı ülkelerinden binlerce otomotiv endüstrisi profesyoneli bir araya getirecek Automechanika İstanbul'un ücretsiz ziyaretçi kaydı açıldı. Otomotiv endüstrisinde yaşanan son gelişmeleri yerinde takip etmek isteyen ziyaretçiler www.automechanika.com.tr üzerinden ziyaretçi kaydını yaptırabilecek. Fuarın çeşitli alanlarında gerçekleştirilecek etkinlik ve yarışmalarla katılımcı ve ziyaretçiler sektördeki gelişmeleri inceleme fırsatı bulurken, kişisel gelişmelerine de katkı sağlayabilecekleri içerikleri deneyimleyebilecekler.



AUTOMECHANİKA İSTANBUL' A OLAN ULUSLARARASI TALEPTEKİ ARTIŞ, FUARIN KÜRESEL SEKTÖR İÇİN ÖNEMİNİ BİR KEZ DAHA ORTAYA KOYUYOR. FUAR, 2023 YILINDA OLDUĞU GİBİ BU YIL DA FUAR KAPASİTESİNİN ÜZERİNDE BİR İLGİYE SAHNE OLUYOR.





Spare Parts for

FIESTA FOCUS MONDEO CONNECT COURIER TRANSIT



Ekonomik fiyat,
üstün
kalite

Piyasada bulunan orijinal veya
yan sanayi ürünlerin tamamını
toptan ihracat fiyatına,
toptan veya perakende
olarak satın alın.

Geniş ürün
yelpazesi ile
İşimiz
gücümüz
Ford

automechanika
İSTANBUL

SALON NO : 11-A
STAND NO : E-100

23.-26.5.2024
TÜYAP / İSTANBUL

Ayf Otomotiv Mamülleri San. ve Tic.Ltd.Şti.

Mimar Sinan Mahallesi Yedpa Ticaret Merkezi

D Caddesi No:164-165 Ataşehir / İSTANBUL

Telefon: +90 216 471 07 61 - 471 08 61

Fax: +90 216 471 09 61 E-mail: info@ayf.com.tr

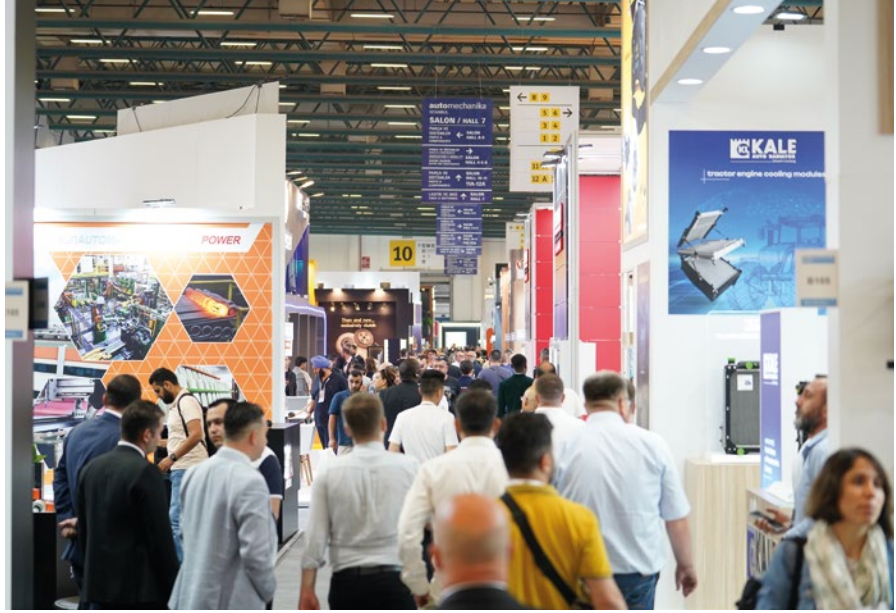
www.ayf.com.tr

Ayf
Automotive
Spare Parts

AUTOMECHANIKA İSTANBUL, OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN GELECEĞİNE DE IŞIK TUTUYOR

Türkiye, ihracatta yakaladığı başarıyı her yıl artırarak sürdürürken, ülke ihracatına 14,5 milyar dolar ile önemli katkıda bulunan otomotiv sektörü de Automechanika İstanbul 2024 ile bu rakamı daha da ileriye taşımaya hedefliyor.

Otomotiv satış sonrası endüstrisinin Türkiye ve çevre ülkeleri kapsayan bölgedeki en büyük ticaret platformu olan Automechanika İstanbul, düzenlendiği her yıl üreticilere sunduğu fırsatlarla yeni iş birliklerine zemin hazırlıyor. Sektör her geçen gün odağını yeni teknolojiler üzerine kurgularken, fuarda gerçekleşecek iş birlikleriyle de ihracat rotalarına yenilerini eklemenin yolunu açmayı hedefliyor. Kuruluş yılı olan 1978'den bu yana Türk otomotiv tedarik sanayinin temsilciliğini yürüten Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), 2001 yılında düzenlenen ilk Automechanika İstanbul fuarından beri hem fuar organizasyonuna hem de otomotiv sektörüne olan katkılarını artarak sürdürüyor. Automechanika İstanbul 2024 fuarında TAYSAD, prestij fuayedeki F02 numaralı standında ve fuarın katılımcıları arasında yer alan 47 üye firmasının katılacağı yaklaşık 4 bin metrekarelik alanı kapsayan stantlarında ürünlerini sergileyerek otomotiv endüstrisi profesyonelleriyle buluşmaya hazırlanıyor. Üretim ve ihracat hacmini geliştirerek her yıl istikrarlı olarak büyüyen Türkiye otomotiv sektörü, 2023 yılında 112 ülkeye ürünlerini ulaştırarak 2022'ye kıyasla ihracatını %13 artırırken, ulaştığı 35 milyar dolarlık rakamla da ihracatta ilk sırayı almayı başardı. Ulaşılan bu rakamın 20,5 milyar dolarının ana sanayi, 14,2 milyar dolarının da tedarik sanayi olarak gerçekleştiğine değinen Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, TAYSAD ve sektörün geçen



yıl göstermiş olduğu performans hakkında şunları söyledi: "2023 yılı TAYSAD açısından bakacak olursak çok yoğun geçti. Üye sayımız 520'lere ulaştı ve böylelikle esasında otomotiv tedarik sanayinin yaklaşık %90'ını temsil eder duruma geldik. Hep bahsettiğimiz çatı, referans kuruluş olma konusunda etkinliklerimizle bunun altını çizmiş durumdayız. 2023 sektörün geneline bakarsak iyi bir seneydi. Tahminimizin üzerinde performans gösterdiğimiz bir dönem olarak öne çıktı. 2023 yılını 1 milyon 570 bin araç üretimi ve iç pazarda 1 milyon 270 bin adetlik araç satışı ile kapattık. Otomotiv tedarik sanayi olarak 190 ülkeye 14,2 milyar dolarlık ihracat yaptık. Araç satışları ile toplam ihracatımız ise 2023 senesinde 35 milyar dolara ulaştı. 2 milyon 250 bin adet olan üretim kapasitemizin yüzde 74'ünü kullandık. Sektör

olarak kapasite kullanım oranlarımızı artırırsak dünya sıralamasındaki yerimizi daha da yükseltebiliriz. "

"HEDEFİMİZ DÜNYADA İLK 10 ARASINA ÇIKMAK"

Uluslararası raporların öngörülerine göre 2024 ve 2025 dünya otomotiv sektöründe zorluklar yaşanacağına dikkat çeken Saydam, sektörün geleceğe yönelik beklentileri hakkında şöyle konuştu: "Otomotiv sektörüne yönelik öngörülerini yayımlayan uluslararası kuruluşlar 2024 ve 2025 yılının zor geçeceği konusunda hemfikirler. TAYSAD olarak zorlu geçecek olan dönem için gerekli stratejileri tek tek çalışıyoruz. TAYSAD strateji ve vizyon-misyon çalışmalarında ülkemiz otomotiv sektörünü ilk 10'a çıkarma hedefi koyduk ve şu anda da bu hedefin sektördeki tüm paydaşlar tarafından sahiplenilmesini büyük bir



mutlulukla takip ediyoruz. Sektörümüz 2024 yılıyla beraber değişimi daha açık kucaklamak zorundadır. Teknolojinin gelişimi bireysel ve sosyal yaşamın her noktasını yeniden şekillendiriyor. Bunun yanında sektörümüz değiştikçe, Dernek olarak evrim geçiriyor, 500'ün üzerindeki üyemizi her platformda temsil ediyor, gerçekleştirdiğimiz ve gerçekleştirmeyi planladığımız faaliyetlerimizle üyelerimizin değişime uyumunu hızlandırmaya çalışıyoruz. Automechanika İstanbul fuarının düzenlendiği ilk yıl olan 2001'den bu yana fuara katılım sağlayan TAYSAD üyelerinin sayısı ve fuarda ürünlerini sergiledikleri alan büyüklüğü de her geçen gün artmaktadır."

FUAR YENİ FIRSATLAR SUNUYOR

Otomotiv endüstrisi zincirinin tamamını bir araya getiren yapısıyla Automechanika İstanbul'un sektöre önemli katkılar sunduğuna değinen Saydam, "Automechanika İstanbul, Türkiye'nin otomotiv endüstrisindeki en önemli platformlarından birisi. Sektördeki son gelişmeleri, yenilikleri ve teknolojik ilerlemeleri bir araya getirerek ziyaretçilerine benzersiz bir deneyim sunmaktadır. Üyelerimizin fuara gösterdiği ilgi ve katılım, TAYSAD'ın sektördeki etkin rolünü bir kez daha ortaya koymaktadır. Bu fuar, sadece iş bağlantıları kurmak için değil, aynı zamanda sektörümüzün ortak çıkarlarını savunmak, yeni



iş birlikleri oluşturmak ve sektörümüzün geleceğini şekillendirmek için önemli bir fırsat sunmaktadır. TAYSAD olarak, bu önemli etkinliğin her yıl daha da büyüerek devam etmesini diler, fuara katılan tüm firmalara başarılı ve verimli bir etkinlik geçirmelerini temenni ederim" sözlerini aktardı.

AUTOMECHANİKA İSTANBUL 2024 OTOMOTİV SEKTÖRÜNDEKİ DEĞİŞİMİ ODAĞINA ALACAK

Uluslararası otomotiv satış sonrası endüstrisini bir araya getiren Automechanika İstanbul'un yeni gelişen teknolojilerin yarattığı değişime, gelişime ve sürdürülebilirliğe odaklanacağı bir sonraki buluşması 23-26 Mayıs 2024 tarihleri arasında 17. kez İstanbul TÜYAP'ta gerçekleşecek. Fuarda otomotiv satış sonrası değer zincirinin tamamının bir araya geleceğinin altını çizen Fuar Direktörleri Ceyda Alp Acımış ve Can Berki, 2024 fuarı ile ilgili yaptıkları ortak değerlendirmede, "Fuarımız otomotiv satış sonrası ürün ve hizmetleri endüstrisi için uluslararası bir platform sunuyor. Bu yıl gerçekleşecek organizasyonumuzda; parça ve sistemler, arıza tespit ve onarım, aksesuar ve özelleştirme, elektronik ve bağlantılabilirlik, araç yıkama ve bakım merkezi, bayi ve atölye yönetimi, alternatif sürüş sistemleri ve yakıtlar, madeni yağ gibi kategorilerde binlerce ürün ve hizmet grupları sergilenecek. Sektör



devi global firmaların yer alacağı fuarımızda bu yıl iş hacmi geçmiş yıllardan da üzerine çıkacak. Bu doğrultuda katılımcı firmalarımıza dünyanın farklı bölgelerinden gelen satın alma profesyonelleriyle yeni iş birlikleri gerçekleştirmeleri için zemin hazırlayacağız. Otomotiv endüstrisinin geleceğine ışık tutan yapımızla sektörde yaşanan dönüşümü, sürdürülebilirliği ve yenilikleri ele alacağız. Otomotiv sektöründe cinsiyet eşitliğine ve kadın istihdamına odaklanan, düzenlendiği yıllarda gördüğü yoğun ilgiyle birlikte artık Automechanika Academy programıyla özdeşleşen "Equality 4 Business" söyleşi programındaki katkıları için de TAYSAD'a tekrar teşekkürlerimizi sunarız ." sözleriyle yorumlarını ilettiler.

Automechanika İstanbul 2024 için online ziyaretçi kayıtları devam ediyor. Dünyanın farklı farklı ülkelerinden binlerce otomotiv endüstrisi profesyoneli bir araya getirecek Automechanika İstanbul'un ücretsiz ziyaretçi kayıtları devam ediyor. otomotiv endüstrisinde yaşanan son gelişmeleri, şu anda 2023 fuarına göre %56 oranla daha fazla ziyaretçi kaydı olan fuarda takip etmek isteyen ziyaretçiler www.automechanika.com.tr üzerinden ziyaretçi kaydını yapabiliyor. Fuarın çeşitli alanlarında gerçekleştirilecek etkinlik ve yarışmalarla katılımcı ve ziyaretçiler sektördeki gelişmeleri inceleme fırsatı bulurken, kişisel gelişimlerine de katkı sağlayabilecekleri içerikleri deneyimleyebilecekler.

YOLUNUZU RAKİPSİZ KALİTEYLE AYDINLATIN



Daima Yeniliklerin Öncüsü



"20Yıllık tecrübemizle,değişmeyen kalite ve daima en iyi performans"

Toptan Satış ve Bayilik için iletişime geçin!

Instagram: [stark_turkey](https://www.instagram.com/stark_turkey)

Website: www.starkautomotive.com.tr

Location: Ferhatpaşa mh.29.Sok.No:56
34779 Ataşehir / İSTANBUL
Phone: +90 0554 206 0606



TMG GROUP

www.tmggroup.com.tr
"Innovation in trade"

OTOMOTİV LED AYDINLATMA ÜRÜNLERİ

Türkiye'nin lider ve öncü firması TMG GROUP, Otomotiv aydınlatma sektöründe 20 yıllık tecrübesiyle Çin'deki geniş üretim ağı ve tedarik zinciriyle kapınıza teslim ürünler sunar.

Sizin markanızla, Size özel ambalaj tasarımlarıyla!

YÜKSEK KALİTE

EKONOMİK FİYATLAR

GARANTİLİ ÜRÜNLER



+90 542 231 00 00

www.tmggroup.com.tr

Ferhatpaşa mh.29.Sok.No:56 34779 Ataşehir / İSTANBUL

TOBFED AUTOMECHANIKA İSTANBUL 2024'TE GELECEĞE ODAKLANIYOR

Otomotiv sektörü, üretim ve ihracat hacmini her geçen gün artırarak Türkiye'nin dış ticaretinin gelişmesine ve ekonomik büyümesine katkıda bulunurken, otomotiv satış sonrası endüstrisi Türkiye ve çevre ülkeleri kapsayan bölgedeki en büyük ticaret platformu Automechanika İstanbul'da buluşacak.

Türkiye'nin en büyük uluslararası ticaret fuarı Automechanika İstanbul 23-26 Mayıs 2024 tarihleri arasında İstanbul'da 17. kez otomotiv endüstrisine kapılarını açacak. Otomotiv satış sonrası değer zincirinin tamamının bir araya geleceği fuarda binlerce ürün ve hizmet grubu sergilenecek. Otomotiv endüstrisi elektrikli araç ve çözümleri üzerinden gelişmesini sürdürürken, teknoloji ve yenilikçi çözümler odağında kendisini geliştiren satış sonrası hizmet sağlayıcıları da Automechanika İstanbul ile geleceğe odaklanıyor.

FUARA HAFTALAR KALA SEKTÖR TEMSİLCİLERİ YOĞUN İLGI GÖSTERİYOR

Türkiye Araç Satış Sonrası Hizmetler Federasyonu TOBFED Başkanı Serkan Bakırtaş, Automechanika İstanbul'un otomotiv hizmet sağlayıcıları için önemli bir buluşma olmasının yanı sıra, sektörün gelişmesinde de büyük katkısının olduğunu belirterek "Automechanika İstanbul fuarının sektörümüz açısından büyük ve önemli bir etkinlik olduğunu düşünüyoruz. Automechanika İstanbul her yıl otomotiv sektörünün tüm paydaşlarını bir araya getirerek, iş birliği ve iş geliştirme açısından önemli katkılarda bulunurken, aynı zamanda hem yeni ürün ve hizmetlerin tanıtılabildiği hem de sektördeki gelişmelerin takip edildiği bir platform sunuyor. Fuar, firmalarımızın yeni müşterilerle buluşmasına ve yurt dışı pazarlara açılmasına yardımcı oluyor. Ayrıca, fuar kapsamında düzenlenen çeşitli etkinlikler ve konferanslar, sektördeki son teknolojik gelişmelerin ve trendlerin paylaşılmasına imkan sağlıyor" dedi.



TOBFED, KADIN İSTİHDAMINI TEŞVİK EDECEK UYGULAMALARA YER VERECEK

Otomotiv satış sonrası değer zincirinin tamamını bir araya getirmesi ve iş birliklerine zemin hazırlaması nedeniyle sektör temsilcilerinin fuara yoğun ilgi gösterdiğine değinen Bakırtaş, fuarda gerçekleştirecekleri etkinlikler hakkında şunları söyledi; "Automechanika İstanbul fuarının sektördeki gelişmeleri paylaşması ve farklı birçok fırsatı sunması nedeniyle sektör temsilcileri fuara büyük ilgi gösteriyor. TOBFED olarak fuarda birçok etkinliğe yer vereceğiz. TOBFED standında, federasyonun faaliyetleri hakkında bilgi verecek, sektöre ilişkin güncel bilgiler paylaşacağız. Yanı sıra geçmiş fuarlarda yaptığımız ve bu yıl 3.cüsü düzenlenecek 'TOBFED Ustalar Yarışıyor' yarışmasının formatında değişiklik yaparak, bu yıl bu yarışmayı "Kadın Ustalar Yarışıyor" adı ile ger-

çekleştireceğiz. Formatı yenilememizin amacı kadın istihdamını teşvik etmek, toplumsal cinsiyet eşitliğini konusunda farkındalık yaratmak ve kadınların iş kurmasını teşvik etmek oldu. Ayrıca, fuar kapsamında düzenlenecek konferans ve seminerlerde TOBFED üyeleri sektör uzmanlarının yanında konuşmacı olarak yer alacak ve ziyaretçilere sektördeki gelişmeler hakkında bilgi verecek.

"NİTELİKLİ ELEMAN YETİŞTİRME ÇALIŞMALARINA HIZ VERECEĞİZ"

Sektörün geçmiş yıllardaki performansı ve geleceğe yönelik projeksiyonları hakkında değerlendirmelerde bulunan Bakırtaş, "TOBFED olarak bünyemizde 13 derneğimiz var. Araç folyodan servis bakıma, elektrikli araçlar ve mobiliteden araç yıkama ve bakım hizmetlerine kadar birçok derneği bünyemizde bulunduruyoruz. 2022 yılı, küresel tedarik zinciri ve hammadde fiyatlarının-

daki dalgalanmaların etkisiyle otomotiv yan sanayi sektörü için zorlayıcı bir yıl oldu. Buna rağmen sektörümüz, güçlü bir üretim ve ihracat performansı göstererek bu zorlukları büyük ölçüde aşmayı başardı. Sektör olarak üretim ve ihracatta önemli bir büyüme kaydettik. 2023 yılında da bu rüzgarı arkamıza alarak büyüme kaydettik. 2024 yılı için ise sektör olarak beklentilerimiz ve hedeflerimiz oldukça iyimser. Otomotiv üretiminin ve ihracatının artması, sektörün büyümesini ve gelişmesini de beraberinde getirecek. Sektör olarak 2024 yılına ilişkin başlıca hedeflerimiz, üretimde ve ihracatta var olan artışı devam ettirmek, yeni pazarlara açılmak, sürdürülebilir üretim ve inovasyona yatırım yapmak ve nitelikli iş gücü yetiştirmek. Derneklerimizle birlikte bir yandan sektörümüzün gelişimi için çabalarken diğer yandan da sektöre nitelikli personel yetiştirmek için gayret gösteriyoruz.”

Automechanika İstanbul: Otomotivde dönüşüm ve yeniliklerin çıkış noktası İmalat endüstrisi, tamir atölyeleri ve otomotiv ticareti için uluslararası bir platform sunmasının yanı sıra otomotiv satış sonrası değer zincirinin tamamını bir araya getiren Automechanika İstanbul, 23–26 Mayıs 2024 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi’nde düzenlenecek. Fuarın bu yıl da yeni iş birliklerine zemin hazırlayacağını altını çizen Automechanika İstanbul ekibi, “Automechanika, tüm dünyada önemli bir buluşma noktası. İstanbul’da gerçekleşen organizasyonumuz Türkiye’nin otomotiv ihracatının yıllık 35 milyar doların üstüne çıkmasına önemli bir rol üstleniyor. Geçtiğimiz yıl Automechanika İstanbul’da 41 ülkeden 1437 katılımcı firma ve 10 ülke pavilyonu yer alırken, tüm dünyadan toplamda 58.024 sektör profesyoneli fuarımızı ziyaret etti. Bu yıl da fuarımızın tüm

alanlarında sektörde yaşanan dönüşümü ve yenilikleri yansıtacağız. Ayrıca sektörü yakından ilgilendiren sürdürülebilirlik teması da odak noktamızda olacak.” sözlerini paylaştı. Kapsamlı etkinlik programı ile Automechanika İstanbul bir ticaret fuarından çok daha fazlasını sunuyor Tüm dünyadan binlerce otomotiv endüstrisi profesyonelinin ziyaret edeceği Automechanika İstanbul 2024 fuarında sergilenen onlarca kategorideki ürün ve hizmetlere ek olarak, fuar boyunca devam edecek sunum, söyleşi, eğitim, atölye, yarışma ve sosyal etkinliklerle tüm katılımcı ve ziyaretçilerin fuarı tam anlamıyla eksiksiz bir şekilde deneyimlemesi planlanıyor. 2023 yılında 41 ülkeden 1.437 katılımcı firma ve 58.024 ziyaretçi ile Türkiye’nin en büyük uluslararası ticaret fuarı olma niteliğini taşıyan Automechanika İstanbul, 2024 yılında da Türkiye’nin otomotiv ihracatına yön vermeye hazırlanıyor.



HİDROLİK, PNÖMATİK, RAKOR ve HAVALI FREN SİSTEMLERİ



📍 Mimarsinan Mahallesi YEDPA Ticaret Merkezi
A Caddesi AS/75 Ataşehir / İstanbul
☎ 0532 266 42 78 - 0216 632 57 12
✉ cemilergun.57@hotmail.com

OTOMOTİV YAN SANAYİ 3 AYDA 3,7 MİLYAR DOLARLIK ÜRÜN İHRAÇ ETTİ

Türkiye'den ocak-mart döneminde 3 milyar 731 milyon 612 bin dolarlık otomotiv yan sanayi ürünü ihraç edildi. Yan sanayide en fazla ihracat yapılan ülkeler listesinde ilk sırada Almanya yer aldı.

U ludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği verilerinden yapılan derlemeye göre, 2024'ün ilk çeyreğinde otomotiv yan sanayisinde 190'dan fazla ülke, serbest bölge ve özerk bölgeye dış satım gerçekleştirildi. Geçen yılın ilk 3 ayında 3 milyar 614 milyon 610 bin dolar olan yan sanayi ihracatı, 2024'ün aynı döneminde yüzde 3,24 artarak 3 milyar 731 milyon 612 bin dolara ulaştı. Bu sene 3 ayda 9 milyar 132 milyon 431 bin dolar olan otomotiv endüstrisinin toplam dış satışının yüzde 40,9'unu yan sanayi ürünleri oluşturdu.

ALMANYA'YA 836,5 MİLYON DOLARLIK YAN SANAYİ İHRACATI

Yan sanayide en fazla ihracat yapılan ülkelere bakıldığında ilk sırada otomotiv sektörünün ana pazarı Almanya yer aldı. Almanya'ya 3 aylık yan sanayi ihracatı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5,8 azaldı. Geçen yılın ocak-mart aylarında Almanya'ya 888 milyon 544 bin dolar olan yan sanayi ihracatı, bu sene aynı dönemde 836 milyon 519 bin dolara düştü. En büyük ikinci pazar Fransa'ya artış yüzde 7,82 olarak kayıtlara geçti. 2023'ün ilk çeyreğinde 228 milyon 295 bin dolarlık yan sanayi ihracatının yapıldığı Fransa'ya bu sene aynı dönemde 246 milyon 155 bin dolarlık ürün satıldı. Üçüncü sırada yer alan ABD'ye yan sanayi ihracatı yüzde 20,42 artış göstererek 202 milyon 744 bin dolardan 244 milyon 150 bin dolara



çıktı. Bu dönemde İtalya'ya yüzde 5,5 azalışla 224 milyon 752 bin dolar, Rusya'ya yüzde 2,5 düşüşle 214 milyon 148 bin dolarlık ihracat yapıldı.

ROMANYA'YA YÜZDE 56 İHRACAT ARTIŞI

İlk çeyrekte Birleşik Krallık'a yapılan yan sanayi ihracatı yüzde 9,27 yükselişle 170 milyon 289 bin dolardan 186 milyon 75 bin dolara yükseldi.

En çok ihracat yapılan 7'nci ülke olan Romanya'ya yan sanayi ihracatı yüzde 56,1 artış gösterdi. Romanya'ya geçen yılın ilk çeyreğinde 117 milyon 217 bin dolar olan yan sanayi ihracatı, bu senenin aynı döneminde 182 milyon 971 bin dolara çıktı. Polonya 166 milyon 87 bin dolarla 8'inci, İspanya 157 milyon 268 bin dolarla 9'uncu, Belçika 89 milyon 268 bin dolarla en çok yan sanayi ihracatı yapılan 10'uncu ülke oldu.

OTOMOBİLİNİZ İÇİN HERŞEY...



sentinel
▶ technology

LEADER
CAR ACCESSORIES



FRESHWAY

The best one for your car!..
SUNPLEX
Sport



Detaylı Bilgi
(0216)

471 15 59

AMPÜL HALOGEN AMPÜL LED AMPÜL XENON AMPÜL MİNYATÜR AMPÜL BEYAZ IŞIK OTO GÜVENLİK ALARM MERKEZİ KİLİT SÜRGÜLÜ KAPI MODÜLÜ
CAM KALDIRMA MODÜLÜ AYNA DIŞ İÇ ANTEN GRUBU ÜST BAGAJ TAŞIYICILARI BRANDA 4X4 TİCARİ MOTOSİKLET CAM FİLMİ CAM RÜZGARLIKLARI
ÇİFT TARAFLI BANT ÇAKAR LAMBALAR SPOR DİREKSİYON FOLYO FOSFOR FOLYO ARAÇ KAPLAMA FOLYO KAPUT KORUMA TEPE LAMBALARI
JANT KAPAKLARI KORNA SİREN KOL DAYAMA KOKU OTO BAKIM ÜRÜNLERİ ARACA ÖZEL KROM ÖN ARKA YAN KORUMA KRİKO KOMPRESÖR
MAUN KAPLAMA MÜZİK SİSTEMLERİ HOPARLÖR CD/USB/MP3 PARK SENSÖRÜ KAMERA 3D PASPAS PASPAS ÜNİVERSAL ARACA ÖZEL BAGAJ PASPASI
ARACA ÖZEL PEDAL SETLERİ SİLECEK SÜPÜRGESİ SİS LAMBALARI ŞERİT LED RULO TELEFON TUTACAKLARI TRAFİK SETLERİ YANGIN SÖNDÜRÜCÜLERİ ZİNCİR
KOLTUK KILIFI

BESCHER

AUTO SPARE PARTS

- RENAULT
- FIAT
- PEUGEOT
- VOLKSWAGEN
- OPEL
- FORD



BESCHER OTOMOTİV İTHALAT İHRACAT İNŞ. SAN. LTD. ŞTİ.



Tel : 0216 999 45 76

Cep: 0532 546 18 50



MİMAR SİNAN MAH. YEDPA TİC. MERK. F CAD. NO:58 ATAŞEHİR / İSTANBUL



www.bescherauto.com



bescher@bescherauto.com



**"EN İYİ OLANI
YAPIYORUZ"**



Oto yedek parçada **NEIMAN markalı ürünleri
ile Uygun Fiyat, Kalite ve Garanti veriyoruz.**

 www.bescherauto.com

İSTANBUL TİCARET ODASI OTOMOTİV İHTİSAS KOMİTESİ TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

İstanbul Ticaret Odası Otomotiv İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılgan'ın başkanlığında, İTO Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Sektörel güncel gelişmelerin masaya yatırıldığı toplantıda, elektrikli otomobillerin enerji sistemleri hakkında sunum yapıldı. Ayrıca, araç muayene ve tescil işlemlerinde motor numarası şartı ve mevzuatta eş değer parça tanımının yapılması konusu ile araç kiralama da yaşanan sorunlar ve beklentiler masaya yatırıldı.



Asya Otomotiv
San.Tic.Ltd.Şti

AĞIR VASITA ARAÇLARIN HAVALI FREN SİSTEMLERİ

2010 yılından bu yana havalı fren sistemleri için yedek parça tedarik ve sistemlerin yenilenmesi hususunda yurt dışından OEM ürünler tedarik etmekteyiz.



KNORR-BREMSE

WABCO

Haldex



KONGSBERG
AUTOMOTIVE



Mercedes-Benz

IVECO



DAF



SCANIA



RENAULT



Asya Otomotiv
San.Tic.Ltd.Şti



Mimar Sinan Mah. YEDPA Ticaret Merkezi
Cadde: G, No: 164 Ataşehir - İSTANBUL



+90 537 052 59 61
+90 532 623 57 61



yusufduzenli@asyafrensistemleri.com
operasyon@asyafrensistemleri.com



www.asyafrensistemleri.com

KAPO
OTO KLİMA YEDEK PARÇALARI



Kalite ve güvenin adı...

OTO KLİMA

KOMPRESÖR
KONDANSER / RADYATÖR
EVAPARATÖRLER
GAZ DOLUM CİHAZLARI
ATF / ŞANZİMAN MAKİNELERİ
GAZLAR / SOĞUTUCU AKIŞKANLAR
KASNAK
BOBİN
PLATE
DRİER / KURUTUCU FİLTRE
KONTROL VALFLER / FLATÖRLER
SİBOP/ SİBOP İĞNELER/ KAPAKLAR
MÜŞÜRLER
KLİMA SETİ
GÖZETLEME CAMI

EXPANSİYON VALFLER
FAN MOTORU
REKORLAR
ORİNG / PUL
KEÇELER
YAĞLAR / KLİMA YAĞLARI
HORTUMLAR
POLEN FİLTRELERİ
RULMAN / BİLYE
KOMPRESÖR KAPAKLARI
CONTALAR
TERMOSTAT / VALF / RÖLE
REZİSTANS
SERVİS EKİPMANLARI
GAZ DOLUM CİHAZI YDK.PRÇ

BRAKETLER
KOMPRESÖR BAĞLANTI ELEMANI
AÇMA KAPAMA DÜĞMELERİ
HAVALANDIRMA IZGARA PANELİ
ELEKTRİK MALZEMELERİ
HORTUMLAR / GAZ ŞARJ HORTUMLARI
VANALAR / JAKLAR
KALORİFER TEMİZLEME CH.YDK.PR
DEMİRBAŞ
ATF / YEDEK PARÇALARI
SOKETLER
YIKAMA CİHAZI / KLİMA
OZON MAKİNELERİ
EL ALETLERİ VE YEDEKLERİ
KALORİFER TEMİZLEME CİHAZLARI
ISITICILAR

KAPO
OTO KLİMA YEDEK PARÇALARI

ess
ENDÜSTRİYEL SOĞUTMA SANAYİ VE TİC. LTD. ŞTİ.

DENSO

DELPHI

HCC

MAHLE

Valeo

KL KALE
OTO RADYATÖR

CAN OTO YEDEK PARÇA SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

📍 Mimar Sinan Mah. Üsküdar Cad. YEDPA Tic. Mrkz. D Cad. No:106-107-108 Ataşehir / İstanbul

☎ +90 (216) 471 10 11

+90 542 467 41 19

info@canoto.net

www.canotoklima.com



GAZ DOLUM CİHAZLARI

Klima kompresörü, klima gazını sıkıştırıp basıncı artırarak parçaları hareketlendirir, motordan krank kazınacağı ve kayışla alır. Kompresör soğutucu maddenin basıncını yükseltir.



KOMPRESÖRLER

Klima kompresörü, klima gazını sıkıştırıp basıncı artırarak parçaları hareketlendirir, motordan krank kazınacağı ve kayışla alır. Kompresör soğutucu maddenin basıncını yükseltir.



KONDANSATÖRLER ve EVAPORATÖRLER

Klima kompresörü, klima gazını sıkıştırıp basıncı artırarak parçaları hareketlendirir, motordan krank kazınacağı ve kayışla alır. Kompresör soğutucu maddenin basıncını yükseltir.



KLİMA GAZI

Klima kompresörü, klima gazını sıkıştırıp basıncı artırarak parçaları hareketlendirir, motordan krank kazınacağı ve kayışla alır. Kompresör soğutucu maddenin basıncını yükseltir.



KLİMA MALZEMELERİ VE ALETLERİ

Klima kompresörü, klima gazını sıkıştırıp basıncı artırarak parçaları hareketlendirir, motordan krank kazınacağı ve kayışla alır. Kompresör soğutucu maddenin basıncını yükseltir.



ATF OTOMATİK ŞANZİMAN YAĞ DOLUM

ATF Otomatik şanzıman yıkama ve yağ dolma cihazı.

b4b Kurulum

www.canotoklima.com

TOPTAN SATIŞ
İTHALAT
İHRACAT



+90 542 467 41 19

OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ AUTOMECHANIKA İSTANBUL'A HAZIRLANIYOR

Geçtiğimiz yıl 35 milyar dolar ile ülke ihracatından %13'lük pay alan otomotiv sektörü, kıtaların buluşma noktası Automechanika İstanbul'da yenilikçi ürün ve çözümlerini tanıtırken, yeni iş birliklerine de odaklanacak.

Otomotiv endüstrisi elektrikli araç ve çözümleri üzerinden gelişmesini sürdürürken, teknoloji ve yenilikçi çözümler odağında kendisini geliştiren Türk üreticiler de Automechanika İstanbul ile geleceğe odaklanıyor. Automechanika İstanbul'un sektörün en önemli fuarı olduğunun altını çizen Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Özçete, "Dernek olarak fuarın yıllardır ana destekçilerinden biriyiz. Automechanika İstanbul hem bizim için hem de üyelerimiz için çok değerli bir fuar. Automechanika İstanbul firmaların, müşterileri ile ilişkilerini geliştirmek, yeni bağlantılar kurmak ve dolayısıyla pazardaki konumunu güçlendirmek için çok büyük bir fırsat yaratıyor. Geçtiğimiz yıl 130 civarı üyemiz ile fuara katılım sağladık ve tüm üyelerimizden olumlu yönde geri bildirimler aldık." Özçete, "Automechanika İstanbul, üyelerimizin bir taraftan sektördeki yenilikleri sergilemelerine ve tanıtmalarına imkân sağlarken, diğer taraftan da iş bağlantıları kurmalarına ve networking yapmalarına olanak tanıyor. Bununla birlikte otomotiv satış sonrası sektöründeki pazar koşullarını inceleme ve gelecekteki trendleri belirleme fırsatı da sunuyor. Böylelikle katılımcılar, rakiplerinin ve sektördeki diğer oyuncuların stratejilerini analiz ederek iş kararlarını destekleyecek verilere erişebiliyorlar. Ayrıca fuar kapsamında üyelerimizle birlikte çeşitli etkinlikler gerçekleştiriyoruz. Sektör adına oldukça verimli geçen fuar boyunca gerek uluslararası konferanslar



gerekse çeşitli etkinlikler ve paneller gerçekleştiriyoruz. Bu sayede katılımcılar ve ziyaretçiler sektördeki en son gelişmeler hakkında bilgi edinebiliyor ve uzmanlarla etkileşimde bulunma fırsatını da yakalıyorlar." sözleri ile Automechanika İstanbul'un sektör için önemini yorumladı.

"MOBİLİTEDE İNOVASYON ÖN PLANDA"

"Otomotiv endüstrisinde faaliyet veren ihracatçı firmalarımız, ürünlerini 2023 yılında tam 112 ülkeye ulaştırmayı başardı." sözleriyle 23-26 Mayıs 2024 tarihleri arasında bu yıl 17. kez düzenlenecek Automechanika İstanbul fuarının, otomotiv satış sonrası değer zincirinin tamamını bir araya getireceğinin altını çizen Özçete, "Automechanika'nın gerçekleştirdiği birçok ülkede üyelerimiz fuara katılım gösteriyor. İstanbul'da düzenlenen organizasyona ise büyük

önem veriyoruz. Fuar, her yıl sağladığı yeniliklerle sektörümüze önemli katkılar sunuyor. 2024 yılı özelinde ve gelecek yıllarda otomotiv satış sonrası sektörünü etkileyen konuların başında, elektrikli ve otonom araçlar için gerekli yedek parçaların üretimi, dijitalleşme, otomasyon ve robotik kullanımının yaygınlaşması gibi birçok önemli konu başlığı bulunuyor. Automechanika İstanbul 2024, bu yıl da sergilenen ürün ve hizmetlere ek olarak otomotiv endüstrisi profesyonelleri için tüm bu teknolojik gelişmelerin paylaşılacağı bir ortam sunacak. Bu anlamda fuardaki yenilik ve etkinliklerin bizler açısından oldukça faydalı olacağını söyleyebiliriz." sözleriyle yorumlarını paylaştı.

"İŞ'TE BALANS" PROJESİ KAPSAMINDA ÖĞRENCİLERİ FUARA DAVET EDİYORUZ

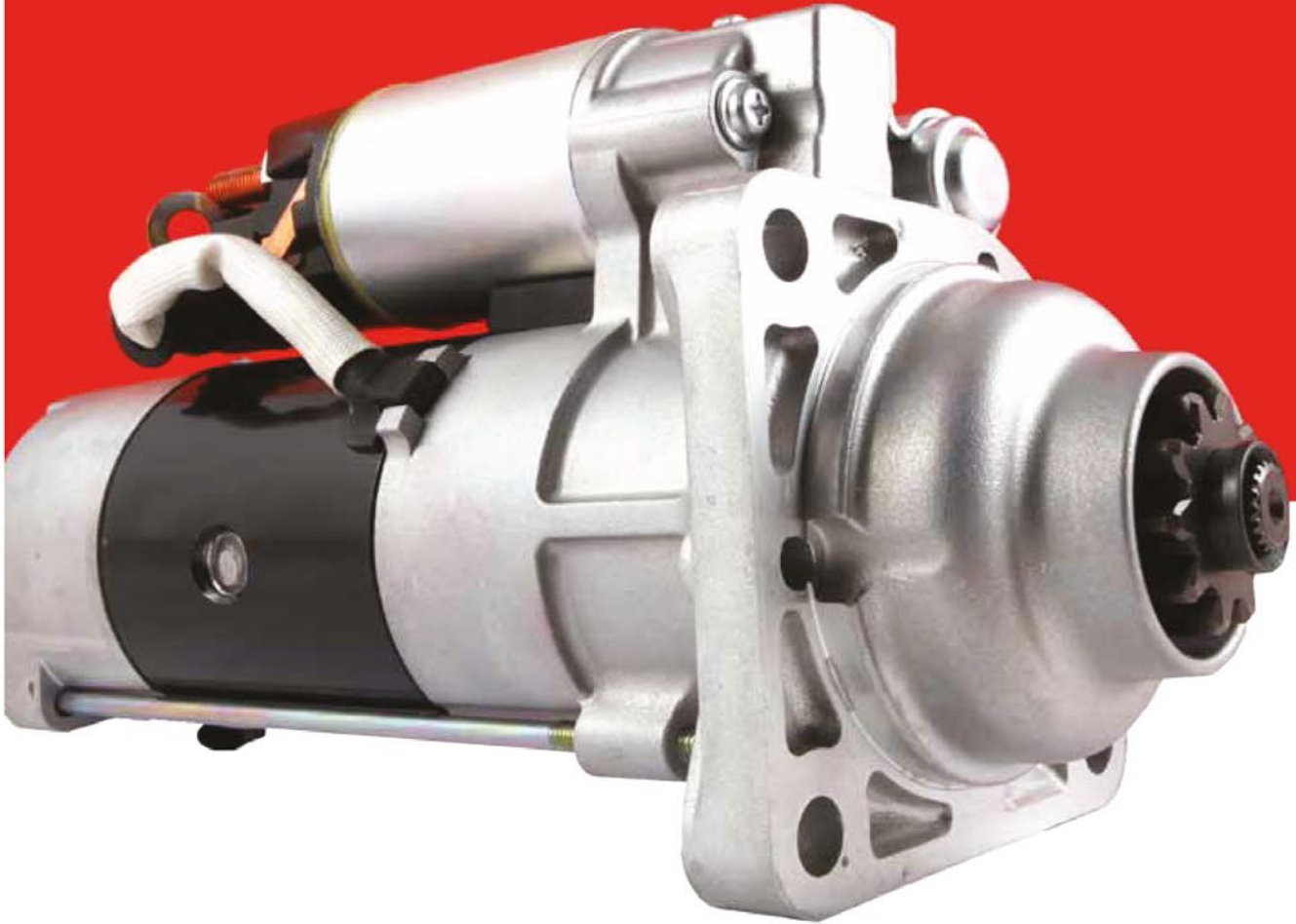
Sözlerine dernek olarak hayata geçirdikleri "İş'te Balans" projesi kapsamındaki çalışmalar ile devam eden Özçete, "Eğitilmiş öğrencileri sektörümüzde daha fazla görebilmek, onlarla daha kolay ve daha hızlı iletişim kurabilmek adına İş'te Balans projesini başlattık. Bu proje ile sektörümüzdeki kadın çalışan istihdamını artırmayı da amaçlıyoruz. Bu doğrultuda çalıştığımız öğrencilerin her yıl fuara katılımını sağlayarak, onları firmalarla bir araya getirerek ve panellerimize davet ederek sektörü tanımalarını da sağlıyoruz. Böylelikle onlar da bir yandan fuarı tanırken diğer yandan da üyelerimiz ile iletişim kuruyorlar. Bu yıl da proje kapsamında öğrencileri Automechanika İstanbul'da ağırlayarak onların geleceğine ışık tutmayı planlıyoruz" dedi.



Baykuşoğlu Mitsubishi OE Units



**MITSUBISHI
ELECTRIC**



Baykuşoğlu
OTOMOTIV TİCARET ve SANAYİ A.Ş.

www.baykusoglu.com.tr



**MITSUBISHI
ELECTRIC**

AUTHORISED DISTRIBUTOR

Main Office: Mimar Sinan Mah. Yedpa Ticaret Merkezi
C Cad. No: 19 Ataşehir / İSTANBUL / TURKEY
Phone: +90 216 471 78 76 Fax: +90 216 471 17 72
E-mail: info@baykusoglu.com.tr
EXPORT DEPARTMENT: export@baykusoglu.com.tr



2024

AUTOMECHANIKA

FUAR STANDINIZ HAZIR MI?



MİSAFİRLERİNİZİ, KATILIMCISI OLDUĞUNUZ BU FUARDA SİZE ÖZEL TASARIMLA HAZIRLANMIŞ STANDINIZDA AĞIRLAMAK İSTEMEZ MİSİNİZ? BLC MİM DİZAYN OLARAK UZMAN KADROSU, 15 YILLIK TECRÜBESİ İLE SİZLERE ERKEN TESLİMAT GARANTİSİ VE KALİTELİ HİZMETİ SUNACAĞINDAN EMİN OLABİLİRSİNİZ.

STANDINIZI ANAHTAR TESLİM OLARAK HAZIRLIYORUZ.

TASARIMLARIMIZ ÜCRETSİZDİR.
TEKLİF İÇİN LÜTFEN İLETİŞİME GEÇİNİZ.

- ✓ AHŞAP ÖZEL TASARIM STAND
- ✓ MAXIMA SİSTEM TASARIM STAND

CONTACT US

+90 532 575 0555
info@blcmimarlik.com
irfan@blcmimarlik.com





OTOERKAN YEDEK PARÇA
SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

MOTOR GURUBU



SANZIMAN GURUBU



FREN AKSAMI



FORD OTO YEDEK PARÇA

GENİŞ ÜRÜN GRUBU

lennox

VOX

Throne

VASU

MAXTEL

ACHR

FANTECH

YEDEK PARÇA SEKTÖRÜNDE 45 YILDIR HİZMET VEREN OTO ERKAN

Sizin için yıllardır en kaliteli güvenilir hizmeti sunmaktayız.

Firmamız 1971 yılında binek ve hafif ticari araçların yedek parça ticaretini yapmak üzere kurulmuş olup.

Ana faaliyet konusunu olarak **Ford grubu** yedek parçaları oluşturmakta ve buna paralel olarak imalat sanayi ve ithalat alanında gelişmelerini sürdürmektedir.

OTOERKAN, VOX ve LENOX adı altındaki kendi ürünlerinin yanı sıra sektörde kendini kabul ettirmiş çeşitli markaların da satışını gerçekleştirmektedir. Müşterilerimize kaliteli ürün ve uygun fiyat sağlayarak sektördeki yerini koruyarak, yenilikçi hedeflere güvenli ve emin adımlarla yürümeştir.

Adres: Mimar Sinan Mah. Yedpa Ticaret Merkezi A Cad. No:9 Ataşehir/İSTANBUL

Telefon: +90 (216) 471 1292

Eposta: info@otoerkan.com.tr

www.otoerkan.com.tr

B2B.otoerkan.com.tr

YAPAY ZEKA İSTİHDAMI NASIL ETKİLİYOR?

Merhabalar,
Bu yazımda size yapay zekanın otomotiv başta olmak üzere belli başlı

sektörlerde istihdamı nasıl etkilediğini kısaca aktaracağım.

Gelişmiş ülkeler içinde özellikle ABD içinde yapay zeka profesyonellerinin istihdamında önemli artış görülüyor ve bu sürpriz değil. İşe alımlarda adaylara yeteneklerine göre büyük rakamlarla performans primi de öneriliyor.

Pandemi öncesi IT sektörü yoğun işe alım yapmışken pandemi ile birlikte bu sefer işten çıkarmalar görmüştük. Ancak yapay zeka teknolojisi alanında işe alımlar devam etti. Maryland Üniversitesi tarafından yapılan araştırmaya göre, Aralık 2022 ayından geçtiğimiz Ocak 2024 ayına kadar yapay zeka alanında işe alımlar %42 artış gösterdi. Halbuki aynı dönemde yapay zeka dışındaki IT sektörü çalışanlarının işe alımında %31 azalma var.

Aslında OpenAI tarafından ChatGPT lanse edilmeden önce de veri analistleri ve akıllı makinaları yapan mühendisler iş başındaydı. ChatGPT ile insanlar yapay zeka ile sohbet eder hale getirildiler ve bu alanda işe alım talebi hızla arttı.

Maryland Üniversitesi tarafından yapılan araştırmaya göre, yapay zeka alanında ortaya çıkan işler yapay zeka algoritmalarına veya modellerine teknik olarak hakim olmayı gerektiriyor. Doğal olarak işe alınacak insanların bilgisayar ve matematik uzmanlarından seçildiğini görüyoruz. Son 6 ay içinde yapay zeka ile ilgili pozisyonlarda işe alımlar %15,7 artmışken diğer IT sektörü ağırlıklı veri analistlerinin işe alımlarında %1,1 azalma oldu. Keza yazılım mühendislerinin IT ağırlıklı işe alımları son 6 ayda %2,9 azaldı. Bunu; IT sektörü içinde yapay zeka tarafına geçiş olarak ta yorumlamak mümkün.

Örneğin Amazon son aylarda çeşitli bölümlerinde görev yapan çalışanla-



rın işlerine son verdi. Bunun nedenini işlerinin yapay zeka öncelikli olarak geliştirilmesine bağladı. Aynı şekilde Google'ın sahibi Alphabet tüm kaynaklarını yapay zeka destekli geliştirmeye yöneltmiş durumda. Bu yolla aynı zamanda giderlerini azaltmaya çalışıyor. UPS ise bu yıl 12 bin çalışanın işine son vermeyi planlıyor. Bunun yerine yapay zeka ile çalışan donanımları devreye sokacağını açıkladı. Son olarak geçen hafta Apple elektrik enerjisiyle çalışacak otomobil projesini durdurdu ve bu projedeki bir kısım çalışanını yapay zeka konusunda çalışmaya yönlendirdi. İşe alım konusunda aracı şirketlerden gelen bilgiler, açık pozisyonların ve başvuruların ilk iki sırasında matematik ve yazılım geliştirme uzmanlarının bulunduğunu gösteriyor. (<https://www.wsj.com/tech/ai/>) Özellikle jeneratif yapay zeka ile ilgili iş pozisyonlarının insanlarla yapay zeka destekli cihazların konuşmasını

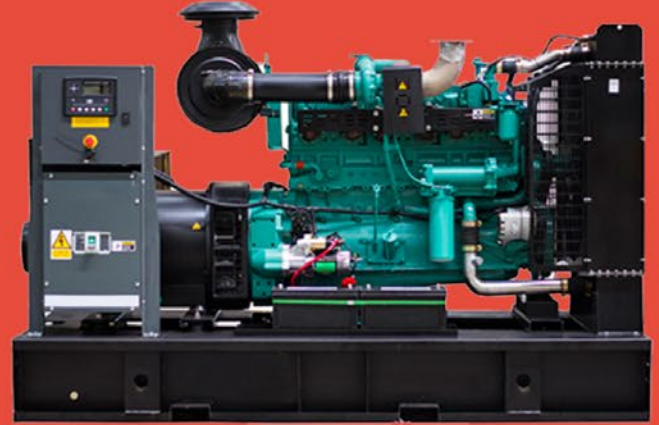
sağlayan ChatGPT'den önce mevcut olmadığını görüyoruz. Ancak ChatGPT ile beraber tam bir patlama söz konusu. Üstelik işe alım yapan şirketler yapay zeka uzmanlarına yüksek ücret ödemekten de çekinmiyorlar. Şirketlerin dörtte üçü yapay zeka uzmanlığının prim ödemesini hak ettiğini belirtiyorlar. Yapılan işe alımlar, yapay zeka uzmanlarının diğer pozisyonlarda çalışanlara oranla on binlerce ABD doları daha fazla yıllık gelir sağladığını ortaya koyuyor. Görüldüğü gibi yeni eğilimin adresi yapay zeka. İş başvurusu yapmak isteyen genç yeteneklerin bu gelişmeye göre bilgi donanımlarını artırmaları, kendi gelecekleri için artık çok daha önemli. Halen insanların yapmakta olduğu bir çok rutin işin yapay zeka ile çalışan akıllı cihazlara devredilmeye başladığı günümüzde iş kaybı yaşamamanın yolu artık yapay zekaya hükmedebilen yetkinliğe sahip olmaktan geçiyor.

ACAR MZA MOTORLU ARAÇLAR



www.jeneratoryedekparcaci.com

JENERATÖR-MARİN-MOTOR ORJİNAL YEDEK PARÇALARI



Mimar Sinan Mah. Üsküdar cd.

YEDPA Ticaret Merkezi

E CD. NO 61-62 Ataşehir / İSTANBUL

0507 250 82 73

www.jeneratoryedekparcaci.com

jeneratorparcatedarik@hotmail.com



ANC SİGORTA, SEKTÖRDE BİR ADIM ÖNDE OLMAYI BENİMSİYOR

ANC Sigorta Genel Müdürü Kamil Kökcü, “ANC sigorta, gelişen sigortacılık sektörünün bir adım önünde olmayı benimsemiş, içinde bulunduğu hizmet sektörüne doğru bilgi ile kaliteli hizmeti ilke edinmiş sigorta acenteyiz” dedi.



KAMİL KÖKCÜ



SONER KÖKCÜ

BİZ SİGORTACIYIZ...

Kamil Kökcü, ANC Sigorta olarak, 2006 tarihinden bu yana acentelik faaliyetini sürdürmekteyiz. O günden bugüne dek çevremizde bulunan insanlara sigorta konusunda doğru bilgileri aktarabilmek için azami özeni göstermiş olduğumuza inanıyoruz. Bilgiye hızlı, doğru ve çok alternatifli yoldan ulaşabilmenin memnuniyetinizi artıracaklarını biliyoruz. Bundan böyle, her an yanınızda olmak ve size en hızlı hizmeti sunmak için ANC Sigorta olarak yanınızdayız. Sigortacılık sabrın ve çalışmanın harmanlanarak müşteri memnuniyetine dönüştürüldüğü; satıcılığın en profesyonel halidir. Biz sigorta satışı ve sonrası hizmeti en etkin şekilde yapma gayreti içerisinde olduklarını belirtir.

Kamil Kökcü, “ANC Sigorta danışmanlığı; güvenilirliği, dinamizmi, kalite yönetimi ve müşteri odaklı hizmet anlayışıyla sürekli gelişmeyi hedefleyen öncü bir şirkettir. Yoğun rekabetin yaşandığı sigorta sektörün de bizi zirveye taşıyan en değerli kaynağımız müşterilerimizden

almış olduğumuz memnuniyet ve çalışma politikamızdır” dedi.

ANC SİGORTA, OLARAK EN UYGUN SİGORTA TEKLİFİ SUNMAK GAYRETİNDEYİZ

ANC sigorta, sektöründe yenilikçi ve girişimci bir ruhla sigortacılık sektöründe bölgesel lider olma vizyonu ile adım atmış bir firma diyen ANC Sigorta Genel Müdürü Soner Kökcü, “Sigortacılık sektörünün bir adım önünde olmayı hedeflemiş, 15 kişilik çalışma ekibi ile içinde bulunduğu hizmet sektörüne doğru bilgi ile kaliteli hizmeti benimsemiştir.

Müşterilerine daha iyi hizmet vermek adına Türkiye'nin önde gelen sigorta şirketleri; ANADOLU SİGORTA, HDI SİGORTA, AXA SİGORTA, AK SİGORTA, SOMPO SİGORTA, ALLIANZ SİGORTA, RAY SİGORTA, UNICO SİGORTA, ETHICA SİGORTA, BERKET SİGORTA, EUREKO SİGORTA, ANKARA SİGORTA, AVEON SİGORTA, NEOVA SİGORTA, MAGDEBURGER SİGORTA, HEPİYİ SİGORTA, QUICK SİGORTA, ACNTÜRK SİGORTA, NIPPON SİGORTA, EMAA SİGORTA, ZÜRİCH SİGORTA gibi Türkiye'nin köklü sigorta

şirketleri ile çalışmaktayız.

ANC Sigorta; Kaza, yangın, nakliyat, mühendislik, tarım, hukuksal koruma ve sağlık sigortasında başarılı firmalarla çalışan ve sigortalı adayına doğru çözüm önerileri getirmeyi sağlayan bir danışmanlık şirkettir. Yıllardır değişmeyen, hasarları hemen ve eksiksiz ödeme ilkesi, insanlarımız için bir güven kaynağı oldu. Son yıllarda artık sigortalı adayları sigortacılığı meslek olarak benimseyen ve gereğini yerine getiren profesyonelleri tercih etmektedir. Bunun bilincinde olan kurumumuz sektör profesyonelleriyle çalışmakta ve yeni profesyoneller yetiştirmekteyiz” şeklinde konuştu.

Soner Kökcü, “Farklı ürün ve fiyat alternatiflerinin yanı sıra firmamızda gerçekleştirdiğimiz tüm faaliyetlerin, müşteri beklenti ve taleplerini müşteri memnuniyetine çevrilecek şekilde planlanması, uygulanması, kontrol edilmesi ve sürekli iyileştirilmesi amacını standart olarak benimsemiştir. Uygun fiyatlar için bizi aramadan sigortanızı yaptırmayın, size en uygun teklifi sunmak görev edindik” dedi.

ANC®

SİGORTA ARACILIK
HİZMETLERİ LIMITED ŞİRKETİ

HİZMETTE
SINIR
ÖTESİ

www.ancsigorta.com



BİRLEŞİK KASKO SİGORTASI

TRAFİK SİGORTASI

YANGIN SİGORTASI

KONUT SİGORTASI

SAĞLIK SİGORTASI

İŞYERİ SİGORTASI

DASK SİGORTASI

NAKLİYAT SİGORTASI

YURTDIŞI SEYAHAT SİGORTASI

SORUMLULUK SİGORTALARI

ANADOLU
SİGORTA

MAKSİMUM
FİZİKEL
SİGORTA

AXA
SİGORTA

HDI
Sigorta

Allianz

AKSigorta

SOMPO
SİGORTA

RAY
SİGORTA

UNI*CO
SİGORTA

BEREKET
SİGORTA

ethica
sigorta

AcnTURK
SİGORTA

hepiyi
SİGORTA

Magdeburger
Sigorta

NEOVA
SİGORTA

ANKARA
SİGORTA

QUICK
SİGORTA

emaa
sigorta

EUREKO
SİGORTA

TÜRK NIPPON
SİGORTA

aveon

ZURICH
SİGORTA

ANC SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD.ŞTİ.

Ferhatpaşa Mahallesi 18. Sokak. No:34 A/B 34888 Ataşehir / İstanbul

Tel: 0216 471 55 76 - 0216 471 55 77 Fax: 0216 471 42 24

Mobil: 0555 800 74 72



MAJOR OTOMOTİV PICK-UP SEGMENTİNDE İDDİALİ

PICK-UP segmentindeki araçlara ürün ve hizmet sunan Major Otomotiv satış Müdürü Levent Söl, PICK-UP segmentinde yaptıkları çalışmalar ve yeni projeleri hakkında değerlendirmelerde bulundu.

Levent Söl, "Major Otomotiv Sektördeki 10 yıllık deneyimimizi daha iddialı projelerle aktarmak ve iddiamızı ortaya koymak için yola çıktık. Amacımız, alışılmışın ötesinde yeni bir anlayışla sektörüne her alanda kalite katan bir marka oluşturmak. PICK-UP segmentindeki araçlara arka kasa kapama çözümleri ve araç taşıma ekipmanları sunuyoruz. Kasa kapama çözümlerinde 2021 yılından itibaren kompozit kabin üretimine başladık ve uluslararası standartlarda özgün ürünler üretiyoruz. Araç taşıma ekipmanlarında ise yalnız PICK-UP değil tüm segment-

teki araçlara hem araç üstü taşıyıcılar hem de çeki demirleri ile uluslararası markaların satış ve montaj hizmetlerini veriyoruz." dedi.

"BURSA'DAKİ ÜRETİM TESİSİMİZDE KAPASİTE VE ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİNİ ARTTIRMAYI HEDEFLİYORUZ"

Levent Söl, bu yıl üretime daha çok ağırlık veriyoruz, dolayısıyla yatırımlarımız Bursa'daki üretim yerimizde hem kapasite hem de ürün çeşitliliğini artırma yönünde gerçekleşiyor. Ülkemizdeki satışları olan PICK-UP segmentindeki araçların haricinde global pazarda yer alan PICK-UP mo-

dellerine de kompozit kabin ürünleri hazırlıyoruz, hedefimiz kendi alanında global marka olmak gayretinde olduklarını belirtti.

"KALİTE ÜZERİNDEN REKABET ETMEK İSTİYORUZ"

Levent Söl, amacımız kalite üzerinden rekabet etmek. Otomotiv sektörünün aksesuar alanında. Bu alanda maalesef ağırlıklı olarak fiyat ön planda. Kalite arandığında ise hep ithal ürünler karşınıza çıkıyor. Major Otomotiv olarak bunu kırmak bizim şu anki en büyük motivasyonumuz, dolayısıyla fiyat rekabetine takılmadan daha iyi ürünler sunarak ve daha iyi hizmet

vererek rekabeti yukarı çekiyoruz. Bu çok zor bir şey ama zoru seviyoruz. Önemli olan bunu kullanıcıya doğru bir şekilde anlatabilmektir. Çünkü, kullanıcı ödediğinin karşılığını tam olarak alıp almadığına bakar ve bu noktada da haklıdır. Bunu doğru anlatabildiğiniz ölçüde başarılı oluyorsunuz. Biz Major otomotiv olarak bu konuda iddialıyız.

Yaptığınız işin arkasında durmak tüm sektörler için geçerli bir kaide. Günümüzde otomotiv üreticileri bile özellikle yeni çıkardıkları modellerde üretim hataları yapabiliyor. Ancak anında müdahale ile geri çağırma ya da koşulsuz değişim gibi metotlar ile çözüm sağlıyor. Sorun her daim olabilir, önemli olan sizin hızlı ve çözüm odaklı olmanız, hizmet kalitesi, özellikle satış sonrası hizmet kalitesi bizim en hassas ve iddialı olduğumuz konulardan biridir.” diye konuştu.

“TÜKETİCİ BEKLENTİLERİNİ VE TERCİHLERİNİ İYİ ANALİZ ETMELİYİZ”

Levent Söl, “Otomotiv sektörü daima dinamik bir sektördür. Tüketici davranışlarını takip ederek otomotive yansıyan kısmını göz önüne almak



zorundayız. Tabi teknolojik gelişmeler de tüketici beklentilerini ve tercihlerini etkiliyor. Biz de bu gelişmelere paralel olarak kendi payımızı düşen bilgilerle gelecek planlarımızı oluşturuyoruz. Benim kendi fikrim; otomotiv sektörünün geleceğinde önemli değişimler olacak. Major Otomotiv olarak, PICK-UP segmentinin geleceğine inanıyoruz. PICK-UP segmenti araçlar hem arazi

kabiliyetleri hem de düz yol konforları ile her zaman kullanılan, ülkemiz için de ideal araçlardır. Üstelik yük ve yolcu kısmının ayrı olması önemli bir avantaj sağlıyor. İşte biz de bu noktada kompozit camlı kabinlerle, araçlarda bütünlük oluşturan, tasarımlı ve estetik çözümler sunuyoruz. İlgilenen herkes bizimle iletişime geçebilir. Memnuniyetle yardımcı oluruz.” dedi. www.majorotomotiv.com



TÜRKİYE OTOMOTİV SANAYİSİNİN AB YEŞİL MUTABAKAT HEDEFLERİNE UYUM PROJESİ DESTEK ALMAYA HAK KAZANDI!

OSD, Türkiye Otomotiv Sanayisinin AB Yeşil Mutabakat Hedeflerine Uyumu Projesi ile AB IPA III Dönemi Proje Desteği Almaya Hak Kazandı!

Otomotiv Sanayii Derneği, IPA III Avrupa Yeşil Mutabakatı (AYM) için Sivil Toplum Eylemi (Civil Society Action) Towards European Green Deal) çağrısına, “Türk Otomotiv Sanayisinin AB Yeşil Mutabakat Hedeflerini Gerçekleştirilmesi Projesi” ile başvuru yaparak hibe desteği almaya hak kazandı. 4 yıl sürecek proje ile otomotiv ana ve tedarik sanayi ile OSD’nin AB Yeşil Mutabakat hedeflerini gerçekleştirilebilmesi için kurumsal ve operasyonel yapısının geliştirilmesi, OSD’nin kamu kuruluşları ve diğer STK’lar ile iş birliğinin artırılması, AB’deki paydaşları ile iletişim ağının güçlendirilmesi ve ilgili tüm taraflar için güvenilir bilgi kaynağı oluşturulması hedefleniyor. Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), “Türk Otomotiv Sanayisinin Mobilite Dünyasından aldığı payı artırmak” vizyonu ile çalışmalarına hızla devam ediyor. Bu kapsamda, IPA III Avrupa Yeşil Mutabakatı (AYM) için Sivil Toplum Eylemi (Civil Society Action Towards European Green Deal) çağrısına, “Türk Otomotiv Sanayisinin AB Yeşil Mutabakat Hedeflerini Gerçekleştirilmesi Projesi” ile başvuru yapan OSD, hibe desteği almaya hak kazandı. OSD’nin elde ettiği bu başarı, AB düzenlemelerine uyum ve Türk Otomotiv Sanayisinin ihracat rekabetçiliğinin sürdürülebilirliği amacı doğrultusunda hem sivil toplum hem de Türk otomotiv sanayisi açısından büyük önem taşıyor.



Sanayi için önemli bir dönüm noktası! Dünya genelinde hız kazanan iklim politikaları ve her geçen gün daha da belirginleşen emisyon azaltım hedefleri ile büyük boyutlu bir yeşil ve dijital dönüşüm sürecinin içinde olan otomotiv sanayi için kritik olan proje kapsamında OSD’ye hibe desteği sağlanacak. Süresi 4 yıl olan projede, “Döngüsel Ekonomi ve Kaynak Verimliliği” ve “Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim” konularına odaklanılacak. Proje ile ilgili açıklamada bulunan Otomotiv Sanayii Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Eroldu, “AB Yeşil Mutabakatı’nın hedeflerine ulaşmamızda önemli rol oynayacak olan bu proje, sürdürülebilirlik ve rekabetçiliğin korunması yolundaki kararlılığımızın önemli bir göstergesi” dedi. AB Delegasyonu ile güçlü bir iş birliği içinde çalışarak yürütülecek proje çıktılarının sadece otomotiv eko-sistemine değil, aynı zamanda ülkemizdeki

birçok sanayi koluna ilham vererek öncü olacağını belirten Eroldu, “Derneğimiz, ortaya koyduğu bu proje ile AB Yeşil Mutabakatı’na uyum sağlama sürecinde Türk otomotiv sanayisinin farkındalığı ve liderliğini ortaya koymuş oldu. Bu çabalarımızın, sektörümüzün sürdürülebilir bir geleceğe doğru ilerlemesine katkı sağlayacağına inanıyoruz. Proje sürecinde yaptığımız çalışmalarla ilgili bilgileri paydaşlarımız ile paylaşarak, eko-sistemdeki tüm oyunculara ve kamuya rehberlik etmeyi ve tüm paydaşlarımız ile iş birliğimizi daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz” dedi. Projeye, Avrupa Yeşil Mutabakat hedefleri kapsamında ana ve tedarik sanayi ile OSD’nin kurumsal ve operasyonel kapasitelerinin artırılması, OSD’nin kamu kuruluşları ve diğer STK’larla iş birliğinin artırılması, OSD’nin AB’deki paydaşları ile iletişim ağının güçlendirilmesi ve ilgili tüm taraflar için güvenilir bilgi kaynağı oluşturulması hedefleniyor. Proje kapsamında, AYM ve karbonsuzlaşma konusunda AB ve Türk mevzuatının karşılaştırmalı analizinin yapılması, Türkiye’deki otomotiv eko-sisteminin uygulama kapasitesinin artırılmasına yönelik yol haritası hazırlanması, üyelerinin sürdürülebilirlik KPI’larının kaydedileceği bir veri tabanı hazırlanması, eğitim ve seminerler düzenlenmesi, ömrünü tamamlamış araçların geri dönüşümü, batarya direktifi, döngüsel ekonomi gibi konularda benchmark kapsamında AB iyi uygulama örneklerinin yerinde incelenmesi ve ilgili paydaşların farkındalığını artırıcı aktiviteler gerçekleştirilecek.



KAYA POWER

www.kayapower.com.tr



KAYA POWER

Jeneratör ve Yedek Parçaları



KAYA POWER GÜÇ SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



0216 471 99 70



birol@kayapower.com.tr



**Yedpa Ticaret Merkezi C Cad.
No:25 Ataşehir/İSTANBUL**



0552 736 11 74

MAJOR

Otomotiv

"Pick-Up Aksesuarlarında İşin Doğrusu!"



www.majorotomotiv.com

MAJOR Otomotiv Limited Şirketi

Mimar Sinan Mah. YEDPA Ticaret Merkezi F Cad. No:91-92

Ataşehir / İstanbul

+90 532 420 93 46

info@majorotomotiv.com



MAJOR STYLE HARD TOP



MAJOR STYLE HARD TOP



KASA İÇİ ÇEKMECE



KASA İÇİ SÜRGÜLÜ ZEMİN



ARAÇ ÜSTÜ TAŞIMA



THULE



ARAÇ ÜSTÜ ÇADIR



ÇEKİ DEMİRİ



OFFROAD VİNÇ



OFFROAD SÜSPANSİYON KİTİ

MAJOR
Otomotiv



OTOMOTİV İHRACATI MARTTA 3,2 MİLYAR DOLAR OLDU

Otomotiv sektörü temsilcileri geçen ay 3,2 milyar dolarlık ihracat yaptı. Yılın ilk çeyreğinde otomotiv endüstrisi ihracatı geçen senenin aynı dönemine kıyasla yüzde 6 artarak 9 milyar 132 milyon dolara ulaştı.

U ludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nden (ÖİB) yapılan açıklamaya göre, Türkiye otomotiv endüstrisi mart ihracatı 2023'ün aynı ayına göre yüzde 1,8 azalışla 3 milyar 225 milyon dolar oldu. Ülkenin toplam ihracatında ilk sırada yer alan endüstrinin dış satımdaki payı ise yüzde 14,3 olarak gerçekleşti. Yılın ilk çeyreğinde otomotiv endüstrisi ihracatı geçen senenin aynı dönemine kıyasla yüzde 6 artarak 9 milyar 132 milyon dolara ulaştı. Otomotiv sektörünün alt ürün grup-

larından tedarik endüstrisi ihracatı 1 milyar 297 milyon dolar, binek otomobil dış satımı 881 milyon dolar, eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlar ihracatı 647 milyon dolar, otobüs-minibüs-midibüs ihracatı 264 milyon dolar, çekiciler ihracatı ise 103 milyon dolar olarak kayıtlara geçti. Tedarik endüstrisinde en fazla ihracat Almanya'ya, binek otomobillerde Fransa'ya, eşya taşımaya mahsus motorlu taşıtlarda Birleşik Krallık'a, otobüs-minibüs-midibüs ürün grubunda ise Fransa'ya yapıldı. Martta 409 milyon dolarlık ihracat

yapılan Almanya, en fazla dış satım kaydedilen ülke konumunu korudu. Fransa 365 milyon dolarla ikinci büyük pazar oldu, üçüncü İtalya'ya ise 330 milyon dolarlık ihracata imza atıldı. Ülke grubunda yüzde 70 pay ile ilk sırada yer alan Avrupa Birliği ülkelerine dış satım, geçen senenin mart ayına göre yüzde 8 azalışla 2 milyar 127 milyon dolar oldu. Diğer Avrupa ülkeleri yüzde 13 payla ülke grupları arasında ikinci sırada yer alırken, bu ülke grubuna yönelik ihracat 8 arttı. Orta Doğu ülkelerine yüzde 44 ve Afrika ülkelerine yüzde 31 ihracat artışı yaşandı.



KUZEY OTOMOTİV

YEDEK PARÇA & AKSESUAR



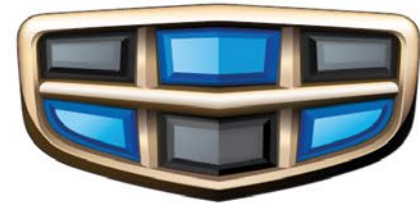
SSANGYONG



CHERY



DFM



GEELY



📍 Mimar Sinan Mah.
Yedpa Ticaret Merkezi
C Cade No:185/AS
Ataşehir / İstanbul
☎️ 0532 515 5172

📷 [kuzeyotoyedekparcaveaksesuar](#)

📘 Geely yedek parça ve aksesuar

“BELİRSİZLİKLER SEBEBİYLE OTOMOTİVDE YATIRIMLARI KAÇIRIYORUZ”

Otomotiv sektörü özelinde globalde olduğu gibi ülkemizde de Çinli üreticiler iyiden iyiye odak noktası haline geldi. Öte yandan geçtiğimiz yılın sonunda çıkan yönetmelik ile tüm Çinli markalar “ters köşe” oldu ve bütün bu markalar yeni yönetmeliğe doğal olarak hazırlıksız yakalandı.

Ekonomik ve sektörel anlamda ülkedeki belirsizliklerin yabancı yatırımcılar için önemli bir handikap olduğuna dikkat çeken Aşin Otomobil Genel Müdürü Okan Erdem “Ülkemiz gerek yedek parça gerekse araç üretiminde çok köklü bir yapıya sahip ve gerçekten güçlü bir konumda, otomotivde üretim kültürümüz birçok ülkenin çok ötesinde bir yapıya sahip. Geniş çerçevede baktığımızda küreselleşen dünya düzeninde yatırımları Avrupa ülkelerine “kaptırmadan” ülkemize çekmek her zaman mümkün. Ancak yatırım sinyali veren markalar için belirsizlikler, bir anda değişen yönetmelikler, ani değişen kur gibi faktörler negatif bir etki yaratıyor. Örneğin 7 bölgede 20 yetkili servis şartı için 1 ay yerine 6 aylık bir süre tanınsaydı çok daha öngörülebilir olurdu. Ülkemize gelen her yatırım yepyeni bir istihdama katkı sağlıyor, ülkemizde satılan her araç yıllar içinde yeni özel servislere, yedek parçaya ihtiyaç doğurarak kendi ekonomisini oluşturuyor.” dedi. Son birkaç ay içinde Çinli otomobil üreticileri tarafından peş peşe yatırım sinyallerinin gelmesi, Türkiye otomotiv sektöründe heyecana neden olurken; yatırımların somutlaşması ise zaman alacak gibi görünüyor. Konuyla ilgili önemli değerlendirmelerde bulunan Aşin Otomobil Genel Müdürü Okan Erdem, “Sektör paydaşları olarak gündeme gelen yatırım haberlerini sevinçle karşılıyoruz. Ne var ki hızla değişen yönetmelikler, hızla gelişen ülke gündemi ve sürekli değişken durumda olan ekonomi, yatırım fırsat-



larını kaçırmamıza da sebep oluyor. Örneğin Çin’den gelen otomobiller için 7 bölgede 20 yetkili servis şartı, 1 aylık süreçte değil de 6 ay mühlet verilerek aransaydı, yatırım konusunda kararsız olan üreticiler nezdinde daha pozitif bir algı oluşturulabilir, öngörülebilir olabilirdi.” dedi.

İTHAL DE OLSA SATILAN HER ARAÇ SEKTÖRE KATMA DEĞER SAĞLIYOR

Diğer yandan üretilen ve satılan her otomobilin yıllar içinde sektöre katma değer sağladığını aktaran şirketin başındaki isim, “Şunu unutmamak gerekir ki yurtdışı kaynaklardan yapılan her

yatırım, binlerce kişilik yeni istihdama ve fabrikanın kurulacağı bölgede yeni bir ekonomi modelinin ortaya çıkmasına önemli katkılar sağlar. İthal dahi olsa satılan her otomobil yıllar içinde yeni özel servislere, yeni yedek parçalara ihtiyaç duyar. Ülkemiz gerek yedek parça gerekse araç üretiminde çok köklü bir yapıya sahip ve çok güçlü bir konumda. Geniş çerçevede baktığımızda küreselleşen dünya düzeninde yatırımları Avrupa ülkelerine kaptırmadan ülkemize çekmek her zaman mümkün. Belirsizlikleri aşamadığımız süreçte yatırımların Balkan ve Afrika ülkelerine kaçma riski katlanarak devam edecek.” ifadelerine yer verdi.



On the way to the future from the past, takes strength and lessons
EXPORT-IMPORT

**Türkiye'nin Dünya ya açılan penceresi;
RENAISSANCE-RNSPARTS**

"Müşteri odaklı, pazarın talep ve beklentilerini tespit ederek, faaliyet gösterdiği her alanda en iyi olmak için çalışıp, üründe ve hizmette kaliteden ödün vermez.

Geleceğe giden yolda geçmişten güç ve ders alır."

Ford, Peugeot, Citroën, Renault, Fiat, Scania, Daf Araç gruplarının tüm yedek parça ithalatını ve ihracatını yapmaktadır.



RENAISSANCE SPARE PARTS OTO. TOPTAN YEDEK PARÇA
METAL İŞLERİ VE DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.

YEDPA TİCARET MERKEZİ H1-2P/ CD NO: 71
ATAŞEHİR- İSTANBUL

+90 545 502 62 73

+90 216 311 18 99

e.sarac@msparts.com

info@renaissance.com.tr



OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ 2024'ÜN İLK ÇEYREĞİNE İLİŞKİN VERİLERİ AÇIKLADI!

Yılın İlk Çeyreğinde Üretim Yüzde 3, İhracat Yüzde 1 Arttı Pazar Yüzde 24 Büyüdü!



Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2024 yılının ilk çeyrek verilerini açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 3 artarak 377 bin 70 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7 artan otomobil üretimi ise 238 bin 274 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 390 bin 925 adede yükseldi. Ticari araç grubunda, yılın ilk çeyreğinde üretim yüzde 4, hafif ticari araç grubunda yüzde 5 azalırken, ağır ticari araç grubunda yüzde 1 artış yaşandı. 2023 yılının ilk çeyreğine göre ticari araç pazarı yüzde 2, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 3 artış yaşanırken ağır ticari araç pazarı yüzde 1 arttı. Yılın ilk çeyreğinde, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 1 artarken otomobil ihracatında yüzde 2'lik düşüş yaşandı. Bu dönemde, toplam ihracat 256 bin 511 adet, otomobil ihracatı ise 154 bin 319 adet düzeyinde gerçekleşti. 2024'ün ilk çeyreğinde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 24 artarak 307 bin 461 adetten kapandı.

Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 33'lük artışla 233 bin 389 adede ulaştı. Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2024 yılının ilk çeyreğine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk çeyreğinde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3 artışla 377 bin 70 adede yükseldi. Otomobil üretimi ise yüzde 7'lik artışla 238 bin 274 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 390 bin 925 adedi buldu. Yılın ilk çeyreğinde ticari araç üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 4, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 5 azalırken, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 1 arttı. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 77 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 77, kamyon grubunda yüzde 78, otobüs-midibüs grubunda yüzde 64 ve traktörde yüzde 74 seviyesinde gerçekleşti.

İHRACAT YÜZDE 5 ARTIŞLA 9,2 MİLYAR DOLAR OLDU!

Yılın ilk çeyreğinde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 1 artarak 256 bin 511 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatının da bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2 gerileme görülürken ticari araç ihracatı yüzde 5 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 13 geriledi ve 4 bin 562 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2024'ün ilk çeyreğinde yüzde 14 ile sektörel ihracat sıralamasında zirvedeki yerini korudu. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre, ilk üç ayda toplam otomotiv ihracatı, 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 5 artarak 9,2 milyar dolar oldu. Euro bazında ise yüzde 3 artarak 8,5 milyar euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 6 oranında artarken, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 3 oranında arttı.

İÇ PAZARDA İLK ÇEYREKTE AYDA 307 BİN ADEDİ AŞTI!

2024'ün ocak-mart aylarında toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 24 artarak 307 bin 461 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 33'lük artışla 233 bin 389 adede ulaştı. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk üç ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarında yüzde 2, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 3 büyümeye yaşanırken ağır ticari araç pazarında yüzde 1'lik düşüş gerçekleşti. 2024'ün ocak-mart ayında, geçen yılın aynı dönemine göre otomobil satışlarındaki ve hafif ticari araç pazarındaki yerli araç payı yüzde 33 olarak gerçekleşti.

RENAULT - DACIA ORJİNAL YEDEK PARÇALARI



RENAULT



DACIA



[instagram.com/asautoparts.tr](https://www.instagram.com/asautoparts.tr)



www.asautoparts.com.tr



muhasebe@asautoparts.com.tr



0 (216) 471 92 39 - 0 (539) 337 64 74



MİMAR SİNAN MAHALLESİ YEDPA TİCARET
MERKEZİ F CADDESİ NO :98 ATAŞEHİR / İSTANBUL



PATRON AMBALAJ

Streç Film / Bant İmalatı & Ambalaj Malzemeleri



**AMBALAJ
ÜRÜNLERİNDE
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ**

FABRİKA

SATIŞ MERKEZİ

YEDPA'DA

www.patronambalaj.com

BANTLAR

- HOTMELT KOLİ BANT(BASKILI-BASKISIZ)
- KENDİ MARKAMIZ OLARAK
- AKRİLİK KOLİ BANT
- KRİSTAL KOLİ BANT
- MASKELEME BANT
- PVC TURUNCU SABİTLEME BANDI (45 MM X 30 MT)
- PVC SİYAH İZOLE BANT (19 MM X 10 YRD)



SHRINK-AYPE

- PE SHRINK (BASKILI-BASKISIZ)
- PVC SHRINK
- POLYOLEFIN SHRINK
- PALET NAYLONU (NORMAL – SHRINK ÖZELLİKLİ)
- AYPE ÜRÜNLER



BALONLU NAYLON

- RULO PATPAT
- LAMİNE PATPAT
- BALONLU ZARF TORBA (E-TİCARET / KARGO TORBASI)



STREÇ FİMLER

- PALET STREÇ FİLM (ŞEFFAF+SİYAH+RENKLİ MANUEL)
- POWER VE SUPERPOWER STREÇ FİLM (MAKİNE)
- GIDA STREÇ FİLM (MANUEL VE MAKİNE)



KOLİLER-KUTULAR

- İSTENİLEN KALİTE,ÖLÇÜ VE EBATTA BASKILI + BASKISIZ ÜRETİM YAPILMAKTADIR.



NOT: SATIŞIMIZ TOPTANDIR

📍 Mimar Sinan Mh. Üsküdar Cd.
Yedpa Ticaret Merkezi G Caddesi No: 90
Ataşehir / İSTANBUL

☎ 0216 471 88 03

📞 0532 710 58 90

0542 512 20 57

www.patronambalaj.com

www.patronbant.com

SİPARİŞ HATTI: siparis@patronambalaj.com



YILIN İLK ÇEYREĞİNDE EN FAZLA FIAT, RENAULT VE FORD SATILDI

Türkiye otomobil ve hafif ticari araç pazarında yılın ilk çeyreğinde en fazla satışı yapılan markalar Fiat, Renault ve Ford oldu.

Otomotiv Distribütörleri ve Mobilite Derneğinin (ODMD) verilerine göre, Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, yılın ilk çeyreğinde 2023'ün aynı dönemine göre yüzde 25,2 büyüyerek 295 bin 519 adet oldu. Bu dönemde, otomobil satışları yüzde 33,05 artarak 233 bin 389 adet, hafif ticari araç satışları da yüzde 2,6 artışla 62 bin 130 adet olarak gerçekleşti. Mart sonu itibarıyla binek ve hafif ticari olmak üzere toplam satışlarda 39 bin 983 adetle Fiat ilk sırayı alırken, onu 36 bin 63 satışla Renault ve 21 bin 751 adetle Ford takip etti. Volkswagen 18 bin 587

satışla dördüncü, Toyota 17 bin 589 adetle beşinci sırada yer aldı. Otomobil satışları ele alındığında 3 aylık dönemde en fazla satılan marka 32 bin 24 adetle Renault olurken, onu 23 bin 892 satışla Fiat, 15 bin 467 ile Chery izledi.

LÜKS OTOMOBİLDE İLK SIRA PORSCHE'UN

Togg'un teslimatları ilk çeyrek için 4 bin 145 adet olarak gerçekleşirken, Tesla'nın satışları 375'te kaldı. Lüks otomobil grubunda ilk çeyrekte 801 DS, 288 Porsche, 145 Lexus, 68 Maserati, 24 Jaguar, 12 adet Bentley, 6 Lamborghini, 5'er adet Aston Martin ile Ferrari satıldı.

2022'DE TAŞITLAR 344 MİLYAR KİLOMETRE YOL KATETTİ

Türkiye İstatistik Kurumu, 2022 yılına ilişkin taşıt-kilometre istatistiklerini açıkladı. Buna göre, Türkiye'de trafiğe kayıtlı motorlu kara taşıtları tarafından 2022'de 343 milyar 917 milyon kilometre yol katedildi. Toplam taşıt-kilometrekarenin yüzde 55,7'si otomobiller, yüzde 20,4'ü kamyonetler, yüzde 12,4'ü kamyonlar, yüzde 4,4'ü motosikletler, yüzde 4'ü minibüsler ve yüzde 3,2'si otobüsler tarafından yapıldı. Söz konusu dönemde otobüslerin 53 bin 409, kamyonların 46 bin 305, minibüslerin 27 bin 951, kamyonetlerin 16 bin 382, otomobillerin 13 bin 415 ve motosikletlerin 3 bin 648 kilometre yaptığı hesaplandı.



KÖÇEKOĞLU

Otomotiv Tic. Ltd. Şti.

*"1980'DEN BUGÜNE
YEDEK PARÇADA GÜVENİLİR ADRES"*



PEUGEOT



RENAULT



MİMAR SİNAN MAHALLESİ YEDPA TİCARET MERKEZİ, B CADDESİ NO:14 ATAŞEHİR/İSTANBUL

TEL: 0216 471 06 18

FAKS: 0216 471 06 20

www.kocekogluoto.com

[bayi.kocekogluoto.com](http:// bayi.kocekogluoto.com)

kocekogluoto@hotmail.com



TEPE EMLAK İLE YATIRIMLARINIZA DEĞER KATIN GELECEĞE YATIRIM YAPIN



YEDPA TEPE EMLAK &
DANIŞMANLIK



DANIŞMANLIK
YEDPA TEPE EMLAK &

TEPE EMLAK & DANIŞMANLIK'TAN YEDPA TİCARET MERKEZİNDE SATILIK VE KİRALIK DÜKKANLAR

Tepe Emlak olarak satılık ve kiralık konut, evler, arsa – arazi ve benzeri gayrimenkul ihtiyaçlarınız için hizmet vermekteyiz. Hizmet verdiğimiz bölgelerde Gayrimenkullerinizin kiralamasını ve satışını üstlenip talep ettiğiniz gayrimenkul özellikleri ve konumuyla ilgili araştırma yapıp müşterilerimizin bütçesi ve isteklerine en uygun projeyi sunuyoruz.



Yetki Belge Numaramız: 3405591
İTO Numaramız: 295174

www.tepeemlakdanismanlik.com – mevluttepe@gmail.com

MİMAR SİNAN MAH. YEDPA TİC. MERK. – B – CAD. NO:118/1 – AS YENİ NO:177 ATAŞEHİR – İSTANBUL
0 (533) 749 93 00 – 0 (216) 660 17 07

B A Ş A R
oto aksesuar

OTO AKSESUARINDA EN FAZLA ÜRÜN ÇEŞİDİ



Başar Oto'dan 420l Port Bagaj



Başar Oto'dan 250l Port Bagaj



Başar Oto'dan 550l Port Bagaj



Başar Oto'dan 350l Port Bagaj



KOLTUK KILIFI BRANDA DİFÜZÖR ÖN KARLIK

CAM FİLMİ KROM AKSAMLAR LED XENON PHOTON LED

4D PASPAS ÖN CAM GÜNEŞLİKLERİ KAPUT RÜZGARLIKLARI

YAN-ARKA KORUMA KORNA ÇEŞİTLERİ CAM RÜZGARLIĞI

PORT BAGAJ TAVAN ÇİTALARI BODYKIT

Şirketimiz; 32 yıllık tecrübesiyle Toptan oto aksesuar ürünleri ithalatı, tabut tip bagaj ve bagaj montaj ayakları imalatı üzerine profesyonel ekibimizle beraber faaliyetlerimize Ataşehir İstanbul adresimizde devam etmekteyiz.

Yurtiçi ve yurtdışı bayilerimize www.b4b.basaroto.com ve www.toptanotoaksesuar.com

Web adresleri üzerinden hizmet vermeye devam ediyoruz.

 Ferhatpaşa Mah. Üsküdar Cad. No: 40/A Ataşehir / İSTANBUL

 0216 471 50 20

 0532 363 96 30

 info@basaroto.com

ENFLASYON VE SEÇİM SONRASI TÜRKİYE EKONOMİSİ

PROF. DR. HAYRİ KOZANOĞLU: “KÜÇÜK YATIRIMCI BAYRAM ÖNCESİ SATIŞA GEÇEBİLİR”

31 Mart seçimleri sonrası finansal piyasalar oldukça sakin bir seyir izliyor. Seçim sonrası döviz kurunda korkulan sıçrama olmadı. Altınbaş Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Hayri Kozanoğlu bunu, Cumhurbaşkanı'nın balkon konuşmasında Orta Vadeli Program'a ve 12. Kalkınma Planı'na referansla, Mehmet Şimşek'in uyguladığı kemer sıkma programının devam edeceğini ima etmesine bağladı. Başta bankalar gibi büyük oyuncuların bu senaryoyu onayladığını öne sürerek, “Bilindiği gibi dezenflasyon programının ana halkası, yabancı sermaye girişlerinin hızlanması, böylelikle liranın değer kaybının enflasyonun altında kalmasıdır. Türkiye’de faizlerin yüksek düzeyi önümüzdeki dönemde para girişlerini getirebilir. Seçim öncesi 100 avro, 150 dolar gibi mütevazı alımlarla döviz büfelerine koşan küçük yatırımcılar ise beklenen sıçrama gerçekleşmeyince bayram öncesi satışa dahi geçebilirler.” değerlendirmelerini yaptı.

MART AYI ENFLASYONU %3.16, YILLIK %68.5

Prof. Dr. Kozanoğlu, ekonominin 2024 ciddi bir yavaşlamayla, enflasyonun biraz düşse bile ki Mart ayı enflasyonu %3.16, yıllık %68.50 olarak açıklandı, “enflasyon ile durgunluğun bir arada yaşandığı bir “stagflasyon” sürecine girilmesinin kaçınılmaz olduğuna işaret etti. “İlk 3 ayın enflasyonunun %15’i bulması da yıl sonu %36 enflasyon hedefinin tutturulamayacağını gösteriyor.” dedi. Böyle bir ortamın Ekonomi yönetimine yönelik tepkileri derinleştirebileceğini belirterek, “Sade yurttaş bu programın uzaması halinde iyice yoksullaşır. Mevcut borçlarını da ödeyemez hale



düşer.” şeklinde konuştu. 31 Mart Yerel Seçimlerine 70'lere dayanan bir tüketici enflasyonu girildiğine hatırlatan Prof. Dr. Kozanoğlu, uzun süredir ekonomide gelir ve servet dağılımının bozulduğunu kaydetti. Kamudaki israfın ve belli kesimlerin aşırı zenginleşmesinin tepki toplamasına rağmen ortalama yurttaşın bu tepkilerini oy tercihine dönüştürmesi için satın alma gücünde zayıflama, yaşam standartlarında düşüş olması gerekliliğini vurguladı. Kozanoğlu'na göre, bu yoksullaşma son bir yılda yaşandı. Başta emekliler olmak üzere geniş halk kesimleri bu şikayetlerini sandıkta gösterdi.

“%63'LÜK TİCARİ KREDİ FAİZİ, ANİ BİR DURGUNLUĞUN HABERCİSİ.”

Seçim sonrası ekonomi görünümünü değerlendiren Kozanoğlu, Mart enflasyonunun yüksek gelmesi, üç aylık enflasyonun 15'e dayanmasının ekonomi de işleri güçleştirdiğini dile getirdi. O nedenle beklenen sıkılaştırma adımlarının biraz ertelense de önümüzdeki aylarda atılacağını

belirterek, “Zaten ticari ve bireysel kredilerde aylık artış hızının %2'ye çekilmesi, zorunlu karşılıklara blokaj konulması, nakit çekim aylık faizinin %5'e yükseltilmesi ekonomiyi soğutmaya yeterliydi. 22 Mart haftası ihtiyaç kredisi faizinin %82'ye, ticari kredi faizinin %63'e çıkması ekonomide ani bir durgunluğun habercisi.” dedi. Döviz kurunu tutmanın çarkların birden durması tehlikesi yaratıldığını dile getiren Kozanoğlu, bunun da manşet işsizliğin sonbahara doğru %14-15'e, atıl işgücü oranının ise %35'e tırmanma olasılığını güçlendirdiğini anlattı.

“EKONOMİ YÖNETİMİNİN ÖNÜNDE İKİ ZORLU KARAR VAR”

Kemer sıkma programında ısrarlı ekonomi yönetimini iki zor karar bekliyor. Birincisi, sermaye kesimine ilişkin. Sıkı para politikasının KOBİ'leri de çok olumsuz etkileyeceğini ileri süren Kozanoğlu, “Krediye ulaşmanın zorluğu yanında, soğuyan ekonomiyle birlikte ciroların düşmesi de derin sorunlara yol açacak. Buna karşın piyasada “doğru yoldayız, tavizsiz istikrar programını uygulayalım” söylemini sürdürecektir.” dedi. İkinci zor kararın ise geniş emekçi kesime ilişkin olduğunu dile getiren Kozanoğlu sözlerini şöyle tamamladı: “Temmuz ayında emeklilere ve kamu çalışanlarına yönelik maaş ayarlamalarının bir süreliğine tepkileri azaltabilir. Ancak asıl düğüm noktası asgari ücret. Özel sektörde özellikle perakende, gıda, inşaat, mobilya, tekstil gibi işkollarında çalışanların %70-80'i asgari ücretli. Asgari ücrete Temmuz'da yeterli bir zam yapılmaması halinde toplumsal tepkiler şiddetlenir, eylemlere dönüşür. Böyle bir ayarlamamanın yapılması ise istikrar programını zedeler, zaten yüksek faizden şikâyetçi sermaye kesimlerinin aşırı reaksiyonunu tetikler.”

filtreci.com.tr®



“ KOMPRESÖRLER İÇİN “

* ENDÜSTRİYEL FİLTRELER

* SEPARATÖR FİLTRESİ

* HAVA VE YAĞ FİLTRESİ

* AIR DRYER



Adres : M.Sinan Mah. Üsküdar Cad.
YEDPA Tic. Merkez. F-Cad.NO:30
Ataşehir / İstanbul - TURKEY
Phone : 00 90 216 471 85 25



7/24
0538 324 75 18

2K AS

OTOMOTİV SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.



2K AS Otomotiv 1986 yılında kurulmuş olup, oto yedek parça sektöründe **TARIM ALETLERİ** yedek parçaları alanında yerini almıştır. 36 yıllık iş tecrübesine sahip olup, müşterilere sunduğu hizmet kalitesi ile prensipli, ilkeli, dürüst ilerici bir iş anlayışı ile yedek parça toptan satışına devam etmektedir

Kurumsal işleyişe sahip aile şirketi yapısını koruyarak, konularında uzmanlaşmış bölge satış temsilcileri ile; geniş ürün yelpazesi ve stratejik tedarik zinciri yöntemiyle, müşterilerine hizmet vermektedir

Yedek parça sektöründe rekabetçi, yenilikçi olmakla beraber ve markasını oluşturarak hem yerli üretim, hem ithal ettiği ürünlerle kendi markasını benimsetmiştir

Dinamik kadrosu ile müşterilerine hızlı çözümler üretip daima müşterilerinin memnuniyeti için çalışmaktadır

- FREN AKSAMAMI
- FİLTRE ÇEŞİTLERİ
- ŞANZUMAN GRUBU
- DEFRANSİYEL GRUBU
- ROT BAŞLARI VE MİLLERİ
- VİTES AKSAMAMI
- AKS GRUBU
- AYNA GRUBU
- TEL GRUBU
- DİREKSİYON GRUBU
- AYDINLATMA, AKÜ
- AMPÜL ÇEŞİTLERİ
- PİM VE BİJON ÇEŞİTLERİ
- TAKOZ ÇEŞİTLERİ
- BİLYA ÇEŞİTLERİ
- KEÇE ÇEŞİTLERİ
- MAKAS BAĞLANTILARI
- DİĞER ÜRÜNLER



2K AS OTOMOTİV SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

📍 Mimar Sinan Mah. Yedpa Tic. Merk.

D Cad. No: 55 Ataşehir / İstanbul

☎ +90 216 471 06 90

✉ as.2kotomotiv@hotmail.com

SÜRDÜRÜLEBİLİR MOBİLİTENİN GELECEĞİ ZİRVESİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ!

Türkiye Yeni Mobilite Çağına Ayak Uydurabilmek İçin Daha Fazla Elektrikli Araç Üretmeli!

İTÜ İLATAM (İleri Araç Teknolojileri Araştırma Merkezi) ve SMİ'nin (Sürdürülebilir Mobilite İnisiyatifi) birlikte organize ettiği "Sürdürülebilir Mobilitenin Geleceği Zirvesi" gerçekleştirildi. Zirvenin açılışında konuşan İTÜ Rektörü Prof. Dr. İsmail Koyuncu, "İLATAM, endüstri ile akademik dünya arasında güçlü bir köprü vazifesi görecek ve sektördeki yenilikleri hızlandırarak rekabet avantajı sağlamak ve çevresel anlamdaki sürdürülebilirliği desteklemek adına çalışmalar yürütecek. Sanayi kuruluşları, üniversiteler, Ar-Ge merkezleriyle birçok iş birlikleri yapacak ve sürdürülebilir mobilite noktasında insan kaynağının yetişmesi anlamında da çok kritik bir rol üstlenecek" dedi. SMİ Başkanı Hakan Doğu ise, "Önümüzdeki dönemde Türkiye'nin önündeki en büyük sıkıntı çok fazla elektrikli araç üretiminin olmaması. Dolayısıyla ülkemizdeki bu ekosistemi canlandırabilmemiz için bütün sanayi stratejimizden pazar stratejimize kadar her şeyi tekrardan sıfırlamamız, yeniden düzenlememiz gerekiyor. Bu tabii ki önümüzdeki dönemde bizim SMİ olarak katkı sağlamayı düşündüğümüz en önemli konulardan biri. Hedefimiz ülkenin yeni kurulacak mobilite ekosisteminden bir katkı payı sahibi olmak" diye konuştu. Zararlı emisyon üretmeyen, sürdürülebilir ve çevre dostu elektrikli araç teknolojilerinin gelişimi için gerekli olan unsurların mercek altına alındığı "Sürdürülebilir Mobilitenin Geleceği Zirvesi", İTÜ Maslak Kampüsü Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde geniş bir katılımı gerçekleştirildi. İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) İleri Araç Teknolojileri Araştırma Merkezi



(İLATAM) ve Sürdürülebilir Mobilite İnisiyatifi'nin (SMİ) birlikte organize ettiği zirveye Enterprise Türkiye, Zorlu Enerji, AXA Sigorta, United Payment ve OTOJET sponsor olarak destek verdi. Zirveyle birlikte ayrıca elektrikli araçlar deneyimleme günü de gerçekleştirildi.

ELEKTRİKLİ ARAÇLARLA YARIŞ SIFIRDAN BAŞLADI!

Zirvenin açılışında konuşan İTÜ Rektörü Prof. Dr. İsmail Koyuncu, İTÜ İLATAM ile geleceğin araçlarına yönelik teknolojiler geliştirileceğini söyledi. Bununla birlikte araçlardaki mevcut teknolojiler için de çalışmalar yapıldığını ifade eden İsmail Koyuncu, "Aynı zamanda alternatif yakıt teknolojileri, hibrit araçlar, hidrojen yakıtlı araçlar, sürücü destek sistemleri gibi konularda da araştırmalar yürütecek. Aslında İLATAM endüstri ile akademik dünya arasında güçlü bir köprü vazifesi görecek ve sektördeki yenilikleri hızlandırarak rekabet avantajı sağlamak ve çevresel anlamdaki sürdürülebilirliği desteklemek adına çalışmalar yürütecek. Sanayi kuruluşları,

üniversiteler, Ar-Ge merkezleriyle birçok iş birlikleri yapacak ve sürdürülebilir mobilite noktasında insan kaynağının yetişmesi anlamında da çok kritik bir rol üstlenecek" dedi.

Türkiye'nin yeni kurulacak mobilite ekosisteminden katkı payı sahibi olmayı hedeflediklerini ifade eden SMİ Başkanı Hakan Doğu ise, "Elektrikli araçlar çok popüler bir konu. Sosyal medyada yaptığımız elektrikli araç paylaşımlarda çok büyük bir ilgi var. Çünkü insanlar bu yeni mobilite karşısında bilgiye aç, çünkü bir anda 150 yıllık teknolojinin araçlarını kullanırken bir anda bambaşka bir ekosistem ortaya çıktı. Devlet teşvikleriyle de daha ulaşılabilir hale geldi ve hızla büyüyor. Öyle ki Türkiye'de 2022'de sadece 7 bin 500 elektrikli araç satışı gerçekleşirken, bu rakam geçtiğimiz yıl 75 bin adede ulaştı. Togg'un lanse edilmesiy-le birlikte Türkiye de bu yarışta yerini aldı. Şimdi öyle bir noktadayız ki bütün ülkeler bir anda sıfır noktasına çekildi diye görülüyor. Otomotivde



bildiğimiz bütün kavramlar değişti” diye konuştu.

GELECEK 5 YILDA PİL FİYATI DA ARAÇ FİYATI DA DÜŞECEK!

Öncesinde çok yavaş gerçekleşen teknolojik gelişmelerin son 25 yılda çok büyük bir ivme kazandığını vurgulayan Hakan Doğu, şöyle devam etti: “Türkiye’de araçlar için ikinci el değeri çok önemli. Goldman Sachs raporuna göre, önümüzdeki 5 sene boyunca elektrikli araçların pillerinin fiyatlarının bugün 100 iken 30’a hatta 20’ye düşmesi bekleniyor. Bu ne demek? Aracın maliyetinin yüzde 40’ını oluşturan pil teknolojisindeki bu ciddi düşüşler araç fiyatlarını çok ciddi bir şekilde daha da aşağı götürecektir. Üreticiler arasında çok büyük bir fiyat savaşı başladı. Tesla geçen sene Amerika’da fiyatlarını yüzde 44 indirdi. Şimdi bunları niye anlatıyorum? Öyle bir dünyada ilerliyoruz ki bir şey lanse ediyorsun, 2 sene sonra fiyatını yüzde 44 düşürüyorsun. Bu bizim klasik, otomotivde bildiğimiz iş modeli değil. O yüzden bizi son derece zorlayan bu teknolojilerde ülke olarak bir şey yapmak istiyorsak, sarılmamız gereken tek bir ip var, o da bilim.” Önümüzdeki dönemde Türkiye’nin önündeki en büyük sıkıntıyı, çok fazla elektrikli araç üretiminin olmaması olarak değerlendiren Hakan Doğu, “Dolayısıyla ülkemizdeki bu ekosistemi canlandırabilmemiz için bütün sanayi stratejimizden pazar stratejimize kadar her şeyi tekrardan sıfırlamamız, yeniden düzenlememiz gerekiyor. Bu tabii ki önümüzdeki dönemde bizim SMI olarak katkı sağlamayı düşündüğümüz

en önemli konulardan biri. Hedefimiz ülkenin yeni kurulacak mobilite ekosisteminden bir katkı payı sahibi olmak. Ayrıca bu elektrikli araçlar haliyle pahalı oyuncaklar ve 2 ton civarındalar, ağırlar. Bunlar bir kaza yapınca arabalar pert oluyor. Artık sigortada da yeni ürünler geliştirmemiz gerekiyor. Kullandığın kadar öde, kullandığın gibi öde sigortaları çıkacak. Hepimizin birer tane rating’i olacak. Bu rating’de diyeceksiniz ki ben 10 üzerinden 9 kullanıyorum, o zaman yüzde 20 kasko sigortandan indirim alacaksın. 5 kullanıyorsan sana araba bile kiralamayacaklar” dedi.

CARİ AÇIĞIN NEDENİ ENERJİYİ KULLANAN TEKNOLOJİK CİHAZIN İTHALATI!

Türkiye’de cari açığın asıl nedeninin enerji ithalatı olmadığını söyleyen İTÜ Elektrik Elektronik Fakültesi Dekanı ve İTÜ İLATAM Müdürü Prof. Dr. İlhan Kocaarslan da, “17 yıl Almanya’da kaldım, hiç cari açık verdiğini görmedim. Japonya cari açık vermiyor, İtalya cari açık vermiyor. En çok enerjiyi bu ülkeler ithal ediyor. O zaman bizim cari açığımız nereden? Bizim cari açığımız gerçekten enerji ithalatından mı yoksa ithal ettiğimiz enerjiyi kullandığımız teknolojik sistemlerde ve cihazlarda mı? Eğer biz enerjiyi kullanan teknolojik cihazları ithal ediyor olmasak ve tam tersine ihrac ediyor olsak tıpkı gelişmiş ülkeler gibi cari açığımız olur mu, olmaz. Bu cari açığın nedeni bu teknoloji” diye konuştu. Sürdürülebilir Mobilitenin Geleceği Zirvesi’nde açılış konuşmalarının ardından panellere geçildi. Moderatörlüğünü Zorlu Enerji CEO’su Sinan Ak’ın üstlendiği ilk panelin başlığı “Sürdürülebilir Mobilitenin Gelişimi ve Enerji Yönetimi” oldu. Türkiye’de elektrikli araç pazarının artmaya devam edeceğini söyleyen Sinan Ak, “Artık bu bir tsunami etkisi diyebiliriz. Büyüyecek ve hayatımızda daha çok yer edecekler. Bu iş aslında geleceğin işi, gençlerin işi. Gençlerin kullanacağı araçlar olarak karşımıza çıkıyor. Artık elektrikli araçların hayatımıza girmesiyle, CPU’ların ve çiplerin güçlenmesi,



hızlanması ile beraber iş akıllanmaya ve başka bir noktaya gitmeye başladı” dedi. Günümüzde herkesin elektrikli araç sahibi olmak istediğini belirten İTÜ Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mustafa Bağrıyanık, “Sahip olunca da kendi evinden onu şarj etmek istiyor. En ucuz maliyet o şekilde ama tabii acaba elektrik altyapısı dağıtım altyapısı buna hazır mı? Bağlantı ücreti düşük olsun diye abonelerimiz en düşük limit üzerinden sözleşmelerini yapıyorlar. Bağlantı ücretlerini ve bağlantı güçlerini artırmak gerekiyor. Sonuçta bağlantı güçlerine göre de şebeke planlaması yapılmış. Şebekenin bunu kaldırıp kaldıramayacağı ve bu elektrikli araçların şarjlarını karşılayıp karşılayamayacağı problemiyle karşılaşıyoruz. 2000’li yıllardan sonra literatürde yaygınlaşmaya başlayan analizler, özellikle invertör tabanlı yüklerin ve üretimlerin o şebeke tarafından bağlanabilirliğinin, barındırılabilirliğinin analizlerinin yapılması gerekiyor. Bunların da derinden gelebilmesi için dağıtım şirketlerinin master planlarını, bizim gibi üniversite iş birlikleriyle belki barındırma analizlerini de içine katacak şekilde geleceğe dönük 2030-2050 için yol haritaları için bu çalışmaları yapması gerekiyor. Türkiye’nin en son akıllı şebeke yol haritası projesi 2016-2018’de yapılmıştı ve 2023’ü öngörmüştü” diye konuştu.

TEİAŞ’TA KAPASİTE KULLANIMI HALA YÜZDE 50!

2030 yılına gelindiğinde Türkiye’deki elektrikli araç sayısının 3 milyon adede



kadar ulaşacağını söyleyen ODEAŞ Genel Müdürü Fuat Celepçi, "Bu 3 milyon adet aracın aslında sistemde dağıtım şebekesine veya toplam iletim ve dağıtım tarafına getireceği yük 12 ila 14 milyar kWsa. Biz biliyoruz ki iletim tarafında TEİAŞ'ın şu andaki kurulu trafo kapasiteleri yüzde 50 dolulukla çalışıyor. Bu şu anlama geliyor; TEİAŞ açısından çok uzun dönemler elektrik araç sayısı artmış olsa bile ciddi bir handikapla karşılaşmadan bu süreci yöneteceği anlaşılıyor. Dağıtım tarafında ise şirketlerin gündeminde geleceğe yönelik olarak böyle bir çalışma çok yer almıyor" dedi. Zirvenin ikinci paneli, "Yeni Jenerasyon Mobilite" ismiyle gerçekleştirildi. Panelin moderatörlüğünü üstlenen Enterprise Türkiye CEO'su Özarslan Tangün, şu değerlendirmeyi yaptı: "Baktığımız zaman dünyada yaklaşık 1.4 milyar adet araç var ve tabii hepimiz bu konuları konuşuyoruz. Trafik sıkışıklığı, çevreye verilen zararlar, verimsiz kaynak kullanımı. Bunların hepsi gündemimizde ama buna rağmen hâlâ dünyada mobilite ihtiyacının yarısı özel araçlarla karşılanıyor ve bu gerçekten devam etmesi mümkün olan bir şey değil, sürdürülebilir değil. Doğru mobilite çözümleri verildiğinde tüketiciler bunu kullanımlarını bırakıyor diyor. Mobilite dediğimizde de mikro mobiliteden araç kiralamaya, oradan toplu taşımaya, oradan platformlara, yazılımlara ve farklı sektörlerdeki çözümlere kadar birçok paydaşın içinde olduğu çok geniş bir ekosistem aslında.



Araçlar artık ürün odaklı olmak yerine teknoloji ve yazılım odaklı oluyor. Şanzıman ve motor maliyeti, maliyetin çok önemli bir bölümünü karşılarken şimdi işte pil ve yazılım maliyetin önemli bir bölümünü karşılıyor ve gerçekten akıllı cihazlar, yeni tecrübeler edindiğimiz bir yaşam alanı haline geldi. Dediğimiz gibi mobilite ekosisteminde de klasik finansman, finansmanla ilgili çözümler, sigorta, insurance tech dediğimiz sigorta teknolojileriyle ilgili çözümler fintech dediğimiz ödeme teknolojileri ve gömülü finansmanla ilgili teknolojiler çok önemli rol oynuyor."

ARAÇLAR GİBİ FİNANSMAN ÜRÜNLERİ DE DEĞİŞECEK!

Panelde "Yeşil Enerji ve Mobilite Finansmanı" konusunu ele alan Garanti BBVA Direktörü Çağrı Koray Öztopçu, şunları söyledi: "Pandemi sonrası tüketicilerin tamamında tüketim algısı değişti. Ekosistem tamamıyla yeniden şekilleniyor. Bizim için mobilite çok önemli. Toplumda herkesin net sürdürülebilir bir şekilde ulaşımından bahsediyoruz. Bu anlamda elektrikli mobilite de bu adımlardan bir tanesi. Finans şapkasıyla bakarsak bizi neler bekliyor yakın dönemde? Şimdi ürün tamamıyla değişti. Bu anlamda bizim tüketici finansmanı bakış açısıyla müşteriye sunacağımız ürünler de tamamıyla değişiyor. Yani bağlantılı araçlarla sunduğumuz ürünler esasında noktasında finansmana ve araç içinde farklı finansman ürünlerine bürünecek. Uzun süreli kiralama işini Enterprise dijital kredi uygulamasının



içine yerleştirmiştik. Bu ürünler artacak, Z kuşağına göre şekillenecek ve sürdürülebilirlik bakış açısıyla da daha geniş bir kitlelere ulaşacağız. Elbette elektrikli mobiliteyi daha uygun faizlerle daha farklı bakış açılarıyla daha uzun vadelerle finanse ediyoruz. Bu kenarda duruyor ama benim özellikle burada vurgulamak istediğim nokta daha geniş kitleleri daha farklı şekillerde finanse edeceğiz ve müşterinin bağlılık noktası değişecek. Şu an cebimizde taşıdığımız bir kredi kartı olabilir veya farklı bir uygulama olabilir. Bunların hepsi tamamıyla araç içinde olacak."

ÖDEME SİSTEMLERİ MASAYA YATIRILDI!

Zirvenin son panelinde ise moderatörlüğü İTÜ Elektrik Elektronik Fakültesi Dekanı ve İLATAM Müdürü Prof. Dr. İlhan Kocaarslan üstlendi. "Sürdürülebilir Mobilite Ekosistemi Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları" başlığıyla düzenlenen panelde OYAK Enerji Sektörü Strateji ve İş Geliştirme Direktörü Alp Kafdağlı, Tekhnelogos Genel Müdürü Dr. Fatih Gündoğan, Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Dr. Mustafa Alparslan Zehir, İTÜ Elektrik Mühendisliği Araştırma Görevlisi Batı Eren Ergun da sunum gerçekleştirdi. Zirvedeki panellerde ayrıca AXA Sigorta Yavuz Ölken, "Sigorta ve Bağlantılı Elektrikli Araç" isimli bir sunum gerçekleştiren United Payment Genel Müdürü Adem Aykın da "Ödeme Sistemleri ve Bağlantılı Elektrikli Araçlar" hakkında detaylı açıklamalar yaptı.



KAYRA TERCÜME

BİZ ÇEVİRMEZSEK DÜNYA DÖNMEZ

- **Yeminli Tercüme**
- **Yazılı Tercüme**
- **Sözlü Tercüme**
- **Apostil Hizmetleri**
- **Nüfus Kayıt Örneği**
- **Pasaport**
- **Kimlik**
- **Ehliyet**
- **Araç Satış**
- **Tapu İşlemleri**

Kayra Tercüme Profesyonel Noter Onaylı Tercüme ve Çeviri Hizmetleri Sizi firmamız ile ilgili bilgilendirmek isterim. Her dilde Yazılı ve Sözlü olmak üzere tüm Resmi ve Özel kurumlarda hizmet vermekteyiz. Tıbbi, Ticari, Akademik, Hukuki, Teknik, Edebi ve Siyasi vb. her türlü çevirileri, her türlü sektörün terminolojisine uygun olarak tercüme ederek, Noter, Valilik, Konsolosluk tasdik hizmetleri de dahil olmak üzere alanında profesyonel tercüman kadromuz ile bu meslekte geçen yıllarımızın vermiş olduğu deneyim ile hizmet vermekteyiz. Birlikte çalışmak dileğiyle... İyi Çalışmalar...

Ayşenur BULUT ÖZGENÇ



0538-833-17-65

0551-646-33-61



kayratercume@hotmail.com



Mimar Sinan Mah. YEDPA Ticaret Merkezi C Cad. No:159/AS, 34782
Ataşehir/İstanbul



SAHTE YEDEK PARÇA İHBAR HATTI NEDİR ?

Sahte yedek parça üretimi, dağıtımı ve bulundurulması kanunlarımıza göre suçtur ve sektörümüze zarar vermektedir. Otomotiv satış sonrası pazarında yer alan her birey, sektörün geleceği ve adil rekabet koşulları adına bu haksızlığa ve suça karşı tepki göstermelidir. Sektörümüzde yer alan kişilerin birçoğu bu bilince sahiptir ancak tepkinin nasıl gösterileceği işlenen suça nasıl karşı çıkılacağı tam olarak bilinmemektedir. Bu sebeple tüm ihbarların tek bir noktada toplanacağı ve Hukuk Bürosu tarafından değerlendirilerek, tüm hukuki süreçlerin profesyonel bir kadro tarafından gizlilik esası göz edilerek takip edileceği **SAHTE YEDEK PARÇA WHATSAPP İHBAR HATTI** aktif hale getirilmiştir.

SAHTE YEDEK PARÇA
Whatsapp İhbar Hattı

: 0542 199 76 77 :

SAHTE YEDEK PARÇA NEDİR ?

Sahte otomotiv yedek parçası; araç veya yedek parça üreticisi tarafından üretilen ya da ürettirilen ürünlerin dışında olan, mevzuat standartlarını karşılayacak şekilde üretilmemiş, tamamen yasadışı yollarla merdiven altı olarak tabir edilen yerlerde üretilerek, hem araç hem de parça üreticisinin adının kullanıldığı ne olduğu belirsiz mamullerdir.

SAHTE YEDEK PARÇA NEDEN ÜRETİLİYOR ve SATILIYOR ?

Otomotiv satış sonrası pazarının büyümesi ve ürün fiyatlarının artması, en düşük maliyetle üretilen, ne olduğu belli olmayan parçaların, piyasaya çok daha ucuz fiyatla sürülmesine sebep olmaktadır. Bir ürüne talep arttıkça kimi etik dışı kişiler haksız kazanç elde edebilmek adına ürünün özelliklerini ve yeterliliklerini göz önüne almadan bu işe girebilmekte ve bu ürünler hiçbir test ve kontrole tabi olmadan el altından piyasaya sürülmektedir.

SAHTE YEDEK PARÇA NEDEN SATILMAMALI ?

Öncelikle can güvenliği için, sonrasında da haksız kazanç karşısı durmak için sahte yedek parçadan uzak durulmalıdır.

OSS MARKA KORUMA ÇALIŞMA GRUBU NEDEN VAR ?

Piyasada var olan sahte ürünlerin hem can hem mal güvenliğini tehlikeye atmasının önüne geçmek için topluca mücadele şarttır. Birlikte atılan adımlar bireysel çabaların çok ötesinde sonuç vermektedir. Bu sebeple önceki dönemde sahte ürünler ile mücadeleyi bireysel olarak yürüten OSS üyeleri yeni dönemde toplu bir sinerji ve güç birliği oluşturmak adına Marka Koruma alıőma Grubu altında faaliyetlerini sürdürmektedir. OSS üyesi üretici ve dağıtıcıların birlikte faaliyet gösterdiği grubumuzun tek gayesi, hangi ürün grubundan ya da markadan olursa olsun, bu işe meyil edenlere göz açtırmamak, mevcut hukuki alt yapıyı kullanarak baskınlar düzenlemek, sahte ürünü tamamen piyasadan silmektir.

SAHTE YEDEK PARÇA İHBARI YAPAN KİŐİNİN GİZLİLİŐİ

Sahte yedek parça ihbar hattına bildirimde bulunan kişilerin tüm verileri KVKK kapsamında koruma altındadır ve sadece hukuk bürosunun bilgisi dahilindedir. Marka Koruma alıőma Grubu üyeleri dahil 3. Kişiler ile kesinlikle paylaşılmamaktadır.

SAHTE YEDEK PARÇA İHBAR HATTINA NASIL İHBARDA BULUNULUR ?

0542 199 76 77 nolu ihbar hattına sahte yedek parça üretimi ya da dağıtımı yapan firmaların bilgilerini yazılı olarak bildirebilirsiniz. İhbarınızda marka, yer, adet vb. detayları paylaşmanız, mümkünse fotoğraflamanız ihbarın takibini kolaylaştıracaktır.



İKİNCİ ELDE FİYATLAR İLK ÇEYREKTE YÜZDE 15 ARTTI!

Hüsamettin Yalçın: Kimse İkinci Elde Fiyatlar Düşmeye Devam Ediyor Diyemez!

Otomotiv sektörünün yerli ve milli veri ve ikinci el fiyatlandırma şirketi Cardata'nın Genel Müdürü Hüsamettin Yalçın, ikinci el pazarında 2024 başı itibarıyla yaşanan talep ve fiyat artışlarının önümüzdeki aylarda da devam edeceğini söyledi. Tüketicilerin, 800 bin lira ile 1.2 milyon lira arasında 1-1,5 yaşındaki ikinci el araçlara, konuttan daha fazla yatırım yapmaya başladığını vurgulayan Hüsamettin Yalçın, "İlk çeyrekte ikinci elde fiyatlar yüzde 12-15 arttı. Geçmişte yüksek fiyatla ikinci el otomobil satın alıp piyasa düştüğü zaman bu duruma dayanıp aracını elinde tutanlar, şimdi satışa koyuyorlar. Dolayısıyla o satışa konulan araçların fiyatı da piyasayı yükseltiyor. Kimse ikinci elde fiyatlar düşmeye devam ediyor demesin, diyemez de. İkinci el araç fiyatları bir dönem olduğu gibi fahiş biçimde artmıyor ama dengesini buldu diyebiliriz" dedi. Güncel veriler ışığında pazarı değerlendiren, otomotiv sektörünün en büyük veri ve ikinci el fiyatlandırma şirketi Cardata, ikinci el otomobil pazarına ışık tutmaya devam ediyor. İkinci el otomobil pazarında düşünüldüğünün aksine daralma yaşamadığını söyleyen Cardata Genel Müdürü Hüsamettin Yalçın, ilk 3 aylık dönemde pazarda fiyatların yaklaşık yüzde 15 arttığını kaydetti.

İKİNCİ ELDE FİYATLAR AYLIK YÜZDE 3 İLA 5 ARTIYOR!

Geçtiğimiz yılın mayıs ayı sonunda ikinci el otomobil fiyatlarının ve satışlarının düşmeye başladığını hatırlatan Hüsamettin Yalçın, "Bu



durum aralık ayının son günlerine kadar devam etti ve pazar yüzde 30 daraldı. Ancak 2024'ün ocak ayıyla birlikte ikinci el pazarı yavaş yavaş hareketlenmeye başladı. İkinci ele talep artınca da satışlarda bir hareketlenmeye sebep oldu. Bir başka deyişle tüketici, 800 bin TL ile 1.2 milyon TL arasında 1-1,5 yaşındaki ikinci el araçlara, konuttan daha fazla yatırım yapmaya başladı. Yıl başından bu yana fiyatlarda aylık yüzde 3-5'lik artışlar görüldü. Bu da ilk çeyrek sonunda da ikinci elde fiyatları yüzde 12-15 seviyesinde yükselmiş oldu. Bu fiyat artışı devam edecek" dedi. Bayramdan önce ve yaz mevsiminin yaklaşması gibi etkenlerle tüketicinin mobilite ihtiyacını gidermeye çalıştığını vurgulayan Hüsamettin Yalçın, şöyle devam etti: "Sıfır otomobil pazarındaki hareketlilik aslında benzer şekilde ikinci elde de görülüyor. Geçmişte yüksek fiyatla ikinci el otomobil satın alıp piyasa düştüğü zaman bu duruma dayanıp aracını elinde tutanlar, şimdi satışa koyuyorlar. Dolayısıyla o satışa konulan araç-

ların fiyatı da piyasayı yükseltiyor. Kimse ikinci elde fiyatların düşmeye devam ediyor demesin, diyemez de. İkinci el araç fiyatları bir dönem olduğu gibi fahiş biçimde artmıyor ama dengesini buldu diyebiliriz. Bugün baktığımız zaman sıfır kilometre C segment bir otomobilin ortalama fiyatı yaklaşık 1.3-1.6 milyon TL arasında. Kredi musluklarının kapalı olduğu bir dönemde sıfır kilometre araç alımı neredeyse sadece nakit paraya döndü. Tabii buna ulaşamayan yaklaşık yüzde 60-70'lik kesim ikinci ele yöneldi. İkinci el daha fazla talep gördüğü konuma tekrardan yerleşmeye başladı. Para politikaları, enflasyon ve faizlerin durumuna göre yılın ikinci çeyreğinde ikinci eldeki talep daha da artacaktır"

İKİNCİ EL PARKI GENÇLEŞMEYE BAŞLAYACAK!

Sıfır otomobil pazarının ikinci çeyrekte hafif bir tempo kaybı yaşasa da istikrarını sürdürdüğünü işaret eden Hüsamettin Yalçın, "Fakat ikinci el, sıfır otomobil pazarından daha dinamik ve daha istikrarlı bir şekilde büyüme devam edecek. Markaların yüzde 15-20 daha düşük fiyatla sattığı 2023 model sıfır kilometre otomobiller de tükendi. 2024 modellerin daha yüksek olan fiyatları da tüketiciyi ikinci ele yöneltecek. Artık başta Çinliler olmak üzere birçok yeni markanın yoğun bir araç satışı var. Gücü yetebilen tüketici de daha fazla yeni teknoloji ikinci el otomobil almaya ve eski teknoloji aracından kurtulmaya çalışıyor. İkinci el yaş ortalaması hala 8-12 yaş. Önümüzdeki 3-4 senede ikinci el parkının çok daha gençleşeceğini öngörüyoruz" diye konuştu.

LAND ROVER YEDEK PARÇA VE AKSESUAR

OFF-ROAD



ROCAS
SPARE PARTS

BRITPART
The quality parts for Land Rovers



 www.dbrotomotiv.com.tr

 info@dbrotomotiv.com.tr

 0216 660 05 15

 0546 660 05 15

 [dbrotomotiv](https://www.instagram.com/dbrotomotiv)

sahibinden.com

trendyol.com

n11.com

[amazon](http://amazon.com)

EMP

GROUP

SOLID

HOMA
PARTS

YEDEK PARÇA İHTİYAÇLARINIZA KALİTELİ EKONOMİK ve HIZLI ÇÖZÜMLER ÜRETİYORUZ

Konusunda uzman elemanlarımız, güvenilir tedarikçilerimiz, doğru stok yönetim politikalarımızla hızlı ve ekonomik çözümler sunuyoruz. **EMP GROUP** bu sektörde uzun yıllar boyunca hizmet veren bir ekibin desteği ile yedek parça çalışmalarını **JCB, HİDROMEK, MST, CAT, CASE** marka beko loderler üzerinde yoğunlaşmıştır.



EMP GROUP İÇ VE DIŞ TİC.LTD.ŞTİ

📍 Mimar Sinan Mh. Üsküdar Cd. YEDPA Ticaret Merkezi B
Cd. No:74-75 Ataşehir/ İstanbul/Türkiye

☎ GSM: +90545 376 44 72

TEL : +90216 471 44 76

www.homaparts.com.tr

✉ info@empgroup.com.tr



REKLAM FİHRİST

SAYFA

	MULTIPARTS MAKİNA	YEDPA TİCARET MERKEZİ H2-1P CD NO: 41 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0506 165 66 09 user.sepehsamadzade@gmail.com www.multipartsmakina.com	2-3
	OTO ERBAYLAR	FERHATPAŞA MAH. ÜSKÜDAR CAD. NO:30 YEDPA TIC. MERKEZİ KARŞISI ATAŞEHİR/ İSTANBUL +90 (216) 661 22 90 info@otoerbaylar.com.tr www.otoerbaylar.com.tr	4-5
	UNIPOWER	MIMAR SINAN MAH. ÜSKÜDAR CAD. YEDPA TİCARET MERKEZİ H2 CADDESİ PASAJ 1 NO:2 ATAŞEHİR-İSTANBUL 0554 577 70 35 sahbaz_oto@outlook.com www.unipower.com.tr	6
	CB OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 98-99 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 57 58 0555 080 77 60 info@cbotomotiv.com.tr	7
	İZMİR TURBO YEDPA	YEDPA TİCARET MERKEZİ H1 CD NO: 58 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0535 559 06 70 izmirturbom@gmail.com www.izmirturbom.com	8
	ÖZ-İŞ OTO	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 156 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 10 14 istanbul@oz-is.com.tr www.ozis.com.tr	15
	BARAN OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ B CD NO: 128 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 09 15 muhasebe@baranoto.com.tr www.baranoto.com.tr	16-17
	MERT OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ A CD NO: 31 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 11 09-0216 471 11 19 muhasebe@mertlastik.com	19
	STARK LED AUTOMOTIVE	FERHATPAŞA MAH. 29.SOKAK NO:56 ATAŞEHİR İSTANBUL / TÜRKİYE +90 554 206 06 06 +90 554 206 06 06 www.starkautomotive.com.tr	18
	BİZ OTO YEDEK PARÇA	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 41 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 29 42 bizoto34@gmail.com www.japonkoreotoyedekparcalari.com	20-21
	MPA SİGORTA ARAC.HİZ.	YEDPA TİCARET MERKEZİ F CD NO: 254 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 06 10 info@mpasigorta.com.tr www.mpasigorta.com.tr	23
	VURAL OTOMOTİV	FERHATPAŞA MAH. 18. SOK. NO:53 ATAŞEHİR-İSTANBUL 0216 661 20 81 info@vuralotomotiv.com.tr www.vuralotomotiv.com.tr	24-25
	AYF OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 162 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 08 61-0216 471 07 61 faykan@superonline.com www.ayf.com.tr	28-29
	ERGÜN MAKİNA	YEDPA TİCARET MERKEZİ A CD NO: 75 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0532 266 42 78 cemilergun.57@hotmail.com	33
	BESCHER OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ F CD NO: 58 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 999 45 76 bescher@bescherauto.com b2b/ bayi.bescherauto.com	34
	OTO ÖNDER	YEDPA TİCARET MERKEZİ B CD NO: 73 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 15 59 muhasebe@otoonder.com www.otoonder.com	35
	YAĞMUR OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ H1 CD NO: 36 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 08 41 yagmur@yagmurotomotiv.com www.yagmurotomotiv.com	37
	ASYA OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ G CD NO: 164 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 661 22 01 yusufduzenli@asyafrensisistemleri.com www.asyafrensisistemleri.com	36
	CAN OTO KLİMA	MIMAR SINAN MAH. ÜSKÜDAR CAD. YEDPA TIC. MRKZ. D CAD. NO:106-107-108 ATAŞEHİR / İSTANBUL +90 (216) 471 10 11 +90 542 467 41 19 info@canoto.net www.canotoklima.com	38-39
	BAYKUŞOĞLU OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ C CD NO: 19 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 78 76 info@baykusoglu.com.tr www.baykusoglu.com.tr	41
	BLC STAND TASARIM	İDEAL TEPE MAH. DİK SK. NO: 13 D. 2 MALTEPE /İSTANBUL +90 532 575 05 55 irfan@blcmimarlik.com www.blcmimarlik.com	42

	OTO ERKAN YEDEK PARÇA	YEDPA TİCARET MERKEZİ A CD NO: 09-10 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 12 92 umud@otoerkan.net www.otoerkan.com.tr	43
	ACAR MZA MOT. ARAÇLAR	YEDPA TİCARET MERKEZİ E CD NO:61-62 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0507 250 82 73 jeneratortedarik@hotmail.com www.jeneratoriyedekparcaci.com	45
	ANC SİGORTA	YEDPA TİCARET MERKEZİ E CD NO:61-62 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0507 250 82 73 jeneratortedarik@hotmail.com www.ancsigorta.com	46-47
	KAYA POWER JENERATÖR	YEDPA TİCARET MERKEZİ C CD NO: 190 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 99 70 kayagucsystemleri@gmail.com 0552 736 11 74 www.kayapower.com.tr	51
	MAJOR OTOMOTİV	MİMAR SINAN MAH. YEDPA TİCARET MERKEZİ F CAD. NO:91-92 ATAŞEHİR / İSTANBUL +90 532 420 93 46 info@majorotomotiv.com www.majorotomotiv.com	50
	KUZEY OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ C CD NO: 26 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0532 515 51 72 mertcinar1985@hotmail.com www.kuzeyotoyedekparca.com.tr	53
	RENAISSANCE SPARE PARTS	YEDPA TİCARET MERKEZİ H1-2P/ CD NO: 71 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0545 502 62 73 e.sarac@rmsparts.com www.renaissanceparts.com	55
	AS AUTO PARTS	YEDPA TİCARET MERKEZİ F CD NO: 98 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0539 337 64 74 muhasebe@asautoparts.com.tr 0216 471 92 39 www.asautoparts.com.tr	57
	PATRON AMBALAJ	YEDPA TİCARET MERKEZİ G CD NO: 90 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0532 710 58 90 burak@patronambalaj.com 0216 471 88 03 www.patronambalaj.com	58-59
	TEPE EMLAK	YEDPA TİCARET MERKEZİ B CD NO: 177 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0533 749 93 00 mevluttepe@gmail.com 0216 660 17 07 www.tepeemlakdanismanlik.com	62
	2K AS OTOMOTİV SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 55 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 06 90 as.2kotomotiv@hotmail.com	66
	BAŞAR OTO AKSESUAR	FERHATPAŞA MAH. ÜSKÜDAR CAD. NO:40/A ATAŞEHİR-İSTANBUL 0216 471 50 20 0532 363 96 30 info@basaroto.com www.toptanotoaksesuar.com	63
	KÖÇEKOĞLU OTO.SAN	YEDPA TİCARET MERKEZİ B CD NO:14 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 06 18-19 kocekogluoto@hotmail.com www.kocekogluoto.com	61
	FIMAC FİLTRE VE MAKİNA	MİMAR SINAN MAH. ÜSKÜDAR CAD. YEDPA TİCARET MERKEZİ F.CAD. NO:30 ATAŞEHİR İSTANBUL 0538 324 75 18 www.filtreci.com.tr	65
	KAYRA TERCÜME	YEDPA TİCARET MERKEZİ C CD NO: 159 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0538 833 17 65 furkan.ozgenc@icloud.com www.kayratercume.com.tr	66
	DBR OTOMOTİV	YEDPA TİCARET MERKEZİ D CD NO: 233 AS ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 660 05 15 sedatdebre@hotmail.com www.dbrotomotiv.com.tr	73
	EMP GROUP	YEDPA TİCARET MERKEZİ B CD NO: 74-75 ATAŞEHİR- İSTANBUL 0216 471 44 76 0545 376 44 72 info@empgroup.com.tr www.homaparts.com.tr	74-75
	ARW AUTO PARTS	Ferhatpaşa Mah. , 25. Sk. NO:17/A, 34888 Ataşehir/İstanbul 0216 519 2828 0542 377 92 91 info@arw.com.tr www.arw.com.tr	78-79
	TR PARTS	HAMIDIYE, SELÇUKLU CD. VADİPARK PLAZA B BLOK NO:10 E5-6, KÂĞITHANE/İSTANBUL +90 850 288 31 49 info@trparts.com www.trparts.com	80

www.yedpahaber.com

Sektörün sesi olan YEDPA HABER, firma tanıtımlarınızı www.yedpahaber.com üzerinden binlerce kişiye ulaştırıyor.

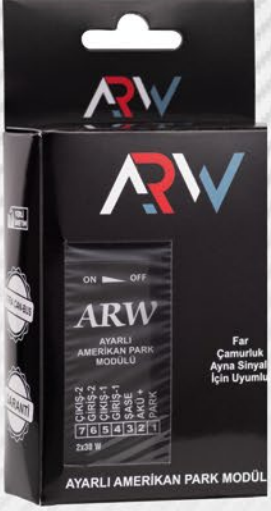


Yüksek Kalite Otomotiv Ürünleri ile, En İyi Fiyat Garantisi!

ÇALIŞMA LAMBASI



ARW LED XENON'LAR



AMERİKAN PARK MODÜLLERİ



LED AMBİYANS'LAR



📍 Ferhatpaşa Mah. 25. Sk. No:17/A Ataşehir-İstanbul

☎ +90 542 377 92 91

www.arw.com.tr

info.@arw.com.tr

b2b.arw.com.tr

ARW AUTO PARTS

www.arw.com.tr



GÜÇLÜ BİRLEŐİM TAMAMLANDI!

AUTOMECHANIKA İSTANBUL'DA
GÖRÜŐMEK ÜZERE!

HALL: 2 STAND: B180

automechanika
İSTANBUL



marGO



apd



FORKA



ATILGAN
PARÇA DAĞITIM